



# UNIVERSIDAD TÉCNICA PARTICULAR DE LOJA

*La Universidad Católica de Loja*

## TITULACIÓN DE ECONOMISTA

### **“Desarrollo de las provincias del Ecuador: Una aproximación al análisis espacial bajo el enfoque de los postulados de Rostow”**

Trabajo de fin de titulación.

#### **Autor:**

Córdova Sarmiento, José Antonio

#### **Director:**

Ochoa Moreno Wilman Santiago, MSc.

# CERTIFICACIÓN

**MSc.**

Wilman Santiago Ochoa Moreno.

**DIRECTOR DE TRABAJO DE FIN DE TITULACIÓN**

## **CERTIFICO:**

Que el presente trabajo, denominado: “Desarrollo De Las Provincias Del Ecuador: Una aproximación al Análisis Espacial bajo el enfoque de los postulados de Rostow” realizado por el profesional en formación: Córdova Sarmiento José Antonio; cumple con los requisitos establecidos en las normas generales para la Graduación en la Universidad Técnica Particular de Loja, tanto en el aspecto de forma como de contenido, por lo cual me permito autorizar su presentación para los fines pertinentes.

Loja, Septiembre de 2012.

f) .....

C.I.....

## Cesión de derechos

Yo José Antonio Córdova Sarmiento declaro ser autor del presente trabajo y eximo expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones legales.

Adicionalmente declaro conocer y aceptar la disposición del Art. 67 del Estatuto Orgánico de la Universidad Técnica Particular de Loja que en su parte pertinente textualmente dice: “Forman parte del patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de grado que se realicen a través, o con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la Universidad”

f. ....

Autor:.....

Cédula.....

## DEDICATORIA

El presente trabajo de investigación se lo dedico a Dios por ser el pilar fundamental en mi vida y a la Virgen del Cisne por ser la mediadora para culminar mi carrera universitaria.

Además de manera muy especial a mis padres Jhonson Córdova y Ena Sarmiento, que han estado allí con su esmero y apoyo incondicional durante toda mi vida, se la dedico a toda mi familia en general que han sabido brindarme apoyo y sanos consejos, quiero agradecer a mi novia Adriana Gabriela por estar allí siempre con su apoyo moral, ya que ha sido el aliento necesario en mi vida para conseguir uno de mis éxitos.

Para mi es de grato honor dedicar este trabajo a mi señor Padre ya que para mi es una forma de gratificar: todo su cariño, esfuerzo y sacrificio que ha realizado durante toda su vida, por mi bienestar.

## **AGRADECIMIENTO**

Agradezco a la Universidad Técnica Particular de Loja por abrirme las puertas para desarrollar mi carrera profesional, a todos los profesores y profesoras que me han sabido impartir el sano y sabio conocimiento a lo largo de mis cinco años de estudio.

Quiero expresar gratitud sincera a mi apreciado director de tesis el MSc. Wilman Santiago Ochoa Moreno, por ser una persona que, sin esperar nada a cambio ha tenido la paciencia, la bondad y la entrega necesaria para formarme como un profesional, además se ha mantenido como un apoyo incondicional en todo momento, lo cual es digno de agradecer, también su confianza ha sido la base para que yo pueda alcanzar este éxito, de lo cual le estaré eternamente agradecido.

En general gratificar a todas las personas que han estado a mi lado en momentos difíciles brindándome apoyo para no desmayar a lo largo de mi carrera universitaria.

## ÍNDICE GENERAL DE CONTENIDOS

CERTIFICACIÓN	II
CESIÓN DE DERECHOS	III
DEDICATORIA	IV
AGRADECIMIENTO	V
ÍNDICE DE CONTENIDOS	VI
Resumen Ejecutivo	1
Introducción	2
Problemática	4
Objetivos	6
Metodología	7
<b>CAPITULO 1</b>	
Concepciones Teóricas	12
1.1 Teorías de Desarrollo	12
1.1.1 Teorías Clásicas de Desarrollo	12
1.1.2 Teorías ortodoxas de desarrollo: Teoría de la modernización	14
1.1.2.1 Etapas del desarrollo de Rostow	17
1.1.3 Teorías heterodoxas de desarrollo: Teoría de la dependencia	25
1.1.4 Otras concepciones teóricas	26
1.1.4.1 Enfoques de competitividad y productividad	26
1.2 El Análisis Espacial	26
1.2.1 Economía Espacial	27
1.3 Evidencia Empírica	29
<b>CAPITULO 2</b>	
2.- Comportamiento económico de las provincias del Ecuador 2001-2007	34
2.1 Análisis Global de la Economía Provincial del Ecuador, 2001-2007	35
2.2 Análisis sectorial	37
2.2.1 Comportamiento del Sector Primario 2001-2007	37
2.1.2 Comportamiento del Sector Secundario 2001-2007	39
2.1.3 Comportamiento del Sector Terciario 2001-2007	42
2.3 Productividad provincial en el Ecuador, año 2007	44
2.3.1 Índice de Productividad	46
2.4 Sectores desarrollados de la economía provincial del Ecuador	48

2.5 Relación entre la tasa de variación y el índice de especialización de las principales ramas de actividad de las provincias del Ecuador en el periodo 2001-2007.	52
2.5.1 Agricultura, Ganadería, caza y Silvicultura.	54
2.5.2 Explotación de Minas y Canteras.	57
2.5.3 Industrias Manufactureras.	58
2.5.4 Comercio al por Mayor y Menor.	60
2.5.5 Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones.	62
<b>CAPITULO 3</b>	
3.- Etapas de desarrollo de Rostow a nivel provincial en el Ecuador.	66
3.1 Estado de desarrollo a nivel provincial, según las etapas de Rostow.	69
5 ETAPA.-La era de alto consumo.	70
4 ETAPA.- La marcha hacia la madurez	74
3 ETAPA.- El impulso inicial o despegue	78
2 ETAPA.- Condiciones Previas al despegue	83
1 ETAPA.- Sociedad Tradicional	86
<b>4.- CONSIDERACIONES FINALES</b>	<b>89</b>
<b>BIBLIOGRAFÍA</b>	<b>92</b>
<b>ANEXOS</b>	

## **Resumen Ejecutivo**

En la presente investigación se llevó a cabo un análisis espacial de las 22 provincias del Ecuador basado en las etapas de desarrollo de Rostow para los años 2001 y 2007, para ello se calculó el índice de especialización de 12 ramas de actividad que componen las cuentas provinciales, y se las clasificó bajo criterios de decisión, según las teorías establecidas, para pertenecer a cada una de las etapas, estas son: Sociedad Tradicional, Condiciones previas al despegue, El impulso inicial, La marcha hacia la madurez y la Era de alto consumo.

Como resultados para el año 2007, se obtuvo que el 23% de provincias pertenecen a la quinta etapa de desarrollo, el 14% están en la cuarta etapa, así como el 44% se ubicó en la tercera, además el 3% perteneció a la segunda y en la primera se ubicó el 14% de provincias restantes.

Cabe indicar que desde el año 2001 al 2007 existieron variaciones con respecto a los ingresos por la producción en cada provincia, sin embargo, la especialización de las ramas de actividad se mantuvieron constantes.



## Introducción

El desarrollo regional es concebido como un proceso holístico en el cual distintos actores de la región participan en la definición, decisión e implementación del desarrollo más conveniente para las presentes generaciones sin afectar la capacidad de inversión económica y social, ni los activos ambientales de las futuras generaciones (S.N., 2010). Es por esto que es preciso considerar, el ámbito espacial y regional, en los estudios y problemáticas de investigación. En Ecuador el problema regional, no es una cuestión que pueda ser relegada, es uno de los principales problemas para el desarrollo del País, si bien las variables macroeconómicas a nivel nacional tienen un desempeño, cada provincia tiene un entorno diferente lo cual influye en su desarrollo, algunos factores a más del crecimiento (PIB) influyen en la productividad. Estas diferencias se enmarcan en las características de cada provincia y su entorno (Ochoa, 2010). La heterogeneidad que presentan las provincias del Ecuador, tanto en su estructura social como económica, son la base que da origen a un análisis de desarrollo espacial para poder determinar el nivel de desarrollo de cada provincia, en base a las condiciones que presentan cada una de ellas, de tal manera, es pertinente realizar un análisis del desarrollo desde una perspectiva, dinámica y espacial, en la cual se pueda establecer los criterios de desarrollo en cada provincia del Ecuador, el marco de referencia a seguir en la presente investigación, han sido las etapas de desarrollo de Rostow, quien afirma que cada sociedad o región debe cumplir un proceso de transformación en cierto periodo, con el objetivo de alcanzar el pleno desarrollo y el punto de partida son las ramas de actividad de las Cuentas provinciales, tomadas del Banco Central del Ecuador. Con ello en la presente investigación, se establece el nivel de desarrollo de cada provincia del Ecuador, según algunos criterios establecidos referenciados en las teorías planteadas por Rostow. A continuación se expondrán los contenidos de esta investigación, que se clasifican en tres capítulos, el primero se basa en concepciones teóricas de desarrollo establecidas a lo largo de la historia de la economía, en el capítulo dos se expondrá la descripción del desarrollo de los sectores de las provincias del Ecuador, y finalmente se culminara con el

análisis individual de cada provincia con su nivel de desarrollo y su clasificación en la respectiva etapa.

## **Problemática**

El desarrollo económico a nivel mundial, ha tenido un crecimiento muy sostenido. Desafortunadamente, la riqueza y la prosperidad se han generado de forma desigual, esta desigualdad está provocando los problemas sociales y la inestabilidad política en casi todas las regiones del mundo. El fin de la guerra fría y la rápida integración de la economía mundial no han resuelto los problemas persistentes de la pobreza extrema, el endeudamiento, el subdesarrollo y los equilibrios comerciales (Bautista, 1996).

Por otro lado en la historia económica, se han considerado varios inconvenientes sobre el desarrollo de las sociedades. Centrando el tema en Rostow (1973), es importante destacar que el desarrollo de un país se debe a etapas donde deben ocurrir cambios, en el modo de producción, y en los valores de la sociedad; las cuales deben estar caracterizadas por una mayor propensión a ahorrar e invertir, un incremento del espíritu de iniciativa, una disposición abierta al adelanto tecnológico, entre otros.

Además el desarrollo de una nación depende directamente del desarrollo particular de sus elementos que la componen, es decir, comunidades, sectores y provincias, ya que la acumulación de crecimiento y el bienestar que tienen cada uno de estos desagregados, conducen o dan como efecto un desarrollo global del país (Vazquez, 2000).

Por ello, es clave tener en cuenta que el desarrollo se alcanza de manera desigual en las diferentes provincias debido a su estructura, factores, y condiciones de vida, es interesante averiguar ya que no existen estudios que demuestren o definan el desarrollo de cada provincia del Ecuador (Boni, 2005).

Por esto el enfoque de esta investigación, en el ámbito territorial, hace referencia a los problemas que tienen las provincias del Ecuador, las mismas que se encuentran en un estado de desarrollo retrasado, en comparación con naciones y regiones que son consideradas potencias mundiales.

Según Acosta (2010), el Ecuador es considerado un país en vías de desarrollo, concepto que hoy en día bajo un mundo moderno y globalizado es preocupante por los bajos niveles de crecimiento, esto debido a diferentes factores, como: la

falta de adopción de procesos, planes y programas que promuevan el desarrollo tanto social como económico dentro de un sector.

Entre los principales problemas para alcanzar el desarrollo están:

- No existen estudios de cómo se encuentra el desarrollo de cada provincia del Ecuador en un ámbito espacial y regional, es decir, un análisis independiente.
- En las regiones del Ecuador, a través de los años, no se ha podido evidenciar un progreso o adelanto en el desarrollo, debido a las diferentes necesidades de cada sector o provincia, y a la falta de atención de las mismas.
- Finalmente el Desarrollo de las provincias del Ecuador se encuentra muy retrasado, por desigualdades que existen dentro de cada región como: distribución de ingresos, condiciones de vida, etc.

Es importante en base a todos los inconvenientes que se presentan en el país, considerar la posibilidad de analizar e investigar el desarrollo de cada provincia del Ecuador en base a enfoques de desarrollo y análisis espaciales de la región.

De acuerdo a los problemas encontrados la investigación se enfoca en la propuesta de tres preguntas claves que servirán como temas de estudio dentro del trabajo investigativo, las mismas que son: ¿Cuáles son las bases teóricas determinantes para poder encontrar los factores de desarrollo?; ¿Cómo ha sido el comportamiento económico de las provincias del Ecuador en el periodo 2001-2007?; ¿Cuál es el estado de desarrollo de las provincias del Ecuador según las etapas de desarrollo de Rostow?

En la presente investigación se plantea como objetivos:

## **Objetivos**

### **Objetivo General**

- Analizar espacialmente el desarrollo de las provincias del Ecuador, según las etapas planteadas por Walter Rostow dentro del periodo 2001-2007.

### **Objetivos Específicos**

- Mostrar un análisis teórico para determinar las principales conjeturas de las etapas de desarrollo propuestas por Rostow y definir en que consiste la economía espacial desde un punto de vista regional.
- Indicar sobre la evolución económica de las provincias del Ecuador desde el año 2001 hasta el 2007.
- Analizar dinámicamente el estado de desarrollo de cada provincia del Ecuador en el periodo 2001-2007 y determinar cuáles son las ramas de actividad principales que influyen dentro de este desarrollo.

## Metodología

El presente trabajo se enmarcará tomando en consideración los postulados de la Teoría Evolutiva del Desarrollo de Rostow, así como series de datos, de variables e índices, que reflejarán el comportamiento económico del país, además se utilizará como instrumento de análisis el Método SHIFT-SHARE<sup>1</sup> estándar para definir el efecto estructural y diferencial de las provincias del Ecuador, en base a las ramas de actividad que se consideran prioritizadas en la economía provincial, y finalmente se aplicará un índice de especialización sobre el VAB provincial para determinar en que etapa de desarrollo se encuentra cada provincia del Ecuador.

A continuación se presenta de forma desagregada cada una de las propuestas para poder desarrollar dicha investigación:

- A través de una investigación de las etapas propuestas por Rostow, analizar con profundidad en que consiste y cuál es su fundamento para determinar el desarrollo de cada región. Además se realiza un estudio y enfoque de las bases teóricas de la economía espacial y regional.
- La descripción de la evolución económica se llevará a cabo mediante un análisis exploratorio del Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales desde el año de 2001 hasta el 2007, en el cual se analizan los cambios que han ocurrido a lo largo de este tiempo en los diferentes sectores que abarcan la economía de cada una de las provincias.
- Dentro del análisis económico provincial se determinará el índice de productividad, con el fin de establecer la estabilidad económica de los habitantes de cada provincia del Ecuador.

---

<sup>1</sup> El método de análisis Shift-Share consiste en una técnica exploratoria de datos, además es una herramienta estadística que permite conocer el desarrollo regional de una economía nacional mediante la identificación de las consecuencias de dos tipos de factores. El primer grupo de factores opera de manera más o menos uniforme sobre todo el territorio considerado, mientras que el segundo tipo de factores tiene carácter más o menos específico y opera en las regiones.

- ☑ Se aplicará el coeficiente de participación sobre las ramas de actividad de las provincias del Ecuador, para determinar las más importantes, es decir, las de mayor influencia sobre el agregado nacional.
  
- ☑ Se llevará a cabo el método estructural y diferencial (SHIFT-SHARE) estándar, aplicándolo a las ramas de actividad de mayor relevancia, según los resultados del coeficiente de participación, con el fin de identificar el desarrollo provincial del Ecuador.
  
- ☑ Además se realizará la comparación entre la tasa de variación de las ramas de actividad del Valor Agregado Bruto, con el índice de especialización de cada sector de cada una de las provincias.
  
- ☑ También se realizará un estudio de las etapas de desarrollo de Rostow y en base a este, se aplicarán criterios de decisión en base a las ramas de actividad de las cuentas provinciales, para pertenecer a cada etapa, las ramas de actividad de las provincias del Ecuador son:
  - Agricultura, Ganadería, caza y silvicultura.
  - Pesca.
  - Explotación de minas y canteras.
  - Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)
  - Construcción.
  - Suministro de electricidad y agua
  - Comercio al por mayor y al por menor.
  - Hoteles y restaurantes.
  - Transporte, almacenamiento y comunicaciones.
  - Intermediación financiera.
  - Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler.
  - Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria.

- Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.
  - Hogares privados con servicio doméstico.
- Para la clasificación por etapas de las provincias, se aplicará el cálculo del índice de especialización sobre las ramas de actividad que contienen las cuentas provinciales.
- Para el cálculo del índice de especialización se utilizó la siguiente fórmula:

$$IE = \left\{ \left[ \frac{VAB_{ij}}{VAB_{total j}} - \frac{VAB_{total i}}{VAB_{nacional}} \right] \right\}$$

Donde:

$VAB_{ij}$  = Valor Agregado Bruto de una rama de actividad de cada provincia.

$VAB_{total j}$  = Valor Agregado Bruto total de cada provincia.

$VAB_{total i}$  = Valor Agregado Bruto total de cada rama de actividad.

$VAB_{nacional}$  = Valor Agregado Bruto Total de todas las provincias y de todas las ramas de actividad.

- Para el Método de Cambio y Participación (SHIFT-SHARE) se utilizó la fórmula siguiente:

$$SS = NS + IM + RS(1)$$

Donde:

**SS**= Shift – Share.

**NS**= Acción Nacional.

**IM**= Estructura Nacional.

**RS**=Cambio Regional.

**Acción Nacional.-**

$$NS = i_{local}^{t-1} x \left( \frac{US^t}{US^{t-1}} \right) (2)$$



**Donde:**

$i_{local}^{t-1}$  = VAB de un sector de una provincia del primer periodo (2001).

$US^t$  = VAB total de todas las provincias del periodo actual (2007).

$US^{t-1}$  = VAB total de todas las provincias del periodo anterior (2001).

**Estructura Nacional.-**

$$IM = \left( i_{local}^{t-1} \times \frac{iUS^t}{iUS^{t-1}} \right) - NS(3)$$

**Donde:**

$i_{local}^{t-1}$  = VAB de un sector de una provincia del primer periodo (2001).

$iUS^t$  = VAB total de cada sector del periodo actual (2007).

$iUS^{t-1}$  = VAB total de cada sector del periodo anterior (2001).

**Cambio Regional.-**

$$RS = i_{local}^{t-1} \times \left( \frac{i_{local}^t}{i_{local}^{t-1}} - \frac{iUS^t}{iUS^{t-1}} \right) (4)$$

**Donde:**

$i_{local}^{t-1}$  = VAB de una provincia de un sector del primer periodo (2001).

$i_{local}^t$  = VAB total de cada provincia del periodo actual (2007).

$iUS^t$  = VAB total de cada sector del periodo actual (2007).

$iUS^{t-1}$  = VAB total de cada sector del periodo anterior (2001).

- Para poder analizar los sectores de cada provincia, se llevó a cabo el cálculo de la tasa de variación del VAB por sectores, la fórmula es:

$$Tasa\ de\ variación = \frac{Y}{Y_{t-1}} - 1(5)$$

**Donde:**

$Y$  = Valor Agregado Bruto por sector del año actual.

$Y_{t-1}$  = Valor Agregado Bruto por sector del año anterior.

# **CAPITULO 1**

## **1. Concepciones Teóricas**

En esta investigación se analizaron diferentes teorías de desarrollo que han surgido a través de los años, básicamente el análisis fue enfocado en: teorías clásicas, teorías ortodoxas, teorías heterodoxas de desarrollo, teorías de desarrollo sostenible, las etapas de desarrollo de Rostow y finalmente se mencionan algunos enfoques importantes de competitividad y productividad, todas estas teorías son claves ya que constituyen la base de la investigación.

Por otro lado se ha realizado un estudio enfatizado de la consistencia de la economía espacial y regional como puntos relevantes de análisis para poder determinar los principios y elocuencia de la investigación.

A continuación se presentan las teorías a estudiar:

- ❖ Teorías Clásicas.
- ❖ Teorías Ortodoxas.
  - Etapas de desarrollo de Rostow.
- ❖ Teorías Heterodoxas.
- ❖ Otras Concepciones Teóricas.
  - Enfoques de Competitividad y Productividad.
  - Economía Espacial.

### **1.1 Teorías de desarrollo**

#### **1.1.1 Teorías clásicas de desarrollo**

Según Prebisch (2001), los economistas clásicos le dieron mayor importancia a analizar el problema del crecimiento económico dentro de un país. Este modelo de Adam Smith, llevado a cabo por Malthus tenía una esencia agrarista en la que se manifestaba que mientras habían tierras libres, la humanidad en todo el mundo pudo crecer sin ningún límite.

Este exceso de población, al momento de producir, tenía una vía aleatoria en la emigración y en la roturación de nuevas tierras, de esta forma todos los individuos podían llegar a obtener mediante su trabajo el producto suficiente para la subsistencia y para el mantenimiento de la familia.

El sistema descrito de Adam Smith no es estático sino dinámico, el mismo que describe también el crecimiento dinámico de la economía capitalista, la fuerza que impulsa este crecimiento es el sentido egoísta de los productores de obtener más beneficios, lo que les lleva a incrementar su producción (ampliando su fábrica o construyendo nuevas), esto genera empleos e ingresos para los trabajadores que a su vez consumen más productos lo cual requiere una mayor producción y como se observa el proceso sigue adelante (Smith, 1776).

Según estos pensamientos clásicos, las mejores tierras tenían que alimentar a una población creciente y la mayor cantidad de trabajo que se les aplicaba conseguía muy menguados resultados en la producción (Ferro, 1997).

En otras palabras, cuando la tierra se convirtió en un factor limitado, la ley de los rendimientos decrecientes empezó a actuar y la productividad del trabajo a disminuir.

Esta disminución en la productividad del trabajo conduce a un punto de equilibrio en el que los individuos sólo pueden obtener lo necesario para subsistir. Si se intenta superar ese punto mediante la continuación del incremento de la población el resultado o el exceso de seres humanos será afectado por diferentes problemas de bienestar como hambre y enfermedades (Nicholson S. , 1985).

Ahora bajo el mismo enfoque, en cuanto a la distribución de los ingresos o la riqueza, Smith considera que una parte es para el trabajador y la otra para el capitalista, el salario del trabajador tiende a la subsistencia (supuesto tomado de Sr. William Petty), pero este se puede elevar con el tiempo debido al crecimiento de la economía. Además justifica esta diferencia en la distribución

de los ingresos debido a que el capitalista invierte parte de sus ingresos en la generación de nuevos empleos vía producción, mientras el trabajador tiende a consumir todo su ingreso (Troya, 2010).

Por otro lado, los clásicos sostenían que a medida que la economía crece, cambia todo el carácter de la vida económica, para que este crecimiento económico tenga resultado debe darse una división y especialización cada vez mayor de la mano de obra, por lo tanto las personas se vuelven menos autosuficientes y dependen más del funcionamiento económico para satisfacer desde sus necesidades básicas (Smith, 1776).

Finalmente la teoría clásica hace referencia en la teoría industrial, la misma que se profundiza en el crecimiento de un país en su producción total, es decir, ¿Cómo está su producción? ¿Qué efectos tiene? y ¿Cuál ha sido su dinámica para poder determinar el desarrollo o la estabilidad de una sociedad? (Bautista, 1996).

Bajo esta teoría clásica, una primera aproximación al análisis sobre los determinantes de la dinámica del crecimiento industrial se sustenta en la metodología de fuentes de crecimiento de la demanda llamada descomposición Chenery<sup>2</sup>(Alvarez, 2007).

En definitiva el punto de vista clásico se enfoca en el desarrollo como resultado de la productividad del trabajador, también en la necesidad de una distribución igual de los recursos o riqueza, además es básico la correcta división y especialización del trabajo con lo cual se garantizara alcanzar el desarrollo.

### **1.1.2 Teorías ortodoxas de desarrollo: Teoría de la modernización**

Estas teorías ortodoxas posan sus bases sobre el desarrollo en el sentido del valor como referencia a las utilidades o escasez las mismas que generan las

---

<sup>2</sup> La descomposición Chenery específica la contribución al crecimiento industrial por parte de la demanda doméstica, la demanda externa -exportaciones- y la sustitución de importaciones.

personas por su trabajo, es decir sus ingresos. Los análisis son plasmados mediante ecuaciones que demuestran los enfoques neoclásicos.

Según Adelman (1961), la ortodoxia económica neoclásica de finales del siglo XIX e inicios del siglo XX, se orientó en el desarrollo, reemplazando la teoría clásica del “valor-trabajo” por una nueva aproximación al valor basado en la “utilidad-escasez”. Nació, en consecuencia, la economía matemática, ya que los análisis marginalistas o neoclásicos sobre crecimiento y/o desarrollo eran susceptibles de ser formalizados en ecuaciones y modelos de gran elegancia.

Con respecto a la teoría de la modernización, establece que las sociedades modernas son más productivas, los niños están mejor educados, y los necesitados reciben más beneficios, lo que se traduciría económicamente en un avance del desarrollo.

El análisis de Smelser (2001), asevera que las sociedades modernas tienen una definición clara de las funciones y papeles políticos de las instituciones. Además asegura que aunque la diferenciación estructural ha incrementado la capacidad funcional de las instituciones modernas, a su vez existe un problema de integración, y de coordinación de las actividades de diferentes instituciones nuevas.

Es por esto que los supuestos principales de la teoría de la modernización se basan en concebir a la modernización como un proceso que se realiza mediante fases.

En cuanto a estas teorías modernas se encuentra la teoría del desarrollo económico de Rostow (1973), la que afirma que para una sociedad en particular existen cinco etapas. Resumiendo, estas cinco etapas son: (i) la sociedad tradicional; (ii) precondición para el despegue; (iii) el proceso de despegue; (iv) el camino hacia la madurez; y (v) una sociedad de alto consumo masivo.

De acuerdo con esta exposición Rostow ha encontrado una posible solución para promover la modernización en los países en vías de desarrollo. Si el problema que enfrentan los países en vías de desarrollo, es la falta de inversiones productivas, entonces la solución para estos países está en que se les provea de ayuda en forma de capital, tecnología, y experiencia.

Como ejemplo de esta ayuda inversionista se tiene al Plan Marshall<sup>3</sup> y la Alianza para el Progreso en Latinoamérica<sup>4</sup> los mismos que son programas influenciados por las teorías políticas de Rostow (Martinez, 2002).

