



UNIVERSIDAD TÉCNICA PARTICULAR DE LOJA

La Universidad Católica de Loja

AREA ADMINISTRATIVA

TITULO DE ECONOMISTA

La inversión extranjera directa y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en los años 2000-2014

TRABAJO DE TITULACIÓN

AUTOR: Condoy Valarezo, Angel David

DIRECTOR: Moncada Mora, Luis Fabián, Eco

CENTRO UNIVERSITARIO GUAYAQUIL

2017



Esta versión digital, ha sido acreditada bajo la licencia Creative Commons 4.0, CC BY-NY-SA: Reconocimiento-No comercial-Compartir igual; la cual permite copiar, distribuir y comunicar públicamente la obra, mientras se reconozca la autoría original, no se utilice con fines comerciales y se permiten obras derivadas, siempre que mantenga la misma licencia al ser divulgada. <http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/deed.es>

Septiembre, 2017

APROBACIÓN DEL DIRECTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN

Economista

Luis Fabián Moncada Mora

DOCENTE DE LA TITULACIÓN

De mi consideración:

El presente trabajo de titulación: **“La inversión extranjera directa y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en los años 2000-2014”**, realizado por Angel David Condoy, ha sido orientado y revisado durante su ejecución, por cuento se aprueba la presentación del mismo.

Loja, 2017

f)

DECLARACIÓN DE AUTORÍA Y CESIÓN DE DERECHOS

Yo Angel David Condoy Valarezo declaro ser autor del presente trabajo de titulación: “La inversión extranjera directa y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en los años 2000-2014”, de la Titulación de Economía, siendo el economista Luis Fabian Moncada Mora director del presente trabajo; y eximo expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones legales. Además certifico que las ideas, conceptos, procedimientos y resultados vertidos en el presente trabajo investigativo, son de mi exclusiva responsabilidad. Adicionalmente declaro conocer y aceptar la disposición del Art. 88 del Estatuto Orgánico de la Universidad Técnica Particular de Loja que en su parte pertinente textualmente dice: “Forman parte del patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de grado o trabajos de titulación que se realicen con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la Universidad”

f.

Autor: Condoy Valarezo, Angel David
Cédula: 1707613434

DEDICATORIA

Para mi familia; fuente de constante inspiración, para mi esposa por su amor y apoyo incondicional, y para mis hijos que vinieron a completar mi vida.

AGRADECIMIENTO

A los diferentes directores e instructores de la UTPL, que por medio de diferentes programas han podido transmitirme sus valiosos conocimientos y experiencias que sin duda han transformado mi visión del mundo económico.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

APROBACIÓN DEL DIRECTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN.....	ii
DECLARACIÓN DE AUTORÍA Y CESIÓN DE DERECHOS.....	iii
DEDICATORIA	iv
AGRADECIMIENTO	v
ÍNDICE DE CONTENIDOS	vi
ÍNDICE DE TABLAS	ix
ÍNDICE DE GRAFICOS	x
RESUMEN.....	1
ABSTRACT	2
INTRODUCCIÓN.....	3
CAPÍTULO I.....	5
EL PROBLEMA A INVESTIGAR.....	5
1.1. Antecedentes.....	6
1.2. Justificación.....	6
1.3. Planteamiento del problema	7
1.4. Delimitación espacial y temporal.....	8
1.5. Objetivos, general y específicos	8
1.5.1. General.....	8
1.5.2. Específicos.	8

1.6. Hipótesis La Inversión Extranjera Directa ha influido negativamente en la Balanza Comercial del Ecuador en el período del 2000-2014.....	8
1.7. Variables	8
CAPÍTULO II.....	10
MARCO TEÓRICO	10
2.1. La Inversión Extranjera Directa (IED).....	11
2.1.1. Antecedentes.....	11
2.1.2. Importancia de la IED.	15
2.2. Crecimiento económico	16
2.3. Balanza Comercial.....	17
2.3.1. Tipos de balanza comercial.	18
2.4. Inserción de Ecuador en el comercio mundial.....	18
2.5. Aperturismo y proteccionismo.....	21
2.6. Marco legal	22
CAPÍTULO III.....	25
DISEÑO METODOLÓGICO.....	25
3.1. Tipo de investigación	26
3.2. Métodos de la investigación.....	26
3.2.1. Métodos teóricos.	26
3.2.2. Métodos estadísticos.	27
3.2.3. Modelación econométrica.....	27
3.2.4 Fuentes de recolección de datos.	27

3.3.	Procesamiento de los resultados	28
3.4.	Análisis de resultados del diagnóstico	28
CAPÍTULO IV		31
RESULTADOS		31
4.1.	Análisis de las Inversiones Extranjeras Directas para los años 2000-2014	32
4.1.1.	Principales inversionistas que participan en la IED en el Ecuador.	33
4.2.	Comportamiento del Producto Interno Bruto para los años 2000-2014	36
4.3.	Evolución de las importaciones en el período 2000-2014	37
4.4.	Evolución de las exportaciones en el período 2000-2014	38
4.5.	Evolución de la Balanza Comercial para los años 2000-2014.....	40
4.6.	Causas y efectos para Ecuador de los déficits prolongados de Balanza Comercial 41	
4.7.	Modelación econométrica	42
4.7.1	Determinación de la relación entre la Inversión Extranjera Directa y la Balanza Comercial mediante la formulación del Modelo Económico	42
4.7.2	Descripción y justificación de las Variables.	44
4.7.3	Metodología	44
4.7.4	Resultados y Análisis	64
CONCLUSIONES		65
RECOMENDACIONES		66
BIBLIOGRAFÍA.....		67
ANEXOS.....		76

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Tasa de crecimiento del IED	49
Tabla 2. Tasa de crecimiento del IED	49
Tabla 3. Tasa de crecimiento del PIB	50
Tabla 4. Tasa de crecimiento del PIB	50
Tabla 5. Tasa de crecimiento del GBC	51
Tabla 6. Tasa de crecimiento del GBC	51
Tabla 7. Tasa de crecimiento del IM	52
Tabla 8. Tasa de crecimiento del IM	52
Tabla 9. Tasa de crecimiento del EX	53
Tabla 10. Tasa de crecimiento del EX	53
Tabla 11. Modelo a largo plazo	54
Tabla 12. Estacionariedad del término error	55
Tabla 13. Cointegración a corto plazo.....	56
Tabla 14. Test de heterocedastidad.....	57
Tabla 15. Test de autocorrelación serial de segundo orden.....	57
Tabla 16. Modelo econométrico arma.....	60
Tabla 17. Test de heterocedasticidad	64

ÍNDICE DE GRAFICOS

Figura 1 Entradas ied mundiales y por grupos de economías desde 1995	13
Figura 2 IED de América Latina y el Caribe 1990-2014	14
Figura 3 Factores a tener en cuenta antes de invertir.	29
Figura 4 Inversión extranjera directa en el ecuador, periodo 2000 2014	33
Figura 5 Principales países inversores en Ecuador	34
Figura 6 Principales países inversores en Ecuador	35
Figura 7 Tasa de crecimiento del PIB real (variación anual)	37
Figura 8 Importaciones en ecuador, periodo 2010-2014	38
Figura 9 Exportaciones en ecuador, periodo 2000-2014.....	39
Figura 10 Balanza comercial (miles de dólares \$).....	40
Figura 11 Causas y efectos de los déficits de balanza comercial en ecuador	42
Figura 12 Prueba gráfica: tasa de crecimiento del inversión extranjera directa (ied).....	46
Figura 13 Prueba gráfica: tasa de crecimiento del producto interno bruto (pib).....	46
Figura 14 Prueba gráfica: tasa de crecimiento del balance comercial (gbc).....	47
Figura 15 Prueba gráfica: tasa de crecimiento de las importaciones (im).....	47
Figura 16 Prueba gráfica: tasa de crecimiento de las exportaciones (ex).....	48
Figura 17 Ajuste de regresión	58
Figura 18 Test de normalidad de residuos jarque-bera	58
Figura 19 Ajuste de regresión	62
Figura 20 Función de autocorrelación y autocorrelación parcial.....	62
Figura 21 Polinomio de raíces inversas de arma	63
Figura 22 Test de normalidad de residuos jarque-bera	63

RESUMEN

Ante el proceso de globalización que vive el mundo, nuestro país se ve obligado al mejoramiento de su nivel de competitividad, buscando mayores ingresos económicos, la inversión extranjera directa (IDE) es una de las alternativas; la IED atrae la transferencia de tecnología y conocimientos, por lo que resulta necesario adecuadas políticas que incentiven esta actividad, ante la difícil situación económica financiera del país. La presente investigación tiene como finalidad analizar la IED y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador en los años 2000-2014. En este periodo se realiza un diagnóstico del comportamiento de la IED en el país y se establecen los resultados de la balanza comercial. Como resultado principal de la investigación se obtuvo que la IED ha influido positivamente en la balanza comercial del Ecuador en el período del 2000-2014, debido a que los flujos de capitales de la IED, contribuyen a la formación bruta de capital fijo, proveniente especialmente de China, España, Canadá, Brasil y México, que han ubicado sus capitales fundamentalmente en las actividades de explotación de minas y canteras.

Palabras clave: Inversión extranjera directa, balanza comercial, flujos de capitales, formación bruta de capital

ABSTRACT

Given the globalization process that the world is experiencing, our country is forced to improve its level of competitiveness, seeking greater economic income, foreign direct investment (FDI) is one of the alternatives; FDI attracts the transfer of technology and knowledge, so it is necessary appropriate policies to encourage this activity, given the difficult economic and financial situation of the country. The purpose of this research is to analyze the incidence of FDI and its impact on the trade balance of Ecuador in the years 2000-2014. In this period a diagnosis of the behavior of FDI in the country is made and the results of the Trade Balance are established. The main result of the research was that FDI has positively influenced Ecuador's trade balance in the period 2000-2014, because FDI capital flows contribute to gross fixed capital formation, of China, Spain, Canada, Brazil and Mexico, that have located their capitals mainly in the activities of exploitation of mines and quarries.

Key words: Foreign direct investment, trade balance, capital flows, gross fixed capital formation

INTRODUCCIÓN

El comercio internacional de bienes y servicios ha crecido de forma continua durante las últimas décadas, y de la misma forma lo han hecho los flujos comerciales ecuatorianos. Las teorías del comercio internacional (mercantilismo, ventaja absoluta, ventaja comparativa, Heckscher-Ohlin, ciclo de vida del producto o la nueva teoría del comercio internacional), coinciden en señalar que factores tales como: el clima, dotación de factores, y capacidad tecnológica son algunos de los elementos que explican las diferencias en el comercio internacional, es por ello que para comprender los flujos comerciales y políticas aplicadas por una nación (niveles de aperturismo y proteccionismo), se hace necesario entender el contexto histórico en el que se desarrolló el comercio internacional, de ahí la importancia de mencionar de manera simplificada las principales teorías aplicadas.

El argumento de libre comercio es persuasivo y afirma que si cada nación produce lo que hace mejor, a largo plazo todos disfrutarán de precios más bajos, niveles de producción, ingresos y consumo más altos de los que se podrían alcanzar en aislamiento. Sin embargo, en la práctica las teorías distan mucho del mundo real, aunque por supuesto siempre han servido de guía a la hora de formular políticas comerciales, tal es así que, a pesar del poder del argumento del libre comercio, las políticas de este encuentran una fuerte resistencia de las empresas y los trabajadores que enfrentan pérdidas en ingresos y empleos debido a la competencia en las importaciones. Los costos del libre comercio son inmediatos y recaen en grupos específicos y vulnerables mientras que los beneficios del libre comercio se evidencian en el largo plazo.

La Balanza Comercial es un término de la macroeconomía que se utiliza para medir el desempeño de las exportaciones frente a las importaciones de un país. Se clasifica en dos tipos: Positiva: Cuando el valor de las importaciones es inferior al de las exportaciones. Negativa: Cuando el valor de las exportaciones es menor que el de las importaciones. En dependencia del comportamiento de las exportaciones y las importaciones, el resultado de la Balanza Comercial varía, de ser positiva se denomina superávit comercial, y de ser negativa se denomina déficit comercial. El déficit comercial se pone de manifiesto cuando la cantidad de bienes y servicios que un país exporta es menor que lo que se importa, y al contrario, existe superávit comercial cuando los bienes y servicios que un país exporta son mayores que la cantidad que se importa.

En el caso de las importaciones son el conjunto de compras que los ciudadanos, las empresas, o el gobierno realizan de bienes y servicios que se producen en otros países y son traídos desde esos países hacia él. En cambio, las exportaciones, se trata de bienes y servicios que se producen en el país y son vendidos posteriormente a clientes de otros países. Por lo tanto, el saldo de la balanza comercial, es la diferencia entre las exportaciones y las importaciones, de un país.

Esta investigación se realizará mediante la revisión de la teoría económica correspondiente al comercio exterior de Ecuador la misma que se desarrollará en dos partes. En primer lugar, se realizará un estudio cualitativo-explicativo, es decir se sentarán las bases teóricas queriendo dar una explicación más específica sobre la balanza comercial del Ecuador, período 2010-2014. La segunda parte abarca la sección cuantitativa se construirá tres índices que relacionan las IED en el Ecuador con los resultados alcanzados en la balanza comercial.

Para la selección de las variables e indicadores a utilizarse en la investigación se revisaron documentos sobre la construcción de indicadores de comercio exterior elaborados por la Comisión Económica de América Latina para el Caribe (CEPAL), en especial el documento Indicadores de Comercio Exterior y Política Comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial (Durán & Alvarez, 2008).

La estructura de la investigación está diseñada de la siguiente manera: en el Capítulo I, se presenta el planteamiento del problema, en el Capítulo II, se levanta el marco teórico. El capítulo III, se establece la metodología de la investigación y se realiza la presentación de resultados. En el Capítulo IV, se plasma la propuesta mediante el análisis de las inversiones extranjeras directas durante el período 2000 – 2014. Finalmente, se presentan las conclusiones y recomendaciones generales de la investigación.

CAPÍTULO I

EL PROBLEMA A INVESTIGAR

1.1. Antecedentes

En los países Latinoamericanos a partir de la década del 90 se ha visto una liberalización de los sistemas de inversión extranjera, como una medida para desarrollar las economías de la región, se han aplicado un grupo de medidas que favorecen la apertura comercial y la desregulación del mercado financiero, la flexibilización del mercado de trabajo.

Ecuador, como parte y en países como Argentina, Brasil, Uruguay, Paraguay, Chile, Colombia, Perú; empleó también políticas que les fueron recomendadas por el Banco Mundial con respecto a la apertura hacia la inversión extranjera como medio de desarrollar la economía desgastada del país, se abre por lo tanto al comercio internacional, con lo cual refuerza el sistema tributario fiscal (Falconí, 2010).

En el año 2009, cuando se produce la crisis financiera internacional, el país se vio profundamente afectado, llegando a observarse una caída del 68%, lo cual recrudece mucho más en el año 2010, esto se produce según los economistas estudiosos de estos temas por la política del gobierno de Rafael Correa, de culminar el rediseño de los contratos con las grandes compañías petroleras, a partir del 2011 ya se comienza a ver el incremento de la inversión extranjera directa en el país, la que se ha mantenido en incremento hasta la fecha, por lo que se ha observado un mejoramiento en la captación de recursos (Falconí, 2010).

Los acontecimientos internacionales determinan las coyunturas internas, al punto de que la mayor crisis del capitalismo central ha afectado la economía nacional con una serie de mecanismos de contagio: la caída de los precios de petróleo, la disminución de remesas que envían los migrantes a sus familias, la reducción de la demanda internacional de nuestros productos de exportación y la escasez de financiamiento (Falconí, 2010). Pues bien, se hace notorio que América Latina ha estado al servicio de las necesidades ajenas, como fuente de reservas de materias primas con destino a los países ricos que ganan consumiéndolos, muchos más de lo que América Latina gana produciéndolos (Galeano, 1971).

1.2. Justificación

Se conoce como balanza Comercial, al registro de las importaciones y las exportaciones llevadas a cabo en un país durante un tiempo determinado, el saldo de ella es la diferencia que existe entre estos dos términos. Es decir, el resultado de los que se

vende al exterior y los que compra de otros países. El seguimiento oportuno de ella es imprescindible para ver la evolución del país y su crecimiento económico. La inversión extranjera directa es un factor que se ha incentivado en el país como política económica para mejorar la economía, la importancia de este trabajo radica específicamente en demostrar cómo ha incidido dicha inversión en los resultados de la balanza comercial.

1.3. Planteamiento del problema

La inversión extranjera directa en el Ecuador tiene un objetivo muy importante dentro del desarrollo del país, debido a que busca la eficiencia, al mismo tiempo de que aumenta la productividad, lo que lleva al crecimiento constante de la economía, de forma estable y duradera. En la integración de los mercados se logra conceptualizar ampliamente lo que significa IED, ello constituye un factor fundamental para insertarse en los mercados mundiales, por lo que el Ecuador diseñó el “Proyecto de Promoción y Atracción de Inversiones”, cuyo objetivo es crear un sistema que facilite, aumente, incremente de manera significativa la inversión extranjera en gran parte de las áreas productivas, con énfasis en los sectores priorizados: turismo, metalmecánico, energía, servicios, entre otros) (Viceministerio de Comercio Exterior, 2016)

Es por esto que resulta de gran importancia reconocer como los resultados favorables de la IED, se pueden ver reflejados en los resultados de la balanza comercial del país, la cual tiene una tendencia favorable, sin embargo, la Balanza Comercial no Petrolera muestra resultados con déficit comercial (Garzón & Quito, 2014).

En base a información proporcionada por el Banco Central del Ecuador, la Balanza Comercial, hasta el mes de abril del año 2015, tiene un déficit de USD 1.201,04 millones, en el mes de abril tiene un déficit de USD 301,79 millones de dólares, valor más negativo que el obtenido en marzo del 2015, que fue de USD 202,69 millones. Con respecto, a las exportaciones totales es evidente que, al finalizar el cuarto mes del año 2015, se observa una disminución en el valor FOB de las exportaciones totales al pasar de USD 1.713,99 millones en marzo de 2015 a USD 1.531,26 millones; esto se debe a que las exportaciones petroleras y no petroleras disminuyeron al pasar de marzo a abril del 2015 (Banco Central del Ecuador, 2015).

Las importaciones totales en valor FOB al terminar abril de 2015, fueron de USD 1.833,05 millones, inferiores a los USD 1.916,68 millones registradas en el mes de marzo

de 2015; asimismo las compras externas no petroleras experimentaron una caída del 9,18% al pasar de USD 1.611,35 a USD 1.463,41 millones (Banco Central de Ecuador, 2015).

Por todos estos aspectos planteados se decide realizar en esta investigación un análisis de cómo ha incidido en los resultados de la balanza comercial el incremento sostenido que se ha tenido de la IED, por lo que se analizará en el período 2000-2014 la evolución de la misma, el desempeño que han tenido los diversos sectores en los que se han establecido políticas de inversión extranjera.

1.4. Delimitación espacial y temporal

La presente investigación está delimitada a realizar un análisis de la inversión extranjera directa y su incidencia en la balanza comercial del Ecuador, durante el período 2000-2014

1.5. Objetivos, general y específicos

1.5.1. General.

Analizar el comportamiento de la Inversión Extranjera directa en la Balanza Comercial del Ecuador en los años 2000-2014, para la determinación de su incidencia.

1.5.2. Específicos.

- Exponer los referentes teóricos, que conceptualizan los aspectos relacionados con la inversión, la balanza comercial, comercio exterior, que sirven de base para la obtención de los resultados de la investigación.
- Realizar un diagnóstico del comportamiento de la inversión directa en el país para los años 2000-2014, en el Ecuador.
- Establecer los resultados de la Balanza Comercial en los años 2000-2014, en el Ecuador.

1.6. Hipótesis La Inversión Extranjera Directa ha influido negativamente en la Balanza Comercial del Ecuador en el período del 2000-2014.

1.7. Variables

Variable directa: Inversión Extranjera Directa

Variable indirecta: Balanza Comercial

CAPÍTULO II
MARCO TEÓRICO

2.1. La Inversión Extranjera Directa (IED)

2.1.1. Antecedentes.

De acuerdo a la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), la Inversión Extranjera Directa (IED) consiste en “la inversión de capital por parte de una persona natural o de una persona jurídica (instituciones y empresas públicas, empresas privadas, etc.) en un país extranjero”. En el país de destino, la entrada de capitales puede ejecutarse por medio de la creación de nuevas plantas productivas o la participación en empresas ya establecidas para conformar una sucursal de la compañía que invierte (Enriquez & Flores, 2009)

El crecimiento de la IED a nivel mundial durante el siglo XX ha sido importante, sobre todo luego de la crisis energética y financiera de década de los setenta. La apertura de las fronteras al comercio y a las transacciones financieras, junto con una creciente y estable economía mundial, inducen a una significativa expansión que llegó en el año 2007 a un valor equivalente a 137 veces el de 1970. En el panorama de crisis económica y financiera posterior, la IED mundial sufre una contracción principalmente en el año 2009, en donde las salidas globales de inversión hacia otros países se comprimieron alrededor de un 43%. Pero luego se aprecia una ligera recuperación a partir del año 2010 y en el año 2011 crece un 17%. (Luna, 2010)

Es así que desde principios de los años noventa, la inversión extranjera directa ha tenido un importante crecimiento a nivel mundial, a causa de la globalización y las desregulaciones a las inversiones en los diferentes países, por lo que la IED ha seguido creciendo más rápidamente que el comercio y la producción mundiales. A pesar de la caída de grandes e importantes barreras comerciales que ha experimentado el mundo durante los últimos treinta años, las compañías todavía sienten las presiones proteccionistas, por lo que los empresarios consideran a la IED como una forma de evadir las barreras comerciales impuestas. (Larraín, 2002)

Gran parte del incremento reciente en IED ha estado motivado por los notorios cambios políticos y económicos generados en varias de las naciones del mundo. El cambio general hacia las instituciones políticas democráticas y economías de libre mercado, ha estimulado la IED. En gran parte de Asia, Europa del Este y Latinoamérica, el crecimiento económico, la desregulación económica, los programas de privatización y

la eliminación de innumerables restricciones han hecho de todos estos países puntos de atracción para los inversionistas extranjeros. (Luna, 2010)

El deseo de los gobiernos por facilitar la IED también se ha reflejado en el incremento notable del número de tratados bilaterales de inversión diseñados para proteger y promover la inversión entre los países. Para enero del 2000 existían 1.500 tratados de este tipo a escala mundial que implicaban 170 países (CEPAL, 2015). La globalización de la economía mundial también está teniendo un impacto positivo en el volumen de IED, grandes y variadas firmas internacionales ahora creen que es importante tener plantas de producción cerca de sus más importantes consumidores. (Enriquez & Flores, 2009)

El Informe sobre las Inversiones en el Mundo, emitido por las UNCTAD que es el órgano de las Naciones Unidas que se ocupa de las situaciones relacionadas con el desarrollo, en particular del comercio internacional, que es su principal impulsor, establece:

En 2013, los flujos de IED retomaron su tendencia al alza. Las entradas de IED a nivel mundial aumentaron en un 9%, hasta alcanzar 1,45 billones de dólares. Aumentaron en los tres grupos económicos principales: las economías desarrolladas, las economías en desarrollo y las economías en transición. El acervo de IED mundial aumentó en un 9%, alcanzando 25,5 billones de dólares. La UNCTAD prevé que los flujos mundiales de IED podrían llegar a 1,6 billones de dólares en 2014, 1,75 billones en 2015 y 1,85 billones en 2016. El aumento se deberá principalmente a las inversiones en las economías desarrolladas, cuya recuperación económica comienza a tomar fuerza y se extiende a más países. La fragilidad en algunos mercados emergentes y los riesgos relacionados con la incertidumbre política y los conflictos regionales aún podrían echar por tierra la recuperación esperada en los flujos de IED. Como consecuencia del mayor crecimiento previsto de la IED en los países desarrollados, la distribución regional de la IED puede volver al “modelo tradicional” de una mayor parte correspondiente a los países desarrollados en las entradas mundiales. No obstante, los flujos de IED hacia las economías en desarrollo se mantendrán en un nivel alto en los próximos años, como se puede ver en el gráfico 1 (UNCTAD, 2015)



Figura 1. Entradas IED mundiales y por grupos de economías desde 1995 con proyección 2016
Fuente: UNCTAD Informe sobre las Inversiones en el Mundo 2014.
Elaborado por: UNCTAD

La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe 2015, es un informe que emite la Unidad de Inversiones y Estrategias Empresariales de la División de Desarrollo Productivo y Empresarial de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), en donde establece:

La inversión extranjera directa (IED) en América Latina y el Caribe sufrió una caída del 16% en 2014, hasta quedarse en 158.803 millones de dólares, lo que supuso la inversión de una tendencia de crecimiento que había durado más de un decenio (excepto por dos efímeros decrecimientos en 2006 y 2009). La coyuntura económica se deterioró y los beneficios de las corporaciones transnacionales no alcanzaron los altos niveles de años anteriores. Las salidas de IED (o inversiones en el extranjero de empresas translatinas) también disminuyeron en 2014, hasta los 29.162 millones de dólares. En relación con el tamaño de la economía regional, la IED recibida en 2014 se ajustó al promedio del decenio anterior del 2,6% del producto interno bruto (PIB). Este indicador muestra cómo, después de un breve período de entradas muy altas en torno al cambio de siglo, la IED se estabilizó en relación con el PIB, aunque creció significativamente en términos nominales hasta alcanzar un máximo histórico de 189.951 millones de dólares en 2013. En 2014, las entradas de IED se vieron afectadas por el declive del crecimiento económico en toda la región, así como por los precios más bajos de muchos productos básicos de exportación. Esta situación económica era similar en 2013, pero ese año se

produjo una transacción excepcionalmente grande (la adquisición de la cervecera Grupo Modelo de México por 13.249 millones de dólares), que hizo que aumentaran las cifras de IED de ese año y enmascaró los efectos subyacentes de esos dos factores. Los mismos factores pueden explicar la caída de las salidas de IED, ya que las empresas translatinas suelen concentrar sus inversiones en América Latina y el Caribe, donde las condiciones no eran favorables para la inversión. Esta situación adversa tuvo un impacto especial en el sector de los recursos naturales, en particular la minería. Este sector registró una reducción de las utilidades que causó en parte la caída de las entradas de IED, como consecuencia de una menor reinversión de utilidades. La rentabilidad de la IED disminuyó en la región, pero las rentas de la IED siguen siendo la mayor partida negativa de la cuenta corriente y, como tal, constituyen un motivo de preocupación para muchos países con grandes déficits en cuenta corriente. (CEPAL, 2015)

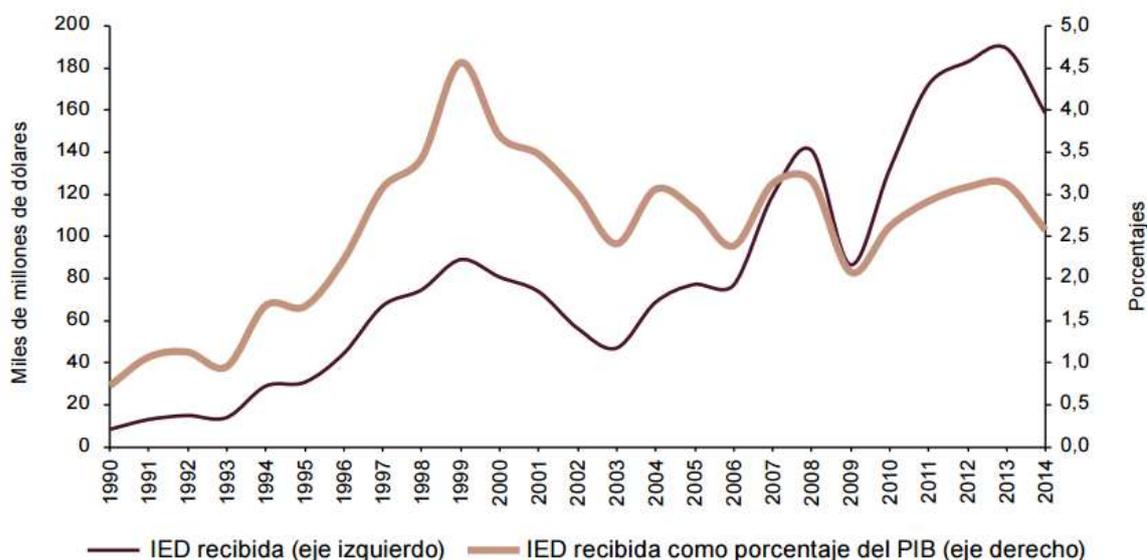


Figura 2. IED de América Latina y el Caribe 1990-2014 (en miles de millones y porcentaje PIB)
Fuente: CEPAL Informe sobre IED 2015
Elaborado por: CEPAL

Otros aspectos importantes a ser considerados, son los conceptos sobre IED que tienen diferentes organismos internacionales.

De acuerdo al Banco Mundial (BM) la inversión extranjera directa:

Constituye la entrada neta de inversiones para obtener un control de gestión duradero (por lo general, un 10% o más de las acciones que confieren derecho de voto) de una empresa que funciona en un país que no es el del inversionista. Es la suma del capital accionario, la reinversión de las ganancias, otras formas de capital a largo plazo y

capital a corto plazo, tal como se describe en la balanza de pagos. Esta serie refleja el neto total, es decir, la IED neta en la economía informante proveniente de fuentes extranjeras menos la IED neta de la economía informante hacia el resto del mundo. Esta serie refleja las entradas netas en la economía informante y se divide por el PIB. Datos en US\$ a precios actuales. (Banco Mundial, 2015)

El Fondo Monetario Internacional (FMI), determina que “La IED, se da cuando un inversionista residente (inversionista directo), tiene como objetivo obtener una participación duradera en una empresa residente en otra economía o país (empresa de inversión directa)” (Fondo Monetario Internacional, 1999)

La Organización Mundial de Comercio, establece que “La inversión extranjera directa ocurre cuando un inversor establecido en un país (origen) adquiere un activo en otro país (destino) con el objetivo de administrarlo. La dimensión del manejo del activo es lo que distingue a la IED de la inversión de portafolio en activos, bonos y otros instrumentos financieros. En la mayoría de los casos, el activo es administrado en el extranjero como firma del mismo negocio. Cuando esto sucede, el inversor se conoce como «casa matriz» y el activo como afilada o subsidiaria” (Organización Mundial del Comercio, 2015)

2.1.2. Importancia de la IED.

Padma Mallampally y Karl P. Sauvant, autores del artículo “La inversión extranjera en los países en desarrollo”, en el año 2009 establecen sobre la importancia de la IED lo siguiente: “La IED se ha convertido en una importante fuente de financiamiento externo privado para los países en desarrollo. Este tipo de inversión difiere de otras corrientes externas de capital privado en cuanto a que depende en gran medida de las perspectivas a largo plazo con que cuentan los inversionistas para obtener utilidades en actividades de producción que controlan directamente. Si bien la IED representa una inversión en instalaciones de producción, su importancia para los países en desarrollo es mucho mayor. No sólo permite incrementar los recursos disponibles para la realización de inversiones y la formación de capital; sino que constituye también un vehículo de transferencia de tecnología de producción, capacidad técnica, capacidad de innovación y prácticas institucionales y de gestión entre distintos sitios, y además permite obtener acceso a redes internacionales de comercialización” (Mallampally & Sauvant, 2009).

Según Alfredo Sánchez “Los beneficios que puede aportar la IED a los países que la reciben pueden depender de la manera en que haya llegado la inversión al país. Si los países compiten agresivamente ofreciendo subsidios a inversionistas potenciales, los beneficios netos generados por los proyectos de IED pueden quedar contrarrestados y los únicos beneficiarios podrían ser los inversionistas extranjeros. Pero la competencia en la oferta de subsidios no es la única manera en que los países pueden cortejar a los inversionistas potenciales. Algunos tipos de competencia pueden ser muy nocivos. La competencia por atraer más IED sería un juego de suma positiva si un país, en la búsqueda de hacerse más atractivo para la IED, incurriese en una serie de políticas que pudieran tener efectos positivos más allá de los efectos directos que pueden tener sobre la IED. Algunos estudios muestran datos indicativos de que la IED tiene efectos positivos sobre el crecimiento” (Sánchez, 2014).

De acuerdo a Germán Esquivel y Fernando Ruíz “La inversión extranjera directa se ha erigido como un factor crucial en el proceso de transformación de la economía mundial ocurrido en los últimos 35 años. Indistintamente se referencia por su nombre completo o por las siglas IED. La importancia de este fenómeno, encabezado mayoritariamente por las empresas multinacionales, es crucial no tan solo en su aspecto cuantitativo, sino también por el cambio cualitativo que está conduciendo a una rápida globalización de la actividad económica, de tal manera que las empresas multinacionales construyen una amplia red de filiales productivas, cuya base es la fragmentación de las diferentes fases del proceso productivo y su ubicación en distintos países con el objetivo de aprovechar sus respectivas ventajas comparativas. Es importante identificar los instrumentos que tiene un país para atraer IED. En este sentido es importante dilucidar si la inversión extranjera directa depende exclusivamente de las características intrínsecas de cada país (ventajas comparativas naturales) o si existe la posibilidad de alterar los niveles de inversión aplicando determinadas políticas de atracción. Para los países subdesarrollados o en vías de desarrollo la IED, se ha convertido en una de las opciones fundamentales para acelerar su desarrollo económico” (Esquivel & Ruíz, 2012)

2.2. Crecimiento económico

Los autores (Krugman & Wells, 2007) establecen una definición de crecimiento económico: “El crecimiento económico es definido como la capacidad de una economía para producir cada vez más bienes y servicios. Se puede expresar como una expansión de las posibilidades de producción de la economía, es decir que la economía puede

producir más de todo o, lo que es lo mismo, su frontera de posibilidades de producción (FPP) se desplaza hacia afuera y tras su aumento la economía puede producir más de todo.

Kuznets (2009) define al crecimiento económico como “una de las metas de toda sociedad, implica un incremento notable de los ingresos, y de la forma de vida de todos los individuos de una sociedad. Existen muchas maneras o puntos de vista desde los cuales se mide el crecimiento de una sociedad, se podría tomar como ejes de medición la inversión, las tasas de interés, el nivel de consumo, las políticas gubernamentales, o las políticas de fomento al ahorro; todas estas variables son herramientas que se utilizan para medir este crecimiento. Este crecimiento requiere de una medición para establecer que tan lejos o que tan cerca estamos del desarrollo. El crecimiento económico se considera importante, porque está relacionado con el PIB per cápita de los individuos, puesto que uno de los factores estadísticamente correlacionados con el bienestar socio-económico, es la relativa abundancia de bienes económicos materiales y de otro tipo disponibles para los ciudadanos, el crecimiento económico ha sido usado como una medida de la mejora de las condiciones socio-económicas de un país”.

Para Salguero (2006) “El crecimiento económico es el ritmo al que se incrementa la producción de bienes y servicios de una economía, y por tanto su renta, durante un período determinado. Este período puede ser muy corto (un trimestre o un año); pero la teoría del crecimiento económico se ocupa principalmente de analizar los factores que influyen en el ritmo al que crece una economía por término medio durante períodos más largos. De esta forma, el énfasis se pone más en la expansión de la capacidad productiva de un país que en sus fluctuaciones a corto plazo, de las que se ocupa la teoría del ciclo económico”.

2.3. Balanza Comercial

Según Mankiw (2002) “La Balanza comercial es la diferencia entre las importaciones y las exportaciones de un país. Es un indicador económico que representa una gran parte en el balance de pagos del país. La Balanza comercial incluye como gasto las importaciones, ayuda exterior y gasto e inversión nacional en el extranjero; estos gastos son el factor de débito. Como ingresos o factor de crédito, incluye exportaciones, gasto extranjero en el país e inversiones extranjeras en el país. En el caso de que las

importaciones sean mayores a las exportaciones la balanza comercial será negativa, habrá déficit en la balanza comercial”.

El Centro de Estudios Monetarios Latinoamericanos, sobre la balanza comercial determina: “También llamada balanza de mercancías; la balanza comercial es aquella parte de la balanza de pagos en la que se recogen los ingresos por exportaciones y los pagos por importaciones. Es la que registra las transacciones de bienes con el resto del mundo por unidad de tiempo (no incluye transacciones de servicios, transferencias o movimientos de capital)” (Centro de Estudios Monetarios Latinoamericanos, 2003)

De acuerdo a Olaya (2010) “La balanza comercial es el registro de las importaciones y exportaciones de un país cualquiera durante un período y es uno de los componentes de la balanza de pagos. El saldo de la balanza comercial es la diferencia entre exportaciones e importaciones, es decir, entre el valor de los bienes que un país vende al exterior y el de los que compra a otros países”.

2.3.1. Tipos de balanza comercial.

De acuerdo a Olaya Fabián, hay dos tipos de balanza comercial: “Favorable: Cuando el valor de las compras es menor que el de las ventas. Desfavorable: Cuando el valor de las ventas es menor que el de las compras” (Olaya, 2010).

Marcela Coello determina que existen dos tipos de balanza comercial: “Positiva: Cuando el valor de las importaciones es inferior al de las exportaciones, situación que típicamente se presenta en los países en vía de desarrollo. Negativa: Cuando el valor de las exportaciones es menor que el de las importaciones” (Coello, 2010).

Para Fernando Larraín, se identifican dos tipos de balanza comercial: “Superávit: Cuando hay más exportaciones que importaciones Déficit: Cuando se importa más mercancías de las que se exporta” (Larraín, 2002).

2.4. Inserción de Ecuador en el comercio mundial

El primer producto de exportación del Ecuador fue el oro durante el siglo XVI y parte del XVII, el país durante aproximadamente dos siglos se dedicó a exportar grandes cantidades de oro mientras pertenecía a la Colonia y un siglo más dedicado a la industria textil, siempre dependientes del Virreinato del Perú y a expensas de la Corona Española,

a la cual no le importaba el desarrollo de los territorios de la América, sino que simplemente eran su fuente inagotable de recursos naturales.

Ya en el periodo contemporáneo (1921-2012) el comercio exterior ecuatoriano se caracterizó por exportar las bondades de su agricultura, siendo la costa el productor de las exportaciones ecuatorianas, puesto que de ahí salía el banano y cacao. En 1973 surge el petróleo, el famoso oro negro, que convirtió al país de un momento a otro en un país "rico", siendo este la principal fuente de los ingresos públicos y se convirtió en el principal producto de exportación logrando ser el motor de crecimiento del Ecuador, incluso estableció la categorización que en adelante tendrían las exportaciones al momento de registrarlas en la balanza comercial, esto correspondería a clasificarlas en dos rubros: exportaciones petroleras y no petroleras.

La evolución del comercio exterior ecuatoriano a partir de los años 70, define tres fases en el contexto macroeconómico. La primera fase se trata de la bonanza petrolera que implicó una mejora en la capacidad de compra de las exportaciones y el aumento de la demanda de las importaciones además cabe mencionar que la expansión de la demanda agregada fue apoyada además de los ingresos petroleros, por el incremento de la deuda pública externa. La segunda fase, alrededor de 1980 es descrita como de lento crecimiento económico, ausencia de créditos externos, contracción de las exportaciones. En la tercera etapa, a fines del 92 se observó un incremento de las exportaciones, pero con una tasa de intercambio baja, por lo que el incremento realmente se trató de un incremento en el volumen exportado en los rubros no petroleros.

Analizando la historia del comercio exterior ecuatoriano se determina que el principal producto de exportación es el petróleo, siendo que el 10% de la actividad económica proviene del sector petrolero además de que contribuye el 14% del PIB nacional (2009). El riesgo económico lo constituye la fuerte relación que existe entre el precio internacional del petróleo y el flujo de recursos hacia el Ecuador.

Por su parte en la balanza comercial no petrolera, según el Banco Central del Ecuador (2009) está compuesto principalmente por el banano, el cual representa el 19% de las exportaciones de bienes primarios, y el 14,5% del total de productos exportados. En general la exportación de otros bienes primarios agrícolas como el café y el cacao, demuestran el fuerte componente agrícola del Ecuador, representando alrededor del 28%

del PIB, otros rubros como el comercio, representan el 19%, la industria representa el 11% del PIB.