Como fundamentos esenciales del desarrollo, incluyendo aquellos en los que se basan los planteamientos de Rostow, la teoría de la modernización se caracteriza por establecer los siguientes puntos:

- i. La modernización es un proceso homogenizador, es este sentido sólo podemos decir que la modernización genera tendencia hacia la convergencia entre sociedades (Rostow 1973).
- ii. La modernización es un proceso europeizador y/o americanizador; en la literatura modernizadora, hay una actitud complaciente hacia Europa Occidental y hacia los Estados Unidos. Se tiene una concepción de que estos países poseen una prosperidad económica y estabilidad política imitable.
- iii. Además, la modernización es un proceso que se evidencia como irreversible. En otras palabras, una vez que los países del tercer mundo entren en contacto con el Occidente no serán capaces de resistirse al impetuoso proceso de modernización.
- iv. La modernización es un proceso progresivo que a largo plazo es no sólo inevitable sino deseable, dentro de la perspectiva de la teoría de la modernización. Coleman afirma que los sistemas políticos modernizados tienen una mayor capacidad que los sistemas

---

<sup>3</sup> El plan Marshall se llevó a cabo para la reconstrucción de los países europeos después de la Segunda Guerra Mundial, que a la vez estaba destinado a contener un posible avance del comunismo.

<sup>4</sup> La Alianza para el Progreso de Latinoamérica fue un programa de ayuda económica, política y social de EE. UU. para América Latina efectuado entre 1961 y 1970.

políticos tradicionales para tratar con funciones de identidad nacional, legitimidad, penetración, participación y distribución.

Por último, la modernización es un proceso de largo plazo. Es una transformación basada más en la evolución que en un paso o salto revolucionario, este proceso tardará generaciones e incluso décadas y siglos para que culmine, y su impacto sólo podrá ser visto a través del tiempo (Rostow, 1973).

En base a esta teoría se rescata como importante que la modernización tiene una conexión directa con el desarrollo, en cuanto a que los planes o políticas adoptadas por las administraciones actuales de las sociedades, buscan el adelanto de las regiones en cuanto a la satisfacción básica de sus necesidades, además en cuanto al enfoque teórico, los individuos siempre están en constante búsqueda de mejorar sus ingresos, lo que se traduciría en un desarrollo.

Debido a que las teorías de Rostow son consideradas ortodoxas a continuación se hace una investigación a fondo sobre las teorías de desarrollo propuestas por él, en las que se analiza cuáles son sus fundamentos y conceptos.

#### **1.1.2.1 Etapas del desarrollo de Rostow**

En los años 60, prevalecieron los modelos de desarrollo lineales, aquellos que van en una sola dirección, es decir, del subdesarrollo al desarrollo, en los que explican al subdesarrollo como un paso anterior al desarrollo. Los cuales están separados en espacio y tiempo (Carvajal, 2008).

Esta teoría inicialmente es heterodoxa, pues se contrapone al dominio de una teoría económica única aplicable a todos los pueblos. Empero, rápidamente y por sus características monoeconómicas se convierte en la teoría ortodoxa del desarrollo en la década de los años 60 y 70 (Jimenez, 2007).



Para Rostow (1973), el desarrollo consiste en una sucesión de etapas por las que deben pasar los países, la idea secuencial indica que el modelo es lineal y unidireccional. A la vez, sugiere una serie de momentos por los que deben atravesar necesariamente todos los países de tercer mundo si quieren alcanzar el desarrollo.

En este sentido el modelo pretende ser más normativo que descriptivo, lo normativo reside en su carácter monoeconómico, es decir, tan sólo existe un único modelo de desarrollo al que deben ajustarse todas las sociedades. Esta simplicidad se hace evidente cuando la experiencia muestra que no es posible obtener recetas para tal objetivo, los países pueden llegar al desarrollo utilizando diferentes modelos o saltándose las etapas.

La teoría de Rostow se fundamentó en que el desarrollo económico era un proceso de múltiples estados, estimulado por el deseo de mejorar la vida y lograr beneficios. Decía que la modernización se caracterizaba por un periodo de despegue, de rápido crecimiento estimulado por la expansión de sectores clave (Carvajal, 2008).

Además(Rostow, Las Etapas de Crecimiento Económico, 1973) sostiene que todas las sociedades atraviesan una de las cinco fases que propuso: la sociedad tradicional, las condiciones previas al despegue, el despegue, el progreso hacia la madurez y la era del consumo de masas.

Las etapas de desarrollo de Rostow, se describen a continuación:

**ETAPA 1.- Sociedad tradicional:** en donde un alto porcentaje de la población trabaja en el campo y produce poco, esta sociedad es pre-científica y poco tecnologizada, la renta se dedica al consumo de subsistencia, además se evidencia el difícil acceso a los servicios básicos como: luz, agua y teléfono, seguido de un nivel educacional bajo y un sistema precario de salud al que tienen acceso, además se caracteriza por la falta de acceso a la información y comunicación.

Bajo el término de sociedad tradicional, Rostow incluye todo el mundo "prenewtoniano", cuya característica profunda —desde las sociedades arcaicas hasta algunas sociedades de los tiempos modernos— reside en el hecho de no disponer de las amplias posibilidades ofrecidas por la ciencia y la tecnología o de no saber utilizarlas sistemáticamente con vistas a la producción (Rostow, 1973).

La economía en este período se caracteriza por una actividad de subsistencia, donde la totalidad de la producción está destinada al consumo de los productores, más que para el comercio. Este comercio en pequeña escala se desarrolla en base a sistemas de intercambio de mercancías y bienes, a modo de trueques, en una sociedad donde la agricultura es la industria más importante. La mano de obra empleada contrasta con la escasa cantidad de capital invertido, a la vez que la localización de los productos está firmemente determinada por los métodos tradicionales de producción, por la falta de conocimientos técnicos (Mesino 2007).

Además es un sistema social y económico que es virtualmente cerrado y aislado. Las actividades productivas utilizan bajos niveles de insumos tecnológicos. Son sociedades que no muestran ningún interés en la modernización.

**ETAPA 2. Condiciones previas al despegue:** recoge los frutos de la ciencia post-newtoniana. Mediante la introducción de la ciencia y la tecnología el campesino empieza a producir mucho más, trasladándose a las fábricas. Se dan las condiciones previas para la industrialización (Gutierrez 2004).

También, se da una expansión del comercio que permite importar capital y materias primas y exportar los productos elaborados. Además, se requiere cambios en las estructuras sociales, las personas tienen un nivel de educación más desarrollado, o existe un mayor porcentaje de habitantes con acceso a educación completa y empiezan a idear y crear nuevas actividades de producción.

Es importante destacar que se inicia cuando la sociedad favorece el cambio económico y la modernización para impulsar el prestigio nacional, el beneficio personal, el clima empresarial y una creencia en un camino mejor de vida (Perez 2003).

Las precondiciones para el desarrollo incluyen la organización y cooperación de elementos políticos, económicos e institucionales para perseguir los propósitos del progreso económico (esto es, el desarrollo a través de la reforma económica).

Aunque los objetivos del desarrollo son establecidos internamente, los esfuerzos del desarrollo no excluyen la incorporación de asistencia por parte de entidades internacionales. Por lo tanto es usual que las naciones en esta fase de precondiciones busquen préstamos para el desarrollo provenientes de inversionistas extranjeros (Jimenez, 2007).

Inicialmente las inversiones se hacen para promover excedentes agrícolas para la exportación y para posible producción de industrias de bajo valor agregado. Las exportaciones se ven como la mejor vía para promover el intercambio y el comercio internacional y la formación de una red de producción. El grueso de la inversión esta usualmente dirigido hacia la explotación de las ventajas comparativas del país o región en el sector primario, o de ciertas actividades manufactureras consideradas "nivel de entrada", como la producción de tejidos y textiles.

Según Mesino (2007), esta etapa consiste en un período de transición, durante el cual la sociedad tradicional adquiere aptitudes para aprovechar intensa y extensamente los resultados de la ciencia y la tecnología modernas, y para neutralizar los rendimientos decrecientes, en esta etapa se constituye el Estado nacional centralizado y eficaz, se adoptan instituciones modernas y se difunden las ideas y la voluntad de progreso. Igualmente, se requieren cambios radicales en el aumento de infraestructuras, incremento de la productividad y expansión del comercio.

Además esta etapa se considera como la transición de la sociedad tradicional al despegue. Desde un punto de vista estrictamente económico, basta con que la tasa de inversión sea tal que el aumento de la producción supere claramente el de la población. Se tiene así un aumento regular de la producción por habitante, pero también entran en juego otras condiciones, sobre todo la constitución de una infraestructura económica, y en este punto el poder político desempeña un papel dominante.

Según Rostow, las modificaciones sociológicas y psicológicas que permiten salir de la sociedad tradicional son consecuencia de la irrupción del nacionalismo. Así, la Alemania de los jun-kers, el Japón de los Meiji, etc

**ETAPA 3. El impulso inicial o despegue:** una rama de la industria toma auge y genera ganancias. Estos son los llamados sectores guías (industria textil algodónera, ferrocarril, elaboración de alimentos, naval, militar, sustitución de importaciones) (Gutierrez 2004).

Además los habitantes tienen una tendencia a elevar la construcción de viviendas y a incrementar sus niveles de bienestar humano, precisamente satisfaciendo sus necesidades básicas, el Gobierno interviene con niveles masivos de gasto en educación, salud y vivienda.

Esta definido por el quiebre de la resistencia a la modernización de todos los sectores económicos y regiones. Emergen fuertes flujos de inversión en varios sectores promotores del crecimiento económico y la industrialización. Estas medidas se acompañan con esfuerzos dirigidos a transformar una porción de la agricultura tradicional hacia la agricultura comercial. Se hace énfasis en el mejoramiento de la eficiencia del sistema agrícola para generar excedentes monetarios y de mano de obra para incorporarlos al sector secundario. Se produce entonces una recomposición de la estructura de la fuerza de trabajo. Esta fase culmina cuando las ventajas comparativas de la nación o región se mueven de las exportaciones agrícolas a las exportaciones manufactureras de uso intensivo de mano de obra.

La etapa del despegue es inseparable del surgimiento de lo que Rostow designa espíritu de empresa en un grupo de hombres capaces de orientar la masa de ingresos hacia sectores productivos de rápido desarrollo (industria del algodón en Gran Bretaña, maderera en Suecia, armamentista en Rusia, Japón y Alemania, etc.). Rostow considera que son necesarios sesenta años —tres generaciones de hombres que vivan en un clima de crecimiento— para alcanzar la madurez económica, caracterizada por la aplicación de toda la gama de técnicas modernas al conjunto de los recursos de una nación. Inglaterra alcanzó esta etapa en 1850, los Estados Unidos en 1900, Alemania y Francia en 1910, el Japón en 1940, Rusia y el Canadá en 1950 (Rostow 1973).

También esta etapa es entendida como el crecimiento rápido de un grupo limitado de sectores donde se aplican las modernas técnicas industriales, estos sectores son los denominados sectores guía (ferrocarriles, transformación de alimentos, naval, militar, entre otros). Y se caracteriza porque la tasa efectiva de ahorro e inversión puede aumentar del 5% al 10% del ingreso nacional, se superan los antiguos obstáculos y resistencias al crecimiento sostenido, éste se convierte en condición normal de la vida económica, el desarrollo tecnológico se difunde y la industrialización se generaliza, la economía explota recursos naturales e incorpora procedimientos de producción avanzados (Mesino 2007).

**ETAPA 4. La marcha hacia la madurez:** aquí nuevas industrias repiten el proceso de la etapa anterior. Ahora es un proceso auto-sostenido con aplicación de técnicas industriales modernas. Además, en términos no económicos, el despegue va asociado al triunfo social político y cultural de los grupos modernizantes de la sociedad, además existe una relación total con la inversión en tecnología tanto del sector público como privado para mejorar y estandarizar sus niveles de calidad de producción.

Los excedentes resultantes de la actividad productiva y de las exportaciones se dirigen al bienestar social.

- ◆ Se produce una expansión del sector público y privado
- ◆ Se aplica alta tecnología en varios sectores de la producción

Varios polos de desarrollo urbano se transforman en tecno-polos (distritos industriales que soportan industrias de alta tecnología).

Rostow, (1973), la define a la marcha hacia la madurez “como el periodo en que una sociedad ha aplicado eficazmente todas las posibilidades de la tecnología moderna al conjunto de sus recursos”. Caracterizado por un largo intervalo de progreso sostenido, aunque fluctuante en el corto plazo, con tasa de inversión variable, entre el 10% y el 20% del ingreso nacional y dominio cada vez mayor de la tecnología, la economía nacional se proyecta al exterior, en función de sus propios intereses, el marco institucional de la sociedad favorece el crecimiento e impulsa el progreso en todos sus aspectos. Esta etapa también se distingue por el cambio en la estructura de la fuerza de trabajo (desplazamiento del sector agrícola al industrial), el aumento de la renta, entre otros.

Llegada a la madurez, una nación puede proponerse la potencialidad, el máximo de seguridad para todos o el consumo de masas. Lo cierto es que cada sociedad lleva a cabo alguna combinación de estas tres tendencias (Mesino, 2007).

**ETAPA 5. La era del alto consumo de masas:** es aquí donde los gobiernos cuentan con recursos para mejorar la condición de las masas mediante la introducción de seguros y otras medidas similares, es decir, el bienestar público (Gutierrez 2004).

Las características de esta nueva etapa suelen ser: migración a zonas suburbanas, extensión del automóvil a las masas (así como el resto de bienes duraderos), crecimiento del sector servicios, aparición de nuevos sectores guías (vivienda, automóvil, petróleo, caucho, electrodomésticos), importancia del crédito en la formación de capital social fijo, entre otros.

Los sectores principales se mueven hacia los bienes y servicios de consumo, en razón de un alto y creciente ingreso superiores y la diversificación avanzada del aparato productivo, surge el Estado benefactor y se hacen primordiales los

objetivos de bienestar y seguridad sociales. Igualmente, se incrementan las industrias productoras de bienes de consumo. El sector servicios se convierte crecientemente en el área dominante de la economía. De acuerdo con Rostow, “el desarrollo requiere una inversión sustancial de capital” (Rostow 1973).

Cabe destacar, que el proceso histórico de crecimiento no se detiene en la quinta etapa, la sociedad consumista se transforma en post-industrial y nuevas satisfacciones se hacen imperativas más allá del consumo de los bienes materiales, que es la aspiración a una mejor calidad de vida de todos los habitantes que integran esa sociedad.

Además la economía se re-estructura y se genera un gran movimiento hacia fuera de la actividad manufacturera y se dirige hacia los servicios.

- ◆ Cambia la estructura de las importaciones y de las exportaciones.
- ◆ Disminuye la importancia de atención de las necesidades y aumenta el consumo de los bienes lujosos.
- ◆ Se presenta alta utilización de alta tecnología tanto por productores como por consumidores.
- ◆ Se hace énfasis en determinados aspectos del consumo personal.
- ◆ Se acelera el gasto en los sectores públicos y privados.
- ◆ Aumentan las actividades lúdicas.
- ◆ Se expande como nunca el sector terciario.

En resumen, estas etapas de desarrollo de Rostow, son mecanismos que se enfocan en impulsar el desarrollo en un país, aunque fueron diseñadas tomando en cuenta el desarrollo de los países occidentales (Europa y Estados Unidos), no todos los modelos tienen el mismo patrón de comportamiento, por ello se debe tomar en cuenta entre otros elementos sustantivos, una evolución macroeconómica favorable, sustentada en la estabilidad de las principales variables macroeconómicas y un ambiente de crecimiento sostenido en la economía.

### **1.1.3 Teorías heterodoxas de desarrollo: Teoría de la dependencia**

La "teoría de la dependencia" es un conjunto de teorías y modelos que buscan dar explicación a las dificultades que tienen algunos países para lograr el desarrollo económico. Esta teoría nació en los años sesenta; originalmente fue dirigida a los países latinoamericanos, para después ser generalizada por economistas neomarxistas como Samir Amin, asociándolo al concepto de desarrollo desigual y combinado (Prebisch 2001).

Según estas teorías el depender económicamente es una situación en la que la producción y riqueza de ciertos países está determinada por el desarrollo y condiciones coyunturales de otros países a los cuales están sometidas.

Frente a las concepciones de teorías clásicas que manifiestan que el comercio internacional beneficia a todos los participantes, estos modelos de teorías de dependencia propugnan que sólo las economías centrales o principales son las que se benefician.

Además estas teorías afirman que el subdesarrollo no es consecuencia de la supervivencia de instituciones antiguas, de la falta de capitales en las regiones que se han mantenido alejadas de la historia del mundo, por el contrario, el subdesarrollo, es aun generado por el mismo proceso histórico que genera el desarrollo económico por parte del capitalismo (Frank 1963).

También se mantiene con la idea de que la propagación universal del progreso técnico desde los países originarios al resto del mundo ha sido relativamente lenta e irregular (Prebisch 2001).

Las teorías de dependencia muestran los principales mecanismos mediante los que el comercio internacional agrava la pobreza de los países periféricos.

Estas teorías heterodoxas son enfoques que han permitido dar a conocer que el desarrollo de una nación se da al momento de dejar al libre mercado que actúe dentro de la economía, además que existen las teorías de equilibrio general que son las que afirman el crecimiento de una economía descentralizada (Kaldor, 1978).



#### **1.1.4 Otras concepciones teóricas**

##### **1.1.4.1 Enfoques de competitividad y productividad**

Es importante hacer referencia dentro de este tema de desarrollo la productividad y la competitividad, debido a que son factores directos que pueden establecer y medir el nivel de desarrollo, avance o progreso que existe dentro de un sector o espacio económico.

La competitividad nacional representa la cúspide de la pirámide de la competitividad. Esta plantea que si dentro de un país existen individuos competitivos y empresas competitivas, estos dos niveles llevan a alcanzar la competitividad nacional, es decir un país se vuelve competitivo en el mercado global.

La Competitividad es cuando una organización, bajo condiciones de mercado libre, produce bienes y servicios que puedan superar con éxito la prueba de los mercados internacionales, manteniendo y aumentando al mismo tiempo la renta real de sus propietarios. Se deduce que la competitividad es un reto que se puede establecer para poder alcanzar objetivos tanto personales, grupales, organizacionales como nacionales (García 2002).

La productividad es la cantidad de producción de una unidad de producto o servicio por insumo de cada factor utilizado por unidad de tiempo. Cuya principal característica es medir la eficiencia de producción por factor utilizado, que es por unidad de trabajo o capital utilizado.

#### **1.2 El Análisis Espacial**

La importancia del análisis espacial radica en que el espacio interviene directamente en el comportamiento de las estructuras territoriales y de esta manera se puede lograr un acercamiento con el dinamismo que muestran las actividades económicas y la población en su accionar (Anselin, 2000).

Esta investigación se basa en el análisis regional, del cual se desprenden dos ramas de suma importancia: la economía espacial y dentro de esta la economía regional.

### **1.2.1 Economía Espacial**

En cuanto al espacio, como incidente dentro de la economía de una nación, se puede evidenciar que no fue parte de los temas abordados por los economistas investigadores del siglo XX (Boiser, 1996).

Por otro lado, se hace referencia a algunas teorías de economía espacial recalcando que cualquier economía, cualquier sistema de mercado o de planificación depende de la interacción social y por lo tanto de la interacción espacial.

En la década anterior existió un replanteamiento de la economía espacial consecuencia de la construcción de las que han sido llamadas “nuevas” teorías del comercio internacional, las mismas que fueron presentadas por Helpman y Krugman (1985).

Las nuevas teorías espaciales se distinguían de las anteriores por explicar la especialización en la economía internacional como un resultado de rendimientos crecientes a escala y no de ventajas comparativas. Tal enfoque fue posible gracias a un modelo de competencia monopolística desarrollado por Dixit y Stiglitz (1977), que permitía superar una importante limitación de los modelos de equilibrio general<sup>5</sup> (Krugman, 1997).

Gracias a este modelo se da origen al fundamento de la nueva teoría del comercio y la nueva teoría espacial.

---

<sup>5</sup>En estos modelos, empresas y consumidores son precio aceptantes y los precios son determinados descentralizadamente por el sistema. Para ello es un requisito que los rendimientos sean decrecientes o constantes.

Polese (1998), da una definición del espacio sobre la economía destacando que: “el espacio sigue siendo una realidad, no es económicamente neutro. Sus características influyen en el comportamiento del ser humano, en sus percepciones y elecciones y este actúa sobre el espacio para modificarlo”

Bajo este punto de vista de que el espacio es de vital importancia para el comportamiento del ser humano, es congruente destacar que el espacio económico es la base en donde se desarrollaran e implementaran las diferentes actividades que suceden en la vida cotidiana.

En cuanto a esta teoría se puede definir al espacio económico como la interacción que tiene lugar entre las diferentes unidades económicas, en las que su comportamiento se ve afectado por el lugar que ocupan en el espacio geográfico.

Por otro lado, se habla de la interdependencia espacial entre regiones, sectores o provincias que componen una nación, en la cual se afirma que el crecimiento o desarrollo productivo es proveniente de la interacción entre dos o mas poblaciones vecinas las mismas que intervienen con el fin de mejorar su estabilidad (Vazquez, 2000).

Además a esta economía espacial se debe entrelazar la economía regional ya que son dos ramas que van de la mano, es decir, el espacio sirve como base de la economía regional.

Ahora, la economía regional básicamente se distingue por su apertura, debido a que no tiene fronteras económicas. Los intercambios de bienes y servicios se realizan sin tomar en cuenta las fronteras regionales, es decir, las personas, las mercancías, los capitales, las ideas pueden circular libremente por la región (Polese, 1998).

En cuanto a la apertura económica que considera esta teoría se puede definir que la región como concepto absoluto no existe, sus fronteras pueden variar según las circunstancias.

Esta economía cumple con una gama de condiciones de existencia para entenderla como concepto económico, las mismas que consisten en: su pertenencia a un espacio económico y político más amplio, no es indispensable que la región tenga una existencia administrativa propia, sin embargo depende directamente de un Gobierno superior (Gaviria, 2008).

Es claro que la economía regional se basa directamente en el comportamiento de los habitantes de la región, y para su análisis es necesario dejar de lado divisiones geográficas, o administrativas, con el objetivo de revisar la especialización y funcionamiento de cada región.

Por otro lado, el estudio de la economía regional es un enfoque reciente y novedoso que permite un mayor entendimiento de las economías en su conjunto, se parte de la idea que las economías nacionales dependen de economías regionales, las cuales tienen una estructura y funcionamiento propio (Bayod, 2011).

Una región económica está contenida dentro del espacio económico, donde podemos ver la realización de las actividades, a lo largo de un periodo de tiempo (Gutierrez, 2004).

Con ello se destaca que en la economía actual las diferentes regiones se encuentran cada vez más interconectadas y cuyas relaciones: productivas, comerciales y financieras se conectan de manera que hacen que las fronteras y delimitaciones políticas y geográficas pierdan relevancia.

### **1.3 Evidencia Empírica**

A continuación se presentan algunos puntos importantes de los enfoques pretendidos por Rostow al aplicar sus etapas de desarrollo, como también la aplicación de su modelo en siglos anteriores a países que hoy se consideran potencias mundiales.

Los primeros intentos por explicar el desarrollo se basan en los modelos de crecimiento por etapas de Rostow, quien basado en series estadísticas, sobre el comportamiento capitalista en los países de Occidente, pudo describir una serie de etapas necesarias para alcanzar el desarrollo (Carvajal, 2008).

Este modelo descubierto fue aplicado a países como EE.UU., Inglaterra y Alemania los cuales describían esta situación de lograr desarrollarse cumpliendo con cinco etapas fundamentales: sociedades tradicionales, basadas en la agricultura como fundamento del inicio del desarrollo hacia una segunda etapa denominada condiciones previas para el despegue, sucedió a esta el denominado despegue, hecho que sin dudas estuvo directamente condicionado por la Revolución Industrial. La cuarta etapa era el camino hacia la madurez, como antesala de la quinta etapa denominada sociedades de alto consumo masivo (Fortoul, 2003).

Es importante destacar que si bien esta teoría describía en un modelo el camino recorrido por estos países desde el siglo XVII, en la práctica adecuar esta hipótesis a los países en vías de desarrollo se hace un tanto difícil si se tienen en cuenta la diferencias que engloban todos los países tanto interna como externamente, además de las condiciones o estructura de esos países hace muchos años con la actualidad.

Además bajo el enfoque de Rostow no se consideraba las relaciones de propiedad, considerado el elemento más importante y determinante de las relaciones sociales, más bien investiga en su lugar los cambios en las actividades sociales. No revela cómo, ni basado en qué y con la ayuda de que fuerzas tiene lugar este cambio en la estructura política y social (Rostow, 1973).

El tratar de adecuar esta teoría a nuestras condiciones presupone el análisis de un conjunto de variables como por ejemplo lo relacionado con la dotación de recursos naturales, hecho que sin lugar a dudas benefició a estos países, porque si no los poseían pues sencillamente los obtenían de sus colonias (Fortoul, 2003).

Otra evidencia se observa en la tercera etapa de desarrollo que propuso Rostow llamada “el despegue” la cual recibió su primer impulso en países desarrollados como Alemania e Inglaterra, por consecuencia de un incremento en los recursos agrícolas, que causaron el aumento de la demanda de bienes industriales. Ese crecimiento de las disponibilidades fue el resultado de un progreso de la producción agrícola más rápido que el de la población (Mesino, 2007).

El estudio de esta teoría de la transición de la economía por cinco etapas muestra que su esencia no hace más que divulgar de algún modo el modelo de desarrollo económico seguido por los Estados Unidos como vía idónea y modelo ideal para superar el subdesarrollo, no obstante advierte el relativo atraso agrícola en relación con los países Desarrollados en los momentos previos a su industrialización. Los sistemas económicos anteriores han sido vistos como versiones imperfectas del capitalismo moderno y juzgados en consecuencia (Inglehat, 2000).

En vista de que estas teorías de desarrollo se han aplicado en países que en épocas pasadas se consideraban atrasados y que hoy se conocen como potencias mundiales, se cree conveniente la aplicación de este modelo a un país en vías de desarrollo como el Ecuador , y analizar su estado de desarrollo exclusivamente de sus provincias.

Finalmente, en vista de que se ha comprobado teóricamente que siempre han existido disparidades dentro de las regiones, se da origen a esta investigación en la que se tomará como parte esencial de estudio la teoría expuesta por Rostow para establecer o definir la etapa en la cual se encuentran las provincias del Ecuador, básicamente esta teoría se fortalece por cinco etapas por las que atraviesa una sociedad para ser considerada como desarrollada, y con la cual se llega a una aproximación de análisis espacial de las provincias del Ecuador.

Antes de llegar a los resultados del desarrollo de cada provincia según Rostow, en el siguiente capítulo, se describe analíticamente la evolución de la economía de las provincias del Ecuador.

# **CAPITULO 2**



## **2. Comportamiento económico de las provincias del Ecuador 2001-2007.**

En este capítulo se presenta una descripción de cómo se han comportado las provincias del Ecuador desde el año 2001 hasta el año 2007, tomando como base de análisis las actividades económicas de las cuentas provinciales del BCE.

Es importante analizar el comportamiento económico de las provincias debido a su conducta, y estructura. Además es relevante tener en cuenta que cada una de las provincias mantiene condiciones diferentes en cuanto a sus situaciones y formas de vida, además este apartado sirve de base o referencia para poder incidir en el siguiente capítulo de resultados.

Para este análisis se ha procedido a agrupar las ramas de actividad de cada provincia según la clasificación CIIU (Clasificación Internacional Uniforme de Actividades Económicas)<sup>6</sup>, en tres sectores básicos, estos son: Primario, Secundario, y Terciario.

Según la clasificación CIIU, en el sector primario están las siguientes ramas:

- Agricultura.
- Ganadería.
- Caza.
- Silvicultura.
- Pesca.
- Explotación de minas y canteras.

En el sector secundario<sup>7</sup> se encuentran:

- Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)

---

<sup>6</sup>La CIIU constituye una estructura de clasificación coherente y consistente de las actividades económicas basada en un conjunto de conceptos, definiciones, principios y normas de clasificación.

<sup>7</sup> No se toma en cuenta la rama de actividad: Fabricación de productos de la refinación de petróleo, por error metodológico en su cálculo.

- Construcción.

Y en el sector terciario están:

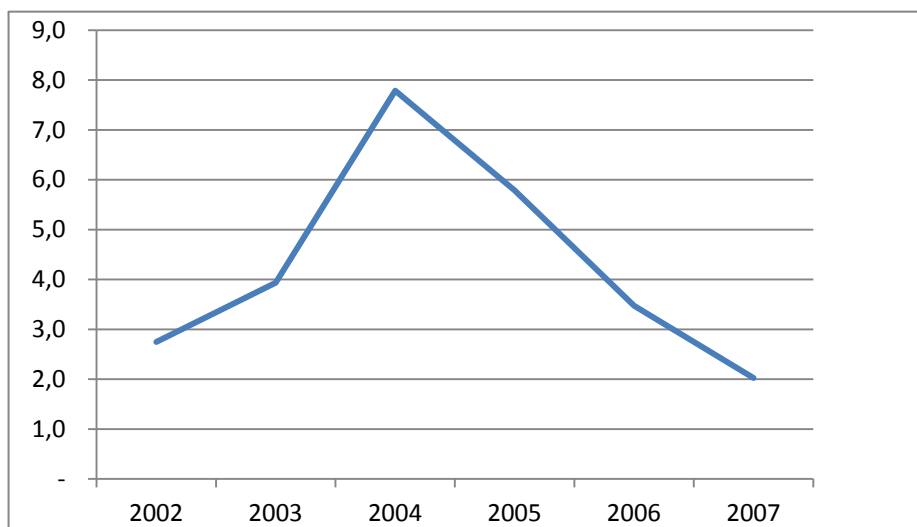
- Suministro de electricidad y agua
- Comercio al por mayor y al por menor.
- Hoteles y restaurantes.
- Transporte, almacenamiento y comunicaciones.
- Intermediación financiera.
- Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler.
- Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria.
- Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.
- Hogares privados con servicio doméstico.

Con esta clasificación se analiza la estructura por sector de la economía ecuatoriana.

## **2.1 Análisis Global de la Economía Provincial del Ecuador, 2001-2007.**

Con el objetivo de realizar un análisis dinámico de la economía, se procede a analizar las tasas de variación del VAB total en el periodo 2001-2007, estas tasas corresponden a la variación 2001-2002, hasta la variación 2006-2007.

**Gráfico 1.- Comportamiento de las Tasas de Variación del Valor Agregado Bruto Provincial 2002-2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

Según el gráfico 1 se puede identificar una variación en el comportamiento del VAB provincial en el periodo de análisis, en el año 2002 empieza con un claro crecimiento con respecto al año anterior de 2.7%, esto es por la adopción del dólar en la economía Ecuatoriana, esta tendencia mantienen las provincias hasta el año 2004, a partir del año 2005 comienza un decrecimiento constante hasta el año 2007 de 4.8%, es decir, las provincias del Ecuador bajaron su producción con respecto al año 2004 en 4.8% , esto demuestra que después de haber adoptado otro patrón de moneda como lo es el dólar, la economía bajó su ritmo de crecimiento, esto es por el proceso de adaptación al nuevo régimen económico.

Según (Morel, 2002), la adopción del dólar inclina la economía a una estabilidad, alarga el horizonte de decisiones económicas, facilita que se visualicen mejor los precios relativos, incentiva el proceso de búsqueda de los consumidores y a la vez que éstos perciban un aumento en su ingreso permanente, pero con el tiempo se debe mantener el control sobre este nuevo régimen cambiario, ya que podría ser el causante de graves inconvenientes económicos, como por ejemplo incremento en el nivel de precios, lo que se reflejaría en una reducción del crecimiento productivo de la economía.

A continuación se llevará a cabo un análisis más detallado de los tres sectores de la economía.

## 2.2 Análisis sectorial.

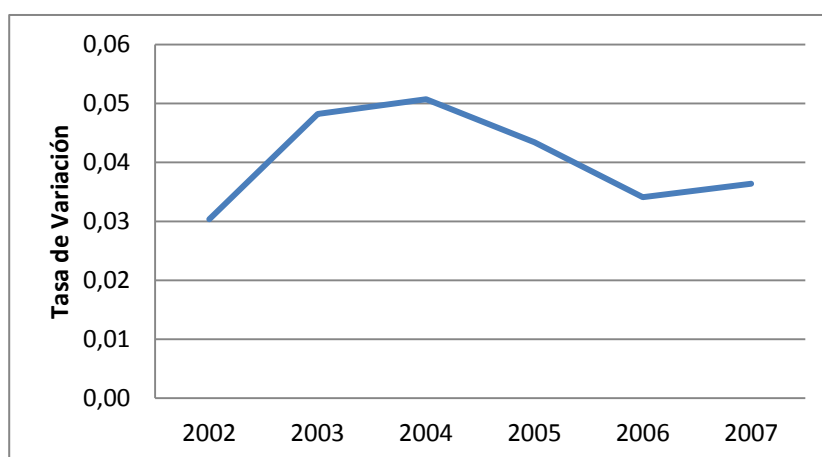
Es importante realizar un análisis determinado de cada sector, con el fin de obtener resultados más detallados del comportamiento de la economía de cada provincia del Ecuador.

Para cada uno de estos análisis se ha tomado como referencia la tasa de variación porcentual del Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales del Ecuador en los años 2001 y 2007.

### 2.2.1 Comportamiento del Sector Primario 2001-2007.-

Para analizar el crecimiento de este sector, se toma como base el Valor Agregado Bruto de las diferentes provincias de 2001 a 2007 según las estadísticas oficiales del PIB.

**Gráfico 2.- Comportamiento de las Tasas de Variación del Valor Agregado Bruto del Sector Primario 2002-2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001-2007.

Se puede observar mediante el gráfico 2 que en todo el periodo de análisis ha existido una tendencia volátil, en la que al inicio existe un crecimiento del Valor Agregado Bruto de las provincias del Ecuador en el sector primario y luego

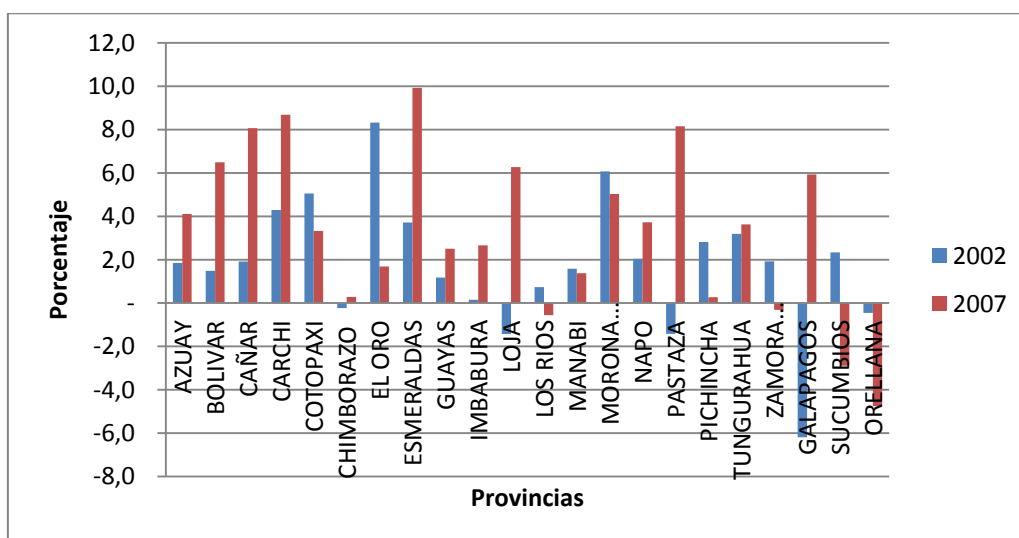
baja, es decir, desde el año 2002 hasta el año 2004 la producción provincial se incrementó en 58%, sin embargo, a finales del año 2004 hasta el 2006 existe una caída de la producción a -14.3%, teniendo como resultado una reducción de 43.7% en la producción de las provincias, para el 2007 se aprecia una nueva tendencia creciente de este sector.

Toda este comportamiento en el sector primario se debe a la variación que han mantenido las ramas de actividad que lo componen, el sector agrícola generó crecimiento por el repunte de cultivos cereales, banano, café y cacao, mientras que el sector pesquero tuvo una reducción en su crecimiento, que se explica por los menores precios del marisco observados a nivel internacional, asociados a una mayor oferta del producto a nivel mundial (BCE, Un enfoque Macroeconómico, 2007).

A continuación se realiza una comparación entre los años 2002 y 2007 de las actividades económicas que componen el sector primario de las Provincias del Ecuador.

Cabe recalcar que la comparación es de los porcentajes de variación que han mantenido las provincias entre el 2002 y 2007.

**Gráfico 3.-Tasas de Variación del Sector Primario de las Provincias del Ecuador 2002 y 2007.**



Fuente: Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

En el Gráfico 3 se puede destacar que las provincias que han mantenido un crecimiento constante en el sector primario son: Azuay, Bolívar, Cañar, Cotopaxi, Esmeraldas, Loja, Galápagos y Pastaza, esto se dio por la implementación de nuevos procesos productivos en el sector primario para que mejoren los ingresos destinados del agro, la pesca y las actividades mineras.

En cambio provincias que en este sector primario han decrecido son: El Oro, Los Ríos, Morona Santiago, Pichincha, Zamora Chinchipe, Sucumbíos y Orellana.

Las provincias que han pasado por un incremento importante son: Galápagos teniendo un incremento de 12.1%, Esmeraldas que creció en 6.2%, también están provincias de la sierra-sur como: Loja que creció en 7.7%, Cañar con un porcentaje incremental de 6.1%, y Bolívar con un aumento de 5%, lo que quiere decir que estas provincias han mejorado sus niveles de producción del sector primario, debido a que han adoptado nuevos planes y procesos para mejorar la producción de sus tierras.

Ahora en un enfoque a las provincias que decrecieron en el sector primario se muestra a El Oro, que cayo de un 8.3% a 1.7%, además esta Sucumbíos con un decaimiento de 5.2%, y la última provincia es Zamora Chinchipe con una pérdida de 2.2%, este tipo de situaciones se deben por lo general a que las provincias intentan buscar nuevas ramas de producción para mantener su economía o realmente están cayendo en niveles graves de pobreza (Valencia, 2006).

### **2.1.2 Comportamiento del Sector Secundario 2001-2007.-**

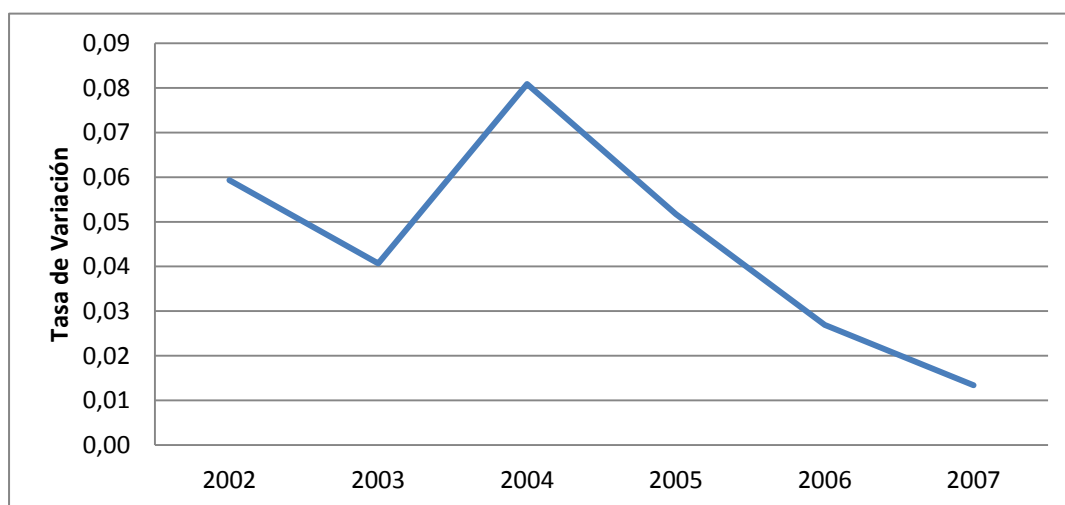
El gráfico 4 muestra la variación que ha ocurrido durante el periodo de análisis del Valor Agregado Bruto Total de las provincias del Ecuador, es claro que ha existido una serie de irregularidades en cuanto a su comportamiento. Como se evidencia en el gráfico entre el 2002 y 2003 existe una fuerte caída de -31%, para el 2004 se incrementa, pasando a un crecimiento de 92%, y para el año

2005 este crecimiento se vuelve a reducir hasta el 2007, la caída del VAB provincial de este sector es de -70%.

Como se sabe en este sector constan las actividades de industria manufacturera, en la cual han ocurrido cambios significativos durante todo el periodo de análisis, la razón principal se debe al sector de elaboración de productos alimenticios y bebidas, en la que se marco una desaceleración, básicamente en la “elaboración y conservación del camarón”, “elaboración y conservación de productos del pescado y productos de pescado” y de “elaboración de productos de molinería y panadería”. Por otro lado, los picos de crecimiento que se registran en los años 2003-2004, se deben al incremento en el subsector textiles, prendas de vestir y productos de cuero, cuyo aporte al crecimiento del PIB en ese año fue de 5.0%.(BCE, Un enfoque Macroeconomico, 2007).

Además en este sector se encuentra la Construcción, la misma que decreció en este periodo. Según el (BCE, 2007), la pérdida de dinamismo ocurrió como resultado de un menor crecimiento de la inversión pública debido al retraso en los contratos para la ejecución de las obras públicas del país. Como resultado de esta situación, el gobierno decretó varios proyectos de emergencia, los mismos que no fueron suficientes para recuperar el dinamismo de este sector.

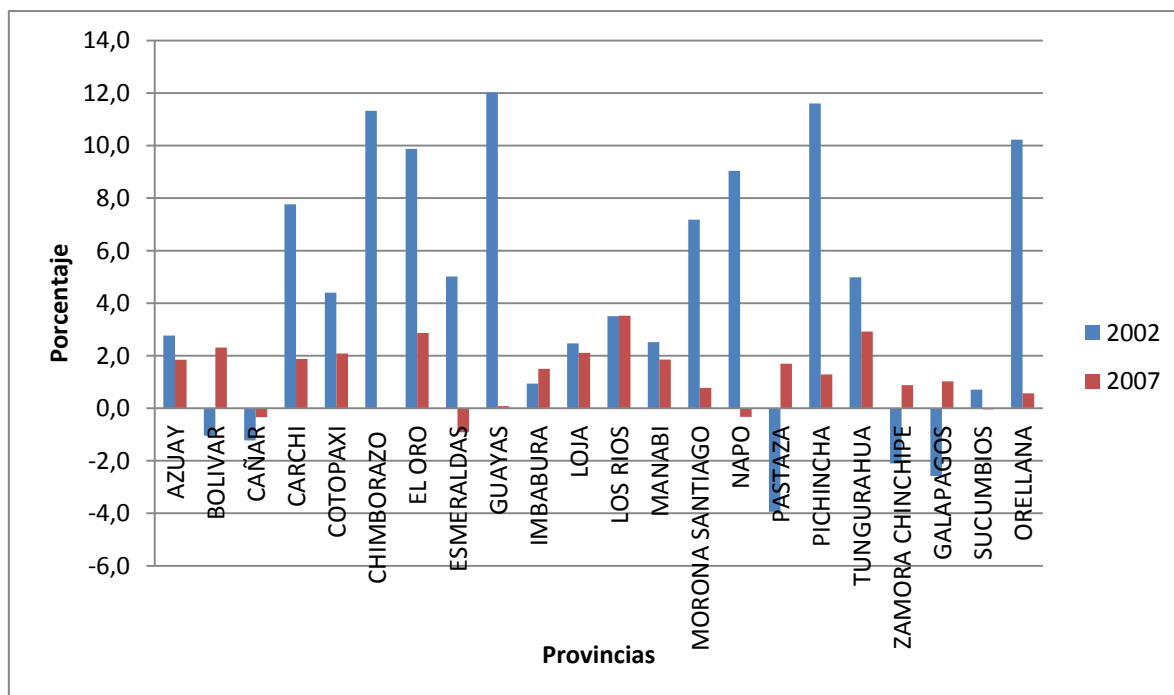
**Gráfico 4.- Comportamiento de las Tasas de Variación del Valor Agregado Bruto del Sector Secundario 2002-2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001-2007.

A continuación se realiza una comparación entre los años 2002 y 2007 de las actividades económicas que componen el sector secundario de las Provincias del Ecuador.

**Gráfico 5.- Tasas de Variación del Sector Secundario de las Provincias del Ecuador 2002 y 2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

Comparando los periodos 2001 y 2007, según el gráfico 5 se tiene que las provincias que han mantenido un crecimiento en este sector y en este periodo son: Bolívar, Cañar, Imbabura, Pastaza, Zamora Chinchipe y Galápagos, esto es debido a que en este periodo, se ha incrementado el nivel de construcción en estas provincias.

Entre las más relevantes provincias o las que han sostenido un mayor crecimiento en el sector secundario están: Bolívar que pasó de -1% en el 2002 a 2.3% en el 2007, además está Pastaza con un paso de -3.9% a 1.7%, también se puede ver el crecimiento de Galápagos en este sector con -2.6% y al finalizar el periodo culminó con 1% de crecimiento, por lo que se traduce en un progreso.

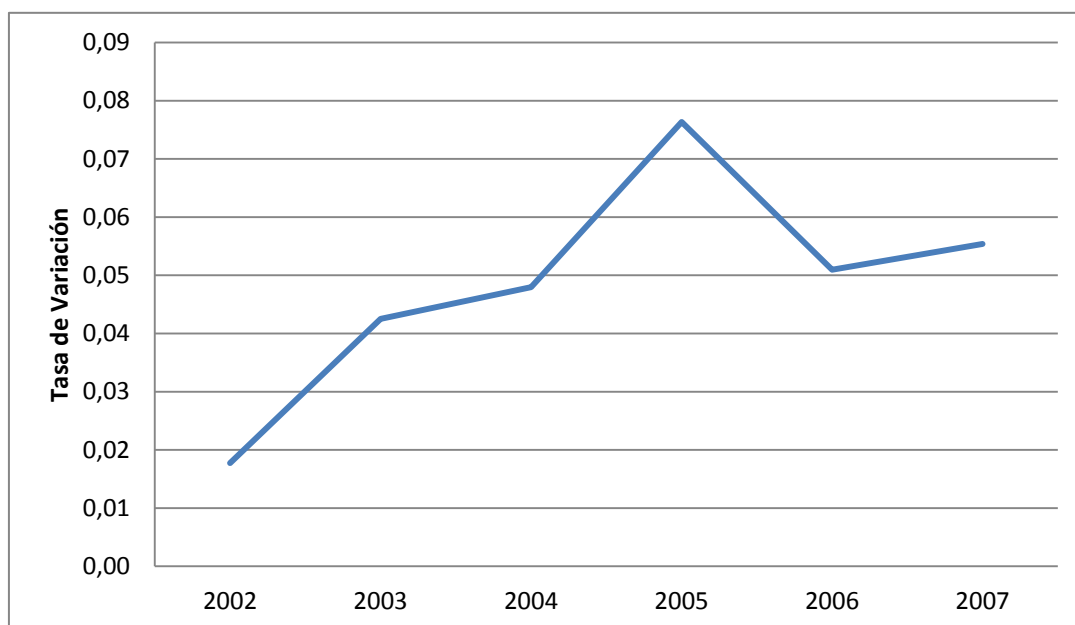


En cuanto a las provincias que han decaído en este sector y en este periodo están: Chimborazo con una caída de 11.3%, Pichincha bajo en 10.3%, Orellana y Napo cayeron en 9.7% y 9.4% respectivamente, esta reducción se basa en que estas zonas han optado por pasar a otro tipo de rama para su especialización, esto se descifrará en el siguiente capítulo.

### 2.1.3 Comportamiento del Sector Terciario 2001-2007.-

A continuación se muestra cómo ha evolucionado el sector terciario de las provincias del Ecuador, mediante el Gráfico 6.

**Gráfico 6.- Comportamiento de las Tasas de Variación del Valor Agregado Bruto del Sector Terciario periodo 2002-2007.**

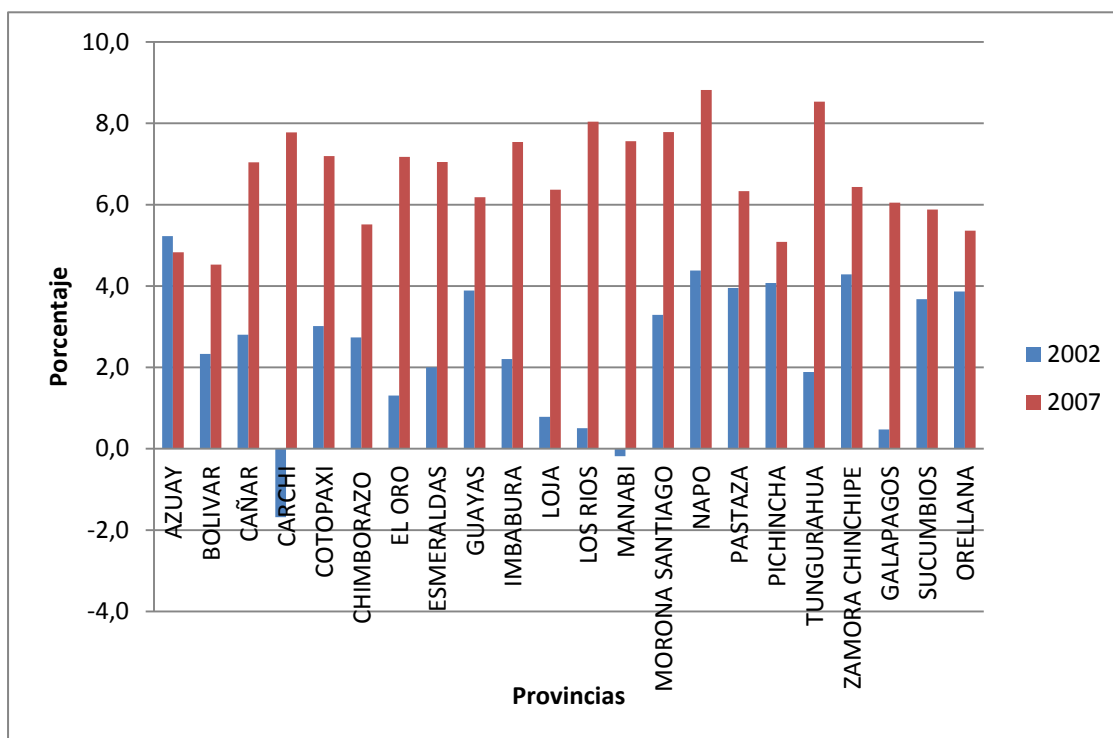


**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001-2007.

En referencia al sector terciario de la economía, según la gráfica 6, se demuestra un comportamiento creciente en el cual se evidencia un incremento del VAB provincial desde el 2002 hasta el 2005 de 75%, a partir de este año hasta el 2006 existe un decrecimiento de -33% en la economía provincial de este sector, sin embargo, para el 2007 mantiene un nuevo nivel de crecimiento de 8%, lo cual indica que la economía de este sector ha evolucionado de manera sostenida en el periodo de análisis.

A continuación se realiza una comparación entre los años 2001-2007 de las actividades económicas que componen el sector terciario de las Provincias del Ecuador.

**Gráfico 7.- Tasas de Variación del Sector Terciario de las Provincias del Ecuador 2002 y 2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

Al realizar la comparación del sector terciario entre provincias mediante el gráfico 7, se demuestra que el volumen de crecimiento ha sido notable en el transcurso desde el año 2001 al 2007 en las 22 provincias del Ecuador, teniendo como puntos relevantes están: Cañar, Carchi, Cotopaxi, El Oro, Esmeraldas, Los Ríos, Manabí, Morona Santiago, Tungurahua y Galápagos, este incremento en este sector ocurre debido a que la población en un mundo globalizado busca otras formas de generar ingresos, y es muy común pensar que estos cambios tienden hacia el sector servicios.

Las provincias que han generado un gran salto en su crecimiento son: Los Ríos y Manabí, con porcentajes de crecimiento de 7.54% y 7.37% respectivamente, con esto se definen como las provincias más relevantes del país en cuanto al crecimiento del sector terciario.

Después de haber realizado un análisis descriptivo de cada una de las provincias, se demuestra que en el transcurso del periodo de análisis han existido una serie de cambios muy acentuados de los sectores primario y secundario de las provincias del Ecuador, esto ha sucedido por los nuevos planes y procesos de producción adoptados dentro del periodo de análisis en las diferentes ramas de actividad que componen estos dos sectores.

Sin embargo, de los tres sectores el más relevante se estima que es el sector terciario, ya que se lo interpreta como el de mayor envergadura para la economía provincial por sus sostenidos niveles de crecimiento, lo mismo que hace presumir que sería el sector más desarrollado de las provincias, situación que se profundizara en el siguiente capítulo.

Según (Ordoñez, 2011), el sector servicios generalmente se ha considerado como un sector de poca importancia y por lo tanto ha estado excluido del análisis económico, centrándose el mismo en el sector primario y secundario. Pese a ello, las economías independientemente de su nivel de desarrollo tienden hacia la tercerización, por el elevado peso de los servicios en sus estructuras productivas y su crecimiento acelerado. Ecuador mantiene esta tendencia, es así que los servicios constituyen las dos terceras partes de la producción total.

En otras palabras el sector terciario es un factor de crecimiento acelerado en las economías actuales, por la fácil adopción en las estructuras económicas de cada región o provincia, esto se da por las nuevas necesidades del ser humano en base a un criterio de Globalización.

### **2.3 Productividad Provincial en el Ecuador, año 2007.**

Dentro de esta investigación es importante analizar la productividad de cada una de las provincias del Ecuador, con el fin de inspeccionar la capacidad de cada trabajador Ecuatoriano de producir dentro de un periodo, con esta base

se podrá enfocar en el desarrollo de cada provincia, ya que según (Adelman, 1961), la productividad es la sombra del desarrollo.