Entre 1998 y 1999, el Ecuador percibió la caída del 10% de su ingreso por habitante, el quiebre masivo de banca privada, desembocando en una convulsión social y política muy aguda. En enero del 2000, el presidente de aquel entonces Jamil Mahuad decretó la dolarización, eliminando al sucre como moneda nacional, el Ecuador se convirtió en el primer país latinoamericano que abandonó su moneda nacional y la sustituyó por el dólar.

La adopción de la dolarización buscaba evitar la hiperinflación, estabilidad en los precios, equiparar las tasas de interés con las tasas de interés internacionales, reducir los costos de transacción para flujos internacionales de capital y así crear un ambiente favorable para la inversión extranjera, sin embargo aquello solo en teoría de los defensores de esta medida, la contraparte señala que en los países con un limitado grupo de productos primarios para exportaciones, como es el caso del Ecuador, la eliminación de la moneda nacional crea rigidez frente a los impactos externos negativos del mercado como la inestabilidad del precio del petróleo, la fuerte dependencia de la economía ecuatoriana del petróleo repercute en una mayor inestabilidad económica y agrava el gasto público adicionalmente de la inflación y los bajos salarios, todo esto puede generar un tipo de cambio sobrevaluado afectando la competitividad internacional y el crecimiento de las exportaciones.

La evolución del tipo de cambio real después de la dolarización generó un abaratamiento de los bienes importados, lo que provocó el saldo negativo en la balanza comercial, especialmente durante los años 2001 y 2002. En el año 2004 a pesar del elevado número de toneladas exportadas de petróleo, la balanza comercial tuvo un saldo negativo, debido a una leve declinación del precio del petróleo y un aumento ligero en las importaciones. A partir del año 2005 se observa una recuperación en las exportaciones no petroleras, esto debido a la demanda internacional de alimentos y materias primas, además de la devaluación del dólar, lo que hizo que las exportaciones sean más competitivas.

Desde el 2006 crece el rubro de exportaciones totales especialmente las exportaciones petroleras debido al alto precio internacional del petróleo, sin embargo, el volumen de lo exportado se mantuvo estático. En el año 2009, el golpe de la crisis mundial, disminuyó la demanda de las exportaciones, principalmente la demanda proveniente de los Estados Unidos. En el 2010, a pesar del alto precio del petróleo en las exportaciones sin embargo

el déficit en la balanza comercial se debe al alto rubro de las importaciones, esto debido a la importación de diésel y gasolinas para la generación de las termoeléctricas.

En los últimos años, Ecuador ha venido consolidando una Balanza Comercial negativa, lo cual nos ubica en diferentes escenarios, en el 2014 presenta un decrecimiento del 15,8% frente al año 2013; básicamente esta caída se da por una disminución del precio promedio del barril exportado, el cual bajó en un 12%, pasando de US\$95,63 en 2013 a US\$84,16 en 2014 (tomando en cuenta que en 2011 el precio fue de US\$96,93 y 2012 subió a US\$98,14). Pero en el 2014, aún con un incremento del 7% en la producción, no se pudo compensar la generación de divisas y superávit comercial del 2013. Para el 2014, la pérdida de US\$1.295,20 millones por la disminución de precios es lo que al final provoca que se dé una Balanza Comercial negativa, pese a que hasta el mes de octubre la balanza comercial se mantenía con superávit.

2.5. Aperturismo y proteccionismo

El proteccionismo es la teoría económica utilizada por los mercantilistas tenía por objetivo lograr una balanza comercial favorable, es decir se obtenía pagos netos recibidos del resto del mundo en forma de oro y plata mismos ingresos contribuían a un mayor gasto y a un aumento en la producción nacional y el empleo.

Cavazos (2011) manifiesta “se denomina así al conjunto de medidas de política económica que buscan reducir o impedir los flujos de importación de mercancías en un país para defender su producción interna. Esas medidas son de variada naturaleza. Unas consisten en la imposición de un tributo en frontera, sea para desalentar la importación, sea para que los precios de venta de los productos extranjeros no puedan competir con los de fabricación nacional. Otras son la fijación de cupos de importación, de manera de regular cuantitativamente el flujo de mercancías del exterior. De este modo se protege el mercado local. Se ha usado mucho el recurso de oponer salvaguardias, o sea barreras temporales a la importación con el propósito de proteger las industrias internas en dificultades. Hay también medidas no arancelarias de carácter administrativo, fitosanitario o de cualquier otra naturaleza que erigen vallas al ingreso de bienes extranjeros”.

Carbaugh (2009) establece que “con el objeto de promover una balanza comercial favorable, los mercantilistas abogaron por una regulación gubernamental del comercio tales como aranceles, cuotas y otras políticas comerciales fueron propuestas por ellos

para minimizar las importaciones con el fin de proteger la posición comercial de una nación.

La corriente mercantilista sufrió varias críticas, principalmente porque basaba sus ganancias en los juegos suma cero. Adam Smith principal exponente de la teoría clásica defensor del libre comercio en su libro la riqueza de las naciones en 1776 señala que el comercio internacional permite a las naciones aprovechar la especialización y la división del trabajo, que aumenta el nivel general de productividad dentro de un país y, por tanto, incrementa la producción mundial (riqueza). El punto de vista dinámico de Smith acerca del comercio sugirió que ambos socios comerciales podrían disfrutar al mismo tiempo de mayores niveles de producción y consumo con el comercio (Carbaugh, Economía Internacional , 2009). Smith abordó el principio de la ventaja absoluta, donde explicaba que, en un mundo de dos naciones y dos productos, la especialización internacional y el comercio serían beneficiosos cuando una nación tenga una ventaja de costo absoluta en un producto y la otra nación tenga una ventaja de costo absoluta en el otro producto.

La apertura económica es un proceso dinámico de modernización para lograr una mayor eficiencia en la producción que a su vez permita producir y exportar a menor costo, ser competitivos en los mercados internacionales, hacer más rica la economía y así generar más empleos. Es también la internacionalización de la economía para producir y exportar más a menores costos e importar con el criterio de regular los precios de la industria nacional. A través de este proceso se pretende acelerar el mejoramiento del bienestar de la población. La apertura busca modernizar la industria y demás sectores en sus procesos productivos y tecnificar y llegar al consumidor local con productos de buena calidad, cuyos precios se asemejen a los del mercado internacional (Luna, 2010)

2.6. Marco legal

El artículo 339 de la Constitución de la República del Ecuador del año 2008 señala: “El Estado promoverá las inversiones nacionales y extranjeras, y establecerá regulaciones específicas de acuerdo a sus tipos, otorgando prioridad a la inversión nacional. Las inversiones se orientarán con criterios de diversificación productiva, innovación tecnológica, y generación de equilibrios regionales y sectoriales. La inversión extranjera directa será complementaria a la nacional, estará sujeta a un estricto control respeto del marco jurídico y de las regulaciones nacionales, a la aplicación de los derechos y se orientará según las necesidades y prioridades definidas en el Plan Nacional de Desarrollo,

así como en los diversos planes de desarrollo de los gobiernos autónomos descentralizados.

Por lo tanto, el Estado promoverá las inversiones nacionales y extranjeras y establecerá regulaciones específicas de acuerdo a sus tipos, otorgando prioridad a la inversión nacional. En materia impositiva, las inversiones nacionales y extranjeras estarán sujetas al mismo Régimen Tributario con las excepciones previstas”.

A partir del 29 de diciembre del 2010, fecha en la cual se publica en el Registro Oficial No. 351 el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, el Ecuador cuenta con una normativa clara en materia de inversiones. Este Código sustituyó a la Ley de Promoción y Garantía de las Inversiones, de diciembre de 1997, así como a otras 13 leyes que anteriormente regulaban la inversión extranjera, en un esfuerzo por mejorar la coherencia de las políticas en determinadas esferas.

El Consejo Sectorial de la Producción es quien define la política de inversiones en el país. A partir de la vigencia del Código de la Producción, se recoge el principio constitucional de la no discriminación estableciendo que los inversionistas nacionales y extranjeros gozarán de igualdad de condiciones respecto a la administración, operación, expansión y transferencia de sus inversiones, y no serán objeto de medidas arbitrarias o discriminatorias gozando los inversionistas extranjeros de protección y seguridades plenas, de tal manera que tendrán la misma protección que reciben los ecuatorianos dentro del territorio nacional.

Se establecen además los denominados derechos del inversionista, entre los cuales se destaca la libertad de producción y comercialización, el acceso a los procedimientos administrativos y acciones de control que establezca el Estado para evitar prácticas de competencia desleal, la libertad de importación y exportación de bienes y servicios, así como la libre transferencia al exterior de las divisas generadas. Naturalmente estas inversiones son consecuentes con la política del estado ecuatoriano de priorizar la inversión social y ambientalmente sustentable, es decir que genere empleo y no ocasiona daños. El Código de la Producción genera una mayor coherencia entre las políticas públicas, la actividad comercial y los instrumentos que respaldan esta actividad. Además, establece la posibilidad de que el inversionista solicite la firma de contratos de inversión, que fija las condiciones para el tratamiento de su inversión creando un entorno de mayor seguridad.

La inversión extranjera debe reflejar las prioridades del Plan Nacional de Desarrollo 2013-2017 y complementar la inversión nacional, pues el proyecto del país es la transformación de la matriz productiva y energética y el desarrollo del capital humano. La Constitución del 2008 prevé que las empresas públicas funcionen con exclusividad, o a través de una participación mayoritaria en empresas mixtas, en los denominados sectores estratégicos de la economía.

CAPÍTULO III
DISEÑO METODOLÓGICO

3.1. Tipo de investigación

La metodología que ha sido empleada en el presente estudio, es de enfoque cualitativo y cuantitativo. Mediante el uso de las técnicas cualitativas, se podrá obtener los criterios de los sujetos a los que se les consultará sobre el comportamiento de esta temática. Mientras que, mediante las cuantitativas, se podrán obtener las estadísticas numéricas de la Cámara de Comercio, Ministerio de Finanzas y Ministerio de Comercio Exterior, Banco Central del Ecuador, Estadísticas Macroeconómica 2000-2014; Cuentas Nacionales Anuales 2000-2014; Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), Banco Mundial, Secretaria Nacional de Aduanas del Ecuador, entre otras, que apoyen el presente estudio.

3.2. Métodos de la investigación

En la presente investigación se utilizó como orientación al método científico el cual indica que se constituyó en un proceso por el cual se percibieron ciertos rasgos existentes en el objeto de conocimiento los mismos se detallan en los siguientes apartados:

3.2.1. Métodos teóricos.

Inductivo. - Esta investigación se inició primero con la observación de fenómenos particulares con el propósito de llegar al conocimiento general. En este sentido, se empezó con la recolección de datos sobre la inversión extranjera directa, la balanza comercial del Ecuador en el período de estudio y se realizó el análisis propicio sobre la incidencia de la inversión directa en la balanza comercial del país, formulado en el enunciado del tema de investigación elegido. Con toda la información adquirida se obtuvo mayores conocimientos sobre la inversión extranjera directa y el comportamiento de la balanza comercial del país.

Deductivo. - La investigación también comenzó con el análisis del conocimiento general sobre la inversión extranjera, el crecimiento económico y la balanza comercial, para llegar a hechos particulares sobre los antecedentes de la inversión, su importancia, los tipos de balanza comercial, la inserción de Ecuador en el comercio mundial y el aperturismo y proteccionismo. Datos que fueron utilizados para el establecimiento la hipótesis general.

Sintético. - Se lo empleo puesto que éste constituye el proceso de conocimiento que procede de lo simple a lo complejo, de la causa a los efectos, de la parte al todo, y de los principios a las consecuencias.

Analítico. - Este método se utilizó para el tratamiento de información estadística, recopilación, tabulación, análisis y gráficas con el objetivo de descomponer el todo en sus partes y así, poder aplicar la metodología de causas-efectos para describir las variables en estudio.

Histórico-lógico. - Se buscó y recopiló toda la información pertinente a la inversión extranjera y la balanza comercial con respecto al periodo 2010-2014.

3.2.2. Métodos estadísticos.

Estadístico-descriptivo. - Se utilizó este método para presentar los datos e información recabada, en tablas y gráficos, así como para efectuar su análisis e interpretación de resultados. El mismo ayudó a realizar una medición econométrica más precisa de las variables que forman parte de este análisis, en el período de estudio seleccionado, luego a partir del mismo se planteó la propuesta que se apoyó en el análisis de la inversión extranjera directa.

3.2.3. Modelación econométrica.

Se utilizó la econometría para analizando los datos estadísticos (Balanza Comercial, Importaciones, Exportaciones, IED) encontrar un modelo que explique el impacto de la IED en la balanza comercial del país.

3.2.4 Fuentes de recolección de datos.

Fuentes primarias. - Mediante la entrevista, observación, consultas con profesores, profesionales de la Cámara de Comercio, Ministerio de Finanzas y Ministerio de Comercio Exterior.

Fuentes secundarias.- Banco Central del Ecuador, Estadísticas Macroeconómica 2000-2014; Cuentas Nacionales Anuales 2000-2014; Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), Banco Mundial, Secretaria Nacional de Aduanas del Ecuador, Código Orgánico de la Producción Comercio e Inversiones (COPSI), Instituto de

promociones e inversiones (Pro Ecuador), Servicio Nacional de Aduana (SENAE), Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), Ministerio Coordinador de Producción, Empleo y Competitividad (MCPEC), y, en organismos internacionales como la Conferencia de Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), Informes anuales del Fondo Monetario Internacional (FMI), entre otros.

Adicional se revisó páginas Web, libros, documentos y/o revistas para posteriormente analizar, resumir y obtener nuestras propias conclusiones. Dentro de las que se destacan la cámara de Comercio, el BCE, el Banco Mundial, entre otras, que aparecen referenciadas en la bibliografía.

3.3. Procesamiento de los resultados

Toda la información que mediante el uso de los métodos y técnicas ha sido recopilada, fue procesada a través de la utilización de Microsoft Excel, la cual fue realizada mediante datos históricos, obtenidos de la revisión documental realizada, de las páginas oficiales del Banco Central, la Cámara de Comercio, etc., a partir de ello se procedió a realizar un análisis de la IED, las importaciones, exportaciones y PIB. Asimismo, se determinó el impacto que ha tenido la IED en la balanza comercial del Ecuador en el período de estudio. Los datos se presentaron en formas de tablas y gráficos, que posteriormente se realizará el análisis e interpretación de los mismos.

3.4. Análisis de resultados del diagnóstico

A consideración de Andrade (2013) la Inversión Extranjera Directa es el motor del crecimiento económico de un país, además es una excelente fuente de financiamiento externo para los países en vías de desarrollo, los cuales no cuentan con el ahorro interno suficiente de estos recursos, y por ende no logran financiar su propio desarrollo. Existen diferentes factores que la componen y la determinan, puesto que los inversionistas antes de decidir dónde invertir toman en consideración lo que se describe en la siguiente figura:

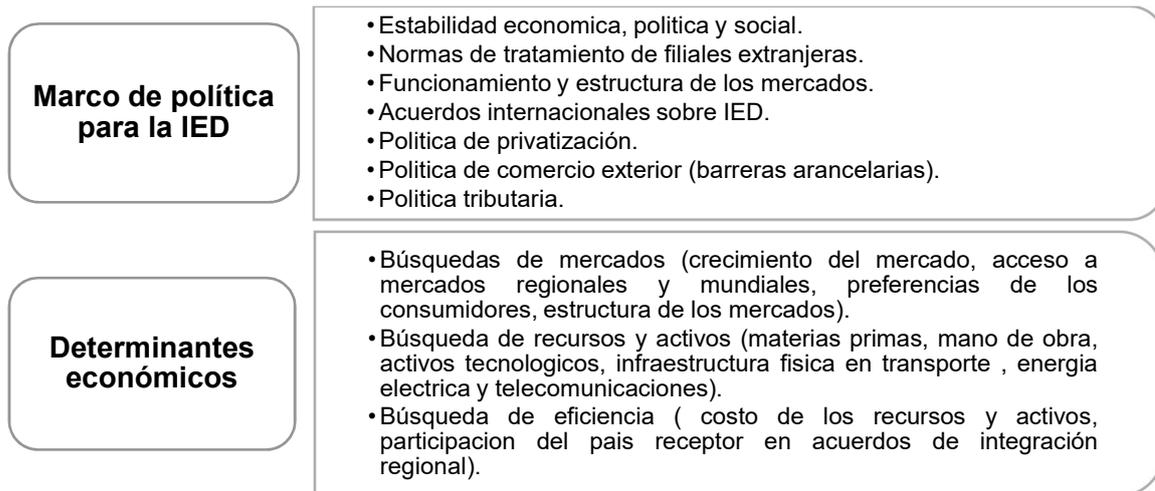


Figura 3. Factores a tener en cuenta antes de invertir.
Fuente: UNCTAD, World Investment Report 1998, pág. 91
Elaborado por: UNCTAD

En este sentido, una de las alternativas más relevantes para obtener liquidez en una economía dolarizada, tanto para empresas como para incrementar una economía, es la inversión extranjera directa. La IED juega un papel muy importante para el desarrollo económico de un país y mejorar su posición a nivel internacional, es decir que constituye un mecanismo eficaz y alternativo para llegar a mayor cantidad de mercados, en los que pueda brindar los productos/bienes que produce mediante las empresas multinacionales. Estas propias exigencias del mercado lo obligan a mejorar las características de los productos para lograr su posicionamiento.

La IED en Ecuador en el año 2000 es baja puesto que el país estaba atravesando una de las grandes crisis económicas, que provocó que los inversionistas retiren gran parte de sus capitales del país. Sin embargo, con el proceso de dolarización comenzó una nueva era de la economía nacional, alcanzando una recuperación significativa en el año 2001 que se ubicó en 1329,8 millones de dólares.

El impacto que ha tenido la IED en la balanza comercial es poco significativo debido a los bajos niveles de inversión realizados por parte del gobierno ecuatoriano, es decir que en los años de estudio el país registró niveles de IED bajos a excepción del año 2008 que alcanzó un nivel de 1.056,9 millones de dólares, fundamentalmente debido a las inversiones realizadas en la telefonía. Luego con la crisis del 2009, se disminuyó de manera considerable. En el año 2014 se observa que el monto recibido es de 772,9 millones es el segundo más alto desde el 2005. Por otro lado, la IED en Ecuador, proviene

principalmente de China, España, Canadá, Brasil y México que han centralizado en los años de la investigación sus capitales en la explotación de minas y canteras.

La actividad económica del Ecuador en general ha registrado tasas de crecimiento positivas, en el período 2000-2006, el PIB alcanzó un crecimiento promedio de 5.7%. No obstante, las repercusiones de la crisis financiera internacional en el año 2009 causó una disminución significativa del PIB de 5,79% respecto al progresión del año anterior, pero a partir de este año el PIB ha mantenido su tendencia de crecimiento alcanzando su punto más alto en el año 2011 de 7,79% como resultado del incremento de precios del petróleo y por ende se obtuvo mayores ingresos petroleros.

En cuanto a la balanza comercial, en el periodo de estudio se ha podido evidenciar que registra un saldo desfavorable (déficit), a excepción del año 2006 hasta el 2008 que muestra un superávit, debido a que las importaciones superan las exportaciones. A partir del año 2008 las importaciones suben en promedio anual un 5% trayendo como consecuencia un déficit comercial en el año 2009, a pesar de los altos precios del petróleo. En el año 2013 el déficit de la balanza comercial no petrolera llegó a superar los 9 mil millones de dólares. Ante esta situación a finales del año 2013 se han aplicado nuevas medidas de restricción a los productos importados, mediante las salvaguardias para reducir el déficit de la balanza comercial.

CAPÍTULO IV
RESULTADOS

4.1. Análisis de las Inversiones Extranjeras Directas para los años 2000-2014

La inversión extranjera directa constituye un motor de crecimiento económico en la economía de un país ya que construyen una amplia red de sucursales productivas, cuya base es la descomposición de las diferentes fases del proceso productivo y su ubicación en diferentes naciones con la finalidad de aprovechar sus concernientes ventajas comparativas. La IED que ingresa a un país, al representar nuevos flujos de dinero, permite dinamizar la demanda agregada contribuyendo al crecimiento económico de un país mediante los incrementos del stock de capital. Adicionalmente, aumenta los niveles de competencia al interior del país, puesto que algunos productores nacionales, se ven obligados a mejorar la estructura de los costos para ser más competitivos y lograr mantenerse en el mercado. El incremento de los niveles productivos influye en el crecimiento de la economía, lo que le da mayor dinamismo a la sociedad, puesto que permite el mayor flujo de recursos para fomentar el crecimiento de los diferentes sectores económicos del país.