La productividad en si se refiere a la utilización eficiente de los recursos (insumos) al producir bienes y/o servicios (productos), productividad es sinónimo de rendimiento. En un enfoque sistemático alguien es productivo con una cantidad de recursos (Insumos), en un periodo de tiempo dado y con ello obtiene el máximo de productos.

Ahora dado que según (Lopez, 2010), las mejoras en productividad son la base para crecer y desarrollar una nación, se hace un enfoque sobre la productividad del Ecuador.

En 2011 Ecuador mantiene el nivel de productividad de trabajo de la industria mas bajo en América Latina, ocupa el puesto 138 en niveles de facilidad para hacer negocios de un total de 188 economías, y la posición 105 de 188 países en el Índice de Competitividad (CIP 2011).

Esta situación muestra la necesidad de alcanzar una transformación productiva basada en una mayor diversificación comercial, apertura de mercados y mayores niveles de valor agregado, acompañada de incrementos en la producción que permitan una mayor productividad en el largo plazo. Este desafío representa una ardua tarea, para la cual es necesario contar con el esfuerzo conjunto del sector público y privado(Lopez, 2010).

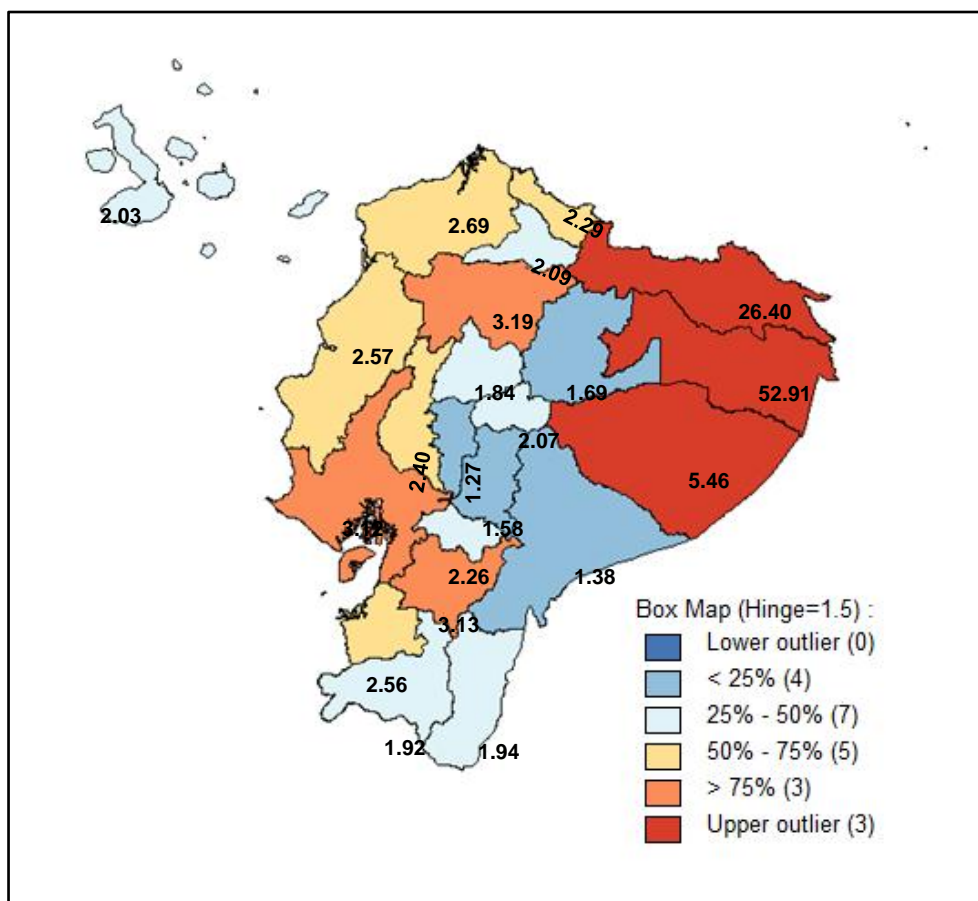
La estrategia para llevar a cabo esta transformación productiva debe centrarse en determinar políticas de inserción comercial, dinamización de mecanismos para contratación de trabajadores, estabilidad jurídica, promoción de encadenamientos productivos, desarrollo de ciencia y tecnología y establecer incentivos a la producción e innovación. (CIP 2011).

### 2.3.1 Índice de Productividad

Este índice es calculado por medio del cociente<sup>8</sup> entre el Valor Agregado Bruto Provincial del año 2007<sup>9</sup> y la PEA (Población Económicamente Activa) 2007<sup>10</sup> con el fin de ver y analizar la influencia que tiene la PEA sobre el valor agregado bruto de cada una de las provincias, es decir, que por cada dólar producido por individuo con trabajo de cada provincia, en cuanto influye en el VAB total de esa provincia.

El índice se presenta a continuación:

**Gráfico 8.- Índice de Productividad de las Provincias del Ecuador año 2007.**



**Fuente:** Elaboración propia con datos del Banco Central del Ecuador e INEC (Instituto Nacional de Censos y Estadísticas).

<sup>8</sup>La fórmula para calcular el índice de productividad es la siguiente:  $IP = \frac{VAB\ anual}{PEA\ anual}$  en donde VAB es el valor agregado bruto del año 2007 y PEA es la población económicamente activa del año 2007 (BCE, Un enfoque Macroeconómico, 2007).

<sup>9</sup> Tomado de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2007.

<sup>10</sup> Información tomada del INEC (Instituto Nacional de Censos y Estadísticas) del año 2007.

El gráfico 8, muestra las provincias del Ecuador según su índice de productividad en el año 2007, cabe señalar que este índice varía entre cero y uno, mientras más cercano a uno más productiva es la provincia, si pasa de 1 explica que la provincia es extremadamente productiva.

Además el índice de productividad es un indicador que hace referencia a cuan productivo y eficiente es cierto trabajador de cada uno de los sectores productivos de las provincias del Ecuador, según los insumos y el tiempo que tenga para trabajar.

En base a este indicador, las provincias con mayor nivel de productividad del Ecuador son: Orellana y Sucumbíos, por su influencia en la producción nacional respecto a la explotación de minas y petróleo, la misma que es la base dinámica-económica principal que mantiene al Ecuador, en su nivel optimo de productividad.

Cabe recalcar que los ingresos que se dan por el petróleo que es explotado en estas provincias no son fuentes de ingresos locales, es decir, los recursos económicos migran a provincias administrativas las cuales se encargan de la distribución de los mismos a nivel nacional.

Con un menor índice de productividad están las provincias de Bolívar, Morona Santiago y Napo, con índices de 1.27; 1.38; 1.69 respectivamente, esto se da debido a que estas provincias no cuentan con planes de inversión en la producción masiva que genere fuentes de trabajo, por lo cual se pueden definir como las provincias que no tienen incidencia sobre el total de producción que mantiene el Ecuador.

El significado de todos estos datos de productividad es para enfocar a todas estas provincias hacia un análisis más claro y específico de como se encuentra el desarrollo en cada una de ellas.

## 2.4 Sectores desarrollados de la economía provincial del Ecuador.

En el Ecuador han sido escasos los estudios basados en el análisis cuantitativo del desarrollo más aun en el ámbito provincial, además por lo general tampoco se han realizado estudios con enfoque en el crecimiento y/o comportamiento de las regiones o provincias del país. Es por ello que se ha considerado pertinente realizar este estudio y análisis por medio del método Shift-Share, para determinar el desarrollo provincial de la economía del Ecuador.

El principal objetivo de la técnica Shift-Share, es la posibilidad de cuantificar los cambios o sesgos geográficos en la actividad económica de una región o una nación(Dunn, 1960).

Este método consiste en descomponer el crecimiento regional en una serie de factores con una interpretación económica concreta, dentro de un periodo de tiempo.

En el planteamiento del análisis Shift-Share se considera la evolución de una magnitud económica entre dos instantes de tiempo y además se identifican tres componentes: un efecto nacional, un efecto sectorial y un efecto competitivo.

A continuación se presenta la clasificación de los tres componentes con sus respectivas hipótesis:

**National Shift (NS):** Es el crecimiento que habría experimentado cada sector de la provincia en caso de haber evolucionado al mismo ritmo que lo ha hecho el agregado nacional en su conjunto, también se denomina impulso nacional.

Su interpretación es la siguiente:

$NS > 0$  Estructura del sector es más favorable para el crecimiento de la estructura nacional.

$NS = 0$  Estructura del sector regional es igual a la estructura nacional.

$NS < 0$  Estructura del sector regional es menos favorable para el crecimiento de la estructura nacional.

**Industrial Mix (IM):** Se debe a que el sector ha crecido de forma diferente a como lo ha hecho el conjunto nacional y el total de cada sector; es decir, ha sido más o menos dinámico que la media, Recibe la denominación de efecto sectorial comparado.

Su interpretación es:

$IM > 0$  Provincia dispone de sectores con ritmo de crecimiento superior, en comparación con otras provincias, en el mismo sector.

$IM = 0$  Ritmos de crecimiento provinciales son iguales en el mismo sector.

$IM < 0$  Provincia dispone de sectores con ritmo de crecimiento menor, en comparación con otras provincias, en el mismo sector.

**Regional Shift (RS):** Se debe a que la rama de actividad en cada provincia, ha encontrado condiciones económicas específicas que facilitan (o dificultan) su expansión, lo que le permite crecer a una tasa diferente a como lo hace el sistema nacional, este factor diferencial recibe la denominación de efecto regional comparado.

Su interpretación es la siguiente:

$RS > 0$  Sector regional crece más que el total de sectores nacional.

$RS = 0$  Sector de crecimiento entre sector regional y total nacional son iguales.

$RS < 0$  Sector regional crece menos que el total de sectores nacional.

Para el caso de las provincias del Ecuador, se ha realizado un estudio, en base a estos tres efectos, que demuestre la intensidad de desarrollo de cada provincia del Ecuador, con respecto a cada una de las ramas de actividad que componen las cuentas provinciales.

### **National Shift.**

A continuación se analizan los resultados del efecto total en las provincias del país.



**Tabla 2.- Efecto Total de las Provincias del Ecuador 2001 y 2007.**

<b>EFFECTO TOTAL</b>			
	<b>GUAYAS</b>	<b>MANABI</b>	<b>PICHINCHA</b>
<b>Pesca</b>	5.283.134,560	1400961,38	424905,83
<b>Suministro de electricidad y agua</b>	5296134,13	1398819,22	4251581,82
<b>Hoteles y restaurantes</b>	5298580,073	1397376,51	4239287,65
<b>Intermediación financiera</b>	5307913,218	1396042,83	4223252,13
<b>Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales</b>	5289458,518	1374658,62	4222306,6
<b>Hogares privados con servicio doméstico</b>	5316894,152	1398261,22	4248292,93

**Fuente:** Elaboración propia en base al VAB de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador.

En cuanto a la efecto total, bajo la hipótesis de que cuando el valor es mayor a 0, la estructura del sector favorece al crecimiento de la estructura nacional, se puede evidenciar en la tabla 2 que las ramas de: *Pesca, Suministro de electricidad y agua, Hoteles y restaurantes, Intermediación financiera, Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales, Hogares privados con servicio doméstico*, son las más relevantes para el crecimiento de la estructura nacional. Las provincias con el mayor aporte para el crecimiento del país en estas ramas de actividad son: Guayas, Manabí y Pichincha.

Además como se demuestra en el Anexo 4, todas las provincias del Ecuador tienen el valor mayor a 0, lo que incide para determinar que en menor o mayor cuantía, todas las ramas de actividad son importantes para el crecimiento de la estructura nacional.

### **Industrial Mix.-**

En este apartado se presentan los resultados obtenidos del efecto diferencial, de las provincias del Ecuador.

**Tabla 3.- Efecto Diferencial de las Provincias del Ecuador 2001 y 2007.**

	<b>GUAYAS</b>	<b>NAPO</b>	<b>PASTAZA</b>	<b>ZAMORA CHINCHIPE</b>
<b>Agricultura, ganadería, caza y silvicultura</b>	5258469,88	77322,756	463058,765	85307,24734
<b>Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)</b>	4917865,79	75615,8042	464037,005	84720,71086
<b>Comercio al por mayor y al por menor</b>	5143017,88	72663,2611	465038,662	80043,84686
<b>Transporte, almacenamiento y comunicaciones</b>	5084944,23	73106,1362	462208,419	83492,10726
<b>Intermediación financiera</b>	5283349,35	75233,4461	463623,212	84525,25385

**Fuente:** Elaboración propia en base al VAB de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador.

En el anexo 5, se puede observar los resultados totales de este efecto, los cuales indican que todos los valores son mayores a 0, esto se lo interpreta como que todas las ramas de actividad tienen ritmos de crecimiento mayores, comparándolas entre provincias, es decir, un sector crece más en una provincia que en otra.

Como resultados más relevantes se puede destacar, según la tabla 3 que la provincia de Guayas crece a ritmos mucho más rápidos en todos los sectores de su economía, en comparación con el resto de provincias.

En un análisis más detallado, se tiene que en las ramas de: Agricultura, Ganadería, caza y silvicultura; Comercio al por mayor y menor e Intermediación Financiera, Guayas crece mucho más rápido que la provincia de Napo. Además Guayas tiene un crecimiento más acelerado que la provincia de Zamora Chinchipe, en la rama de Industrias Manufactureras.

Otra rama que se destaca en la provincia de Guayas es la de: Transporte, almacenamiento y comunicaciones, siendo esta mucho más desarrollada en esta provincia que en Pastaza.

Con todo esto se puede definir que si existen un crecimiento general en todas las ramas de actividad, aunque en algunas ramas y provincias sea bajo, a la final representa crecimiento.

## **Regional Shift.-**

En esta sección se presentan los resultados obtenidos del efecto estructural, de las provincias del Ecuador.

En el anexo 6, se evidencian los resultados obtenidos sobre esta variable.

En cuanto a la hipótesis planteada de que cuando el valor es menor a 0, el sector crece menos que el total nacional, se puede descifrar que en todas las provincias del Ecuador los sectores de: *Agricultura, ganadería, caza y silvicultura; Suministro de electricidad y agua; Construcción; Comercio al por mayor y al por menor; Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales; Hogares privados con servicio doméstico;* crecen menos que el total nacional de sectores en el periodo 2002- 2007.

Mientras que por otro lado, tomando en cuenta la hipótesis planteada de que cuando el valor es mayor a 0, el sector o rama de actividad crece mucho más rápido que el total de sectores, se tiene que los sectores de: *Pesca; Explotación de minas y canteras; Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo); Hoteles y restaurantes; Transporte, almacenamiento y comunicaciones; Intermediación financiera; Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler;* son los de mayor crecimiento en comparación con el total de sectores que componen el Valor Agregado Bruto nacional de las cuentas provinciales.

### **2.5 Relación entre la tasa de variación y el índice de especialización de las principales ramas de actividad de las provincias del Ecuador en el periodo 2001-2007.**

Luego del análisis Shift and Share es necesario contrarrestar las provincias que tienen una variación en el sector y son especializadas para demostrar la relación que existe entre las tasas de crecimiento con el nivel de especialización.

Para el caso de las provincias del Ecuador se ha considerado relevante analizar las ramas de actividad más importantes que componen las cuentas provinciales del Ecuador. Para lo cual se ha determinado pertinente realizar el cálculo de un coeficiente de participación<sup>11</sup> de todas las ramas, con el fin de identificar cuál es la de mayor influencia sobre el agregado nacional.

En base a este coeficiente de participación se han considerado sectores priorizados a: la Explotación de Minas y Canteras y la Agricultura, ganadería, caza y silvicultura del sector primario con un aporte del 21% y 9% respectivamente, sobre el agregado nacional, seguido de la Industria Manufacturera del sector secundario con un 14% de aporte al VAB nacional, en cuanto al sector servicios se destacan, el Comercio al por mayor y menor con una participación del 15% y el Transporte, almacenamiento y comunicaciones con el 11% sobre el agregado nacional.

El desarrollo actual de la minería en Ecuador incluye las fases de prospección, exploración, explotación, beneficio, fundición, refinación y comercialización de minerales metálicos y no-metálicos. La minería metálica tiene una incidencia marginal en la economía nacional, mientras que la minería no-metálica es la abastecedora de la construcción civil y tiene un impacto en todo el país (Moreano, 2007).

Los métodos y tecnologías de investigación pueden incrementar e inclusive diversificar las reservas existentes, pues se estima que el territorio ecuatoriano se caracteriza por una alta densidad de “ocurrencias mineralógicas”, lo que haría al país sumamente atractivo para la inversión nacional y extranjera (Rosero, 1996).

El Comercio al por mayor y menor es el segundo sector mas importante de las 16 actividades económicas que conforman el PIB en la economía ecuatoriana, precedido de la de Explotación de Minas y Canteras. El crecimiento del comercio podría ser explicado por dos situaciones: las remesas enviadas por los ecuatorianos migrantes a sus familiares que se gastan en compra de bienes

---

<sup>11</sup> Para calcular el coeficiente de participación se aplica la siguiente fórmula:  $CP = 100 * \frac{vij}{\sum jvij}$  Donde:  $Vij$  = VAB total de cada rama de actividad y  $\sum jvij$  = VAB total de todas las provincias y de todas las ramas de actividad.

de largo consumo, como: vivienda, automóviles, y artefactos de línea blanca; y, el incremento de la utilización del dinero plástico (tarjetas de crédito). (Cevallos, 2011).

La industria manufacturera, después del comercio, es el sector que más aporta a la economía del país; su contribución al producto interno bruto nacional es alrededor del 14%. La rama que más aporta a la producción de este sector es la de alimentos y bebidas (Industrias, 2009).

### **2.5.1 Agricultura, Ganadería, caza y Silvicultura.-**

A continuación se realiza un análisis de esta rama de actividad en las diferentes provincias del Ecuador.

El gráfico 9, muestra la relación existente entre la tasa de variación y la especialización de las provincias con fluctuaciones más desatacadas dentro de la rama de la agricultura, ganadería, caza y silvicultura.

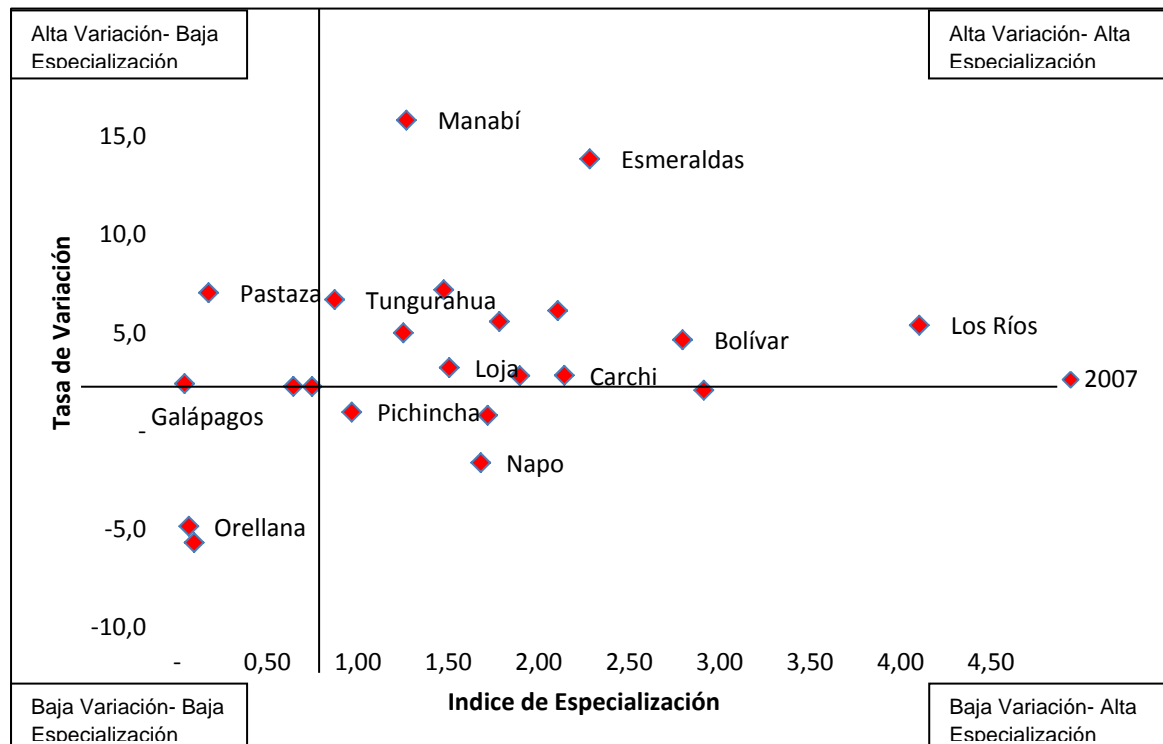
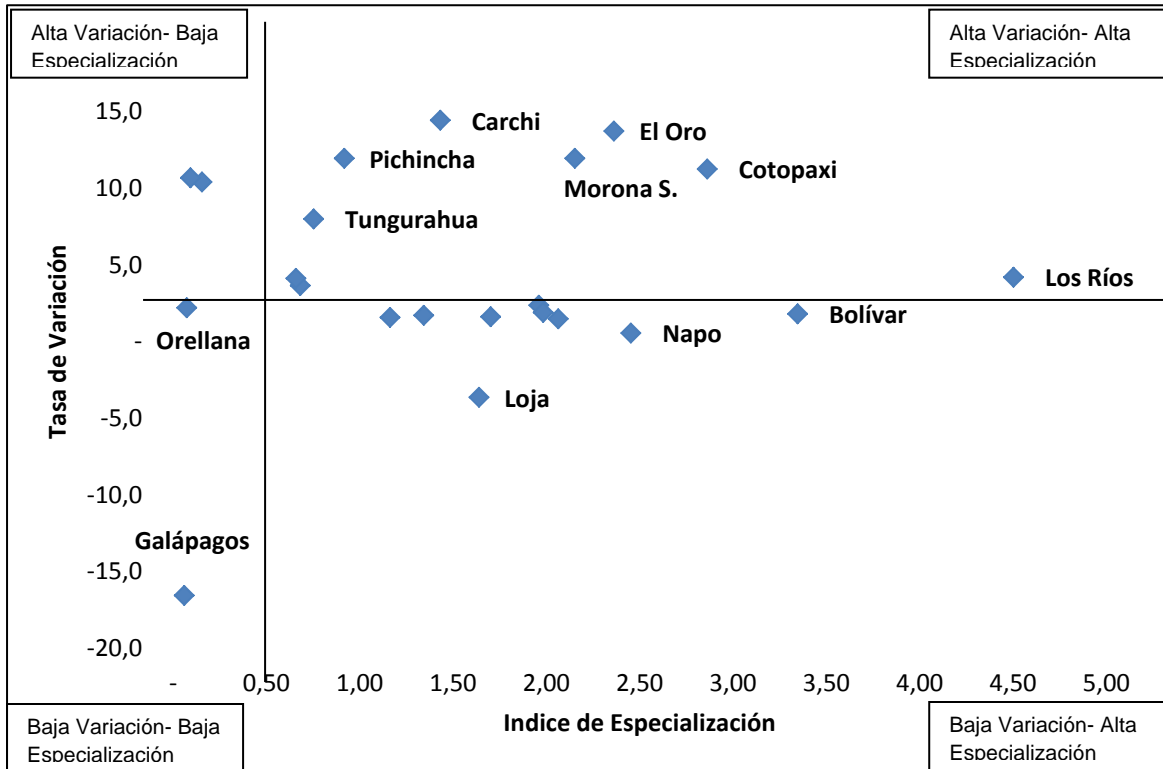
En el cuarto cuadrante de baja variación-alta especialización del año 2002, se encuentran las provincias de: Bolívar, Loja, y Napo, indicando que en este periodo 2001-2002 estas se encontraban con un nivel de crecimiento muy bajo, pero tenían una fuerte especialización, sin embargo para el periodo 2006-2007, como se observa en el gráfico, se da un fuerte crecimiento de Bolívar y Loja en esta rama de actividad, lo que influye para que estas provincias se trasladen al cuadrante de alta variación-alta especialización, y así se pueda afirmar que tienen una dependencia directa para su economía de esta rama de actividad. Mientras que Napo permanece en el mismo cuadrante en los dos periodos.

Además en el segundo cuadrante alta variación-alta especialización, para el periodo 2001-2002, se puede identificar a las provincias de: Carchi, Cotopaxi, El Oro, Los Ríos, Morona Santiago, Pichincha y Tungurahua, esto quiere decir que esta rama de actividad se ha encontrado desarrollada y ha sido de suma importancia para estas economías, sin embargo, para el año 2007 surgen cambios, como: Pichincha se traslada al cuadrante de baja variación-alta

especialización, lo que manifiesta que dejó de crecer en esta rama pero por las condiciones de estas provincias no dejan de ser especializadas, situación que se debe a que encontró nuevas ramas de producción para mejorar sus ingresos.

Por otro lado la provincia de Pastaza se deja ver en el primer cuadrante alta variación-baja especialización, en los dos periodos, esto indica que esta provincia no presenta condiciones para ser especializada, y además en el transcurso del tiempo tiende a reducir su crecimiento en la tasa de variación.

**Gráfico 9.- Comportamiento de la Agricultura, ganadería, caza y silvicultura en la Tasa de Variación y Crecimiento del VAB y el Índice de Especialización 2001-2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

### **2.5.2 Explotación de Minas y Canteras.-**

A continuación se realiza un análisis de esta rama de actividad en las diferentes provincias del Ecuador.

En el gráfico 10, se pueden evidenciar como provincias que mantienen variaciones en esta rama de actividad a: Pastaza, Sucumbíos y Orellana.