En lo que respecta a la IED en el Ecuador en el año 2000 se ubica en 720 millones de dólares debido a que el país estaba atravesando una de las grandes crisis económicas, que provoco que los inversionistas retiren gran parte de sus capitales de nuestro país. Sin embargo, con el proceso de dolarización comenzó una nueva era de la economía nacional, empezando con una privatización de las empresas estatales para atraer la inversión extranjera para lo cual se propuso la Ley para la Promoción de la Inversión y la Participación Ciudadana que consistió principalmente en:

- a) Reforma a la Ley de Modernización del Estado con la finalidad que el Estado pueda delegar a las empresas mixtas o privadas la prestación de servicios públicos, la exploración y explotación de recursos naturales no renovables estatales (petróleo).
- b) Reforma a la Ley de Creación de un Fondo de Solidaridad, tenía como objetivo primordial la venta de las compañías telefónicas y eléctricas, que desde su creación se habían convertido en una carga económica para el Estado, los recursos obtenidos de estas ventas serían destinado al Fondo de Solidaridad



Figura 4. Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000 2014

Fuente: Banco Central

Elaborado por: Ángel Condoy

Para el año 2001 la IED se recupera ubicándose en 1329,8 millones de dólares alcanzando el máximo valor registrado en los últimos años, atribuyéndose principalmente a la nueva Ley de para la Promoción de la Inversión y la Participación Ciudadana y a la autorización por parte del Estado Ecuatoriano a la construcción del oleoducto de crudos pesados, la misma que se inició activamente el 29 de junio de 2001.

Para los siguientes años el país registra niveles de IED bajos a excepción del año 2008 que alcanza un nivel de 1056,9 millones de dólares. Sin embargo, en el año 2014 se observa que el monto recibido es de 772,9 millones es el segundo más alto desde el 2005, solo por debajo del registrado en el 2008. (Ver anexo 1) Las cifras bajas de inversiones registradas se explican por la difícil situación en el contexto internacional, además por la renegociación de tratados bilaterales que en gran medida han eliminado los tratados de protección a las inversiones, lo cual ha empeorado el ambiente de desarrollo empresarial.

4.1.1. Principales inversionistas que participan en la IED en el Ecuador.

Según la teoría que plantea la Comisión Económica para América Latina y El Caribe (CEPAL) “el capital extranjero es un medio que permite equilibrar la diferencia entre la exportación y la importación que viene a desarrollar el fondo nacional de acumulación y contribuye a la transmisión de progreso técnico y los métodos más modernos de organización de la producción”, ya que el país dispondría de mayor cantidad de dinero para ejecutar nuevas actividades y con ello nuevos bienes/servicios. En este sentido se podría decir que los mayores flujos de IED en los países receptores, conllevan a una

reducción en su tasa de desempleo, incremento de sus exportaciones, y al desarrollo económico a largo plazo, basado en que se crean nuevas plazas de trabajo, se incrementa la producción y con ella la posibilidad de exportar el excedente, lo cual a su vez va generando mayor cantidad de bienes y servicios en el tiempo.

En este sentido, la IED en Ecuador, proviene principalmente de China, España, Canadá, Brasil y México de empresas multinacionales que aplican estrategias de búsqueda de materias primas y que centralizan sus capitales principalmente en los sectores de explotación de minas y canteras. Los montos de inversión extranjera, que ingresan al país se encuentran enfocados en el sector petrolero y últimamente se ha mostrado un gran interés por incursionar en el sector minero.

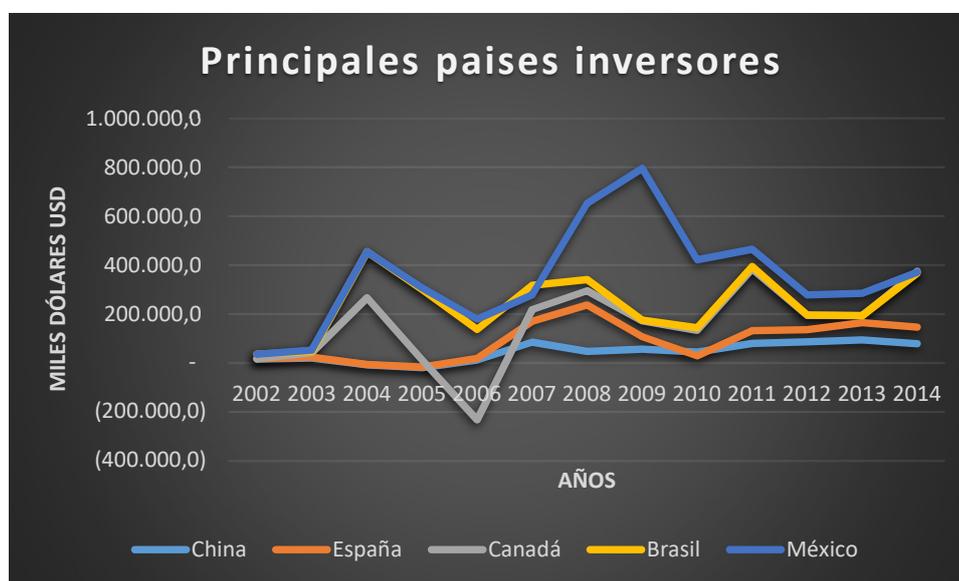


Figura 5. Principales países inversores en Ecuador
Fuente: Banco Central
Elaborado por: Ángel Condoy

En el año 2002 China alcanza un mayor nivel de IED en el país ubicándose en 15.739,6 miles de dólares mientras que Canadá alcanza un nivel más bajo de 8,85 miles de dólares ubicándose el total de la inversión anual en 35646,7 miles de dólares. Sin embargo, en el año 2004 Canadá alcanza el nivel más alto de inversión de 273559,4 miles de dólares en comparación con los otros países.

Durante los años 2005 y 2006 Brasil se lleva el primer lugar luego de haber invertido 288.058,7 miles de dólares y 369.616,5 miles de dólares respectivamente según cifras del Banco Central del Ecuador. Para el período 2008 al 2009 el mayor inversionista es México seguido de España y Brasil. No obstante, en el año 2013 la mayor inversión en

general en el país es registrada por China y en el 2014 por Canadá alcanzando 94.326,5 miles de dólares y 229.079,4 miles de dólares respectivamente (Ver anexo 1).

Por otro lado, al hacer un análisis global de los principales inversores de Ecuador durante el periodo 2002 al 2014 podemos ver que en primer se ubica México con el 32%, seguido de Brasil con el 23%, luego se encuentra Panamá con el 21%, Canadá con el 20% y otros países en menor porcentaje. De esta cantidad, USD 528 millones se concentró en el sector de recursos naturales, básicamente petróleo. Le siguió el sector de servicios (18%) y manufacturas (14%).

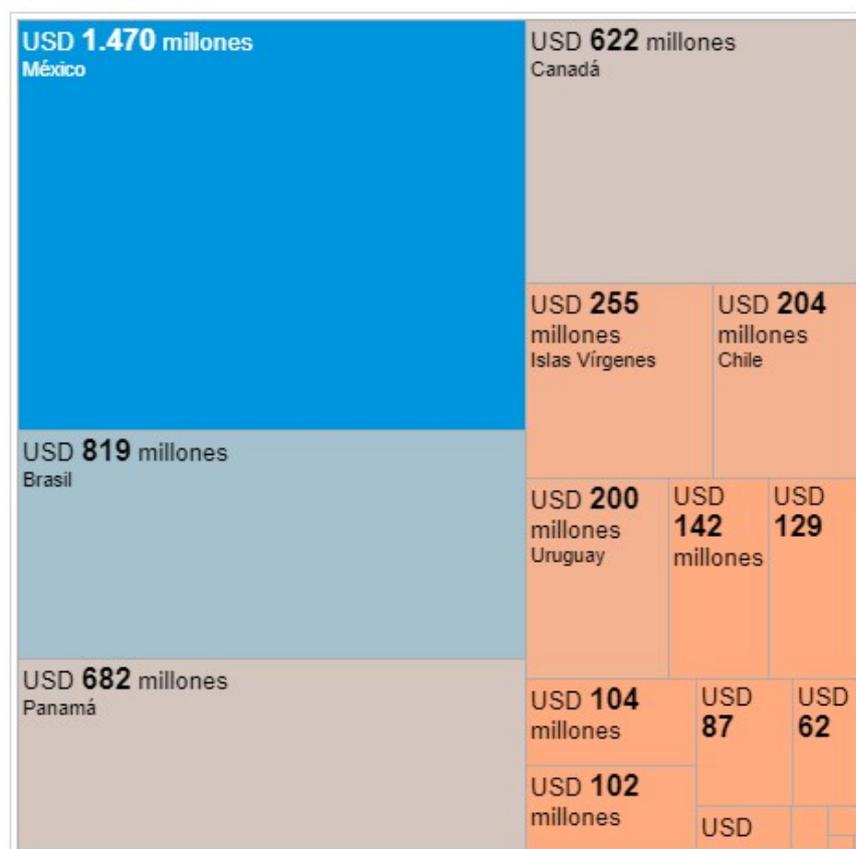


Figura 6. Principales países inversores en Ecuador
 Fuente: Banco Central
 Elaborado por: Angel Condoy

Dentro de este contexto en Ecuador, así como en otros países del mundo, es importante la inversión extranjera directa porque mientras más empresas entren al país, más será la diversidad de productos existentes y, por ende, los costos de los mismos vendrán a ser más baratos.

4.2. Comportamiento del Producto Interno Bruto para los años 2000-2014

El Producto Interno Bruto (PIB) es la principal variable de la economía; según el BCE, “es el valor de los bienes y servicios de uso final generados por los agentes económicos durante un período (...)”. Trata de medir la riqueza material disponible, se lo suele interpretar según su evolución determinando si ha existido crecimiento frente al aumento en sus cifras y caso contrario cuando éstas disminuyen.

La actividad económica del Ecuador en el año 2001 registró una tasa de crecimiento real positivo equivalente a 4,02%. En el período 2000-2006, el PIB alcanzó un crecimiento promedio de 5.7%, este crecimiento ha estado asociado al dinamismo del consumo privado (6% de crecimiento promedio), de la inversión (con un crecimiento promedio de 9.8% para el período) y de las exportaciones (que se han expandido 6.7% desde el año 2000).

En el año 2004 se observó el mayor crecimiento del PIB que se ubicó en 8,21%, principalmente como consecuencia de la entrada en pleno funcionamiento del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP), lo cual permitió incrementar sustancialmente la producción de crudo de las compañías privadas.

A pesar que el PIB cuenta con una tasa de crecimiento positivo durante el periodo de estudio, en el año 2009 se registra una disminución significativa del 5,79% respecto al año anterior y a partir de este año su crecimiento ha aumentado, alcanzando su máximo crecimiento en el año 2011 de 7,79% puesto que este año se obtuvieron mayores ingresos petroleros (Ver anexo 1).

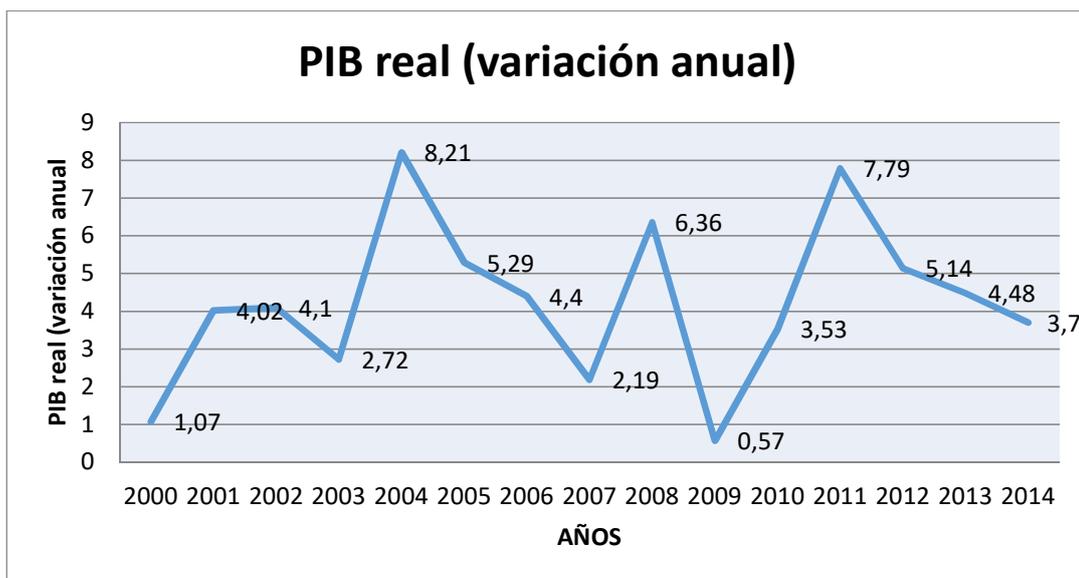


Figura 7. Tasa de crecimiento del PIB real (variación anual)

Fuente: Banco Central

Elaborado por : Ángel Condoy

Sin embargo, la economía obtuvo tasas de crecimiento negativas en los años 2000 (-0,7%) y en el 2009 (-5,79%), para estos años los ingresos por petróleo disminuyeron.

La recuperación de la confianza en la moneda y la disminución de la inflación, contribuyeron a estabilizar los costos de producción y a un mejoramiento del poder adquisitivo de los hogares; así como la recuperación de la confianza en el sistema financiero que incidió en un mayor acceso al crédito, factores que han dinamizado las actividades de consumo e inversión.

4.3. Evolución de las importaciones en el período 2000-2014

Las importaciones juegan un papel importante en la economía de los países y en el manejo de las relaciones internacionales, puesto que permiten acceder a bienes de capital, insumos, tecnología, materias primas y productos terminados no disponibles dentro de un país.

Las importaciones, se clasifican a nivel macro en bienes de consumo, materias primas y bienes de capital. Los bienes de consumo (duraderos y no duraderos) son aquellos productos para el uso directo de los consumidores, las materias primas (agrícolas, industriales, materiales de construcción) la constituyen los insumos que se utilizan para la transformación de un producto en el país de destino, mientras que los bienes de capital (agrícolas, industriales y equipo de transporte) lo componen las instalaciones de una

empresa como la maquinaria, los equipos y otros factores productivos destinados a intervenir en el proceso de la producción de otros bienes.

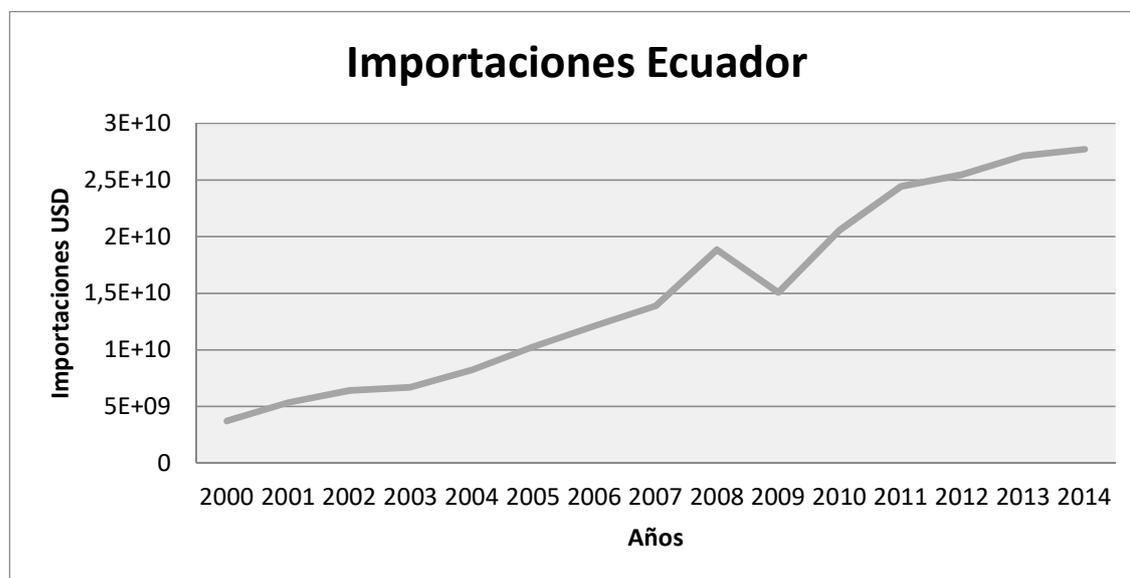


Figura 8. Importaciones en Ecuador, periodo 2010-2014

Fuente: Banco Mundial

Elaborado por: Ángel Condoy

En el Ecuador según datos del Banco Central las importaciones FOB realizadas del exterior evidencian crecimiento desde el año 2000 al 2014, sin embargo en el año 2009 disminuyeron en gran medida ubicándose en 15.089.890 miles de millones dólares como consecuencia de la crisis mundial del año 2008 que afectó a diferentes sectores de la economía nacional, principalmente a las remesas de dinero enviada por los migrantes, las cuales inyectaban recursos al sistema financiero aprovechando la ventaja del diferencial cambiario del dólar frente al euro.

En este sentido, las remesas de los emigrantes también aportaron una mayor liquidez a la economía y contribuyeron al crecimiento de la actividad económica. Este dinamismo de la actividad económica se ve reflejado en el crecimiento de las importaciones las cuales también a su vez dinamizaron el aparato productivo al integrarse al proceso productivo, en la forma de combustibles, materias primas y bienes de capital.

4.4. Evolución de las exportaciones en el período 2000-2014

La economía ecuatoriana ha dependido tradicionalmente de la producción y exportación tales como de productos agrícolas y sus derivados y elaborados como el cacao, café, banano, elaborados de pescado y productos de maricultura, productos lácteos y otros.

Desde 1972 el sector petrolero ha tenido gran importancia dentro de los mercados de Europa y Estados Unidos, los mismos abarcan el 48% del comercio del país teniendo en consideración que el país es el quinto productor de petróleo a nivel mundial y el tercero en reservas en Sudamérica.

En este sentido, las exportaciones han tenido un crecimiento significativo a partir del año 2004 registrando un crecimiento de 19,7% ubicándose en 7.752.890 miles de millones de dólares. En el año 2005 existe una recuperación en las exportaciones no petroleras, esto debido a la demanda internacional de alimentos y materias primas así como la devaluación del dólar, lo que hizo que las exportaciones sean más competitivas en los mercados internacionales, mientras que en el año 2006 aumenta el precio internacional de petróleo lo cual impulsa el crecimiento de las exportaciones. Sin embargo, en junio del 2008 se registró una contracción en el consumo mundial de petróleo debido a la crisis mundial originada en Estados Unidos y la recesión que se evidenció en los países de la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico, afectando la economía del país. Para el año 2009, el decrecimiento de las exportaciones es evidente (13.863.054 miles de millones dólares), mostrando un decrecimiento de 4.955.271.500 miles de millones de dólares, es decir el 35,7% menos en comparación al año anterior.