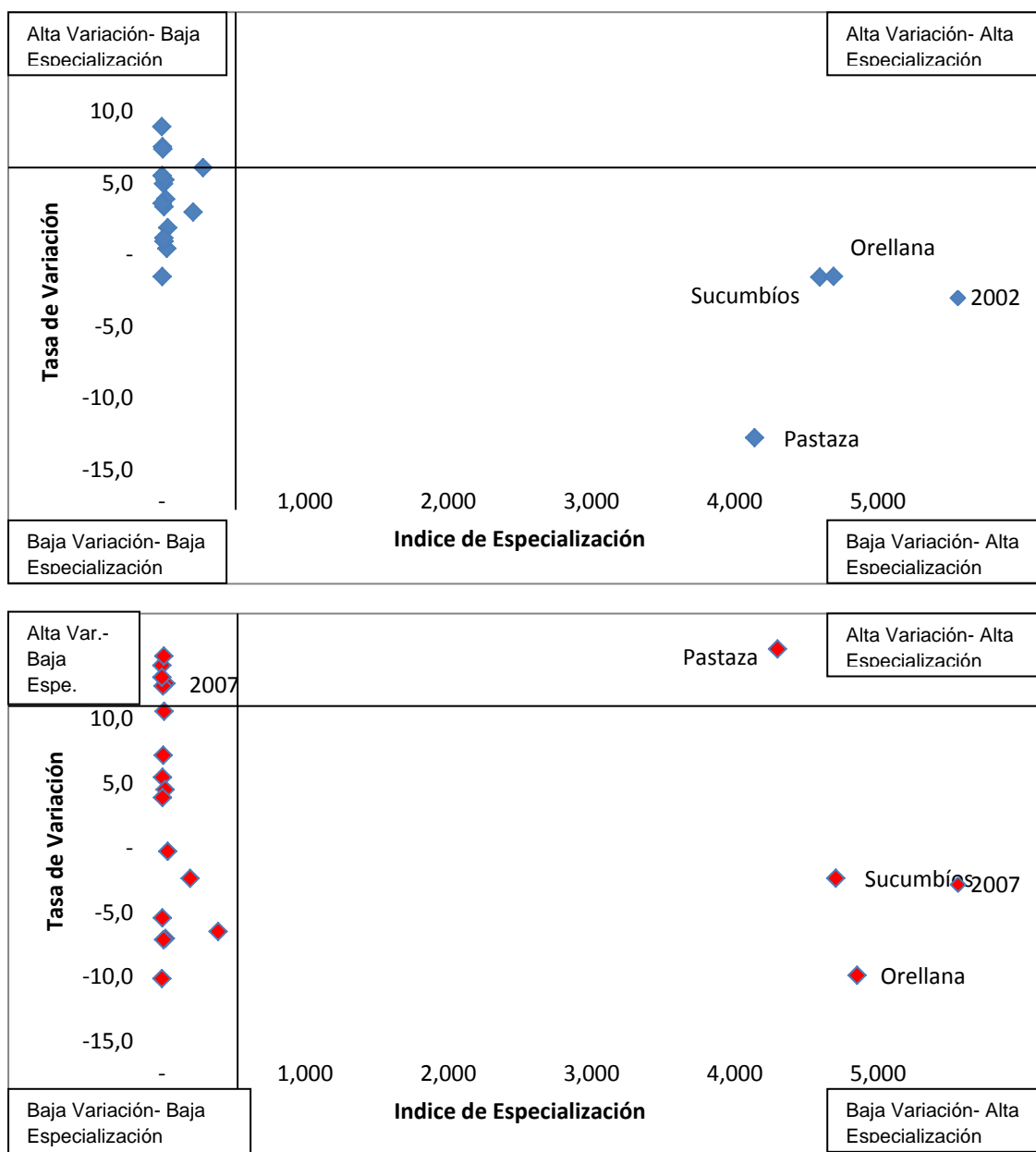
Para el periodo 2001-2002 a excepción de estas tres provincias, todas las demás se encuentran en los cuadrantes baja variación - baja especialización y alta variación - baja especialización, indicando que esta rama de actividad no es una fuente de ingresos importante para mantener la economía de estas provincias.

Por otro lado en el cuadrante baja variación - alta especialización, en el periodo 2001-2002, se encuentran: Pastaza, Sucumbíos y Orellana, esto indica que estas provincias mantienen condiciones suficientes de especialización en esta rama de actividad, sin embargo en este mismo periodo, no existió un crecimiento en su VAB demostrado por su tasa de variación negativa, que oscila entre -1.5 y -12, dentro del periodo.

Para el periodo 2006-2007, la provincia de Pastaza da un salto hacia el segundo cuadrante en el que se considera una alta variación – alta especialización, determinando que la explotación de minas y canteras en esta provincia, es una de las mejores fuentes de ingresos para mantener su economía. En cambio Sucumbíos y Orellana siguen en el mismo cuadrante con variaciones muy bajas pero su especialización se incrementa de manera sostenida dentro de este periodo.



**Grafico 10.- Comportamiento de la Explotación de Minas y canteras en la Tasa de Variación y Crecimiento del VAB y el Índice de Especialización 2001-2007.**

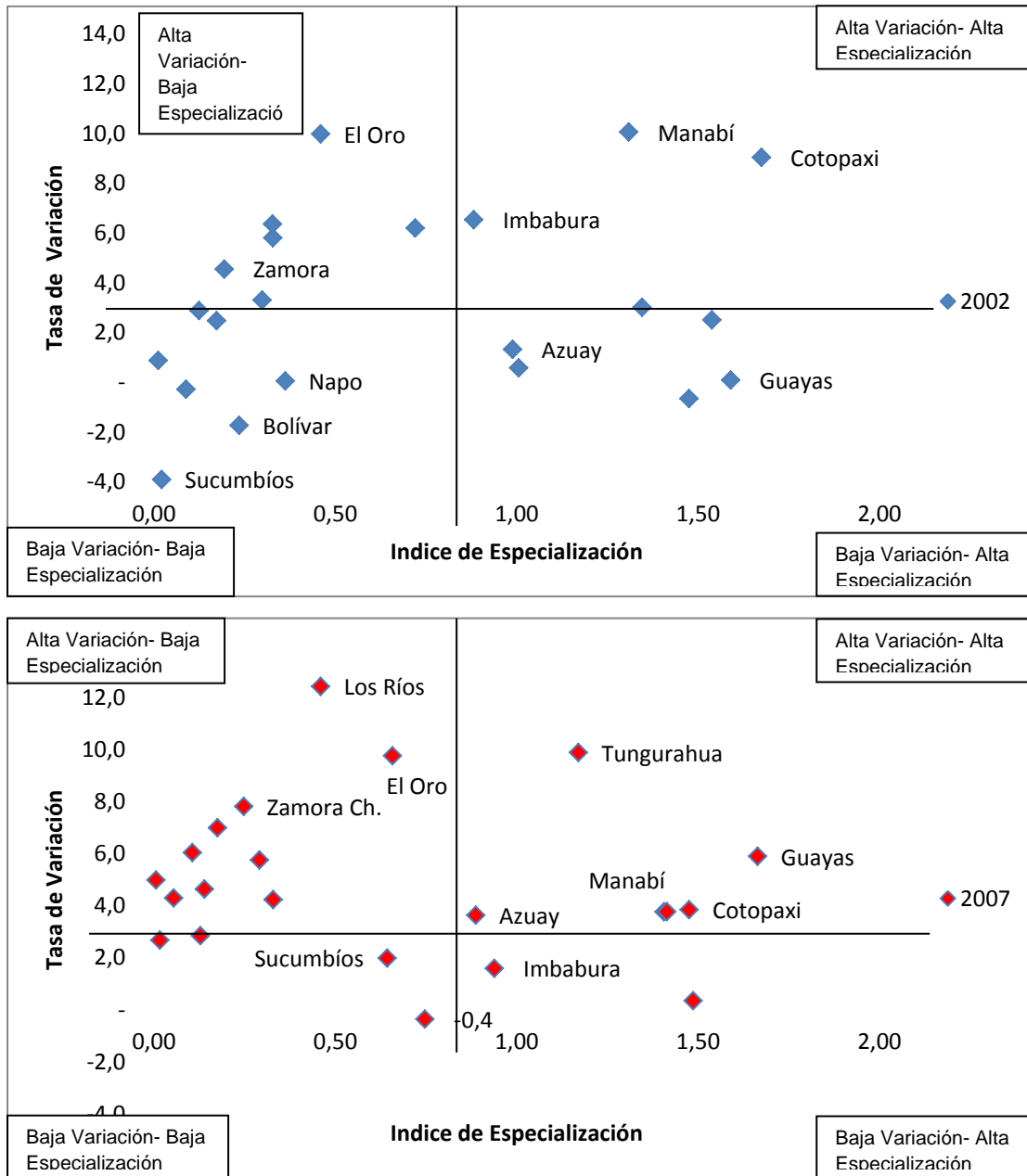


**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

### 2.5.3 Industrias Manufactureras.-

A continuación se realiza un análisis de esta rama de actividad en las diferentes provincias del Ecuador.

**Grafico 11.- Comportamiento de las Industrias Manufactureras en la Tasa de Variación y Crecimiento del VAB y el Índice de Especialización 2001-2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

En base al gráfico 11, para el periodo 2001-2002, se puede evidenciar en el cuarto cuadrante de baja variación – alta especialización, a las provincias de: Azuay y Guayas, esto indica que estas provincias no mantuvieron un crecimiento en este periodo, pero si una especialización fuerte de industria manufacturera. Para el periodo 2006-2007 las provincias de: Azuay y Guayas presentan un crecimiento en su tasa de variación, ya que se ubican en el

cuadrante de alta variación – alta especialización, indicando desarrollo de esta rama de actividad.

Además se puede ver que en el cuadrante de alta variación – alta especialización, las provincias de: Cotopaxi, Manabí, y Tungurahua, en los dos periodos de comparación, es decir, 2001-2002 y 2006-2007, con ello claramente se puede identificar que la industria manufacturera es importante como fuente de ingresos para sus respectivas economías.

En cuanto al primer cuadrante de alta variación – baja especialización, se tiene a las provincias de: El Oro, Los Ríos y Zamora Chinchipe, en los dos periodos de análisis, es por esto, que se puede determinar en estas provincias, que ha existido un crecimiento de esta rama de actividad más no se ha especializado, es decir, no ha encontrado un nivel de desarrollo óptimo a pesar de su variación creciente.

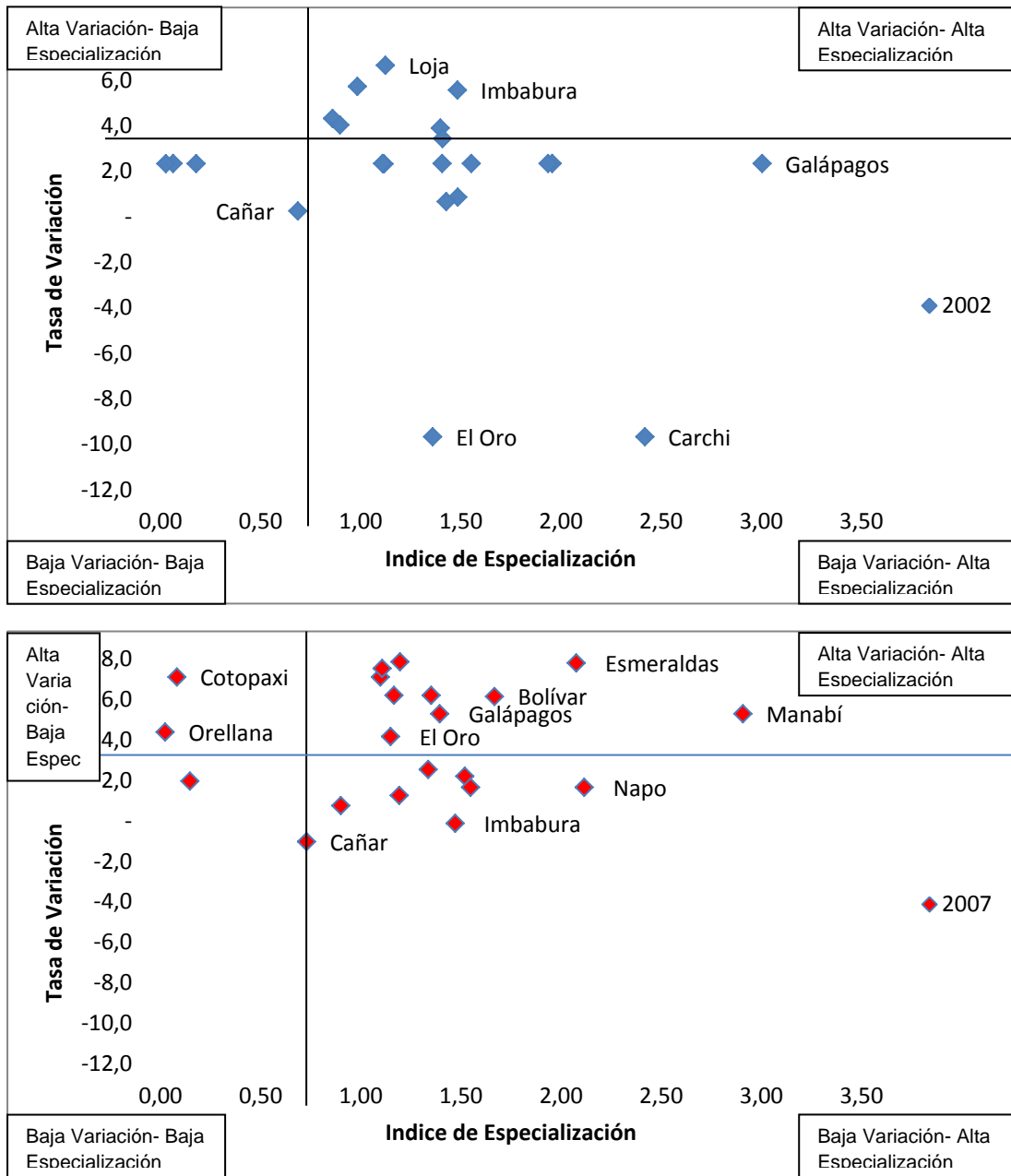
Finalmente, de gran preocupación es la provincia de Sucumbíos ya que se encuentra en el tercer cuadrante, en los dos periodos, donde la tasa de variación y la especialización son bajas, es decir, no está desarrollada la Industria Manufacturera dentro de esta provincia.

#### **2.5.4 Comercio al por Mayor y Menor.-**

A continuación se realiza un análisis de esta rama de actividad en las diferentes provincias del Ecuador.

Como muestra el gráfico 12, para el periodo 2001-2002, en el cuarto cuadrante donde la variación es baja y la especialización del sector es alta, se encuentran las siguientes provincias: Carchi, El Oro, y Galápagos, lo que se interpreta como que la rama de comercio es de gran importancia para generar ingresos dentro de las economías pero esta no ha crecido, durante este periodo.

**Gráfico 12.- Comportamiento del Comercio al por mayor y menor en la Tasa de Variación y Crecimiento del VAB y el Índice de Especialización 2001-2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

Por otro lado en el cuadrante donde la tasa de variación y la especialización son altas, se encuentran las provincias de: Imbabura y Loja, por lo cual se interpreta a esta rama de actividad como fuente principal de ingresos de estas provincias.

Además en este periodo, en el tercer cuadrante, esta las provincia de Cañar, lo que indica que esta provincia tiene su tasa de variación y su especialización no desarrollada en la rama de comercio al por mayor y menor.

En comparación con el periodo 2006-2007, en el primer cuadrante se encuentran las provincias de Cotopaxi y Orellana, es decir, estas provincias incrementan su crecimiento en esta rama a pesar de que su especialización sigue siendo nula.

En Imbabura se redujo la tasa de variación, lo que la cambia de cuadrante, lo que significa que a pesar de ser especializada, los ingresos por el Comercio en esta provincia se han reducido.

Por último, es importante rescatar el progreso de las provincias de: Bolívar, El Oro, Esmeraldas, Manabí y Galápagos, ya que para el periodo 2006-2007, han mejorado sus niveles de crecimiento, y se ubican en el cuadrante donde la especialización y la tasa de variación son altas, lo que indica que el Comercio al por mayor y menor es una fuente principal que genera ingresos a la economía de cada una de estas provincias.

### **2.5.5 Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones.-**

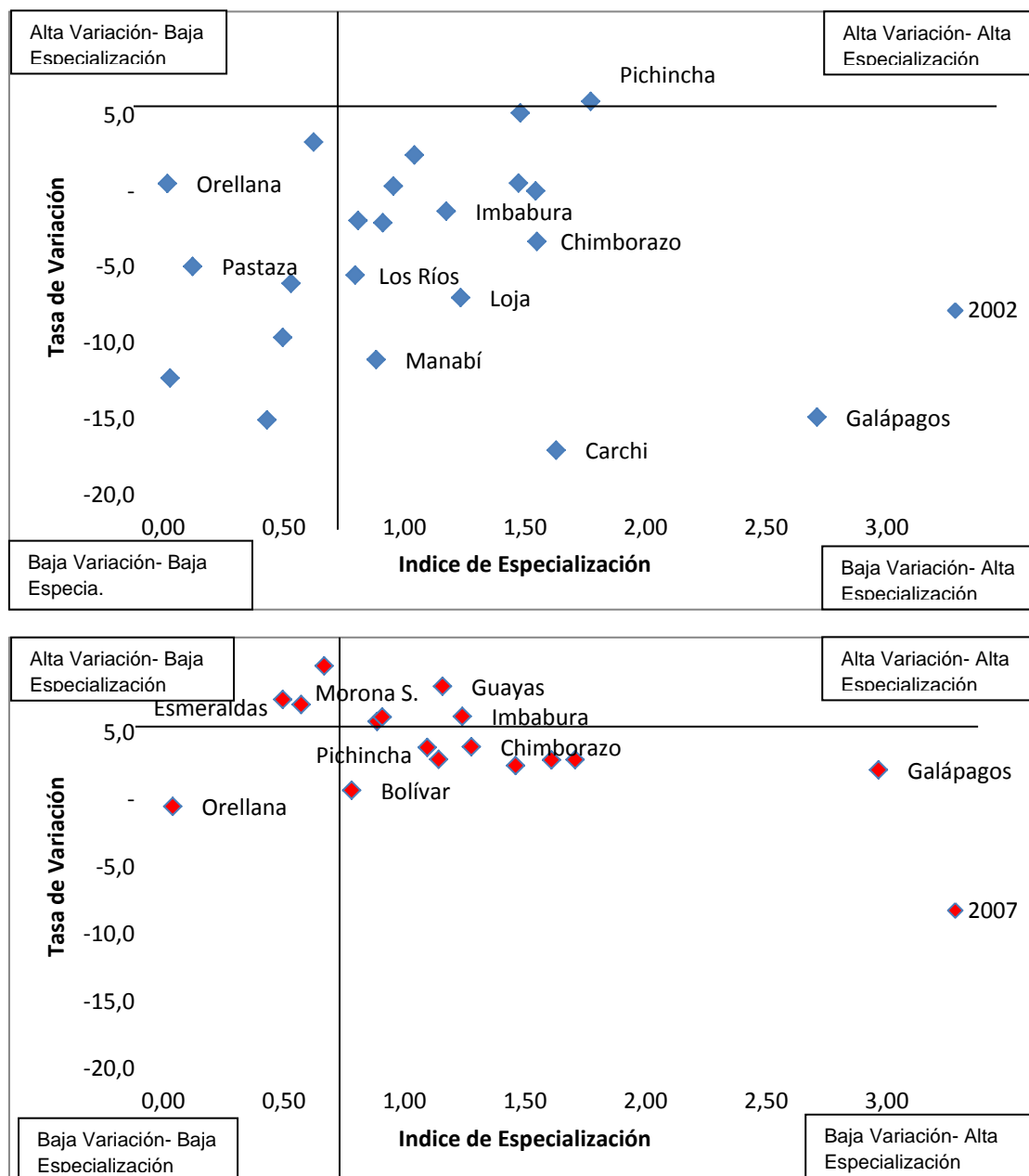
A continuación se realiza un análisis de esta rama de actividad en las diferentes provincias del Ecuador.

En el gráfico 13, se puede observar que todas las provincias del Ecuador se distribuyen entre los cuadrantes baja variación - alta especialización y baja variación - baja especialización, es decir, en el periodo 2001-2002, las provincias tienen un ritmo de crecimiento por debajo de la media, lo que indica que el transporte, almacenamiento y comunicaciones no es una rama de actividad especializada, ni dependiente dentro de sus economías.

En un análisis más detallado las provincias que están en el cuarto cuadrante son: Carchi, Chimborazo, Guayas, Imbabura, Loja, Los Ríos, Manabí y Galápagos, e indican una especialización alta pero el crecimiento es bajo. En cambio, las que tienen valores bajos en la tasa de variación y especialización

son: Pastaza y Orellana, lo que muestra que estas provincias no dependen directamente de esta rama de actividad.

**Grafico 13.- Comportamiento del Transporte, almacenamiento y comunicaciones en la Tasa de Variación y Crecimiento del VAB y el Índice de Especialización 2001-2007.**



**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001- 2007.

En cuanto al periodo 2006-2007, se puede ver según el gráfico 12 que todas las provincias han mantenido un crecimiento sostenido en su tasa de variación

con respecto al periodo de comparación. Incluso Guayas, Imbabura y Manabí, llegan a ubicarse en el segundo cuadrante donde la variación y la especialización son altas, indicando que esta rama de actividad se hizo fuerte en sus economías.

Además, Esmeraldas, Morona Santiago, en este periodo, se ubican en el primer cuadrante donde a pesar de que no son especializados, tienen un crecimiento alto en esta rama de actividad, lo que se traduce en mejores ingresos para sus economías.

Luego de haber hecho un análisis de las ramas de actividad más importantes de las provincias del Ecuador, en el siguiente capítulo, se procede a analizar el estado de desarrollo de cada una de ellas, teniendo como base las teorías de desarrollo de Rostow.

# **CAPITULO 3**



### **3. Etapas de desarrollo de Rostow a nivel provincial en el Ecuador.**

Como se citó en el primer apartado, según Rostow, (1973), las etapas de desarrollo son fases por las que tienen que transitar sociedades y regiones, estas regiones deben atravesar en algún momento de su economía diversos problemas o dificultades, todo esto ocurrirá con el objetivo de llegar al desarrollo y progreso económico.

En este capítulo se hace una clasificación del desarrollo de las provincias del Ecuador por etapas, de acuerdo a las teorías establecidas por Rostow, para ello se muestra el cálculo del índice de especialización de las provincias, este índice consiste en demostrar que tan desarrollada o subdesarrollada está cada rama de actividad en cada una de las provincias.

Para la determinación de cada provincia en cada etapa se tomó en cuenta las ramas de actividad de las cuentas provinciales, las cuales deben cumplir requisitos de especialización para pertenecer a cada una de las cinco etapas de desarrollo.

Se ha procedido a clasificarlas en niveles a cada una de las ramas de actividad, en base a los criterios que se deben cumplir para pertenecer a cada etapa, propuestos por Rostow, es decir, esta clasificación es: nivel de desarrollo alto, y nivel de desarrollo bajo, de esta manera se puede decidir si cada rama se encuentra desarrollada o subdesarrollada en cada una de las provincias y luego se procede a la ubicación en cada una de las etapas.

Los criterios tomados para realizar la clasificación de las ramas de actividad en cada etapa, se basan en las teorías de desarrollo propuestas por Rostow, explícitamente por el concepto que tiene cada una de las cinco etapas y que se explicó en el capítulo 1. A continuación se presenta la clasificación del desarrollo provincial según cada etapa:

Tabla 1.- Clasificación de las ramas de actividad según las etapas de desarrollo de Rostow, en base al índice de especialización.

Clasificación de las ramas de actividad según las etapas de desarrollo			
ETAPAS	Ramas de Actividad	NIVEL	
		Alto	Bajo
<b>1) Sociedad Tradicional:</b>	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura.	Alto	Bajo
	Pesca.	Alto	Bajo
	Explotación de minas y canteras.	Alto	Bajo
	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo).	Bajo	Alto
	Comercio al por mayor y al por menor.	Bajo	Alto
	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria.	Bajo	Alto
	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.	Bajo	Alto
<b>2) Condiciones previas al impulso inicial:</b>	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura.	Alto	Bajo
	Pesca.	Alto	Bajo
	Explotación de minas y canteras.	Alto	Bajo
	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo).	Bajo	Alto
	Comercio al por mayor y al por menor.	Alto	Bajo
	Hoteles y restaurantes.	Alto	Bajo
	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.	Bajo	Alto
<b>3) El impulso inicial o despegue:</b>	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura.	Alto	Bajo
	Pesca.	Alto	Bajo
	Construcción.	Alto	Bajo
	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo).	Bajo	Alto
	Comercio al por mayor y al por menor.	Alto	Bajo
	Transporte, almacenamiento y comunicaciones.	Alto	Bajo
	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler.	Alto	Bajo
	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.	Alto	Bajo

<b>4) La marcha hacia la madurez:</b>	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo).	Yellow	
	Construcción.	Yellow	
	Comercio al por mayor y al por menor.	Yellow	
	Hoteles y restaurantes.	Yellow	
	Transporte, almacenamiento y comunicaciones.	Yellow	
	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler.	Yellow	
	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.	Yellow	
	Hogares privados con servicio doméstico.	Yellow	
	Intermediación Financiera.		Red
<b>5) La era del alto consumo masivo:</b>	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo).	Yellow	
	Intermediación Financiera.	Yellow	
	Comercio al por mayor y menor.	Yellow	
	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria.	Yellow	
	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.	Yellow	

**Fuente:** Elaboración propia en base a las teorías de Walter Rostow, 1973.

La tabla 1 explica los criterios que las provincias deben cumplir para pertenecer a cualquier etapa de desarrollo, es decir, toda esta ubicación de las provincias dependerá del índice de especialización con el que cuenten en cada una de las ramas de actividad.

Al conjunto de datos obtenidos se los clasificó en cuartiles para indicar desarrollo, es decir, 0-0.25, 0.25-0.50, 0.50-0.75, 0.75-1, esta división fue necesaria debido a las características que presenta el índice de especialización, con ello se podrá designar el grado de desarrollo de las ramas de actividad en cada provincia.

Además, en la tabla 1 se hace la clasificación tomada de los cuartiles: para el nivel bajo, los tres primeros cuartiles y para el nivel alto el último cuartil, con la finalidad de demostrar desarrollo absoluto o ausencia total de desarrollo.

También es clave argumentar que la rama de actividad está especializada o desarrollada dentro de cada provincia, cuando se encuentra en el último cuartil es decir, tiene un índice igual o mayor a 0.75-1, caso contrario, menor a 0.75 es considerada no especializada o subdesarrollada, se ha tomado este índice como base debido a que según Rostow (1973), “para pertenecer a cada etapa se debe definir bien cada variable como desarrollada o subdesarrollada”, es decir, no pueden existir intermedios de desarrollo, entonces al aplicar este criterio de decisión, se puede tener más precisión para designar el completo desarrollo de una rama de actividad en cierta provincia.

Como se mostró en el apartado metodológico, para calcular el índice de especialización en los dos periodos de análisis, es decir, 2001 y 2007, se procede a calcular el cociente entre el valor de cada rama de actividad para el VAB total de cada provincia, luego a este valor se le aplica el cociente de la relación entre el VAB total de cada rama de actividad para el total del VAB del país.

Es importante hacer relevancia en ciertos puntos, si una provincia no cumple todos los criterios de la etapa no se considerará en la misma, y se procederá al análisis en la etapa inferior.

Es importante aclarar que si es que las provincias tienen índices de especialización muy bajos en todas las ramas de actividad, se tomará como sector desarrollado al más relevante de todos, y se lo ubicará en la etapa correspondiente.

### **3.1 Estado de desarrollo a nivel provincial según las etapas de Rostow.**

Después de analizar las etapas de desarrollo de Rostow, se introduce en el análisis de cada una de las provincias del Ecuador, tomando como base 12

ramas de actividad<sup>12</sup> de las cuentas provinciales tomadas del Banco Central del Ecuador,

Se los ha considerado importantes a todos estos sectores debido a que estos tienen relación directa sobre la situación económica de cada provincia, esto conlleva a descifrar el desarrollo provincial y por ende a realizar la clasificación de las etapas con sus respectivas provincias.

A continuación se detalla las provincias pertenecientes a cada etapa de desarrollo en los dos periodos de análisis 2001 y 2007, según su grado de desarrollo, además se da una explicación del porque se encuentra cada provincia en su etapa.

Es importante acotar que el análisis empezará desde la quinta etapa hasta la primera, con el objetivo de ver las provincias más desarrolladas hasta las subdesarrolladas.

## **5 ETAPA.-La era de alto consumo**

Para alcanzar esta etapa de desarrollo se deben cumplir con normas de eficiencia en la productividad de las diferentes empresas u organizaciones, específicamente en el desarrollar tecnologías o innovación local de mejoras en la producción. No está por demás recalcar que en esta etapa es donde la estabilidad social y política llega a ser la base para el completo desarrollo de una sociedad.

Para determinar en esta etapa a las provincias se requiere que cumplan con sectores especializados o desarrollados como:

- Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria.

---

<sup>12</sup> Se excluye del análisis las ramas de: Fabricación de productos de la refinación de petróleo por error metodológico y Suministro de electricidad y agua, debido a que para este estudio no es relevante esta rama de actividad, por el índice obtenido y su no repercusión para medir desarrollo dentro de las provincias.

- Industria Manufacturera.
  
- Comercio al por mayor y menor.
  
- Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.
  
- Intermediación Financiera.

Todas estas ramas de actividad son las primordiales para pertenecer a la etapa de acuerdo a lo que establece Rostow. Cabe recalcar que no pueden tener índices no especializados, en ninguna rama de actividad. Es importante destacar que la rama de Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria, medirá la estabilidad política de cada zona, en base al criterio de que esta rama, mide los gastos de las entidades públicas de cada provincia encargadas de su administración, divididas en municipios, consejos provinciales, etc. las cuales están encargadas de vigilar por el bienestar social y económico de los habitantes de cada provincia.

La rama de Intermediación Financiera se escogió como la más representativa del sector servicios por la importancia que tiene para el desarrollo de la economía local, tomada como una variable que se destina al consumo.

Según Ordoñez (2011), entre 2001 y 2007 los consumos intermedios de los servicios aumentaron en un punto y medio por efecto de la evolución de la intermediación financiera, siendo la rama más importante del sector terciario en cuanto al consumo.

Si bien es cierto en esta etapa se realizan actividades de consumo total para medir desarrollo, según Rostow, también se basa en las actividades que realiza la industria al momento de fomentar e innovar la producción de bienes, es por eso que se ha tomado en cuenta la rama de actividad Industrias Manufactureras.

En cuanto al año 2001 en esta etapa se encuentran las siguientes provincias:

**Tabla 2.- Provincias del Ecuador en la Quinta Etapa de Desarrollo 2001.**

<b>PROVINCIAS</b>	<b>Industrias manufactureras.</b>	<b>Intermediación financiera.</b>	<b>Comercio al por mayor y menor.</b>	<b>Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria.</b>	<b>Enseñanza, servicios sociales, de salud.</b>
<b>AZUAY</b>	0.970	1.272	1.095	0.881	1.045
<b>GUAYAS</b>	1.559	1.164	1.399	1.192	1.248
<b>IMBABURA</b>	0.865	0.805	1.454	1.349	1.370
<b>PICHINCHA</b>	1.508	2.460	0.879	0.938	1.097
<b>TUNGURAHUA</b>	1.320	1.121	1.381	1.166	1.043

**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001.

Como se observa en la tabla 2 en esta etapa se encuentran las provincias de: Azuay, Guayas, Imbabura, Pichincha y Tungurahua, esto es debido a que todas estas provincias cumplen con los criterios establecidos para pertenecer a esta etapa, en base a los índices mayores a 0.75 en cada rama de actividad, lo que se traduce en una especialización completa, es decir, sus ingresos son altos por la industria manufacturera, por la intermediación financiera, por el comercio, por la administración pública y por los servicios de educación y salud.

Según este enfoque, se puede determinar que en el año 2001 las provincias de: Azuay, Guayas, Imbabura, Pichincha y Tungurahua, fueron las que se encontraban en la etapa de desarrollo más alto, en contraste con el resto de provincias.

En cuanto al año 2007 se presenta la tabla de resultados.

**Tabla 3.- Provincias del Ecuador en la Quinta Etapa de Desarrollo 2007.**

5 ETAPA 2007					
PROVINCIAS	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Intermediación financiera	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Índice de Productividad
AZUAY	0,862	1,473	1,022	1,178	3,13
GUAYAS	1,617	1,034	1,062	1,040	3,12
IMBABURA	0,912	0,840	1,522	1,486	2,09
PICHINCHA	1,374	2,351	0,965	0,998	3,19
TUNGURAHUA	1,137	1,152	1,237	1,174	2,07

**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2007.

Se puede observar que para este año las provincias que tienen un índice de especialización mayor a 0.75 en estas ramas de actividad son: Azuay, Guayas, Imbabura, Pichincha y Tungurahua, además lo que ha variado es el grado de especialización de las provincias, es decir, se encuentran mucho más especializados que en el año de comparación.

Entonces en el año 2007 las provincias que tienen los criterios establecidos para pertenecer a esta etapa, según su índice de especialización son: Azuay, Guayas, Pichincha y Tungurahua, es decir, son las provincias más desarrolladas del Ecuador en el año 2007.

Como se puede evidenciar tan solo el 23% de las provincias del Ecuador se encuentran en quinta etapa de desarrollo, con ello se puede indicar que estas provincias pueden seguir manteniendo niveles de crecimiento y seguir avanzando en sus niveles de desarrollo.

Al momento de hacer énfasis en el índice de productividad, se puede afirmar que las provincias que pertenecen a esta etapa son productivas, ya que el índice es mayor a 1, por lo tanto se corrobora la afirmación de que estas provincias cuentan con desarrollo en comparación con el resto, o tienen las bases suficientes para alcanzar el completo desarrollo sostenido.



Las pocas provincias que se encuentran en esta etapa es una razón de preocupación para su estabilidad, es por ello que las autoridades locales y nacionales deberían realizar estudios y enfocar políticas para generar crecimiento y alcanzar el desarrollo de cada provincia.

#### **4 ETAPA.- La marcha hacia la madurez**

En dicha fase los niveles de inversión en tecnología para la producción artesanal e industrial tienen que ser masivos, además se evidencia niveles altos de ingresos por las ramas de actividad del sector terciario de cada provincia.

A diferencia de la etapa anterior, esta etapa se caracteriza por que tiene desarrollados el sector terciario con la excepción de la Intermediación Financiera, debido a que es una rama de consumo masivo que indica completo desarrollo y se la tomó en cuenta en la quinta etapa.

Para determinar en esta etapa a las provincias se requiere que cumplan con sectores especializados o desarrollados como:

- Industrias manufactureras.
- Construcción.
- Comercio al por mayor y al por menor.
- Hoteles y restaurantes.
- Transporte, almacenamiento y comunicaciones.
- Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler.
- Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.

- Hogares privados con servicio doméstico.

Se toma como rama no especializada a:

- Intermediación Financiera

Es importante señalar que en esta etapa prevalecen de forma relevante las ramas de industria manufacturera y Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales, ya que son la base para pertenecer a esta etapa de desarrollo. Además es relevante acatar que el sector terciario cumple como determinante para la ubicación de las provincias

En la tabla 4 se puede evidenciar la clasificación de las provincias en esta etapa con respecto al año 2001.-

**Tabla 4.- Provincias del Ecuador en la Cuarta Etapa de Desarrollo 2001.**

4 ETAPA 2001									
PROVINCIAS	Industrias manufactureras	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Enseñanza, servicios sociales, de salud.	Hogares privados con servicio doméstico	Intermediación financiera
CAÑAR	1.447	1.965	0.673	0.642	1.514	0.805	1.043	0.720	0.365
COTOPAXI	1.642	1.136	0.843	0.203	0.936	0.849	1.040	0.678	0.307
ESMERALDAS	0.986	0.350	1.919	1.649	0.486	1.072	1.558	1.643	0.222
MANABÍ	1.284	0.499	1.370	0.832	0.865	1.344	1.533	1.150	0.345

Fuente: Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001.

Con respecto a este año las provincias que cumplen los criterios establecidos para estar en esta etapa son: Cañar, Cotopaxi, Esmeraldas y Manabí, ya que tienen índices mayores a 0.75 en las ramas de actividad que pertenecen a esta etapa.

Es importante resaltar los Hoteles y Restaurantes en Cotopaxi, la Construcción en Esmeraldas y Manabí, ya que a pesar de que no tiene desarrolladas estas ramas se ubican en esta etapa, esto es por su fuerte especialización en la Industria Manufacturera con su índice de 1.642, 0.986 y 1.284 respectivamente, también por el índice del servicio de enseñanza y salud de 1.040, 1.558 y 1.533, además sus índices en el resto de ramas de actividad del sector terciario son especializadas, estas son las condiciones necesarias y principales para pertenecer a la cuarta etapa.

Cañar no tiene especializada una rama del sector terciario que es la de Comercio al por mayor y menor, sin embargo no es razón suficiente para desplazarla de etapa ya que el resto de ramas que tienen más influencia de decisión las tiene en completa especialización.

Estas cuatro provincias se ubican aquí por sus fuertes índices en el sector manufacturero y porque muestran índices contundentes en las ramas de actividad del sector terciario.

No alcanzaron a ubicarse en la siguiente etapa de desarrollo debido a que sus índices de Intermediación Financiera, no se encuentran especializados, criterio de decisión establecido para ubicarse en la quinta etapa de desarrollo.

En referencia a los resultados del año 2007 está la siguiente tabla:

**Tabla 5.- Provincias del Ecuador en la Cuarta Etapa de Desarrollo 2007.**

4 ETAPA 2007										
PROVINCIAS	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico	Intermediación financiera	Índice de Productividad
CAÑAR	1.444	1,666	0,708	0,921	1,264	0,801	1,407	0,71	0,862	2,26
COTOPAXI	1,434	0,939	1,066	0,300	0,861	0,775	1,217	0,631	0,475	1,84
MANABI	1,366	0,961	1,354	0,649	0,733	1,171	1,393	0,932	0,351	2,57

Fuente: Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2007.

Como se muestra en la tabla 5, en la cuarta etapa de desarrollo, para el año 2007, se ubican las provincias de: Cañar, Cotopaxi, y Manabí. En comparación con el año 2001 se puede evidenciar que no se han incrementado, más bien se han reducido las provincias dentro de esta etapa. Esmeraldas bajo de etapa debido a q no cumplió con el índice de Industria Manufacturera, lo que también se ha reducido son los índices de dos ramas de actividad de la provincia de Manabí: Hoteles y restaurantes de 0.832 a 0.649; y el Transporte, almacenamiento y comunicaciones que cayó de 0.865 a 0.667, lo que le afecta a la provincia en su reducción de ingresos, por estas ramas de actividad.

Sin embargo, esta reducción de especialización en Manabí no la lleva a bajar de etapa, ya que en esta etapa prevalecen de manera contundente la ramas de industria manufactura, y en esta tiene el índice mayor que en el 2001, es decir, en la Industria pasa de 1.283 a 1.366, razón fundamental para que se mantenga en la cuarta etapa de desarrollo.

Es importante acotar que a diferencia del índice bajo que tenía en Construcción en el año 2001, la provincia de Manabí para el año 2007 lo ha superado y por ende se encuentra especializado, es decir, paso de 0.499 a 0.961, lo que afirma los criterios para pertenecer a esta etapa.

Otro punto importante es Cañar, ya que tiene desarrollada la Intermediación Financiera, sin embargo, la rama de Comercio no se encuentra especializada, con ello y de acuerdo a los criterios establecidos en la quinta etapa, de que las provincias no pueden tener ningún índice que no se encuentre especializado, es la razón por la que Cañar se encuentra en esta etapa.

También en comparación al año 2001, se evidencian variaciones en el índice de especialización de algunas ramas de actividad de las provincias de Cañar, Cotopaxi y Manabí, fundamento que disminuyen los ingresos por estas ramas en las provincias, más no la variación de etapa.

Con ello se define que el 14% de provincias del Ecuador se encuentran en esta etapa, estas tienen las bases suficientes para poder seguir creciendo y alcanzar el completo desarrollo.

Este desarrollo también se puede respaldar porque son provincias productivas, demostrado por sus índices de productividad de 2.26 en Cañar, 1.84 en Cotopaxi, y 2.57 en Manabí, con ello se afirma que estas provincias se encuentran a pocos pasos de alcanzar el desarrollo total.

Cabe recalcar que es fundamental emplear programas de inversión en el resto de provincias para que puedan mejorar su crecimiento y desarrollo.

### **3 ETAPA.- El impulso inicial o despegue**

En la tercera etapa de desarrollo se dan esfuerzos dirigidos a transformar una porción de la agricultura tradicional hacia la agricultura comercial, es decir, a pesar de que viven de la Agricultura no es su rama de subsistencia, cuentan con otras ramas de actividad que sustenten la economía del sector, además, los ingresos por servicios de educación y salud son mejores en comparación a la segunda etapa.

A diferencia de la etapa anterior, en esta etapa no es relevante, ni se muestra especialización en el sector industrial, es decir, en la rama Industrias Manufactureras, ya que la economía vive de otras fuentes de ingresos que a final se traducen en ganancias o utilidades.

Para que las provincias lleguen a pertenecer a esta etapa, deben cumplir ciertos requisitos como:

Una especialización alta en:

- Agricultura, ganadería, caza y silvicultura o Pesca.
  
- Construcción.

- Comercio al por mayor y al por menor.
- Transporte, almacenamiento y comunicaciones
- Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler.
- Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.

Y se justifica también el hecho de tener una especialización baja en:

- Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo).

En la tabla 6 se observan la clasificación de las provincias en esta etapa.

**Tabla 6.- Provincias del Ecuador en la Tercera Etapa de Desarrollo 2001.**

3 ETAPA 2001								
PROVINCIAS	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura.	Pesca.	Construcción.	Comercio al por mayor y al por menor-	Transporte, almacenamiento y comunicaciones.	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler.	Enseñanza, servicios sociales, de salud.	Industrias manufactureras.
BOLÍVAR	3.282		1.211	1.379	0.792	1.209	1.310	0.230
CARCHI	1.404		0.824	2.373	1.597	1.021	0.997	0.292
CHIMBORAZO	1.669		0.533	1.456	1.520	1.419	1.425	0.706
EL ORO	2.317	2.876	1.011	1.333	0.893	1.097	1.325	0.451
LOJA	1.607		2.965	0.964	1.209	1.160	1.235	0.321
LOS RÍOS	4.417		0.499	1.101	0.781	1.245	1.454	0.321
M. SANTIAGO	2.112		2.110	1.088	0.612	1.171	1.899	0.355
NAPO	2.406		1.636	1.523	0.520	1.101	1.824	0.169
Z. CHINCHIPE	2.024		2.089	1.898	0.422	0.831	1.094	0.190

**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001.

En la tabla 6, se muestran las provincias con un índice mayor a 0.75 en cada una de las ramas de actividad, criterios suficientes para pertenecer a esta

etapa, estas son: Bolívar, Carchi, Chimborazo, El Oro, Loja, Los Ríos, Morona Santiago, Napo, Zamora Chinchipe.

Estas provincias se encuentran en dicha etapa debido a que, a pesar de que muestran índices muy elevados en la agricultura, esta no es su especialidad, existen otro tipo de sectores los cuales generan ingresos a cada una de las provincias y que también tienen un índice de especialización mayor a 0.75, como por ejemplo: la Construcción, el Comercio, el Transporte, almacenamiento y comunicaciones, las Actividades Inmobiliarias empresariales y de alquiler.

Como también en esta etapa de desarrollo es importante el nivel de educación y el de salud de cada provincia, se ha tomado en cuenta el índice de: Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales, y los resultados son que todas estas provincias presentan un índice especializado o mayor a 0.75 en esta rama de actividad, lo que corrobora la ubicación de cada una de las provincias en esta etapa.

Otra razón por la cual estas provincias se ubican en esta etapa, es por su bajo índice en la industria manufacturera, es decir, el índice es menor a 0.75 en todas las provincias, motivo diferencial entre la tercera y cuarta etapa de desarrollo.

Es importante tener en cuenta que la provincia de Los Ríos tiene el índice de Construcción por debajo de 0.75 en esta etapa, lo que significaría que no debería ubicarse en la tercera etapa, pero no se la puede cambiar de etapa debido a su índice especializado de Enseñanza y Salud 1.454, rama de mayor importancia en comparación a la que no cumple.

Por otro lado las provincias de Morona Santiago, Napo y Zamora Chinchipe tienen la rama de Transporte, almacenamiento y telecomunicaciones no especializada, con índices de 0.612, 0.520 y 0.422 respectivamente, sin embargo se mantienen en la tercera etapa ya que su índice de Enseñanza y

Salud esta especializado con 1.899, 1.824 y 1.094, por ende esta es razón suficiente dentro de los criterios de decisión para ubicarse en la tercera etapa de desarrollo.

Con respecto al año 2007, se muestra la tabla 7 con los resultados obtenidos.

**Tabla 7.- Provincias del Ecuador en la Tercera Etapa de Desarrollo 2007.**

<b>3 ETAPA 2007</b>									
<b>PROVINCIAS</b>	<b>Agricultura, ganadería, caza y silvicultura</b>	<b>Pesca</b>	<b>Construcción</b>	<b>Comercio al por mayor y al por menor</b>	<b>Transporte, almacenamiento y comunicaciones</b>	<b>Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler</b>	<b>Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales</b>	<b>Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)</b>	<b>Índice de Productividad</b>
<b>BOLÍVAR</b>	2,716		1,026	1,620	0,759	1,178	2,016	0,135	1,27
<b>CARCHI</b>	1,842		0,831	2,308	1,109	1,046	1,381	0,240	2,29
<b>CHIMBORAZO</b>	1,433		0,927	1,476	1,241	1,414	1,959	0,625	1,58
<b>EL ORO</b>	2,081	4,449	1,194	1,115	0,848	0,944	1,230	0,639	2,56
<b>ESMERALDAS</b>	2,217	0,949	0,551	2,017	0,481	0,978	1,702	0,726	2,69
<b>LOJA</b>	1,463		2,574	1,075	1,063	1,166	1,676	0,319	1,92
<b>LOS RÍOS</b>	3,988		0,634	1,161	0,882	1,196	1,417	0,446	2,40
<b>M. SANTIAGO</b>	2,045		2,069	1,132	0,556	1,013	2,344	0,283	1,38
<b>NAPO</b>	1,632		1,430	1,504	0,648	1,078	2,413	0,124	1,69
<b>Z. CHINCHIPE</b>	1,669		1,383	2,056	0,428	0,819	1,636	0,170	1,94

**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2007.

Como se muestra en la tabla 7, las provincias que muestran la especialización necesaria, medida según el índice en cada rama de actividad para el 2007 son: Bolívar, Carchi, Chimborazo, El Oro, Esmeraldas, Loja, Los Ríos, Morona Santiago, Napo y Zamora Chinchipe, con ello se las aprueba para pertenecer a esta etapa.

En comparación con el año 2001, se puede evidenciar una leve variación en el índice en las provincias situadas en esta etapa, situación que no afecta de forma directa, ya que a pesar del cambio sigue siendo mayor a 0.75 y por lo tanto se lo entiende como especializado al sector. Esta variación lo único que



involucra es el cambio en los ingresos por dicha rama de actividad, es decir, serán menores o mayores que el año de comparación.

Es importante mencionar que la provincia de Esmeraldas para el año 2007 cae a esta tercera etapa, desde la cuarta en la que se encontraba en el 2001, debido a su reducción en el índice de Industria Manufacturera (0.986 a 0.726), por lo cual se asevera la permanencia de esta provincia en esta etapa.

Las provincias de Morona Santiago, Napo y Zamora Chinchipe siguen teniendo el mismo índice bajo en la misma rama de actividad, pero sus niveles de especialización en Enseñanza y Salud han crecido notablemente para este año, es decir, pasaron de 1.899 a 2.344 en Morona, 1.824 a 2.413 en Napo y en Zamora de 1.094 a 1.636, razón suficiente para ubicarse en esta etapa.

El índice de productividad de cada una de estas provincias se encuentra por encima de 1, lo que refleja la productividad positiva con la que cuentan las provincias, sin embargo, esto no implica que se encuentren en un desarrollo sostenido, que garantice estabilidad dentro de ellas. Por lo cual sería determinante emprender en planes de inversión sobre la producción para garantizar completo desarrollo.

En base a estos resultados se puede determinar que el 45% de provincias del Ecuador se encuentran en la tercera etapa de desarrollo, situación que podría mejorar ya que sus habitantes son realmente productivos, afirmación que se da de acuerdo al índice de productividad que tiene cada una de las provincias.

Además, es importante recalcar que el sector industrial es muy bajo en estas provincias, por lo cual se deberían enfocar los Gobernantes en generar proyectos que fomenten la industria para que puedan generar mayor desarrollo y por ende subir de etapa.

## **2 ETAPA.- Condiciones Previas al despegue**

En dicha etapa de desarrollo las provincias tienen dependencia directa de alguna rama del sector primario, pero esta no es su especialidad total, también cuentan con alguna rama de actividad especializada en el sector terciario.

A diferencia de la etapa anterior, en esta etapa se muestran índices bajos de Industrias Manufactureras y de servicios de enseñanza y salud, a pesar de que generan ingresos por alguna rama de actividad del sector terciario

Para que las provincias se registren en esta etapa de desarrollo deben mantener un índice especializado de:

- Agricultura, ganadería, caza y silvicultura
  
- Pesca.
  
- Explotación de Minas y Canteras.
  
- Comercio al por mayor y al por menor.
  
- Hoteles y Restaurantes.

Y además deberían tener subdesarrollado los sectores de:

- Industrias Manufactureras (Excluye Refinación de Petróleo).
  
- Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales.

En base a esto se establece que únicamente viven de actividades básicas, más no de sectores estratégicos que permitan medir su completo desarrollo como por ejemplo el sector industrial.

Para el año 2001 se muestra la tabla 8 con los resultados de las provincias del Ecuador.

**Tabla 8.- Provincias del Ecuador en la Segunda Etapa de Desarrollo 2001.**

2 ETAPA 2001					
PROVINCIAS	Pesca.	Comercio al por mayor y al por menor.	Hoteles y restaurantes.	Industrias manufactureras.	Enseñanza, servicios sociales, de salud.
<b>GALÁPAGOS</b>	1.166	2.947	5.788	0.087	0.219

**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2007.

Según la tabla 8 la única provincia que se ubica en esta etapa es la península insular de Galápagos, debido a su índice obtenido en las ramas de actividad necesarias para pertenecer a esta etapa, se puede destacar que esta provincia tiene desarrollada la rama de pesca del sector primario 1.166, pero no es su única fuente de subsistencia, además cuenta con el índice muy desarrollado de Comercio al por mayor y menor 2.947 y de Hoteles y restaurantes 5.788, lo que significa que es una provincia dedicada a las actividades comerciales y turísticas.

Como puntos negativos que no permiten el paso de etapa son los bajos índices menores a 0.75 en el sector industrial y en el sector de educación y salud, factores claves en etapas posteriores.

Con ello se ubica a esta provincia en la segunda etapa de desarrollo.

A continuación se muestran los resultados del año 2007 en la tabla 9.

**Tabla 9.- Provincias del Ecuador en la Segunda Etapa de Desarrollo 2007.**

2 ETAPA 2007						
PROVINCIAS	Pesca.	Comercio al por mayor y al por menor.	Hoteles y restaurantes.	Industrias manufactureras.	Enseñanza, servicios sociales, de salud.	Índice de Productividad.
<b>GALÁPAGOS</b>	1.045	2.826	4.968	0.053	0.285	2.03

**Fuente:** Elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2007.

En el año 2007, tomando como base el índice de especialización la provincia de Galápagos cumple con los criterios necesarios para pertenecer a esta segunda etapa, al igual que en el 2001 es la única provincia que se ubica en esta etapa, es decir no han existido cambios en el incremento o decremento de más provincias.

Lo que se ha dado en este periodo es una leve reducción en el nivel de especialización de cada rama, lo que se traduce en menores ingresos por cada rama de actividad dentro de la provincia para el 2007.

Dentro de esta provincia se debería hacer énfasis en programas de inversión, para promover el sector manufacturero y el sector de la enseñanza y la salud, con el objetivo de crecer económicamente y generar más desarrollo.

En relación con el índice de productividad de esta provincia que es de 2.03, se determina que es productiva, sin embargo, podría mejorar en cuanto al desarrollo, se necesitaría básicamente programas de inversión para alcanzar mayores ingresos, de esta forma se podrá crecer y desarrollar sostenidamente.

En la segunda etapa de desarrollo se encuentra el 4% de provincias del Ecuador.

## 1 ETAPA.- Sociedad Tradicional

A diferencia de las etapas anteriores, en esta etapa se muestran las provincias que muestran factores de subsistencia de ramas de actividad agrícolas según la teoría de Rostow, para el caso de las provincias del Ecuador se ha tomado como criterio para pertenecer a esta primera etapa, la especialización de cualquier rama del sector primario como la agricultura, ganadería, caza y silvicultura, la Pesca, o la Explotación de Minas y Canteras. Con ello se podrá afirmar que no tienen otras fuentes de ingresos ni tampoco encuentran la forma de crecer económicamente.

A continuación la clasificación en base a los criterios mencionados en esta etapa, alta especialización en:

- Agricultura, ganadería, caza y silvicultura.
- Pesca
- Explotación de Minas y Canteras.

Y entre los sectores más importantes que se encuentran no especializados están:

- Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)
- Comercio al por mayor y al por menor.
- Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria.
- Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales

En la tabla 10 se muestran los resultados para el año 2001.

**Tabla 10.- Provincias del Ecuador en la Primera Etapa de Desarrollo 2001.**

1 ETAPA 2001					
PROVINCIAS	Explotación de minas y canteras.	Industrias manufactureras.	Comercio al por mayor y al por menor.	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria.	Enseñanza, servicios sociales, de salud.
PASTAZA	4.060	0.122	0.175	0.249	0.261
SUCUMBÍOS	4.506	0.021	0.062	0.100	0.076
ORELLANA	4.600	0.012	0.026	0.060	0.050

Fuente: elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001.

Como se observa en la tabla 10, en el año 2001 las provincias que se ubicaron en esta etapa son: Pastaza, Sucumbíos y Orellana, esto es debido a su índice especializado en la rama de actividad: Explotación de Minas y Canteras, el resto de sectores se encuentran por debajo del índice de 0.75 lo que indica subdesarrollo en estas ramas de actividad. Es por ello que se las interpreta como las provincias subdesarrolladas del Ecuador.

Con ello se puede destacar que estas provincias solo perciben ingresos de una actividad primaria dentro del total de su producción, es decir, es la rama más fuerte, esta es la razón primordial para que estas tres provincias se encuentren en la primera etapa de desarrollo.

Para el año 2007 se muestra la tabla 11 con los respectivos resultados.