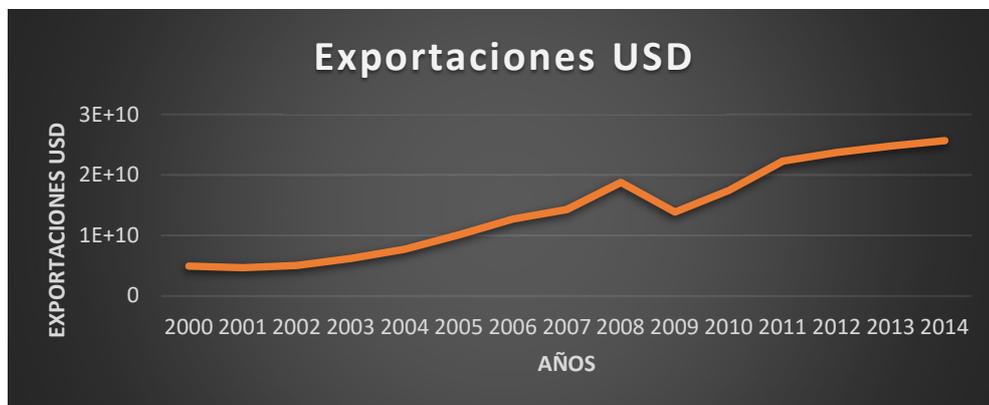


Figura 9. Exportaciones en Ecuador, periodo 2000-2014

Fuente: Banco Mundial

Elaborado por: Angel Condoy

En el año 2010 se observa una recuperación del consumo sustentado en el optimismo por la recuperación financiera y la comercialización del petróleo alcanzando las exportaciones un incremento del 20,65%. En lo que respecta al periodo 2012 al 2014 el crecimiento del nivel de exportaciones es bajo registrando un nivel de crecimiento de 6.07%, 4.36% y 3.41% respectivamente (Ver anexo 1).

4.5. Evolución de la Balanza Comercial para los años 2000-2014

En el caso Ecuador, como en la mayoría de los países en desarrollo, la cuenta corriente tiene mayor importancia sobre la estructura total de la balanza de pagos, puesto en que ella incluye los flujos de exportaciones e importaciones principalmente. Por su lado, la cuenta de capital agrupa, entre otros, a los rubros de Inversión Extranjera Directa, préstamos de gobiernos y multilaterales, etc. En este sentido, si al finalizar cada año un país refleja déficit en la balanza de pagos, refleja que el flujo de recursos que salió de la economía fue mayor al que ingresó; al contrario si el saldo es positivo, muestra que el flujo de recursos ingresados fue mayor que el de recursos que salieron de la economía.

Como se puede evidenciar en la figura 10, en los últimos años dentro del periodo de la dolarización, la Balanza Comercial del Ecuador registra un saldo desfavorable para el país, a excepción del año 2006 hasta el 2008 que muestra un superávit. Las Balanzas comerciales no petroleras en millones de dólares fueron favorables con: Rusia (USD 471.79); Venezuela (USD 347.24); Italia (USD 323.27); Holanda Holanda (USD 154.68); España (USD 136.13); Francia (USD 62.19); Reino Unido (USD 30.65); Nicaragua (USD 15.09); Honduras (USD 12.07); y, Cuba (USD 5.29), deficitarias con: EEUU (USD 926.38); China (USD 784.71); Colombia (USD 548.04); Brasil (USD 469.97); México (USD 359.60); Corea del Sur (USD 351.49); Japón (USD 339.80); Argentina (USD 333.57); Panamá (USD 271.26); y, Chile (USD 265.94).

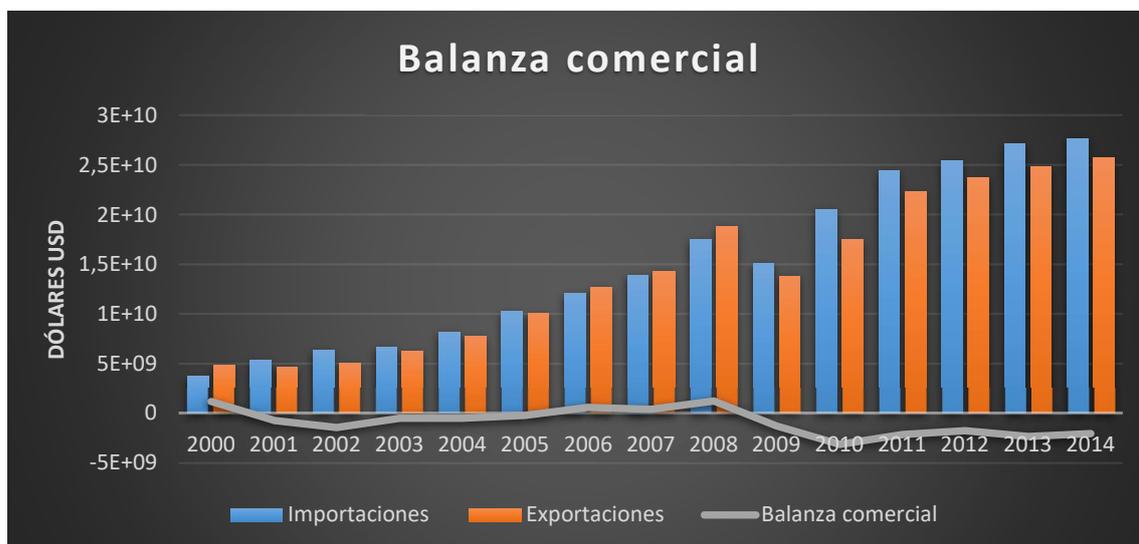


Figura 10. Balanza Comercial (Miles de dólares \$)

Fuente: Banco Mundial

Elaborado por: Angel Condoy

A partir de la llegada del gobierno de la revolución ciudadana, liderado por el actual presidente Economista Rafael Correa, se han adoptado una serie de regulaciones impositivas y restrictivas que buscan limitar el ingreso de productos extranjeros, incentivar la producción nacional impulsando el cambio de la matriz productiva del país. Sin embargo, a partir del año 2008, las importaciones suben en promedio anual un 5% y la balanza comercial desde el año 2009 refleja déficit, a pesar de los altos precios del petróleo. En el año 2013 el déficit de la balanza comercial no petrolera llegó a superar los 9 mil millones de dólares, mostrando la incompetitividad de una economía dolarizada (Ver anexo 1.5.).

Ante esta realidad a finales del año 2013, el gobierno aplicó restricciones y modificaciones arancelarias a CKD (vehículos) y teléfonos celulares, reglamentos de calidad, normas de etiquetado, entre otras para limitar el ingreso de productos extranjeros y reducir el nivel de importaciones alrededor de 2200 millones de dólares, logrando reducir en el siguiente año 723,16 millones de dólares de déficit de la balanza comercial.

4.6. Causas y efectos para Ecuador de los déficits prolongados de Balanza Comercial

En el siguiente apartado se describen las principales causas y efectos de los déficits prolongados de Balanza Comercial en Ecuador:

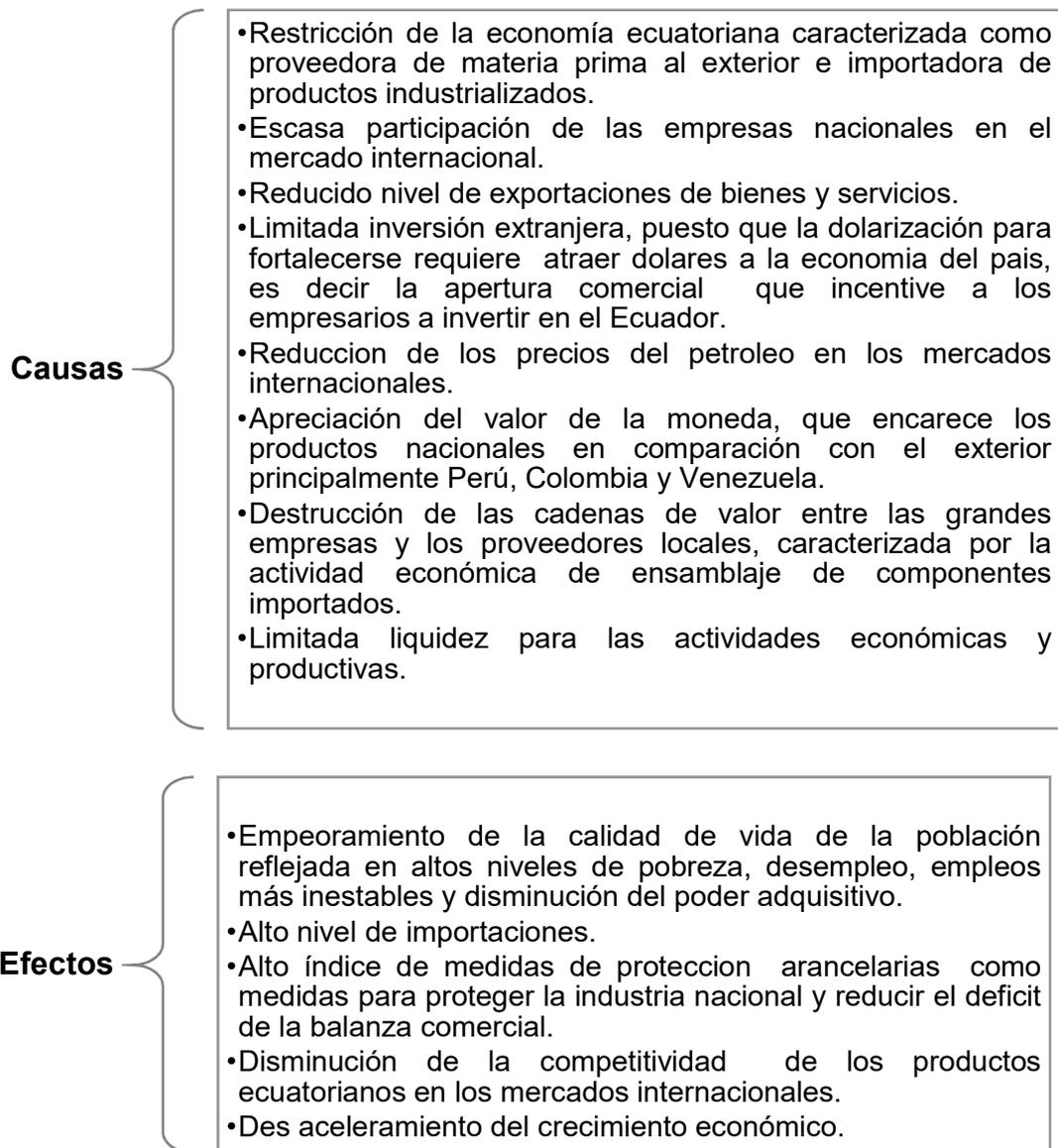


Figura 11. Causas y efectos de los déficits de Balanza Comercial en Ecuador
Fuente: Resumen propio
Elaborado por: Angel Condoy

4.7. Modelación econométrica

4.7.1 Determinación de la relación entre la Inversión Extranjera Directa y la Balanza Comercial mediante la formulación del Modelo Econométrico

El modelo de crecimiento económico que se usó es una adaptación al caso ecuatoriano de la especificación empírica propuesta por Borensztein, Gregorio y Lee

(1998). Estos autores evaluaron la incidencia de la IED en el crecimiento económico a través de la ecuación:

$$g = c_0 + c_1FDI + c_2FDI * H + c_3H + c_4Y_0 + c_4A \quad (1)$$

Donde la variable dependiente (g) constituye la tasa de crecimiento de la economía, FDI representa la inversión extranjera directa, H el stock de capital humano, Y_0 es el PIB per cápita inicial, y A es el conjunto de variables que afectan el crecimiento económico. Dentro de este conjunto de variables se encuentran: el consumo de gobierno, la prima del mercado negro en divisas, una medida de inestabilidad política, medida de los derechos políticos, una variable proxy para el desarrollo económico, la tasa de inflación y una medida de la calidad de instituciones.

De lo antes expuesto y tomando en cuenta que la economía ecuatoriana se caracteriza por ser pequeña y abierta al mercado internacional se estimó el siguiente modelo. Para ello, fue necesario que la ecuación anterior sea modificada para adaptar al caso de estudio.

La ecuación queda definida de la siguiente manera:

$$gbc_t = \beta_0 + \beta_1PIB_t + \beta_2IED_t + \beta_3EX_t + \beta_4IM_t + \varepsilon \quad (2)$$

Donde:

gbc_t = Tasa de crecimiento anual del Balance comercial.

PIB_t = Producto Interno Bruto.

IED_t = Inversión Extranjera Directa.

EX_t = Exportaciones anuales.

IM_t = Importaciones anuales.

ε = Término de perturbación.

De la ecuación que se tomó como base para elaborar el modelo de este trabajo se descartó algunas variables ya que se consideran no apropiadas para el presente estudio.

Sin embargo, además de la Inversión Extranjera Directa y Producto Interno Bruto se consideró las variables de exportación e importación anuales.

4.7.2 Descripción y justificación de las Variables.

Producto Interno Bruto

Es la principal variable de la economía; según el BCE, “es el valor de los bienes y servicios de uso final generados por los agentes económicos durante un período (...)”. Trata de medir la riqueza material disponible, se lo suele interpretar según su evolución determinando si ha existido crecimiento frente al aumento en sus cifras y caso contrario cuando éstas disminuyen.

Inversión Extranjera Directa

Tal como se ha explicado a lo largo de este trabajo, la IED contribuye al crecimiento económico, es decir, incide en el Balance comercial, generando mayor valor agregado a la economía mediante los crecimientos del stock de capital.

Exportaciones

Se trata de bienes y servicios que se producen en el país y son vendidos posteriormente a clientes de otros países.

Importaciones

Son el conjunto de compras que los ciudadanos, las empresas, o el gobierno realizan de bienes y servicios que se producen en otros países y son traídos desde esos países hacia él.

Fuente de datos y tratamiento de las variables:

Los Datos como el PIB, IED, exportaciones e importaciones son datos históricos, obtenidos de las páginas oficiales del Banco Central.

4.7.3 Metodología

La metodología que se usó fue en primera instancia para evaluar el comportamiento de la Inversión Extranjera Directa en la Balanza Comercial del Ecuador

en los años 2000-2014, bajo el análisis empírico de series de tiempo, es el conocido Método de Corrección de Errores de Engle y Granger, donde, se analizó si las series presentan o no raíz unitaria, es decir si son o no series estacionarias, para luego por medio del término Error, evidenciar si existe o no cointegración entre las series ya sea a corto y largo plazo.

Por otra parte, dadas ciertas inconsistencias en los resultados de la metodología anterior, se plantea el método de Vectores Autorregresivos y Medias Móviles (ARMA), que básicamente nos mostraron si las variables y los errores dependen del pasado, con lo cual se pudo determinar si el modelo se ajusta o no a nuestra investigación.

Se determinó utilizar un modelo lineal, ya que se buscó adaptar el modelo lineal de Borenzstein (1998) al caso ecuatoriano, así también se optó por esta forma funcional ya que, al presenciar valores negativos en la data, se hizo imposible estimar el modelo mediante formas funcionales logarítmicas.

4.7.3.1 Método de Corrección de Errores de Engle y Granger.

4.7.3.1.1 Análisis de Series y Cointegración del Modelo

Prueba de Estacionariedad de las Series

En un modelo econométrico de series de tiempo, básicamente se supone que las series sean estacionarias. Según Gujarati, “una serie de tiempo es estacionaria si su media, su varianza y su autocovarianza permanecen iguales sin importar el momento en el que se mida; es decir son invariantes con respecto al tiempo” (Gujarati, 2004: 772). Sin embargo, la mayoría de variables económicas que presentan fuertes tendencias, no son estacionarias (Greene, 1999: 724); es decir, su media y su varianza cambian con el tiempo. Las series de tiempo no estacionarias imposibilitan la inferencia estadística.

Existen diversos métodos para identificar la estacionariedad de una serie tales como: la prueba gráfica y la prueba de raíz unitaria; donde la prueba gráfica consiste en observar la tendencia de la serie y determinar una posible alteración de la media a lo largo del tiempo.

PRUEBA GRÁFICA

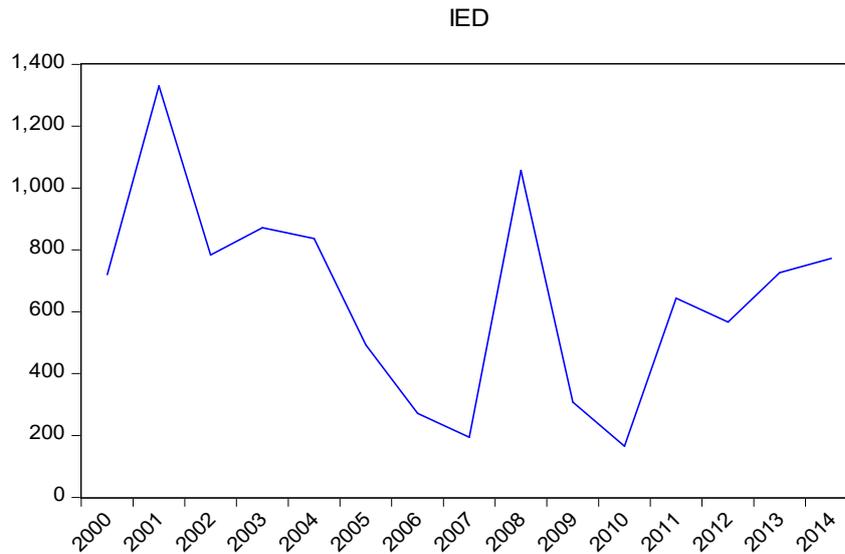


Figura 12. Prueba gráfica: Tasa de crecimiento del Inversión Extranjera Directa (IED)
Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Ángel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Al graficar una de las variables principales como es la Inversión Extranjera Directa se observó que no existe tendencia alguna por lo que se pudo inferir que la tasa de crecimiento del IED es una integrada de orden cero $I(0)$, es decir estacionaria.

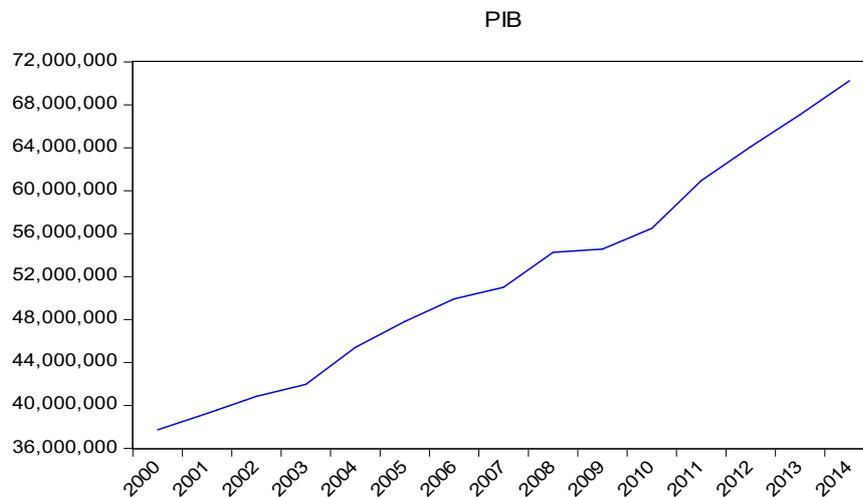


Figura 13. Prueba gráfica: Tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB)
Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Ángel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La gráfica de otra de las variables principales como es la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto se observó que presenta una tendencia definida por lo que existió la posibilidad de que las series sean no estacionarias.

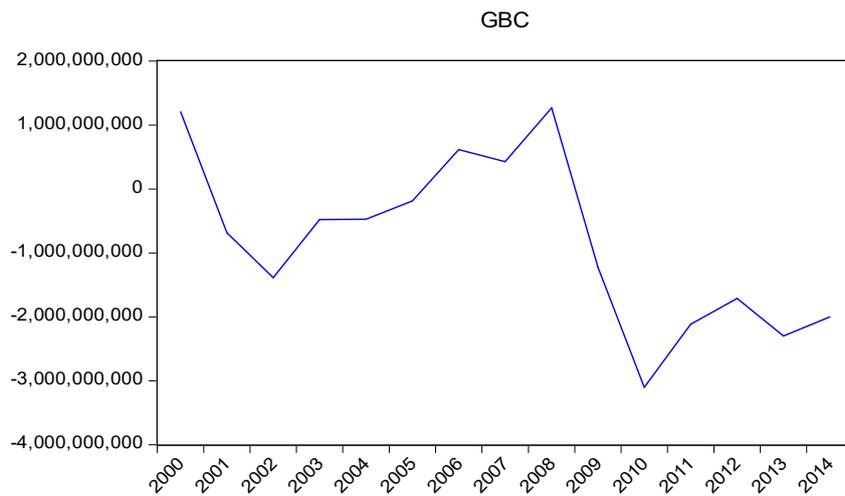


Figura 14. Prueba gráfica: Tasa de crecimiento del Balance Comercial (GBC).
 Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
 Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La gráfica de otra de las variables principales como es la tasa de crecimiento del Balance Comercial se observó que presenta una tendencia definida por lo que existió la posibilidad de que las series sean no estacionarias.