**Tabla 11.- Provincias del Ecuador en la Primera Etapa de Desarrollo 2007.**

1 ETAPA 2007						
PROVINCIAS	Explotación de minas y canteras.	Industrias manufactureras.	Comercio al por mayor y al por menor.	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud.	Índice de Productividad.
PASTAZA	4.176	0.103	0.143	0.339	0.332	5.46
SUCUMBÍOS	4.571	0.016	0.079	0.144	0.113	26.40
ORELLANA	4.716	0.005	0.022	0.072	0.064	52.91

Fuente: elaboración propia en base a las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2007.

De acuerdo al índice de especialización, en el año 2007 se muestran las mismas provincias que en el año 2001, es decir, no ha existido cambios en el número de provincias, lo que sí se puede notar es que la rama de Explotación de Minas y Canteras ha incrementado el índice de especialización, esto significa que estas provincias han mejorado los ingresos por esta rama de actividad. Sin embargo, el resto de sectores se encuentran con el índice no especializado, es decir, por debajo de 0.75, razón suficiente para ubicarse en la primera etapa de desarrollo.

En base a que estas provincias muestran todos los factores de alta especialización en una rama del sector primario, y baja especialización en el resto de ramas de actividad, se procede a ubicarlas en la primera etapa de desarrollo, y definir las como las provincias subdesarrolladas del país, en el año 2007.

Es importante recalcar que estas tres provincias son la fuente principal de explotación de petróleo, actividad que sostiene la economía ecuatoriana, sin embargo, a pesar de la ubicación y la cantidad de petróleo con la que cuentan no ha significado desarrollo dentro de ellas, es decir, a pesar de que son provincias petroleras se encuentran en la última etapa de desarrollo.

El índice de productividad de estas provincias son los mejores de todo el país, descifrando que son las provincias más productivas en comparación del resto, sin embargo, se encuentran en la primera etapa de desarrollo, esto se debe a que los ingresos por las actividades petroleras se registran en estas provincias pero estos ingresos no son destinados para las provincia sino para todo el país.

Por lo tanto se determina que el 14% de provincias del Ecuador se encuentran en la primera etapa de desarrollo, situación que puede ser superada si se implementan programas de inversión local en cada provincia, con el fin de lograr crecimiento y mejorar el desarrollo. A estas provincias les falta aún mucho para estar en una etapa de desarrollo alto, el cual garantice su crecimiento en el largo plazo.

#### 4. Consideraciones Finales

- Las etapas de desarrollo de Rostow muestran el proceso por el cual deben atravesar las economías de cualquier país, región o provincia para alcanzar el pleno desarrollo, y tener facultades necesarias para mantener niveles de crecimiento sostenido en el tiempo.
- La rama de Explotación de Minas y Canteras que pertenece al sector primario, es la de subsistencia en: Pastaza, Sucumbíos y Orellana, porque es la única que tiene un índice especializado y tasas de variación crecientes en estas provincias.
- Se determina también que el sector secundario se encuentra especializado en las provincias de: Azuay, Guayas, Pichincha, Manabí y Tungurahua, debido a los fuertes ingresos que perciben estas provincias por la Industria Manufacturera y la Construcción.
- En cuanto al sector terciario, es el de mayor relevancia en todas las provincias del Ecuador, ya que dentro del periodo 2001-2007 ha mantenido niveles de crecimiento altos, esto es porque en el país se ha visto la necesidad de incursionar en nuevas fuentes productivas que generen ingresos a la economía, y el sector de servicios es una herramienta fundamental para alcanzar el desarrollo de las economías.
- De los tres sectores de la economía, el que más ha crecido dentro de este periodo es el terciario, esto por su tasa de variación y crecimiento positiva que fluctúa desde el 2001 hasta el 2005 en 4%, mientras que para el 2007 solo experimenta un crecimiento del 0.4%. Esto es por la adaptación de cada provincia a la nueva producción en el sector servicios, proceso de mucho auge en este periodo.
- Las ramas de actividad que son de mayor aporte sobre el agregado nacional son: Explotación de Minas y Canteras con el 20% seguido del



Comercio al por mayor y menor con el 15%, después esta la Industria Manufacturera con 14%, le sigue el Transporte, almacenamiento y comunicaciones con 11% y la última importante es la Agricultura, ganadería, caza y silvicultura con el 9% de aporte al agregado nacional.

- Al hacer el enfoque desde el punto de vista de Rostow y aplicarlo a las provincias del Ecuador, se determinó que para la quinta etapa de desarrollo debe de tener índice de especialización alto en las siguientes ramas de actividad: Industria Manufacturera, Intermediación Financiera, Comercio al por mayor y menor, Administración Pública, Enseñanza, servicios sociales y de salud, porque con ello se podrá definir e identificar a las provincias como desarrolladas.
- En el año 2001 y en el 2007, las provincias que se encontraron en la quinta etapa de desarrollo – La era de alto consumo, son: Azuay, Guayas, Imbabura, Pichincha y Tungurahua, porque cumplen con los índices de especialización altos en las ramas de actividad necesarias para ubicarse en esta etapa.
- En la cuarta etapa de desarrollo – La marcha hacia la madurez, en el año 2001 se ubicaron las provincias de Cañar, Cotopaxi, Esmeraldas y Manabí por cumplir con fuertes índices de especialización en la industria manufacturera y en el sector servicios, a excepción de Intermediación Financiera. Para el año 2007, cae el índice de Industria Manufacturera en Esmeraldas, lo que lleva al descenso de etapa, las otras tres se mantienen constantes en el periodo de análisis.
- La tercera etapa de desarrollo – El impulso inicial o despegue, se diferencia de las dos etapas superiores, porque no tiene especializado la rama de Industria Manufacturera, para el año 2001 se encuentra el 41% de provincias en esta etapa, estas son: Bolívar, Carchi, Chimborazo, El Oro, Loja, Los Ríos, Morona Santiago, Napo y Zamora Chinchipe. En cambio para el 2007 se desplaza desde la cuarta hacia la tercera etapa,

la provincia de Esmeraldas, por la baja especialización en el sector industrial.

- Para la segunda etapa de desarrollo – Condiciones previas al despegue, se determinan a las provincias que no mantienen índices especializados de Industria Manufacturera y Enseñanza, servicios sociales y de salud, sin embargo tampoco viven de la agricultura ni del sector primario, es por ello, que aquí solamente se encuentra la provincia de Galápagos que indica que a pesar de vivir de la pesca, no es su única fuente de subsistencia, tiene ingresos fuertes del Comercio y de los Hoteles y Restaurantes, pero su industria, servicios de enseñanza y de salud se encuentran por debajo de 0.75 en la especialización por lo que se la ubica en esta etapa.
- Las provincias que se encuentran en la primera etapa – sociedad tradicional, en el periodo 2001-2007, son: Pastaza, Sucumbíos y Orellana, debido a que su principal actividad es la Explotación de Minas y Canteras, actividad perteneciente al sector primario, esta actividad económica no genera riqueza, solo les sirve de subsistencia.
- El Ecuador debe hacer énfasis en la atracción de inversión extranjera y ubicarla estratégicamente en las diferentes provincias, con el objetivo de incrementar la producción, el empleo y de esta forma estabilizar el bienestar económico y social de los habitantes de cada zona, porque la mayoría de provincias se encuentran por debajo de las condiciones necesarias para catalogarlas como desarrolladas.
- El mayor problema de las provincias del oriente ecuatoriano, que son las principales productoras del petróleo, es que los ingresos ocurridos por este factor natural es indispensable o se distribuye para todo el país y no para cada una de ellas, por lo que se puede observar el subdesarrollo de cada provincia.

## Bibliografía

- Banco Mundial, Mas alla del crecimiento economico* . (2002). Recuperado el 12 de Noviembre de 2011, de <http://www.worldbank.org/depweb/spanish/beyond/global/glossary.html>
- Acosta, A. (2010). *Más allá del crecimiento económico*.
- Adelman, I. (1961). *Teorías de desarrollo económico*. Mexico: Fondo de Cultura Económica.
- Alvarez, P. (2007). *Desarrollo Economico Local*. Bogota.
- Anselin. (2000). *Spatial Economy*.
- Bautista, C. (1996). Desafíos del Desarrollo. En C. Bautista, *La Región: discursos y hechos. en, risaralda*. Pereira, Colombia: Fondo editorial de Risaralda.
- Bayod, D. (26 de 07 de 2011). *Introducción a la Economía Regional*. Obtenido de [http://www.unizar.es/departamentos/estructura\\_economica/personal/mmur/documents/Tema1.pdf](http://www.unizar.es/departamentos/estructura_economica/personal/mmur/documents/Tema1.pdf)
- BCE. (2005). *Evolución de la Balanza Comercial*. Ecuador.
- BCE. (2007). *Un enfoque Macroeconomico*. Recuperado el 03 de 09 de 2012, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Memoria/2007/Memoria-07-2.pdf>
- Boiser, S. (1996). "Modernidad Y Territorio". 42. Santiago De Chile, Chile: Cuadernos Del Ilpes .
- Boni, A. (2005). *Introduccion al desarrollo*. Mexico D.F.
- Carvajal, A. (2008). Las etapas de desarrollo de Rostow. *Informatec*, págs. 1-25.
- Central, E. B. (2010). *La Economía Ecuatorina*. Recuperado el 15 de noviembre de 2011, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anios.pdf>

- Cevallos, T. V. (2011). *Escuela Politécnica Nacional*. Recuperado el 16 de 09 de 2012, de <http://bibdigital.epn.edu.ec/bitstream/15000/4016/1/CD-3784.pdf>
- CIP. (09 de 2011). *Camara de industrias y produccion*. Recuperado el 05 de 01 de 2012, de Politicas para una transformacion productiva: [http://www.cip.org.ec/frontEnd/images/objetos/45\\_Boletin\\_septiembre\\_oct.pdf](http://www.cip.org.ec/frontEnd/images/objetos/45_Boletin_septiembre_oct.pdf)
- Dunn. (1960). *A statistical and analytical technique for regional analysis*.
- Ecuador, B. C. (2007). *Cuentas provinciales del Ecuador 2001-2007*.
- Estrella, C. (Mayo de 2001). *Banco Central del Ecuador*. Recuperado el 05 de 07 de 2011, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/NotasTecnicas/nota63.pdf>
- Ferro, A. B. (1997). *Introduccion a la Cooperacion para el desarrollo*. Universidad Politecnica de Valencia.
- Fortoul, F. (2003). *Identidad y Desarrollo*. Valdivia, Chile.
- Frank, A. G. (1963). *America Latina: Subdesarrollo o Revolucion*. Mexico.
- García, N. (Octubre de 2002). *Scribd*. Recuperado el 20 de Octubre de 2011, de Productividad, competitividad y empleo : <http://es.scribd.com/doc/29099580/Productividad-competitividad-y-empleo-un-enfoque-estrategico>
- Gaviria, M. A. (2008). *Apuntes de ecomia regional*. Manisales, Colombia.
- Gutierrez, R. (Febrero de 2004). *Requiem por un historiador economico*. Toluca-Mexico: Universidad Autonoma de Mexico.
- Haq, M. u. (1990). *El paradigma del desarrollo humano*. Recuperado el 06 de 10 de 2011, de [http://www.desarrollohumano.cl/pdf/1995/paradigma95\\_2.pdf](http://www.desarrollohumano.cl/pdf/1995/paradigma95_2.pdf); visitado 06 Octubre 2011
- Industrias, C. d. (2009). *El sector industrial del Ecuador "Estadísticas Económicas"*. Guayaquil.
- Inglehat, R. (2000). *Modernizacion y postmodernizacion*. Madrid: Siglo XXI.
- Jimenez, R. E. (2007). *Approximation to the well being theory*. *Scientia et Technica Año XIII*.
- Jimenez, S. (2010). *La degradacion ambiental*. Santiago.

- Kaldor, N. (1978). *Economic Theory*.
- Krugman, P. (1997). *Desarrollo, Geografía y Teoría Económica*.
- Lopez, F. (2010). *Difusión Dinamica de la Producción*. Madrid, España.
- Martinez, J. C. (2002). *Eumed*. Recuperado el 06 de 10 de 2011, de <http://www.eumed.net/cursecon/18/>
- Mesino, L. (2007). *Teorías del desarrollo por etapas de Rostow*. Recuperado el 16 de 10 de 2011, de <http://www.eumed.net/tesis/2010/lmr/Teoria%20del%20Desarrollo%20por%20Etapas%20de%20Rostow.htm>
- Ministerio de Coordinacion de la produccion, e. y. (Junio de 2011). *Propuestas Interinstitucionales. Zonas economicas*. Ambato.
- MIPRO. (2011). *Planes, Programas y Proyectos*. Recuperado el 09 de 01 de 2012, de [http://www.mipro.gob.ec/index.php?option=com\\_content&view=article&id=138&Itemid=77](http://www.mipro.gob.ec/index.php?option=com_content&view=article&id=138&Itemid=77)
- Moreano, F. S. (09 de 2007). *Minería, Minerales y Desarrollo Sustentable en Ecuador*. Recuperado el 16 de 09 de 2012, de <http://pubs.iied.org/pdfs/G00583.pdf>
- Morel, F. (2002). *Efectos de la dolarización*.
- Nicholson, S. (1985). *The Growth of Nations*.
- Nicholson, W. (2004). *Teoría Microeconómica "Teorías Básicas y ampliaciones"*. Madrid España.
- Ochoa, S. (2010). *Competitividad Regional en el Ecuador*. Loja.
- Ordoñez, J. (Septiembre de 2011). *Los servicios en Ecuador: Crecimiento e Importancia*. Loja, Ecuador.
- Perez, L. (2003). *Valor del Desarrollo*. Bogota.
- Polese, M. (1998). *Economía Urbana y Regional*. Costa Rica.
- Porter. (1990). *The Competitive Advantage of Nations*. New York.
- Prebisch, R. (2001). *Agenda de desarrollo en los albores siglo XXI. La teoría del desarrollo en los albores*. Santiago de Chile.
- Puebla, M. (2009). *Valoración ambiental y extensionalidades*. Buenos Aires.
- Rosero, C. P. (1996). *Dependencia Económica Nacional*.
- Rostow, W. (1973). *Las Etapas de Crecimiento Económico*.

- Rostow, W. (1973). *Las etapas del crecimiento económico*. Mexico D. F.: Fondo de cultura económica.
- s.n. (2010). *Regional Development*. Recuperado el 15 de 09 de 2011, de <http://www.contractingsociety.com/regional-eng.htm>
- S.N. (2010). *Regional Development*. Recuperado el 15 de 09 de 2011, de <http://www.contractingsociety.com/regional-eng.htm>
- Smith, A. (1776). *The wealth of nations*. Glasgow- Escocia.
- Troya, J. V. (2010). *Programa de Naciones Unidas para el desarrollo*. Recuperado el 04 de 01 de 2012, de <http://www.undp.org.ec/desarrollosostenible.php>
- Valencia, W. (2006). *La Producción Industrial*. Bogotá.
- Vazquez, L. D. (2000). *Los Principios de Universalidad e Interdependencia*. Mexico.

**ANEXOS**

Anexo 1. VALOR AGREGADO BRUTO PROVINCIAL POR INDUSTRIA. 2001 (Miles de dólares) de 2000																
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M + N + O	P	ECONOMÍA TOTAL	
	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios comunitarios, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico		
1	AZUAY	53.591	252	4.849	116.103	60.665	174.692	149.935	133.166	18.814	46.202	39.113	49.982	1.332	862.261	
2	BOLIVAR	35.926	88	324	3.766	185	11.730	25.791	9.970	86	9.301	11.336	8.558	243	117.759	
3	CAÑAR	40.484	164	1.073	45.484	203	36.624	24.192	36.653	1.420	11.914	13.040	13.097	291	226.473	
4	CARCHI	19.844	65	130	6.173	389	10.303	57.283	1.984	1.202	10.146	9.911	8.405	236	152.038	
5	COTOPAXI	95.918	63	254	83.822	794	34.363	49.197	36.776	1.939	20.393	21.492	21.199	445	367.608	
6	CHIMBORAZO	43.331	110	2.079	27.391	832	12.240	64.555	4.133	2.719	25.901	28.067	22.073	483	279.275	
7	EL ORO	118.929	22.347	25.163	34.550	7.717	45.935	116.876	4.953	6.001	39.595	35.763	40.596	1.113	552.249	
8	ESMERALDAS	66.393	7.665	56	50.302	7.238	10.572	111.931	7.721	19.078	25.723	26.428	31.735	1.077	367.321	
9	GUAYAS	235.595	121.888	34.099	850.463	48.540	340.239	873.065	56.371	428.715	339.400	241.049	271.812	8.335	3.928.035	
10	IMBABURA	38.353	46	1.074	37.603	498	43.147	72.364	5.675	38.524	4.327	24.986	23.802	1.072	313.229	
11	LOJA	49.773	166	1.031	14.868	726	81.273	51.019	4.297	43.058	4.146	25.246	34.214	521	333.152	
12	LOS RIOS	241.955	2.359	60	26.228	559	24.180	103.080	1.902	49.165	3.057	47.929	40.605	47.517	589.385	
13	MANABI	100.501	71.545	3.265	169.043	1.996	38.933	206.421	10.058	87.735	5.618	83.271	87.578	80.628	948.539	
14	MORONA SANTIAGO	13.878	80	93	3.488	159	12.273	12.212	436	4.621	5.410	9.970	7.445	156	70.701	
15	NAPO	13.065	112	95	1.373	529	7.866	14.127	1.660	3.244	4.202	5.965	5.909	195	58.423	
16	PASTAZA	5.337	476	324.805	6.414	764	9.878	10.511	1.051	4.839	319	3.560	5.467	89	378.353	
17	PICHINCHA	278.565	1.224	2.871	697.777	21.281	360.917	465.187	79.027	618.912	292.037	160.961	202.799	9.508	3.331.701	
18	TUNGURAHUA	34.015	100	391	90.706	13.938	64.673	108.632	4.418	76.837	9.526	32.720	29.721	28.642	767	495.086
19	ZAMORA CHINCHIPE	13.322	56	4.235	1.869	187	12.171	21.344	170	3.194	3.847	5.856	4.296	77	70.811	
20	GALAPAGOS	495	1.488	9	1.092	406	6.348	42.429	6.691	25.759	284	1.564	1.101	44	90.665	
21	SUCUMBIOS	14.368	191	1.612.650	4.925	2.139	6.264	16.659	850	5.031	281	12.974	8.703	7.145	1.692.544	
22	ORELLANA	10.018	147	1.447.770	2.388	239	4.138	6.247	774	2.620	4.757	4.620	4.124	166	1.488.276	
	SIFMI (*)														-321.871	
	V.A.BRUTO	1.523.636	230.632	3.466.376	2.275.827	169.984	1.348.759	2.603.057	209.008	1.751.926	1.071.078	843.948	909.146	29.250	16.392.012	

Fuente: Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador año 2001.



Anexo 2. VALOR AGREGADO BRUTO PROVINCIAL POR INDUSTRIA 2002 (Miles de dólares) de 2000																
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M + N + O	P	ECONOMÍA TOTAL	
	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico		
1	AZUAY	55.545	247	5.037	117.645	69.352	186.886	153.423	14.013	133.857	18.969	50.822	44.701	48.993	1.378	900.868
2	BOLIVAR	36.574	86	340	3.701	192	11.565	26.395	492	9.777	91	9.558	11.839	8.291	240	119.141
3	CAÑAR	41.421	161	1.129	45.188	215	35.519	24.253	1.906	36.655	1.524	12.270	14.216	12.828	288	227.573
4	CARCHI	22.707	64	130	6.377	380	12.362	51.744	2.050	21.531	1.257	10.561	10.506	8.210	233	148.112
5	COTOPAXI	106.704	62	268	91.399	829	35.792	51.323	1.043	36.898	2.069	21.647	21.523	20.512	440	390.509
6	CHIMBORAZO	44.027	107	2.088	29.089	842	15.640	65.113	4.345	43.856	2.887	27.589	31.357	21.493	478	288.911
7	EL ORO	135.249	24.194	25.911	37.998	8.193	54.960	105.575	5.119	51.609	6.292	41.122	37.844	37.178	1.201	572.445
8	ESMERALDAS	67.653	7.690	61	50.596	7.834	12.124	114.555	8.135	17.241	1.421	26.537	29.251	30.920	1.067	375.085
9	GUAYAS	245.294	118.895	34.739	851.268	53.049	455.041	878.893	61.695	438.879	81.113	379.688	242.252	263.387	8.385	4.112.578
10	IMBABURA	39.007	45	1.084	40.059	518	41.541	76.394	5.808	38.015	4.378	27.063	22.529	23.119	1.062	320.622
11	LOJA	47.959	163	1.043	15.731	743	82.571	53.942	4.665	40.039	4.179	25.998	32.877	22.475	516	332.901
12	LOS RIOS	252.088	2.312	60	27.896	550	25.185	109.947	2.039	46.446	3.196	46.209	41.280	45.719	781	603.708
13	MANABI	102.074	71.438	3.374	186.040	1.858	37.958	214.469	10.860	78.005	6.052	87.442	83.740	78.242	1.929	963.481
14	MONSANTONA	15.536	79	100	3.490	161	14.909	12.498	476	4.770	453	5.672	11.652	7.356	154	77.306
15	NAPO	13.137	110	102	1.407	542	9.804	14.458	1.737	3.047	86	4.531	7.369	5.882	193	62.405
16	PASTAZA	5.892	467	283.326	6.599	827	8.425	10.757	1.132	4.599	333	3.819	5.556	5.302	88	337.122
17	PICHINCHA	311.831	1.200	2.827	715.291	21.520	477.513	483.960	85.633	655.418	143.814	329.380	159.992	197.413	10.029	3.595.821
18	TUNGURAHUA	36.734	98	405	93.440	13.247	72.403	112.367	4.679	80.783	10.315	33.742	29.955	27.580	759	516.507
19	MORA CHINCH	13.519	55	4.492	1.954	202	10.851	21.844	185	2.713	196	4.050	7.489	4.201	76	71.827
20	GALAPAGOS	413	1.458	9	1.089	414	5.874	43.423	6.747	21.929	289	1.707	3.360	1.009	43	87.764
21	SUCUMBIOS	15.901	187	1.587.290	4.733	2.264	7.451	17.049	918	4.412	295	14.539	9.832	7.167	360	1.672.398
22	ORELLANA	10.238	144	1.425.787	2.409	258	4.565	6.393	837	2.633	280	5.107	4.640	4.322	164	1.467.777
	V.A.BRUTO	1619503	229262	3379602	2333399	183990	1618939	2648775	224514	1773112	289489	1169053	863758	881599	29864	17.244.859

Fuente: Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador año 2002.

Anexo 3.- VALOR AGREGADO BRUTO PROVINCIAL POR INDUSTRIA 2007, Miles de dólares de 2000

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M + N + O	P	ECONOMÍA TOTAL
Provincias	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico	
1	AZUAY	71.183	733	6.185	133.468	65.756	193.588	188.118	17.612	169.856	33.506	67.354	61.261	1.844	1.062.491
2	BOLIVAR	34.515	127	453	2.709	157	34.073	672	11.759	455	11.486	14.919	13.576	279	137.594
3	CAÑAR	43.574	240	1.760	57.344	1.632	39.928	29.504	38.814	5.032	15.481	16.724	18.774	291	272.489
4	CARCHI	30.892	97	1.03	6.359	410	13.268	64.064	22.688	2.379	13.472	12.459	12.280	278	181.613
5	COTOPAXI	129.503	97	518	103.455	1.011	40.915	80.744	2.008	48.049	5.042	27.200	29.497	470	495.311
6	CHIMBORAZO	47.777	158	1.819	32.837	868	29.409	81.438	5.730	50.447	36.184	32.446	34.612	577	360.886
7	EL ORO	146.380	61.736	30.126	70.900	8.326	79.942	129.871	6.910	72.757	10.624	45.783	45.862	1.436	761.638
8	ESMERALDAS	102.106	8.625	103	52.713	7.390	24.149	153.715	8.861	27.025	3.782	33.455	41.541	772	498.615
9	GUAYAS	306.884	205.714	44.120	1.253.462	67.417	477.121	1.055.935	83.784	673.994	117.823	270.765	270.737	9.893	5.320.059
10	IMBABURA	45.442	62	1.938	53.791	594	52.576	88.449	8.594	54.934	7.281	28.306	30.167	905	404.854
11	LOJA	55.728	258	1.164	19.174	893	93.373	67.760	7.120	49.399	10.884	37.992	33.832	799	412.464
12	LOS RIOS	290.480	3.343	93	51.286	611	43.938	140.001	3.179	78.357	4.954	66.880	54.704	968	788.646
13	MANABI	159.137	99.129	3.463	278.434	1.378	118.181	289.545	12.265	115.393	10.516	116.067	95.350	1.960	1.398.674
14	MORONA SANTIAGO	17.969	107	184	3.919	578	17.301	16.460	1.446	5.953	1.047	6.828	10.912	148	95.106
15	NAPO	11.391	158	116	1.368	1.499	9.503	17.372	3.015	5.518	430	5.777	8.925	207	75.577
16	PASTAZA	7.244	669	399.337	6.973	1.185	8.797	10.129	6.801	1.120	4.607	7.531	7.545	117	464.411
17	PICHINCHA	368.477	2.473	3.535	850.703	15.890	499.201	567.897	97.021	794.109	213.943	422.943	207.509	9.584	4.249.829
18	TUNGURAHUA	48.618	138	669	102.976	16.020	77.060	124.776	9.107	109.531	15.329	44.323	35.727	620	621.754
19	ZAMORA CHINCHIPE	13.083	84	6.677	2.105	191	10.325	26.672	687	4.093	542	8.593	6.796	96	84.872
20	GALAPAGOS	401	2.036	11	822	451	6.823	46.189	7.174	34.698	500	2.002	1.494	52	106.937
21	SUCUMBIOS	16.037	261	1.777.506	4.301	5.378	8.721	22.805	1.598	8.128	1.350	13.047	10.442	464	1.888.295
22	ORELLANA	12.593	219	2.088.182	1.681	2.164	9.020	7.215	1.266	6.759	1.041	6.073	6.773	149	2.150.562
	SIFM (*)														-619.556
	V.A. BRUTO	1.959.415	386.464	4.368.061	3.090.781	199.792	1.865.553	3.242.731	286.462	2.389.063	454.172	1.503.734	1.038.315	31.908	21.213.120

Fuente: Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador año 2007.