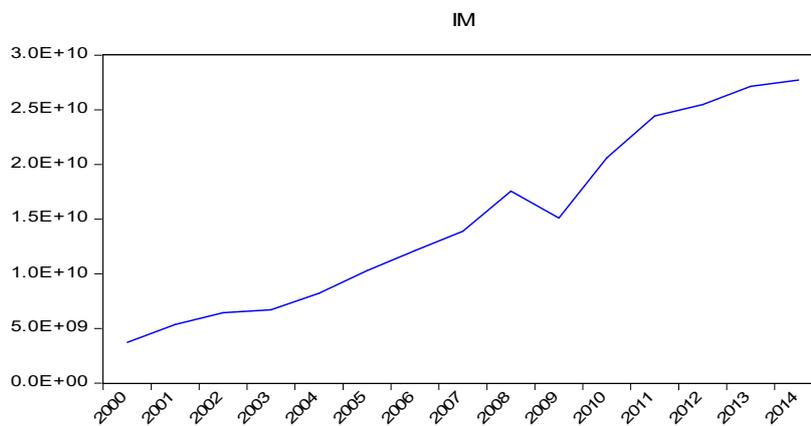


Figura 15. Prueba gráfica: Tasa de crecimiento de las Importaciones (IM)
 Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
 Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La variable importaciones presenta una tendencia definida por lo que se pudo decir que la serie es no estacionaria.

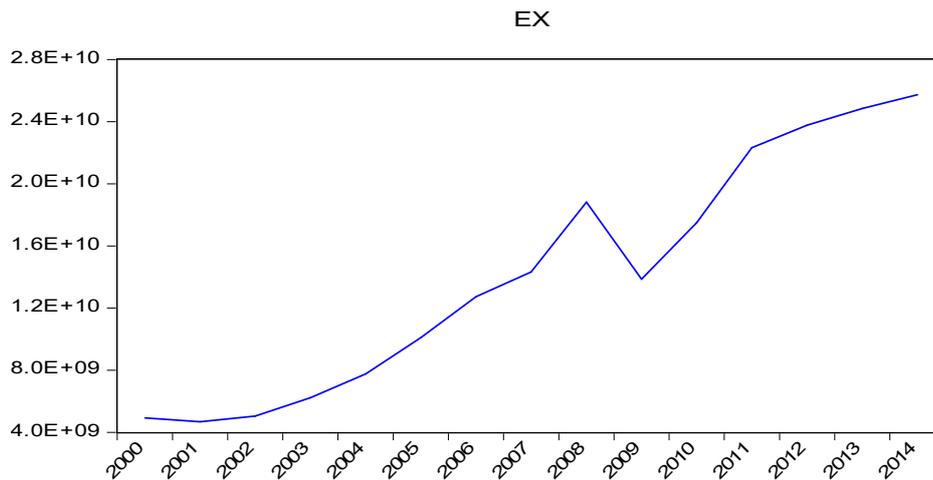


Figura 16. Prueba gráfica: Tasa de crecimiento de las Exportaciones (EX).

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La variable exportaciones al igual que las importaciones presenta una tendencia definida por lo que se pudo decir que la serie es no estacionaria.

Además, la prueba de raíz unitaria es una de las pruebas de estacionariedad más utilizada, en donde a un nivel de significancia del 5%, si el valor del estadístico t, es en valor absoluto mayor al valor absoluto del Valor Critico de Mackinnon (VCM), se considera que la serie es estacionaria; para tal efecto se utiliza la prueba Dickey-Fuller aumentada (DFA), bajo el supuesto de que el término error μ_t esta correlacionado (Gujarati, 1998: 781-791).

Prueba de Hipótesis de Raíz Unitaria (No Estacionaridad)

Prueba de Dickey-Fuller-Aumentada (DFA)

Estacionaridad Inversión Extranjera Directa.

Ho= La serie IED no es estacionaria en niveles (presenta raíz unitaria).

H1= La serie es estacionaria.

Tabla 1. Tasa de crecimiento del IED

Null Hypothesis: IED has a unit root Exogenous: Constant Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-2.889764	0.0716
Test critical values:	1% level	-4.004425
	5% level	-3.098896
	10% level	-2.690439
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Dado que la probabilidad $0,0716 > 0,05$ no se rechaza la hipótesis nula de no estacionariedad (raíz unitaria), es decir la serie IED es no estacionaria.

Ho= La serie $\Delta(IED)$ no es estacionaria (presenta raíz unitaria).

H1= La serie $\Delta(IED)$ es estacionaria.

Tabla 2. Tasa de crecimiento del IED

Null Hypothesis: D(IED) has a unit root Exogenous: Constant Lag Length: 1 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-4.061092	0.0110
Test critical values:	1% level	-4.121990
	5% level	-3.144920
	10% level	-2.713751
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La probabilidad es de 0,0110 que contrasta con el nivel de significancia de 0.05. Por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula, esta serie es estacionaria cuando se diferencia una vez, por tanto, esta variable es integrada de orden uno $I(1)$. En el gráfico se identificó que esta variable es estacionaria, sin embargo, mediante la prueba de Dickey Fuller aumentada se encuentra que la serie es $I(1)$.

Estacionaridad Producto Interno Bruto.

Ho= La serie PIB no es estacionaria en niveles (presenta raíz unitaria).

H1= La serie es estacionaria.

Tabla 3. Tasa de crecimiento del PIB

Null Hypothesis: PIB has a unit root Exogenous: Constant Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	1.577214	0.9984
Test critical values:		
1% level	-4.004425	
5% level	-3.098896	
10% level	-2.690439	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Dado que la probabilidad $0,9984 > 0,05$ no se rechaza la hipótesis nula de no estacionariedad (raíz unitaria), es decir la serie PIB es no estacionaria.

Ho= La serie $\Delta(PIB)$ no es estacionaria (presenta raíz unitaria).

H1= La serie $\Delta(PIB)$ es estacionaria.

Tabla 4. Tasa de crecimiento del PIB

Null Hypothesis: D(PIB) has a unit root Exogenous: Constant Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-3.234550	0.0412
Test critical values:		
1% level	-4.057910	
5% level	-3.119910	
10% level	-2.701103	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCT

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La probabilidad es de $0,0412$ que contrasta con el nivel de significancia de 0.05 . Por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula, esta serie es estacionaria cuando se diferencia una

vez, por tanto esta variable es integrada de orden uno $I(1)$. En el gráfico se identificó que esta variable es no estacionaria.

Estacionaridad Balance Comercial.

H_0 = La serie GBC no es estacionaria en niveles (presenta raíz unitaria).

H_1 = La serie es estacionaria.

Tabla 5. Tasa de crecimiento del GBC

Null Hypothesis: GBC has a unit root		
Exogenous: Constant		
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-2.006549	0.2808
Test critical values: 1% level	-4.004425	
5% level	-3.098896	
10% level	-2.690439	
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Dado que la probabilidad $0,2808 > 0,05$ no se rechaza la hipótesis nula de no estacionariedad (raíz unitaria), es decir la serie GBC es no estacionaria.

H_0 = La serie $\Delta(GBC)$ no es estacionaria (presenta raíz unitaria).

H_1 = La serie $\Delta(GBC)$ es estacionaria

Tabla 6. Tasa de crecimiento del GBC

Null Hypothesis: D(GBC) has a unit root		
Exogenous: Constant		
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-3.412809	0.0304
Test critical values: 1% level	-4.057910	
5% level	-3.119910	
10% level	-2.701103	
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La probabilidad es de 0,0304 que contrasta con el nivel de significancia de 0,05. Por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula, esta serie es estacionaria cuando se diferencia una vez, por tanto, esta variable es integrada de orden uno I (1). En el gráfico se identificó que esta variable es no estacionaria.

Estacionaridad Importaciones.

Ho= La serie IM no es estacionaria en niveles (presenta raíz unitaria).

H1= La serie es estacionaria.

Tabla 7. Tasa de crecimiento del IM

Null Hypothesis: IM has a unit root Exogenous: Constant Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-0.058971	0.9366
Test critical values: 1% level	-4.004425	
5% level	-3.098896	
10% level	-2.690439	
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Dado que la probabilidad $0,9366 > 0,05$ no se rechaza la hipótesis nula de no estacionariedad (raíz unitaria), es decir la serie IM es no estacionaria.

Ho= La serie $\Delta(IM)$ no es estacionaria (presenta raíz unitaria).

H1= La serie $\Delta(IM)$ es estacionaria.

Tabla 8. Tasa de crecimiento del IM

Null Hypothesis: D(IM) has a unit root Exogenous: Constant Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-4.789784	0.0029
Test critical values: 1% level	-4.057910	
5% level	-3.119910	
10% level	-2.701103	
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La probabilidad es de 0,0029 que contrasta con el nivel de significancia de 0,05. Por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula, esta serie es estacionaria cuando se diferencia una vez, por tanto esta variable es integrada de orden uno I(1). En el gráfico se identificó que esta variable es no estacionaria.

Estacionaridad Exportaciones.

Ho= La serie EX no es estacionaria en niveles (presenta raíz unitaria).

H1= La serie es estacionaria.

Tabla 9. Tasa de crecimiento del EX

Null Hypothesis: EX has a unit root Exogenous: Constant Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-0.170768	0.9222
Test critical values: 1% level	-4.004425	
5% level	-3.098896	
10% level	-2.690439	
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Dado que la probabilidad 0,9222 > 0,05 no se rechaza la hipótesis nula de no estacionariedad (raíz unitaria), es decir la serie EX es no estacionaria.

Ho= La serie $\Delta(EX)$ no es estacionaria (presenta raíz unitaria).

H1= La serie $\Delta(EX)$ es estacionaria.

Tabla 10. Tasa de crecimiento del EX

Null Hypothesis: D(EX) has a unit root Exogenous: Constant Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)		
	t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic	-4.646349	0.0037
Test critical values: 1% level	-4.057910	
5% level	-3.119910	
10% level	-2.701103	
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La probabilidad es de 0,0037 que contrasta con el nivel de significancia de 0,05. Por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula, esta serie es estacionaria cuando se diferencia una vez, por tanto esta variable es integrada de orden uno I(1). En el gráfico se identificó que esta variable es no estacionaria.

Cointegración a Largo Plazo

Una vez que se ha identificado la estacionariedad de las series se ha procedido a encontrar la cointegración a largo plazo. “En términos económicos, dos variables están cointegradas si existe una relación a largo plazo, o de equilibrio, entre ambas” (Gujarati, 1998: 796). Este proceso es importante para evitar “regresiones espurias”. A continuación estimamos la ecuación a largo plazo, rescatamos el error, al cual le realizamos la prueba de raíz unitaria a través del test Dickey-Fuller Aumentado, para probar la cointegración a Largo Plazo.

Tabla 11. Modelo a Largo Plazo

Dependent Variable: GBC				
Method: Least Squares				
Date: 01/16/17 Time: 21:38				
Sample: 2000 2014				
Included observations: 15				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	0.000885	0.000314	2.819065	0.0182
PIB	-2.64E-11	9.02E-12	-2.933343	0.0150
IED	-7.95E-15	4.44E-14	-0.179061	0.8615
EX	1.000000	1.36E-14	7.37E+13	0.0000
IM	-1.000000	1.45E-14	-6.89E+13	0.0000
R-squared	1.000000	Mean dependent var	8.10E+08	-
Adjusted R-squared	1.000000	S.D. dependent var	1.32E+09	-
S.E. of regression	5.17E-05	Akaike info criterion	16.64019	-
Sum squared resid	2.68E-08	Schwarz criterion	16.40418	-
Log likelihood	129.8014	Hannan-Quinn criter.	16.64271	-
F-statistic	2.29E+27	Durbin-Watson stat	1.675716	-
Prob(F-statistic)	0.000000			

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Al revisar de una manera general el modelo de largo plazo, se observa que las variables no presentan el signo esperado de acuerdo a la teoría económica. Las variables significativas del modelo son producto interno bruto, importaciones y exportaciones. La significancia global es 100%. Sin embargo, de la ecuación anterior estimada, rescatamos el error, que le denominamos (resid01), para realizar la prueba de raíz unitaria.

Tabla 12. Estacionariedad del término error

Null Hypothesis: D(RESID01) has a unit root				
Exogenous: Constant				
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=3)				
			t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic			-4.568750	0.0042
Test critical values:	1% level		-4.057910	
	5% level		-3.119910	
	10% level		-2.701103	
*MacKinnon (1996) one-sided p-values.				
Augmented Dickey-Fuller Test Equation				
Dependent Variable: D(RESID01,2)				
Method: Least Squares				
Date: 01/16/17 Time: 21:43				
Sample (adjusted): 2002 2014				
Included observations: 13 after adjustments				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
D(RESID01(-1))	-1.328153	0.290704	-4.568750	0.0008
C	7.47E-06	1.65E-05	0.452331	0.6598
R-squared	0.654886	Mean dependent var		1.58E-06
Adjusted R-squared	0.623511	S.D. dependent var		9.68E-05
S.E. of regression	5.94E-05	Akaike info criterion		16.48469
Sum squared resid	3.88E-08	Schwarz criterion		16.39778
Log likelihood	109.1505	Hannan-Quinn criter.		16.50256
F-statistic	20.87348	Durbin-Watson stat		2.108511
Prob(F-statistic)	0.000805			

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

La hipótesis a ser probada es:

Ho= La serie D(RESID01) no es estacionaria (presenta raíz unitaria).

H1= La serie D(RESID01) es estacionaria.

A un nivel de significancia del 5%, se observa que el valor del estadístico t (4,57), es en valor absoluto mayor a los valores absolutos del Valor Critico de Mackinnon (4,06; 3,11; 2,70), por lo tanto, rechazamos la hipótesis nula de que la serie tiene raíz unitaria, y podemos decir que el término error es estacionario de orden I(1). Con este resultado tenemos la condición necesaria pero no suficiente para la cointegración. Posteriormente se procede a identificar la cointegración a corto plazo.

Cointegración a Corto Plazo

Procedemos a realizar la estimación a corto plazo con todas las variables hechas I(0), es decir con series estacionarias y utilizamos el error (residlp), rezagado un periodo.

Tabla 13. Cointegración a Corto Plazo

Dependent Variable: D(GBC)				
Method: Least Squares				
Date: 01/16/17 Time: 21:52				
Sample (adjusted): 2001 2014				
Included observations: 14 after adjustments				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	2.80E-06	1.96E-06	1.430103	0.1906
D(PIB)	-3.48E-13	8.73E-13	-0.398553	0.7006
D(IED)	2.54E-15	2.25E-15	1.127377	0.2923
D(EX)	1.000000	8.03E-16	1.25E+15	0.0000
D(IM)	-1.000000	7.81E-16	-1.28E+15	0.0000
RESID01(-1)	0.020629	0.025287	0.815782	0.4382
R-squared	1.000000	Mean dependent var	2.29E+08	-
Adjusted R-squared	1.000000	S.D. dependent var	1.14E+09	-
S.E. of regression	2.33E-06	Akaike info criterion	22.80684	-
Sum squared resid	4.33E-11	Schwarz criterion	22.53296	-
Log likelihood	165.6479	Hannan-Quinn criter.	22.83219	-
F-statistic	6.25E+29	Durbin-Watson stat	1.733133	-
Prob(F-statistic)	0.000000			

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

En esta ecuación se evidencia la cointegración del modelo a corto plazo, pues el residuo rescatado de la ecuación de largo plazo es significativo. No obstante, el modelo

converge al equilibrio de largo plazo ante shocks de corto plazo con un término de corrección de error de 0,020629, resultado contrario a la lógica del modelo que nos lleva a concluir que esta metodología no se adapta a nuestros objetivos. Aun cuando el modelo presenta una significancia global aceptable (100%), las variables no presentan los signos esperados y tan solo las exportaciones e importaciones son variables significativas

Evaluación del Modelo

De la ecuación anterior se procedió hacer varios test para evaluar el modelo.

Tabla 14. Test de heterocedastidad

Heteroskedasticity Test: Breusch-Pagan-Godfrey			
F-statistic	1.397242	Prob. F (4,10)	0.3033
Obs*R-squared	5.377810	Prob. Chi-Square (4)	0.2507
Scaled explained SS	1.510855	Prob. Chi-Square (4)	0.8247

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Para el test de heterocedasticidad se plantea la siguiente prueba de hipótesis:

Ho: Existe Homoscedasticidad

H1: Existe Heteroscedasticidad

A un nivel de significancia del 10%, con la probabilidad del F obtenido, no se rechaza la hipótesis nula de la homoscedasticidad de los errores. Por lo tanto, el modelo la varianza de los errores es constante.

Tabla 15. Test de autocorrelación serial de segundo orden

Breusch-Godfrey Serial Correlation LM Test:			
F-statistic	14075.91	Prob. F (2,8)	0.0000
Obs*R-squared	14.99572	Prob. Chi-Square (2)	0.0006

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.

Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

El test Durbin-Watson, que se presenta en el Cuadro 3, es de 1,733133 lo que indica que no existe autocorrelación serial grado 1. El test de Breusch Godfrey muestra que no existe autocorrelación serial de grado 2.

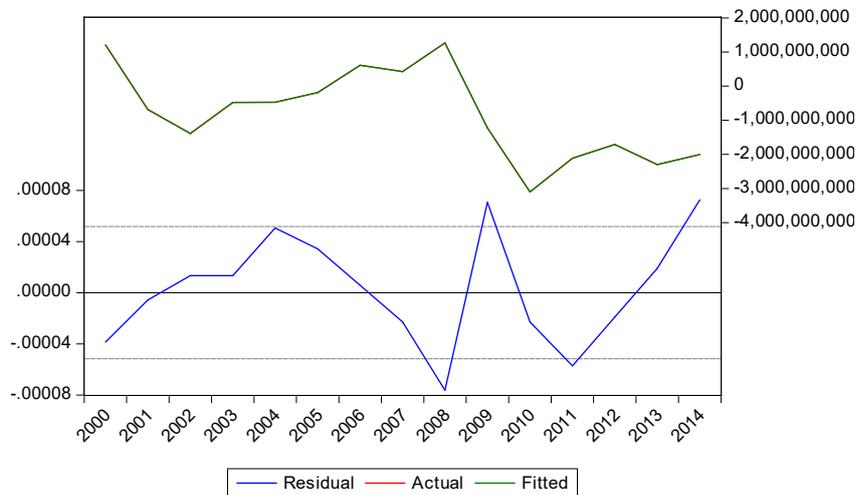


Figura 17. Ajuste de Regresion
 Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
 Elaborado por: Ángel Condoy, a partir del Software Eviews 9

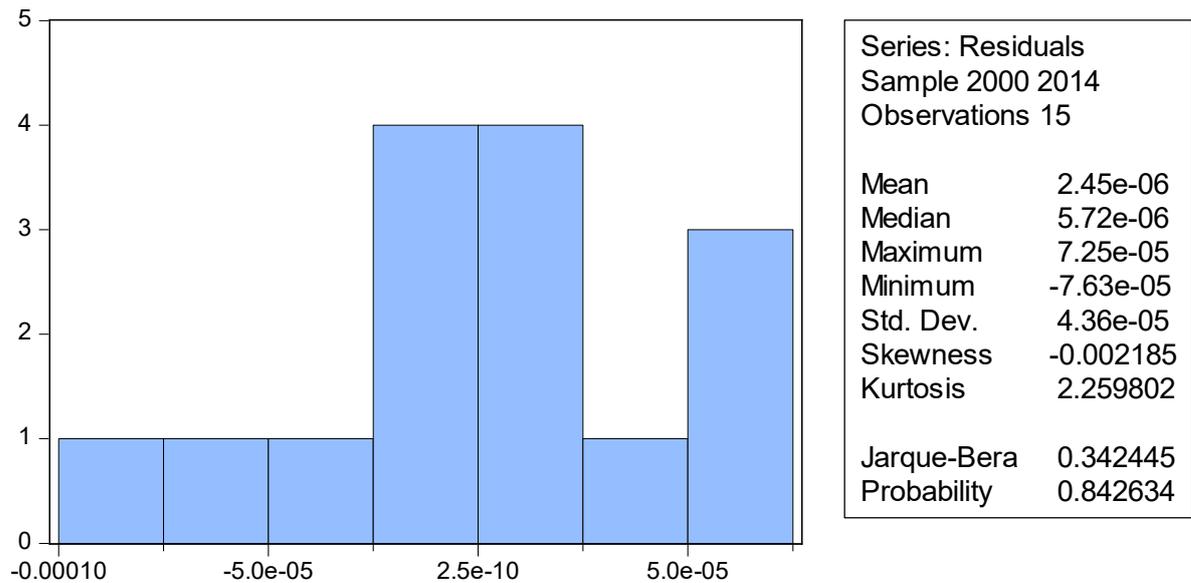


Figura 18. Test de Normalidad de residuos Jarque-Bera
 Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
 Elaborado por: Ángel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Al analizar la probabilidad (JB) obtenemos que es de 0.84, la cual es mayor a 0.1 es decir, se encuentra en la zona de NRHo; por lo tanto, los errores son normales.

4.7.3.2 Método de Vectores Autorregresivos y Medias Móviles ARMA

Después de haber ejecutado varios test, se evidencia que no se transgreden los supuestos de los estimadores del modelo. No obstante, al obtener resultados incoherentes en la anterior metodología, se procedió a utilizar el método de Vectores Autorregresivos y Medias Móviles ARMA para obtener mejores resultados econométricos. Para tal moción se analizó de nuevo las series para identificar si se trata de series estocásticas o deterministas.

En nuestro caso, la metodología ARMA nos permite *identificar si los valores de las series de tiempo y de los términos de errores dependen de su pasado*. Este tipo de metodología se conforma de dos procesos: el autorregresivo (AR) y de media móvil (MA).

El proceso autorregresivo (AR) en los siguientes términos:

Sea Y_t el PIB en el periodo t . Si se modela Y_t como:

$$(Y_t - \delta) = \alpha_1(Y_{t-1} - \delta) + \mu_t \quad (3)$$

Donde δ es la media de Y_t , μ_t es un término de error aleatorio no correlacionado con media cero y varianza constante σ^2 , entonces se dice que Y_t sigue un proceso autorregresivo de primer orden, o **AR(1)**.

Si el valor de Y depende de más de un periodo entonces se dice que Y es un proceso autorregresivo de orden p , **AR(p)**. Entonces se tiene:

$$(Y_t - \delta) = \alpha_1(Y_{t-1} - \delta) + \alpha_2(Y_{t-2} - \delta) + \dots + \alpha_p(Y_{t-p} - \delta) + \mu_t \quad (4)$$

El proceso de media móvil (MA), nos permite identificar si los términos de error dependen de su pasado.

Supóngase que se hace un modelo de Y de la siguiente manera:

$$Y_t = \mu + \beta_0 u_t + \beta_1 u_{t-1} \quad (5)$$

Donde μ es una constante y u_t , al igual que antes, es el término de error estocástico con ruido blanco. Aquí Y en el periodo t es igual a una constante más un

promedio móvil en términos de error presente y pasado. Así, en el caso presente se dice que Y sigue un proceso de media móvil de primer orden, o $MA(1)$.

$$Y_t = \mu + \beta_0 u_t + \beta_1 u_{t-1} + \beta_2 u_{t-2} + \dots + \beta_q u_{t-q} \quad (6)$$

Es un proceso $MA(q)$. En síntesis, un proceso de media móvil es sencillamente una combinación lineal de términos de error con ruido blanco.

La variable Y puede tener las características de AR y MA a la vez, este proceso se le denomina *proceso autorregresivo y de media móvil (ARMA)*.

Se explica este proceso de la siguiente manera:

Y_t sigue un proceso $ARMA(1, 1)$ si este puede escribirse de la siguiente manera:

$$Y_t = \theta + \alpha_1 Y_{t-1} + \beta_0 u_t + \beta_1 u_{t-1} \quad (10)$$

Puesto que hay un término autorregresivo y una media móvil. En la ecuación anterior, θ representa un término constante. En general, en un proceso $ARMA(p, q)$, habrá p términos autorregresivos y q términos de media móvil.

Evaluación del Modelo

Luego de haber realizado varias pruebas, se encontró que la ecuación que muestra mejores resultados en términos econométricos es la siguiente:

Tabla 16. Modelo econométrico ARMA

Dependent Variable: D(GBC)
Method: ARMA Maximum Likelihood (OPG - BHHH)
Date: 01/16/17 Time: 23:49
Sample: 2002 2014
Included observations: 13
Failure to improve objective (non-zero gradients) after 12 iterations
Coefficient covariance computed using outer product of gradients

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	-3.52E+08	5.40E+08	-0.650662	0.5440
D(PIB)	-245.7991	121.0120	-2.031197	0.0980
D(IED)	1.154078	0.255008	4.525652	0.0063
D(EX)	0.238675	0.058134	4.105590	0.0093
D (IM (-1))	0.321135	0.079262	4.051552	0.0098
AR (1)	0.576518	0.309761	1.861171	0.1218
MA (2)	1.000000	7892.006	0.000127	0.9999
SIGMASQ	1.09E+17	4.30E+20	0.000253	0.9998
-				
R-squared	0.898582	Mean dependent var	1.01E+08	
Adjusted R-squared	0.756598	S.D. dependent var	1.08E+09	
S.E. of regression	5.32E+08	Akaike info criterion	43.67675	
Sum squared resid	1.41E+18	Schwarz criterion	44.02441	
Log likelihood	-275.8989	Hannan-Quinn criter.	43.60529	
F-statistic	6.328729	Durbin-Watson stat	1.726455	
Prob(F-statistic)	0.029519			
Inverted AR Roots	.58			
Inverted MA Roots	-.00+1.00i	-.00-1.00i		

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Este modelo presenta un buen ajuste ya que la probabilidad (F) es igual a $0,029519 < 0.05$, y dado que $R^2=0.756598$. Al revisar el test Durbin Watson se obtiene un valor muy cercano a 2 (1,726455), por lo que se puede inferir que no existe presencia de autocorrelación.

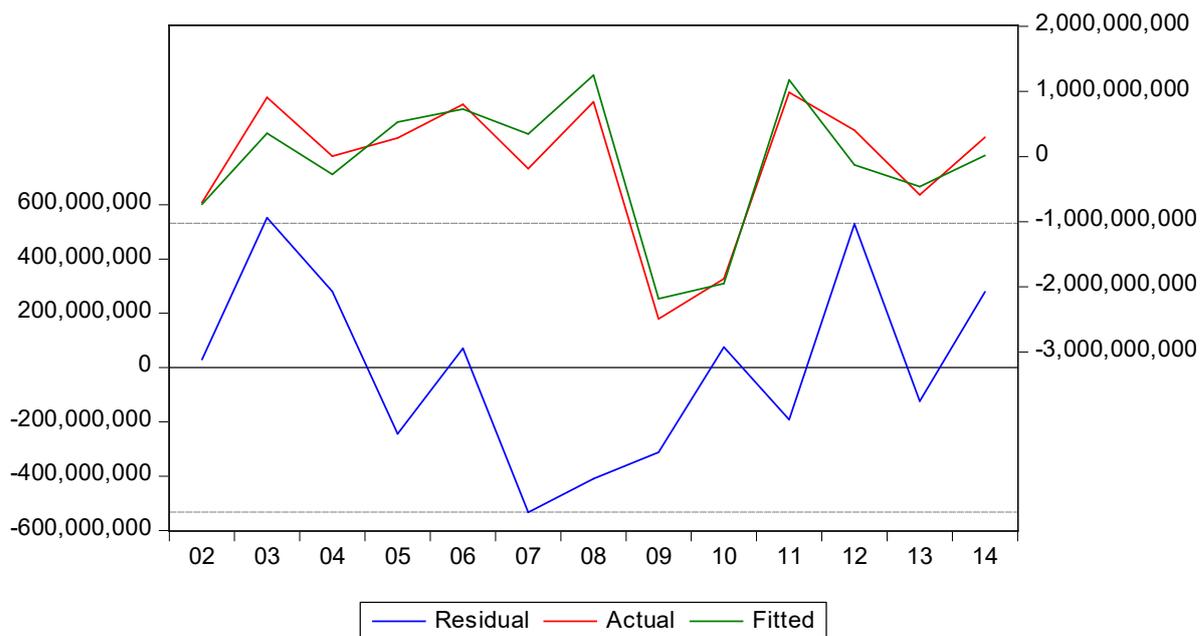


Figura 19. Ajuste de regresión
 Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
 Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

El test Actual Fitted Residual Graph nos muestra que los errores no se salen de las bandas, salvo en los años 2009, 2010.

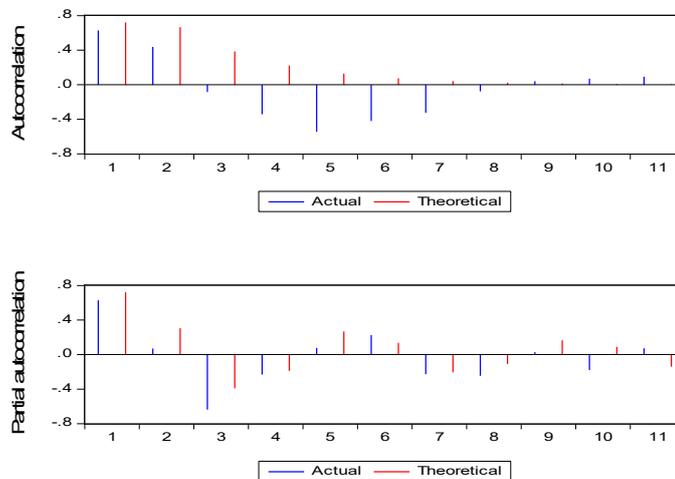


Figura 20. Función de autocorrelación y autocorrelación parcial
 Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
 Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

En el gráfico anterior se muestra las funciones de autocorrelación (ACF) y de autocorrelación parcial (PACF), donde se observa un solo coeficiente diferente de cero, en este caso el uno; podemos entonces decir que es de orden AR (1).

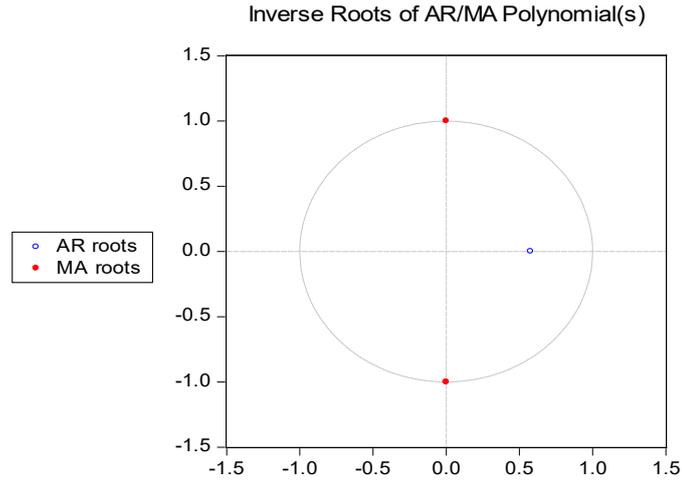


Figura 21. Polinomio de raíces inversas de ARMA
 Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
 Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

En el gráfico anterior se observa que las raíces de la AR (10) y MA(10) cumplen la condición de estabilidad, ya que se encuentra dentro del círculo unitario.

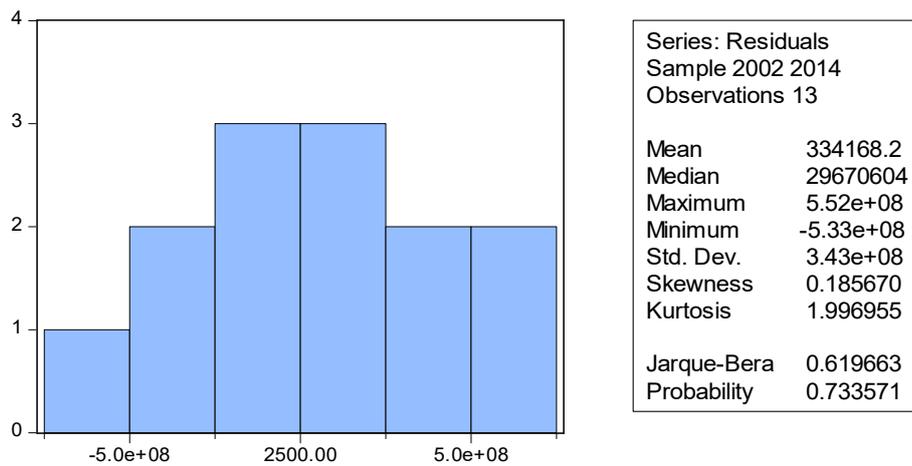


Figura 22. Test de Normalidad de residuos Jarque-Bera
 Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
 Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Para realizar inferencia estadística es necesario constatar la normalidad de las perturbaciones a través del Test de Jarque Bera. La prueba de hipótesis a ser testada es:

Ho: Los errores Normales

H1: Los errores no son Normales

Al analizar la probabilidad (JB) obtenemos que es de 0.73, la cual es mayor a 0.1 es decir, se encuentra en la zona de NRHo; por lo tanto, los errores son normales.

Tabla 17. Test de Heterocedasticidad

Heteroskedasticity Test: Breusch-Pagan-Godfrey			
F-statistic	1.209154	Prob. F(4,8)	0.3782
Obs*R-squared	4.898177	Prob. Chi-Square(4)	0.2979
Scaled explained SS	0.361461	Prob. Chi-Square(4)	0.9855

Fuente: Banco Central del Ecuador, UNCTAD.
Elaborado por: Angel Condoy, a partir del Software Eviews 9

Para el test de heterocedasticidad se plantea la siguiente prueba de hipótesis:

Ho: Existe Homoscedasticidad

H1: Existe Heteroscedasticidad

A un nivel de significancia del 10%, con la probabilidad del F obtenido, no se rechaza la hipótesis nula de la homoscedasticidad de los errores. Por lo tanto, el modelo la varianza de los errores es constante.

4.7.4 Resultados y Análisis

Los resultados de las estimaciones econométricas descritas anteriormente nos muestran que la metodología de Engle y Granger no presentó resultados favorables. Sin embargo, con la metodología de series de tiempo ARMA se logró una buena especificación. La ecuación queda definida de la siguiente manera:

$$D(GBC) = -351600667.025 - 245.799148716 * D(PIB) + 1.15407826839 * D(IED) + 0.238675162128 * D(EX) + 0.321135128823 * D(IM(-1)) + [AR(1) = 0.576517754207, MA(2) = 0.999999813099]$$

Inversión Extranjera Directa: como era de esperarse, el stock de inversión extranjera directa tiene un impacto positivo en el crecimiento económico del Ecuador. Al incrementar en 1% el stock de inversión extranjera directa como porcentaje del BC se tendrá un impacto positivo de 1.15% en la tasa anual de crecimiento del BC, manteniendo los demás factores constantes.

CONCLUSIONES

Una vez finalizada la presente investigación, se rechaza la hipótesis nula, puesto que la Inversión Extranjera Directa ha influido positivamente en la Balanza Comercial del Ecuador en el período del 2000-2014 por los siguientes motivos:

Los flujos de dinero de la IED, contribuye a la formación bruta de capital fijo, el cual es un componente importante para obtener un equilibrio en la balanza de comercial; crea fuentes de trabajo, ayuda a la transmisión de conocimientos que favorece a la formación de talento humano, transfiere estructuras productivas y tecnológicas de otros países.

La IED en Ecuador en el período del 2000-2014, provino principalmente de China, España, Canadá, Brasil y México, países que han centralizado sus capitales principalmente en los sectores de explotación de minas y canteras, este fenómeno se presenta porque la matriz productiva del país es petrolera.

La balanza comercial, reflejó un saldo resultados favorables con: Rusia (USD 471.79); Venezuela (USD 347.24); Italia (USD 323.27); Holanda (USD 154.68); España (USD 136.13); Francia (USD 62.19); Reino Unido (USD 30.65); Nicaragua (USD 15.09); Honduras (USD 12.07); y, Cuba (USD 5.29); y, deficitarias con: EEUU (USD 926.38); China (USD 784.71); Colombia (USD 548.04); Brasil (USD 469.97); México (USD 359.60); Corea del Sur (USD 351.49); Japón (USD 339.80); Argentina (USD 333.57); Panamá (USD 271.26); y, Chile (USD 265.94). Las importaciones FOB en el país reflejan un crecimiento alrededor del 5% a partir del año 2009 superior al de las exportaciones, ante esta situación se han aplicado nuevas medidas de restricción a los productos importados para reducir el déficit de la balanza comercial e impulsar el cambio de la matriz productiva.

Para los próximos cuatro años el crecimiento económico del Ecuador dependerá en parte del ritmo de recuperación de la economía mundial y los precios del petróleo pero más aún de la reacción del Gobierno a la crisis dentro de las restricciones de una economía dolarizada.

RECOMENDACIONES

Unido a ello, se recomienda que el Gobierno de mayor estabilidad en el planteamiento de las políticas de comercio exterior y tributarias. Teniendo en consideración que los conceptos de productividad y competitividad cobran sentido en la medida que el país se integra comercialmente al mundo, caso contrario a lo que está sucediendo en el país porque el “desarrollo hacia adentro” ya se lo experimentó y fue un fracaso.

Considerando que la dolarización no es solo un régimen de cambio fijo sino un sistema monetario financiero, es importante analizar el papel de la política fiscal ecuatoriana con el objetivo de determinar qué factores influyen en el crecimiento del gasto y cómo se puede limitar el mismo, porque la estabilidad monetaria y las finanzas públicas equilibradas son ingredientes básicos para que los consumidores y empresarios puedan llevar a cabo de mejor manera sus actividades.

Como recomendación última, para reducir el déficit es necesario aumentar el nivel de exportaciones mediante incentivos a la producción nacional por medio de la firma de tratados comerciales que mejoren el acceso a los mercados internacionales, la creación de estímulos tributarios a la producción local y la implementación de proyectos productivos enfocados a mejorar la producción. Y a través, de la apertura a la inversión extranjera, misma que trae consigo tecnología, nuevos modelos de producción y comercialización; que sumado a las divisas contribuyen al desarrollo económico y a la productividad.

BIBLIOGRAFÍA

- Agafonow, A. (2007). Los límites de la eficiencia económica en una sociedad democrática. *Revista de Economía Institucional*, 89-119. Obtenido de <http://www.economiainstitutional.com/pdf/no16/aagafonow16.pdf>
- Alzate, R. (1998). *Análisis y resolución de conflictos. Una perspectiva psicológica*. Bilbao: Universidad del País Vasco.
- American Marketing Association. (s.f.). *Marketing-Free.com*. Obtenido de <https://www.ama.org/resources/Pages/Dictionary.aspx>
- Andrade González, D. C. (2013). *Evolución de la inversión extranjera directa en el Ecuador y su aporte al desarrollo económico durante el periodo 2000-2011*. Quito: Pontificia Universidad Católica del Ecuador.
- Argentina, Ley de Mediación y Conciliación. (2010). *Ley No. 26.589. Información Legislativa*. Obtenido de <http://servicios.infoleg.gob.ar/infolegInternet/anexos/165000-169999/166999/norma.htm>.
- Arosemena, G. (1992). *El Comercio Exterior del Ecuador*. Quito: Mariscal.
- Arthur, S. (2003). *Economics: Principles in Action*.
- Banco Central de Ecuador. (2015). *Políticas macroeconómicas*.
- Banco Central del Ecuador. (2000). *Historia del comercio exterior en Ecuador*. Quito: BCE.
- Banco Central del Ecuador. (2015). *Indicadores Financieros*. Obtenido de <http://www.bce.fin.ec/index.php/indicadores-economicos>
- Banco Mundial. (6 de febrero de 2015). *Indicadores IED*. Obtenido de <http://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD>

- Baruch Bush, R. A., & Folger, J. P. (2006). *La promesa de la Mediación. Cómo afrontar el conflicto mediante la revalorización y el reconocimiento*. Buenos Aires: Editorial Granica.
- Blanco Carrasco, M. (2010). *Teoría General de la Mediación*. Obtenido de Materiales de enseñanza. Universidad Complutense. Madrid: http://eprints.ucm.es/10039/1/TEORIA_GENERAL_DE_MEDIACION.pdf.
- Buenos Aires, Colegio de Farmaceúuticos. (2014). *Mediación: herramienta para la solución de conflictos*. Obtenido de Boletín Farmacéutico Bonaerense. Enero-Febrero. No. 424: <http://www.colfarma.org.ar/Prensa%20y%20Difusion/Boletines%20FPDF/boletin%20424%20completo%20issuu.pdf>.
- Carbaugh, R. (2004). *Economía Internacional*. Obtenido de [http://s3.amazonaws.com/academia.edu.documents/35395178/Economia-Internacional-Carbaugh-12th_redacted1.pdf?AWSAccessKeyId=AKIAJ56TQJRTWSMTNPEA&Expires=1472234643&Signature=HSQ7usAanLLR8yo9faT%2FfEep7tw%3D&response-content-disposition=inline%3B%20filename%](http://s3.amazonaws.com/academia.edu.documents/35395178/Economia-Internacional-Carbaugh-12th_redacted1.pdf?AWSAccessKeyId=AKIAJ56TQJRTWSMTNPEA&Expires=1472234643&Signature=HSQ7usAanLLR8yo9faT%2FfEep7tw%3D&response-content-disposition=inline%3B%20filename%20)
- Carbaugh, R. (2009). *Economía Internacional*. México: Cengage Learning Editores, S.A.
- Cavazos, M. (2011). El proteccionismo y sus efectos. *Economía Mundial, desde la perspectiva de comercio exterior*, 67-68.
- Centro de Estudios Monetarios Latinoamericanos. (2003). *Balanza comercial, relación de intercambio y tipo de cambio en un modelo intertemporal de optimización*. Washington: Prince House.
- CEPAL. (2015). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*. Washington: CEPAL.
- Cobb, S. (1991). Practice and Paradox: Deconstructing Neutrality in Mediation. *Law and Social Inquiry*, núm. 16, vol. 1, January, 35-62.