Anexo 4.- Tasa de Variación de las Cuentas Provinciales del Ecuador periodo 2002-2007																
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M + N + O	P	ECONOMIA TOTAL	
Provincias	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico		
1	AZUAY	0,282	1,968	0,228	0,134	-0,052	0,036	0,226	0,257	0,269	0,766	0,325	0,164	0,250	0,338	0,179
2	BOLIVAR	-0,056	0,479	0,333	-0,268	-0,183	0,073	0,291	0,366	0,203	3,998	0,202	0,260	0,637	0,161	0,155
3	CANAR	0,052	0,490	0,559	0,269	6,592	0,124	0,217	0,780	0,059	2,302	0,262	0,176	0,464	0,012	0,197
4	CARCHI	0,360	0,512	-0,205	-0,003	0,078	0,073	0,238	0,397	0,054	0,892	0,276	0,186	0,496	0,192	0,226
5	COTOPAXI	0,214	0,561	0,931	0,132	0,219	0,143	0,573	0,925	0,302	1,437	0,257	0,245	0,438	0,068	0,288
6	CHIMBORAZO	0,085	0,477	-0,129	0,129	0,019	0,880	0,251	0,319	0,150	1,284	0,312	0,035	0,610	0,208	0,249
7	EL ORO	0,082	1,552	0,163	0,866	0,016	0,455	0,230	0,350	0,410	0,688	0,240	0,210	0,234	0,195	0,331
8	ESMERALDAS	0,509	0,122	0,690	0,042	-0,057	0,992	0,342	0,065	0,567	1,661	0,303	0,144	0,344	-0,277	0,329
9	GUAYAS	0,251	0,730	0,270	0,472	0,271	0,049	0,201	0,358	0,536	0,453	0,271	0,118	0,028	0,180	0,294
10	IMBABURA	0,165	0,374	0,787	0,343	0,148	0,266	0,158	0,480	0,445	0,863	0,176	0,256	0,305	-0,148	0,263
11	LOJA	0,162	0,581	0,116	0,219	0,202	0,131	0,256	0,526	0,234	1,605	0,311	0,156	0,505	0,549	0,239
12	LOS RIOS	0,152	0,446	0,552	0,838	0,112	0,745	0,273	0,559	0,687	0,550	0,447	0,208	0,197	0,239	0,306
13	MANABI	0,559	0,388	0,026	0,497	-0,258	2,113	0,350	0,129	0,479	0,738	0,327	0,169	0,219	0,016	0,452
14	MORONA SANTIAGO	0,157	0,357	0,836	0,123	2,591	0,160	0,317	2,038	0,248	1,311	0,204	0,052	0,483	-0,040	0,230
15	NAPO	-0,133	0,437	0,136	-0,027	1,766	-0,031	0,202	0,736	0,811	3,996	0,275	0,397	0,517	0,075	0,211
16	PASTAZA	0,229	0,433	0,409	0,057	0,433	0,044	-0,058	1,083	0,479	2,364	0,206	0,356	0,423	0,325	0,378
17	PICHINCHA	0,182	1,061	0,250	0,189	-0,262	0,045	0,173	0,133	0,212	0,488	0,284	0,228	0,051	-0,044	0,182
18	TUNGURAHUA	0,324	0,409	0,653	0,102	0,209	0,064	0,110	0,946	0,356	0,486	0,314	0,230	0,295	-0,184	0,204
19	ZAMORA CHINCHIPE	-0,032	0,525	0,486	0,077	-0,053	-0,049	0,221	2,715	0,509	1,768	0,216	0,147	0,618	0,265	0,182
20	GALAPAGOS	-0,030	0,397	0,201	-0,245	0,090	0,162	0,064	0,063	0,582	0,729	0,173	0,275	0,480	0,207	0,218
21	SUCUMBIOS	0,009	0,393	0,120	-0,091	1,376	0,170	0,338	0,741	0,842	3,576	0,256	0,327	0,457	0,289	0,129
22	ORELLANA	0,230	0,524	0,465	-0,302	7,397	0,976	0,129	1,567	1,567	2,718	0,189	0,601	0,567	-0,094	0,465
	V.A. BRUTO	0,210	0,686	0,292	0,325	0,086	0,152	0,224	0,276	0,347	0,569	0,286	0,177	0,178	0,068	0,266

Fuente: Elaboración propia en base al Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales de el Banco Central del Ecuador periodo 2001-2007.

Anexo 5.- Efecto Total del Método de Cambio y Participación Shift-Share, aplicado a las Provincias del Ecuador														
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M+N+O	P
Provincias	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico
1	AZUAY	1.043.733,97	1.062.108,17	1.061.475,80	1.053.554,68	1.034.537,57	1.021.381,91	1.059.030,08	1.037.380,15	1.053.698,24	1.046.987,52	1.051.162,49	1.045.898,04	1.061.782,20
2	BOLIVAR	137.599,12	137.588,46	137.489,27	136.801,84	135.430,89	128.811,84	137.418,19	136.406,53	137.257,34	135.859,23	133.453,81	131.576,69	137.507,45
3	CAÑAR	268.010,65	272.478,00	271.888,16	262.979,24	264.041,29	266.224,24	271.022,13	273.312,12	269.443,30	269.526,60	268.709,16	265.411,00	272.429,00
4	CARCHI	172.152,42	181.606,76	181.642,78	182.004,33	179.301,00	167.130,18	180.818,15	182.207,14	180.871,79	178.915,22	178.719,83	176.817,47	181.521,90
5	COTOPAXI	466.519,79	495.302,17	495.068,47	488.605,91	486.117,74	463.744,76	494.356,24	487.161,74	492.964,66	490.196,15	488.104,16	484.514,92	495.193,93
6	CHIMBORAZO	354.663,14	360.879,69	361.210,52	358.840,52	345.338,76	341.839,33	359.544,17	357.862,35	359.053,06	352.849,03	356.989,48	345.863,91	360.692,06
7	EL ORO	742.912,66	734.249,16	758.108,88	730.960,69	730.406,59	732.929,05	759.897,67	744.688,06	759.212,32	752.608,75	750.310,84	749.672,88	761.166,56
8	ESMERALDAS	460.362,57	500.906,76	498.574,16	499.459,43	485.210,79	454.666,06	498.169,10	490.233,31	496.684,00	491.112,63	491.791,25	465.263,73	498.699,03
9	GUAYAS	5.244.695,87	5.283.134,57	5.311.596,88	4.967.701,97	5.246.237,50	5.106.278,66	5.298.580,07	5.120.644,60	5.307.913,22	5.225.022,28	5.269.859,39	5.289.458,52	5.316.894,15
10	IMBABURA	396.228,51	404.856,03	404.029,11	393.466,65	399.094,95	399.605,67	402.125,45	391.027,19	403.276,77	400.650,47	397.059,92	395.765,00	404.801,22
11	LOJA	402.002,36	412.437,89	412.370,59	409.942,01	392.272,89	396.391,16	410.055,50	406.360,90	407.024,37	404.901,37	404.406,12	399.123,44	412.079,10
12	LOS RIOS	736.098,61	788.584,84	788.614,30	766.888,77	767.028,91	753.995,99	787.525,59	760.513,04	787.855,94	788.910,25	776.378,58	775.625,17	788.304,82
13	MANABI	1.335.878,98	1.400.961,38	1.398.673,64	1.317.170,78	1.314.134,40	1.314.632,79	1.397.376,51	1.367.631,04	1.396.042,83	1.371.819,30	1.377.061,86	1.374.658,62	1.398.261,22
14	MORONA SANTIAGO	91.800,07	95.110,57	95.024,69	94.880,80	91.018,18	90.621,13	94.140,44	94.310,52	94.648,72	94.064,38	93.460,80	90.900,25	95.081,41
15	NAPO	76.585,07	75.575,21	75.565,98	75.696,17	74.763,29	72.058,89	74.316,52	73.353,99	75.269,49	74.423,27	71.988,38	72.015,11	75.524,56
16	PASTAZA	462.727,91	464.404,52	355.890,40	464.423,33	463.080,94	464.589,00	463.196,26	462.582,52	463.724,06	463.700,11	461.937,78	461.699,68	464.364,60
17	PICHINCHA	4.175.673,29	4.249.059,83	4.249.196,00	4.156.292,54	4.173.843,61	4.145.661,92	4.239.287,65	4.164.452,97	4.223.252,13	4.162.934,28	4.198.951,78	4.222.306,60	4.248.292,93
18	TUNGURAHUA	607.806,96	621.755,18	621.500,46	617.688,19	608.863,86	604.647,87	617.372,40	599.577,26	619.864,17	611.856,26	612.169,20	611.172,21	621.743,61
19	ZAMORA CHINCHIPE	84.548,11	84.865,91	82.805,23	84.835,10	84.164,30	79.130,73	84.371,26	83.712,79	84.584,61	84.077,36	83.096,75	81.905,77	84.836,53
20	GALAPAGOS	106.926,28	106.970,92	106.935,63	107.268,27	106.825,16	102.355,88	106.576,83	95.951,77	108.814,14	106.676,60	105.711,74	106.363,59	106.919,81
21	SUCUMBIOS	1.887.265,47	1.888.299,82	1.740.044,26	1.889.004,35	1.886.177,42	1.881.826,66	1.887.624,13	1.884.937,79	1.887.329,22	1.884.871,12	1.884.199,40	1.884.386,94	1.888.119,56
22	ORELLANA	2.147.632,09	2.150.547,39	1.525.862,51	2.151.431,68	2.148.610,15	2.149.473,01	2.150.142,03	2.146.650,05	2.149.886,06	2.149.699,33	2.147.359,36	2.147.730,14	2.150.545,34
	V.A. BRUTO	21.401.823,92	21.771.683,21	20.933.567,72	21.211.899,25	21.763.727,36	21.401.973,96	21.772.946,36	21.360.957,83	21.755.660,44	21.521.661,50	21.602.882,09	21.598.135,67	21.824.730,99

Fuente: Elaboración propia en base al Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador periodo 2001-2007.

Anexo 6.- Efecto Diferencial del Método de Cambio y Participación Shift-Share, aplicado a las Provincias del Ecuador															
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M+N+O	P	ECONOMÍA TOTAL
Provincias	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico	
1	AZUAY	1.046.853	1.062.005	1.061.343	1.046.667	1.066.087	1.027.795	1.058.892	1.026.492	1.047.954	1.045.959	1.055.164	1.050.223	1.062.024	900.868
2	BOLIVAR	139.653	137.552	137.480	138.585	137.629	129.915	137.413	135.611	137.230	135.666	134.514	132.309	137.555	119.141
3	CAÑAR	270.337	272.410	271.858	260.334	271.072	268.080	271.003	270.330	268.992	269.278	269.992	266.543	272.486	227.573
4	CARCHI	173.427	181.580	181.639	181.631	181.583	169.293	180.798	180.456	180.491	178.701	179.660	177.542	181.568	148.112
5	COTOPAXI	472.512	495.276	495.061	483.255	495.129	465.890	494.346	484.160	492.338	489.758	490.031	486.326	495.281	390.509
6	CHIMBORAZO	357.135	360.835	361.155	357.138	360.870	347.117	359.501	354.295	357.179	352.291	359.797	347.767	360.787	288.911
7	EL ORO	750.507	724.096	757.424	728.736	761.505	737.342	759.847	740.490	757.307	751.776	753.699	752.955	761.404	572.445
8	ESMERALDAS	464.161	497.680	498.573	496.497	499.058	459.455	498.089	488.831	496.254	490.575	494.410	487.993	498.910	375.085
9	GUAYAS	5.258.470	5.233.241	5.310.678	4.917.866	5.305.691	5.143.018	5.297.970	5.094.944	5.283.349	5.217.336	5.291.547	5.312.709	5.318.551	4.112.578
10	IMBABURA	398.419	404.837	404.000	391.121	404.777	393.819	392.799	402.068	401.951	400.103	399.077	397.806	405.011	320.622
11	LOJA	404.695	412.369	412.343	409.021	412.314	401.662	410.009	403.104	405.759	404.375	407.349	401.107	412.181	332.901
12	LOS RIOS	750.254	787.615	788.613	765.256	788.584	769.893	787.505	756.735	786.888	767.975	780.074	779.661	788.459	603.708
13	MANABI	1.341.611	1.370.983	1.398.584	1.306.279	1.399.154	1.318.451	1.397.269	1.361.286	1.394.210	1.370.049	1.384.559	1.381.566	1.398.642	963.481
14	MORONA SANTIAGO	92.672	95.077	95.022	94.676	94.688	91.144	94.136	93.923	94.512	93.950	94.504	91.550	95.112	77.306
15	NAPO	77.323	75.529	75.563	75.616	74.620	72.863	74.299	73.106	75.233	74.332	72.648	72.534	75.563	62.405
16	PASTAZA	463.059	464.209	348.400	464.037	464.053	464.039	463.185	462.208	463.623	463.623	462.435	462.168	464.382	337.122
17	PICHINCHA	4.193.184	4.248.556	4.249.121	4.114.417	4.255.459	4.228.141	4.238.442	4.111.138	4.179.700	4.156.266	4.213.275	4.239.733	4.250.275	3.595.821
18	TUNGURAHUA	609.870	621.714	621.490	612.218	618.981	617.097	617.326	593.006	616.740	611.173	614.851	613.607	621.894	516.507
19	ZAMORA CHINCHIPE	85.307	84.843	82.686	84.721	84.882	80.044	84.369	83.492	84.525	83.995	83.767	82.277	84.852	71.827
20	GALAPAGOS	106.949	106.359	106.935	107.205	106.900	105.988	104.171	106.510	106.727	106.642	106.013	106.453	106.928	87.764
21	SUCUMBIOS	1.888.158	1.888.221	1.698.079	1.888.727	1.885.181	1.887.025	1.887.615	1.884.579	1.887.240	1.884.577	1.885.080	1.885.020	1.888.191	1.672.398
22	ORELLANA	2.148.207	2.150.487	1.488.167	2.151.291	2.148.657	2.146.108	2.150.134	2.146.436	2.149.801	2.149.596	2.147.775	2.148.112	2.150.578	1.467.777
	V.A. BRUTO	21.492.764	21.675.474	20.844.217	21.075.294	21.816.874	21.586.062	21.238.720	21.770.728	21.216.725	21.667.993	21.680.209	21.675.960	21.830.632	17.244.859

Fuente: Elaboración propia en base al Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador período 2001-2007.

Anexo 7.- Efecto Estructural del Método de Cambio y Participación Shift-Share, aplicado a las Provincias del Ecuador														
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M + N + O	P
Provincias	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico
1	AZUAY	104	133	6.887	-12.494	-21.251	-6.413	138	10.889	5.744	1.029	-4.002	-4.325	-272
2	BOLIVAR	36	9	217	-35	-1.315	-1.103	5	795	28	193	-1.060	-732	-47
3	CAÑAR	68	30	2.645	-39	-4.039	-1.014	19	2.982	462	248	-1.273	-1.132	-57
4	CARCHI	27	3	373	-68	-1.406	-2.163	20	1.751	381	214	-941	-725	-46
5	COTOPAXI	26	7	5.351	-149	-4.070	-2.145	10	3.001	627	438	-1.927	-1.811	-87
6	CHIMBORAZO	45	55	1.703	-152	-1.778	-2.722	43	3.567	874	559	-2.807	-1.897	-94
7	EL ORO	10.153	685	2.225	-1.476	-6.249	-4.413	51	4.198	1.905	832	-3.388	-3.282	-237
8	ESMERALDAS	3.227	2	2.962	-1.411	-1.379	-4.789	80	1.402	430	537	-2.619	-2.730	-211
9	GUAYAS	13.774	49.894	49.836	-9.557	-51.742	-36.739	610	35.700	24.564	7.686	-21.687	-23.251	-1.657
10	IMBABURA	2.190	19	2.345	-93	-4.724	-3.193	57	3.092	1.326	548	-2.017	-2.041	-210
11	LOJA	2.693	68	921	-134	-9.389	-2.255	46	3.257	1.266	526	-2.943	-1.984	-102
12	LOS RIOS	14.156	970	1.633	-99	-2.864	-4.596	20	3.778	968	935	-3.696	-4.036	-154
13	MANABI	5.732	29.979	10.891	-335	-4.316	-8.965	107	6.345	1.833	1.770	-7.497	-6.907	-381
14	MORONA SANTIAGO	-872	33	204	-29	-1.695	-522	5	388	137	115	-1.043	-649	-30
15	NAPO	-738	46	82	-98	-1.115	-604	17	248	26	92	-660	-519	-38
16	PASTAZA	-331	196	7.491	-149	-958	-450	11	374	101	77	-497	-468	-17
17	PICHINCHA	17.510	504	41.876	-3.877	-54.298	-20.230	846	53.315	43.552	6.668	-14.323	-17.427	-1.982
18	TUNGURAHUA	-2.063	41	5.470	-2.387	-8.233	-4.697	46	6.571	3.124	683	-2.682	-2.435	-150
19	ZAMORA CHINCHIPE	-759	23	114	-36	-1.234	-913	2	221	59	82	-670	-371	-15
20	GALAPAGOS	-23	612	64	-75	-668	-1.815	67	1.784	88	35	-301	-89	-8
21	SUCUMBIOS	-893	78	41.965	-408	-847	-713	9	359	89	294	-880	-633	-71
22	ORELLANA	-575	60	37.695	-46	-519	-267	8	214	85	103	-415	-382	-32
	V.A. BRUTO	-90.940	96.209	89.351	136.605	-184.088	-110.723	2.218	144.233	87.667	23.666	-77.327	-77.824	-5.901

Fuente: Elaboración propia en base al Valor Agregado Bruto de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador periodo 2001-2007.

Anexo 8.- ÍNDICE DE ESPECIALIZACIÓN DEL V.A.B. PROVINCIAL POR INDUSTRIA 2001															
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M + N + O	P	
Provincias	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico	
1	AZUAY	0,669	0,021	0,027	0,970	6,785	2,462	1,095	1,234	1,445	1,272	0,820	0,881	1,045	0,866
2	BOLIVAR	3,282	0,053	0,013	0,230	0,151	1,211	1,379	0,303	0,792	0,043	1,209	1,870	1,310	1,156
3	CAÑAR	1,922	0,051	0,022	1,447	0,086	1,965	0,673	0,642	1,514	0,365	0,805	1,118	1,043	0,720
4	CARCHI	1,404	0,030	0,004	0,292	0,247	0,824	2,373	1,029	1,597	0,461	1,021	1,266	0,997	0,870
5	COTOPAXI	2,807	0,012	0,003	1,642	0,208	1,136	0,843	0,203	0,936	0,307	0,849	1,136	1,040	0,678
6	CHIMBORAZO	1,669	0,028	0,035	0,706	0,287	0,533	1,456	1,161	1,520	0,567	1,419	1,952	1,425	0,969
7	EL ORO	2,317	2,876	0,215	0,451	1,348	1,011	1,333	0,703	0,893	0,633	1,097	1,258	1,325	1,129
8	ESMERALDAS	1,945	1,483	0,001	0,986	1,900	0,350	1,919	1,649	0,486	0,222	1,072	1,397	1,558	1,643
9	GUAYAS	0,645	2,205	0,041	1,559	1,192	1,053	1,400	1,126	1,021	1,164	1,322	1,192	1,248	1,189
10	IMBABURA	1,317	0,010	0,016	0,865	0,153	1,674	1,455	1,421	1,151	0,805	1,221	1,349	1,370	1,918
11	LOJA	1,607	0,035	0,015	0,321	0,210	2,965	0,964	1,012	1,209	0,725	1,160	1,995	1,235	0,876
12	LOS RIOS	4,417	0,284	0,000	0,321	0,091	0,499	1,101	0,253	0,781	0,302	1,245	1,338	1,454	0,750
13	MANABI	1,140	5,361	0,016	1,284	0,203	0,499	1,370	0,832	0,865	0,345	1,344	1,793	1,533	1,150
14	MORONA SANTIAGO	2,112	0,080	0,006	0,355	0,217	2,110	1,088	0,484	0,612	0,396	1,171	2,739	1,899	1,237
15	NAPO	2,406	0,136	0,008	0,169	0,873	1,636	1,523	2,228	0,520	0,081	1,101	1,983	1,824	1,870
16	PASTAZA	0,152	0,089	4,060	0,122	0,195	0,317	0,175	0,218	0,120	0,049	0,144	0,249	0,261	0,132
17	PICHINCHA	0,900	0,026	0,004	1,508	0,616	1,317	0,879	1,860	1,738	2,460	1,341	0,938	1,097	1,599
18	TUNGURAHUA	0,739	0,014	0,004	1,320	2,715	1,588	1,382	0,700	1,452	1,121	1,011	1,166	1,043	0,868
19	ZAMORA CHINCHIPE	2,024	0,056	0,283	0,190	0,255	2,089	1,898	0,188	0,422	0,154	0,831	1,606	1,094	0,609
20	GALAPAGOS	0,059	1,166	0,000	0,087	0,432	0,851	2,947	5,788	2,658	0,183	0,264	0,633	0,219	0,272
21	SUCUMBIOS	0,091	0,008	4,506	0,021	0,122	0,045	0,062	0,039	0,028	0,010	0,117	0,100	0,076	0,121
22	ORELLANA	0,072	0,007	4,600	0,012	0,015	0,034	0,026	0,041	0,016	0,010	0,049	0,060	0,050	0,063

Fuente: Elaboración propia en base al V.A.B. de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001.

Anexo 9.- ÍNDICE DE ESPECIALIZACIÓN DEL V.A.B. PROVINCIAL POR INDUSTRIA 2007														
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M + N + O	P
Provincias	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico
1	AZUAY	0,725	0,038	0,028	0,862	6,571	2,072	1,158	1,227	1,419	1,473	1,022	1,178	1,154
2	BOLIVAR	2,716	0,051	0,016	0,135	0,121	1,026	1,620	0,362	0,759	0,154	2,263	2,016	1,347
3	CAÑAR	1,731	0,048	0,031	1,444	0,636	1,666	0,708	0,922	1,265	0,862	1,281	1,408	0,711
4	CARCHI	1,842	0,029	0,003	0,240	0,239	0,831	2,308	1,168	1,109	0,612	1,432	1,381	1,017
5	COTOPAXI	2,831	0,011	0,005	1,434	0,217	0,939	1,066	0,300	0,861	0,475	1,130	1,217	0,631
6	CHIMBORAZO	1,433	0,024	0,024	0,625	0,252	0,927	1,476	1,176	1,241	0,853	1,877	1,959	1,064
7	EL ORO	2,081	4,449	0,192	0,639	1,161	1,194	1,115	0,672	0,848	0,651	1,255	1,230	1,253
8	ESMERALDAS	2,217	0,949	0,001	0,726	1,574	0,551	2,017	1,286	0,481	0,354	1,401	1,702	1,029
9	GUAYAS	0,625	2,122	0,040	1,617	1,345	1,020	1,298	1,166	1,125	1,034	1,062	1,040	1,236
10	IMBABURA	1,215	0,008	0,023	0,912	0,156	1,477	1,429	1,572	1,205	0,840	1,459	1,522	1,486
11	LOJA	1,463	0,034	0,014	0,319	0,230	2,574	1,075	1,278	1,063	1,233	1,923	1,676	1,288
12	LOS RIOS	3,988	0,233	0,001	0,446	0,082	0,634	1,161	0,299	0,882	0,293	1,320	1,417	0,816
13	MANABI	1,232	3,890	0,012	1,366	0,105	0,961	1,354	0,649	0,733	0,351	1,460	1,393	0,932
14	MORONA SANTIAGO	2,045	0,062	0,009	0,283	0,646	2,069	1,132	1,126	0,556	0,514	2,689	2,344	1,033
15	NAPO	1,632	0,115	0,007	0,124	2,106	1,430	1,504	2,954	0,648	0,266	2,844	2,413	1,825
16	PASTAZA	0,169	0,079	4,176	0,103	0,271	0,215	0,143	0,376	0,130	0,113	0,339	0,332	0,167
17	PICHINCHA	0,939	0,032	0,004	1,374	0,397	1,336	0,874	1,691	1,659	2,351	0,965	0,998	1,499
18	TUNGURAHUA	0,847	0,012	0,005	1,137	2,736	1,409	1,313	1,085	1,564	1,152	1,237	1,174	0,662
19	ZAMORA CHINCHIPE	1,669	0,054	0,382	0,170	0,239	1,383	2,056	0,600	0,428	0,299	2,114	1,636	0,753
20	GALAPAGOS	0,041	1,045	0,000	0,053	0,448	0,726	2,826	4,968	2,881	0,218	0,836	0,285	0,323
21	SUCUMBIOS	0,092	0,008	4,571	0,016	0,302	0,053	0,079	0,063	0,038	0,033	0,144	0,113	0,163
22	ORELLANA	0,063	0,006	4,716	0,005	0,107	0,048	0,022	0,044	0,028	0,023	0,072	0,064	0,046

Fuente: Elaboración propia en base al V.A.B. de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2007.



<b>Anexo 10 .- PEA 2007</b>		
<b>1</b>	<b>AZUAY</b>	339868
<b>2</b>	<b>BOLIVAR</b>	108638
<b>3</b>	<b>CAÑAR</b>	120461
<b>4</b>	<b>CARCHI</b>	79207
<b>5</b>	<b>COTOPAXI</b>	268945
<b>6</b>	<b>CHIMBORAZO</b>	228904
<b>7</b>	<b>EL ORO</b>	298024
<b>8</b>	<b>ESMERALDAS</b>	185495
<b>9</b>	<b>GUAYAS</b>	1705134
<b>10</b>	<b>IMBABURA</b>	193419
<b>11</b>	<b>LOJA</b>	215322
<b>12</b>	<b>LOS RIOS</b>	328899
<b>13</b>	<b>MANABI</b>	544950
<b>14</b>	<b>MORONA SANTIAGO</b>	68965
<b>15</b>	<b>NAPO</b>	44682
<b>16</b>	<b>PASTAZA</b>	85134
<b>17</b>	<b>PICHINCHA</b>	1330612
<b>18</b>	<b>TUNGURAHUA</b>	299734
<b>19</b>	<b>ZAMORA CHINCHIPE</b>	43700
<b>20</b>	<b>GALAPAGOS</b>	52679
<b>21</b>	<b>SUCUMBIOS</b>	71521
<b>22</b>	<b>ORELLANA</b>	40647
<b>Fuente: Instituto Nacional de Censos y Estadísticas, 2007.</b>		

Anexo 11.- COEFICIENTE PARTICIPACION de las ramas de actividad de las provincias del Ecuador, sobre el agregado nacional.															
	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M+N+O	P	ECONOMÍA TOTAL
	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca	Explotación de minas y canteras	Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	Suministro de electricidad y agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y restaurantes	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Intermediación financiera	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico	
Valor Agregado Bruto Total	1.959.415	386.464	4.368.061	3.090.781	199.792	1.865.553	3.242.731	286.462	2.389.063	454.172	1.503.734	1.016.225	1.038.315	31.908	21.213.120
COEFICIENTE PARTICIPACION	9,2	1,8	20,6	14,6	0,9	8,8	15,3	1,4	11,3	2,1	7,1	4,8	4,9	0,2	100,0
PORCENTAJES	9,0	1,8	20,0	14,2	0,9	8,5	14,9	1,3	10,9	2,1	6,9	4,7	4,8	0,1	100,0
Fuente: Elaboración propia en base al V.A.B. de las cuentas provinciales del Banco Central del Ecuador 2001.															