- Cobb, S., & Rifkin, J. (1991). Neutrality as a Discursive Practice: The Construction and Transformation of Narrative in Community Mediation. *Law, Politics and Society*, n. 11, 69-74.
- Coello, M. (2010). La Balanza Comercial y sus implicaciones en América Latina. 45-46.
- COPCI. (22 de diciembre de 2010). Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones. Quito, Pichincha, Ecuador. Obtenido de <http://www.scpm.gob.ec/wp-content/uploads/2013/03/C%C3%B3digo-Org%C3%A1nico-de-la-Producci%C3%B3n-Comercio-e-Inversi%C3%B3n.pdf>
- D'Alessio, D. C. (2013). Hitos de la mediación en Argentina. En C. d. Autores, *Ensayos y Experiencias. Mediación Escolar. Resolución de conflictos. La Adquisición de normas sociales* (págs. 13-19). Buenos Aires: Ediciones Novedades Educativas.
- Diez, F., & Tapia, G. (1999). *Herramientas para trabajar en mediación*. Buenos Aires: Editorial Paidós.
- Dumrauf, G. L. (2006). Finanzas corporativas. Alfaomega.
- Duplá Marín, T. (2013). En M. Álvarez Torres (Coord.), *Mediación Familiar. Aspectos teóricos, jurídicos y psicosociales* (págs. 9-56). Madrid: Editorial Dykinson.
- Durán, J., & Alvarez, M. (2008). *Índicadores de Comercio Exterior y Política Comercial*. Santiago de Chile: CEPAL.
- Ecuador, Centro Nacional de Mediación de la Función Judicial. (2016). *Datos Estadísticos*. Obtenido de <http://www.funcionjudicial.gob.ec/mediacion/index.php/2015-04-13-21-21-55/datos-estadisticos#acuerdos-logrados-en-2016>.
- Ecuador, Código Orgánico de la Producción. (19 de mayo de 2011). Reforma Reglamento al Título Facilitación Aduanera del Código de la Producción. Registro Oficial 452 . Quito, Pichincha, Ecuador: Asamblea Nacional.
- Ecuador, Código Tributario. (29 de diciembre de 2014). *Registro Oficial Suplemento 38*. Obtenido de

file:///C:/Users/pc8/Downloads/160429%20CO%C2%B4DIGO%20TRIBUTARIO.pdf

Ecuador, Constitución de la República. (2008). Quito, Pichincha, Ecuador: Asamblea Nacional.

Ecuador, Ley de Arbitraje y Mediación. (29 de 11 de 2006). *Comisión de Legislación y Codificación. Codificación de la Ley de Arbitraje y Mediación*. Obtenido de http://www.ecamcham.com/site/cam/Ley_de_Arbitraje_y_Mediacion.pdf.

Enriquez, C., & Flores, L. (2009). *LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA*. Bogota: Mcgraw Hill.

Espinel, A., Guerrero, K., & Ramil, R. (2012). *Análisis de las Políticas de Restricción a las Importaciones en el Ecuador utilizando la Prueba de Dichey y Fuller: periodo 2000-2009*. Guayaquil: ESPOL.

Esquivel, G., & Ruíz, F. (2012). Principales efectos de la inversión extranjera directa. *El auge de la Inversión Directa Extranjera a nivel mundial*, 57-65.

Falconí, F. (2010). *¡Con el Ecuador por el Mundo!* Quito, Ecuador: El Conejo.

Fisher, R., & Ury, W. (1984). *Getting to Yes. Negotiating agreement without giving in*. Obtenido de Hutchinson Business. Summary by C}Valerie Iles in 2004: <http://www.reallylearning.com/wp-content/uploads/2013/09/getting-to-yes.pdf>.

Fondo Monetario Internacional. (1994). *Manual de Balanza de Pagos*. Washington: FMI.

Fondo Monetario Internacional. (1999). *Manual de Balanza de Pagos*. Washington: FMI.

Galeano, E. (1971). *Las Venas Abiertas de América Latina*. Uruguay: Catálogos.

Galindo Cardona, Á. (2001). Origen y desarrollo de la Solución Alternativa de Conflictos en Ecuador. *Revista del Colegio de Jurisprudencia Iuris Dictio*, Núm. 4, Agosto, 123-128. Obtenido de http://www.usfq.edu.ec/publicaciones/iurisDictio/archivo_de_contenidos/Documents/IurisDictio_4/Origen_y_desarrollo_de_la_solucion_alternativa.pdf

- Garzón Aguirre, M. E., & Quito Mejía, K. A. (2014). "IMPLICACIÓN TRIBUTARIA Y FINANCIERA EN EL SECTOR DE COSMÉTICOS DE LA CIUDAD DE CUENCA, FRENTE A LA RESOLUCIÓN N° 116 DEL COMITÉ DE COMERCIO EXTERIOR (COMEX) Y LOS REGLAMENTOS TÉCNICOS N° 93 Y 88 DEL INSTITUTO NACIONAL DENORMALIZACIÓN (INEN)". *Tesis previa a la obtención del título de Contador Público*. Cuenca, Ecuador.
- Garzón, M., & Quito, K. (2014). "IMPLICACIÓN TRIBUTARIA Y FINANCIERA EN EL SECTOR DE COSMÉTICOS DE LA CIUDAD DE CUENCA, FRENTE A LA RESOLUCIÓN N° 116 DEL COMITÉ DE COMERCIO EXTERIOR (COMEX) Y LOS REGLAMENTOS TÉCNICOS N° 93 Y 88 DEL INSTITUTO NACIONAL DENORMALIZACIÓN (INEN)". *Tesis previa a la obtención del título de Contador Público*. Cuenca, Ecuador.
- Giménez Romero, C. (2001). Modelos de mediación y su aplicación en mediación intercultural. *Revista Migraciones, núm. 10 Universidad Pontificia de Comillas*, 59-110.
- González, B. (2011). Diferentes teorías de comercio internacional. *Revista Económica (Secretaría de estado de Comercio Exterior, Gobierno de España)*, 103-117.
- Guerra, B. (2010). La aplicación de Medidas de salvaguardia, un instrumento de defensa comercial con profundas implicaciones jurídicas desde la perspectiva de Derecho internacional Económico. Perú.
- Hernández Ramos, C. (2014). Modelos aplicables en Mediación Intercultural. *Barataria. Revista Castellano-Manchega de Ciencias Sociales, núm. 17, junio, Asociación Castellano Manchega de Sociología, Toledo, España*, 67-80.
- Hidalgo, S. (2015). *Impacto de las restricciones a las importaciones, en la recaudación del sistema tributario ecuatoriano, periodo 2008-2012*. Quito: Universidad del Pacífico.
- INEI. (2015). *Instituto Nacional de Estadística Informática*. Obtenido de <https://www.inei.gob.pe/>

- Jaramillo, J. (2015). Evolución de la Balanza Comercial, caso Ecuador. *Perspectiva Económica del Ecuador*, 1.
- Kolb, D. (1983). *The Mediators*. Cambridge: MIT Press.
- Krugman, P., & Wells, R. (2007). *Macroeconomía: introducción a la Economía*. Boston: Reverté.
- Kuznets, S. (2009). *Modern Economic Growth: Rate, Structure, and Spread*. New Have: Yale.
- Larraín, F. (2002). *Macroeconomía en la Economía Global*. México: Prencite Hall.
- Larrea, C. (2007). Ecuador en el comercio exterior. *Evolución del Comercio Exterior en América Latina*, 109-111.
- Lobejón, L. F. (2001). *El Comercio Internacional*. Obtenido de <https://books.google.com.ec/books?isbn=844601632X>
- Luna, L. (2010). *Terminología macroeconómica*. México: Princenton.
- Mallampally, P., & Sauvart, K. (2009). La inversión extranjera en los países en desarrollo. *Finanzas & Desarrollo*, 34-37.
- Mankiw, G. (2002). *Principios de Economía*. Boston: McGraw Hill.
- Martínez de Murguia, B. (1999). *Mediación y Resolución de Conflictos*. Barcelona: Paidós Ibérica.
- Miles Vegas, H. (2006). *La mediación en los Tribunales Chilenos*. Obtenido de Memoria de Prueba para optar al grado de Licenciado en Ciencias Jurídicas. Universidad Arturo Prat: http://www.unap.cl/prontus_unap/site/artic/20110201/asocfile/20110201114807/tesis_15.pdf.
- Morales, A. (sábado de mayo de 2012). *Comercio Internacional*. Obtenido de <http://comerciointernacionalcun.blogspot.com/2016/05/politicas-de-proteccion-arancelarias-y.html>

- Olaya, F. (2010). *La Balanza Comercial*. Buenos Aires: McGraw Hill.
- Organización Mundial del Comercio. (2015). IED a nivel mundial. *Actividades de la Organización Mundial de Comercio, 2014*, 1. Obtenido de https://www.wto.org/spanish/thewto_s/whatis_s/whatis_s.htm
- Palandri, E. (2015). *Manual de Formación Básica en Mediación*. Córdoba: Alveroni Ediciones.
- Paredes, P. (2015). *La Evación Tributaria e Incidencia en la Recaudación del Impuesto a la Renta de las Personas Naturales en la provincia del Guayas, periodo 2009-2012*. Guayaquil: Universidad de Guayaquil.
- Paz, J., & Cepeda, M. (2015). *Historia de los Impuestos en Ecuador. 1era. edición*. Quito, Ecuador.: SRI-PUCE-THE.
- PNUD, P. (2014). *Informe Regional de Desarrollo Humano*. Obtenido de <http://www.undp.org/content/dam/rblac/img/IDH/IDH-AL%20Informe%20completo.pdf>
- Queralt, M. (2007). *Derecho Financiero y Tributario*. Madrid.
- Rozenberg, A. (2000). *Universidad Católica del Perú*. Obtenido de <http://departamento.pucp.edu.pe/economia/images/documentos/DDD190.pdf>
- Salguero, J. (2006). *Enfoques sobre algunas teorías referentes al desarrollo regional*. México: MacGraw Hill.
- Samper, B. (2008). *La Mediación, una solución a los conflictos de ruptura de pareja. Cuarta Edición*. Madrid: Editorial Colex.
- Samuelson, P., & Nordhaus, W. (2005). *Economía 18va edición*. México: McGraw-Hill Interamericana .
- San Martín, J. (2003). *La mediación escolar. Un camino para la gestión del conflicto escolar*. Madrid: CCS.
- Sánchez, A. (2014). GLOBALIZACIÓN E INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA. *ONU, perspectivas globales*, 67-75.

- Shaikh, A. (2009). En *Teorías del Comercio Internacional*. Maia.
- Shaikh, A. (2009). *Teorías del comercio internacional*.
- Stiglitz, J. (2000). *Economía del Sector Público. 3era Edición*. España: Antoni Bosch, editor, S.A.
- Suárez, M. (1996). *Mediación: Conducción de disputas, comunicación y técnicas*. Buenos Aires: Editorial Paidós Ibérica.
- Tanzi, V. (2001). *La política tributaria en los países de desarrollo. Fondo Monetario Internacional*.
- Todaro, M. (1997). *Economic Development. 6th edition*. Londres y New York.
- UE, Comité de Ministros. (05 de 09 de 2001). *Recomendación R (2001)*. Obtenido de https://search.coe.int/cm/Pages/result_details.aspx?ObjectID=09000016805e2b59.
- UE, Consejo de Europa. (1981). Obtenido de Recomendación R (81) Comité de Ministros sobre el acceso a la Justicia: <https://wcd.coe.int/ViewBlob.jsp?id=682307&SourceFile=1&BlobId=599788&DocId=671776v>.
- UE, Consejo de Europa. (1986). *Recomendación No. R (86) 12*. Obtenido de <https://wcd.coe.int/com.instranet.InstraServlet?command=com.instranet.CmdBlobGet&InstranetImage=606796&SecMode=1&DocId=690980&Usage=2>.
- UNCTAD. (2015). *Informe sobre las Inversiones en el Mundo*. Washington: UNCTAD.
- Viana Orta, M. I. (2011). *La mediación en el ámbito educativo en España. Estudio comparado entre Comunidades Autónomas*. Obtenido de Valencia. Universidad de Valencia. : <http://mobiroderic.uv.es/bitstream/handle/10550/39775/La%20Mediaci%C3%B3n,%20caracter%C3%ADsticas,%20modelos,%20proceso,%20t%C3%A9cnicas%20de%20herramientas%20de%20la%20persona%20mediadora%20y%20l%C3%A1mites%20de%20la%20mediaci%C3%B3n.pdf?sequence=1&isAllow>

Viceministerio de Comercio Exterior. (2016). *Proyecto de Promoción y Atracción de Inversiones*. Quito: COMEXI.

ANEXOS

Anexo 1

Tabla 1. Inversión Extranjera Directa en el Ecuador

Años	Millones de USD
2000	720
2001	1329,8
2002	783,3
2003	871,5
2004	836,9
2005	493,4
2006	271,4
2007	194,2
2008	1056,9
2009	307,9
2010	165,3
2011	643,7
2012	567,0
2013	726,5
2014	772,9

Fuente: Banco Central

Elaborado por: Angel Condoy

Tabla 2. Principales países inversores en Ecuador

Año	China	España	Canadá	Brasil	México	Total de IED anual
2002	15.739,6	1.203,1	8,9	18.643,7	51,5	35.646,7
2003	19.692,4	3.332,9	18.771,7	4.888,4	5.654,9	2.340,3
2004	(7.683,8)	631,3	273.559,4	188.526,8	(172,6)	454.861,0
2005	(19.914,0)	2.681,5	29.181,8	288.058,7	7.274,4	307.282,5
2006	11.939,7	6.873,4	(251.695,0)	369.616,5	42.596,8	179.331,4
2007	84.840,0	85.220,4	48.521,3	99.525,8	(40.234,5)	277.872,9
2008	46.537,6	190.087,9	58.187,0	46.300,3	312.567,2	653.680,0
2009	56.296,9	50.913,9	64.719,5	2.923,1	620.961,6	795.815,1
2010	44.959,8	(16.552,1)	104.634,7	10.103,6	278.540,2	421.686,2
2011	80.128,4	52.255,7	252.206,5	10.028,2	70.133,0	464.751,7
2012	85.867,1	49.843,2	59.071,3	954,6	83.135,9	278.872,0
2013	94.326,5	70.573,4	28.444,5	37,4	91.031,4	284.413,2
2014	79.032,1	67.322,3	229.079,4	(8.460,4)	4.196,3	371.169,7

Fuente: Banco Central

Elaborado por: Angel Condoy

Tabla 3. Producto Interno Bruto real de Ecuador (miles UDS 2007)

Año	PIB miles USD 2007	Tasa de variación anual
2000	37726410	1,09
2001	39241363	4,02
2002	40848994	4,1
2003	41961262	2,72
2004	45406710	8,21
2005	47809319	5,29
2006	49914615	4,4
2007	51007777	2,19
2008	54250408	6,36
2009	54557732	0,57
2010	56481055	3,53
2011	60925064	7,79
2012	64105563	5,14
2013	67081069	4,48
2014	70243048	3,7

Fuente: Banco Central
Elaborado por: Angel Condoy

Tabla 4. Tasa de variación de las exportaciones, periodo 2000-2014

Año	Exportaciones Miles de USD	Tasa de variación anual
2000	4927000	-
2001	4678000	-5,32
2002	5042000	7,22
2003	6222690	18,97
2004	7752890	19,74
2005	10100000	23,24
2006	12728000	20,65
2007	14321000	11,12
2008	18818325	23,90
2009	13863054	-35,74
2010	17489922	20,74
2011	22322348	21,65
2012	23764756	6,07
2013	24847847	4,36
2014	25724432	3,41

Fuente: Banco Mundial
Elaborado por: Angel Condoy

Tabla 5. Balanza Comercial (miles de USD \$)

Año	importaciones	Exportaciones	Balanza comercial
2000	3721000	4927000	1206000
2001	5363000	4678000	-685000
2002	6431000	5042000	-1389000
2003	6702740	6222690	-480050
2004	8226260	7752890	-473370
2005	10286900	10100000	-186900
2006	12113600	12728000	614400
2007	13893461	14321000	427539
2008	17551929	18818325	1266395
2009	15089890	13863054	-1226836
2010	20590851	17489922	-3100929
2011	24437615	22322348	-2115267
2012	25476971	23764756	-1712215
2013	27146111	24847847	-2298264
2014	27726277	25724432	-2001845

Fuente: Banco Mundial

Elaboración: Ángel Condoy

Anexo 2.

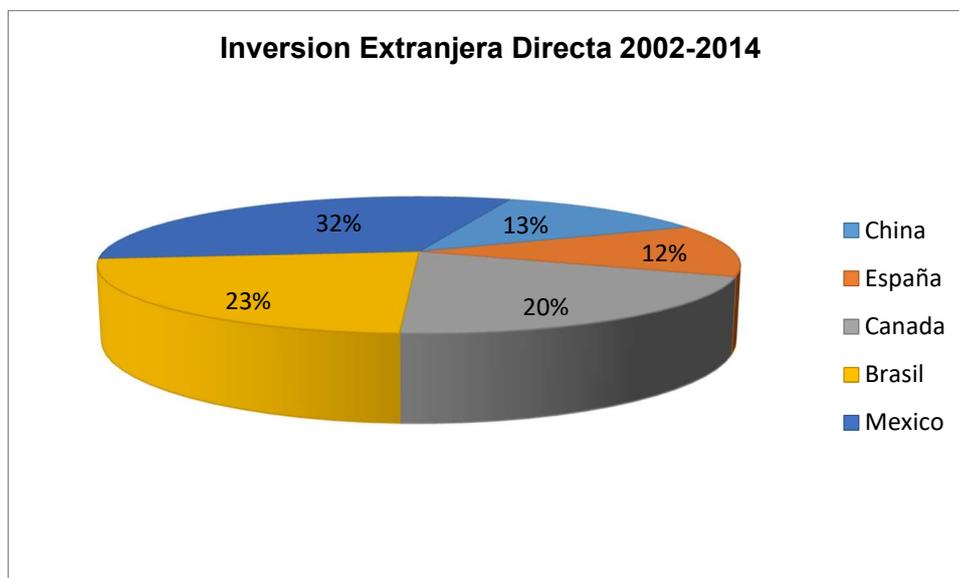


Figura 1: Total de inversión extranjera anual, periodo 2002-2014

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Angel Condoy