



UNIVERSIDAD TECNICA PARTICULAR DE LOJA

La Universidad Católica de Loja

AREA ADMINISTRATIVA

TÍTULO DE ECONOMISTA

La crisis financiera y económica en Italia, y su impacto en las remesas enviadas al Ecuador.

TRABAJO DE TITULACIÓN.

AUTOR: Pacheco Obelencio, Germania Veronica

DIRECTOR: Correa Quezada, Ronny Fabián, PhD

CENTRO UNIVERSITARIO ROMA-MILÁN

2018



Esta versión digital, ha sido acreditada bajo la licencia Creative Commons 4.0, CC BY-NY-SA: Reconocimiento-No comercial-Compartir igual; la cual permite copiar, distribuir y comunicar públicamente la obra, mientras se reconozca la autoría original, no se utilice con fines comerciales y se permiten obras derivadas, siempre que mantenga la misma licencia al ser divulgada. <http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/deed.es>

Septiembre, 2018

APROBACIÓN DEL DIRECTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN

PhD.

Ronny Fabián Correa Quezada.

DIRECTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN

De mi consideración:

El presente trabajo de titulación: La crisis financiera y económica en Italia, y su impacto en las remesas enviadas al Ecuador realizado por: Pacheco Obelencio Germania Veronica, ha sido orientado y revisado durante su ejecución, por cuanto se aprueba la presentación del mismo.

Loja, junio de 2018

.....

DECLARACIÓN DE AUTORÍA Y CESIÓN DE DERECHOS

“Yo Pacheco Obelencio, Germania Veronica declaro ser autora del presente trabajo de titulación: La crisis financiera y económica en Italia, y su impacto en las remesas enviadas al Ecuador, de la Titulación de economista siendo Ronny Fabián Correa Quezada director del de presente trabajo; y eximo expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones legales. Además certifico que las ideas, conceptos, procedimientos y resultados vertidos en el presente trabajo investigativo, son de mi exclusiva responsabilidad.

Adicionalmente declaro conocer y aceptar la disposición del Art. 88 del Estatuto Orgánico de la Universidad Técnica Particular de Loja que en su parte pertinente textualmente dice: “Forman parte del patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de grado o trabajos de titulación que se realicen con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la Universidad”

f.

Autor: Pacheco Obelencio Germania Veronica

Cédula: 110359992-2

DEDICATORIA

Dedico esta tesis a mi querida madre Esperanza que, aunque no este presente físicamente en este momento importante de mi vida, tengo la certeza que en cualquier lugar del cosmos donde se encuentre siempre me ha llenado con sus bendiciones; a mis queridas hermanas gemelas Karla Ximena y Karla Yadira por ser parte importante de mi vida y porque me han dado la fuerza para avanzar en mi desarrollo profesional, personal y espiritual; a mi querido sobrino Matteo para que mi travesía interior y profesional puedan ser su fuente de inspiración, en algún momento de su vida si así, él lo crea conveniente.

AGRADECIMIENTO

Agradezco a Dios por haberme dado la vida y por permitirme realizar esta hermosa experiencia en este planeta; a mi querido tío y amigo Paúl Agustín por haber sido el mejor compañero de estudios que se pueda tener; a mi querido tío Rodrigo por haberme enseñado desde niña a confiar en el valor y el potencial que hay dentro de mi; al director de tesis y a las docentes miembros del tribunal por haber respetado mis ideas y valorizado mis opiniones; a todo el cuerpo de docentes por haberme compartido sus conocimientos durante toda mi etapa universitaria.

INDICE DE CONTENIDOS

CARATULA	i
CERTIFICACIÓN.....	ii
DECLARACIÓN DE AUTORÍA Y CESIÓN DE DERECHOS.....	iii
DEDICATORIA	iv
AGRADECIMIENTO	v
ÍNDICE DE CONTENIDOS.....	vi
RESUMEN EJECUTIVO	1
ABSTRACT	2
INTRODUCCION.....	3
CAPÍTULO 1. LA CRISIS ECONÓMICA Y FINANCIERA	
1.1 Definición de crisis.....	5
1.2 Diferentes tipos de crisis financieras.....	5
1.2.1 La burbuja de los tulipanes.....	6
1.2.2 El colapso del índice de Wall Street.....	8
1.2.3 La crisis financiera de 1994 en México	10
1.2.4 La crisis de los tigres asiáticos.....	11
1.2.5 La crisis brasileña.....	11
1.2.6 La crisis argentina de 1999.....	12
1.2.7 La crisis financiera global del 2008	13
CAPÍTULO 2. CRISIS INTERNACIONAL DEL 2008	
2.1 Orígen de la crisis financiera del 2008.....	15
2.2 La “burbuja inmobiliaria”	18
2.3 Los bonos titulizados de las “hipotecas subprime”	18
2.4 El contagio de la crisis a Europa.....	20
2.4.1 La crisis en Grecia.....	21
2.4.2 La crisis en Irlanda	22
2.4.3 La crisis en Portugal	22
2.4.4 La crisis en España	23
CAPITULO 3. CRISIS ECONÓMICA Y FINANCIERA EN ITALIA Y SU IMPACTO EN LAS REMESAS DE LOS EMIGRANTES.	
3.1 L a economía europea.....	26
3.2 La economía italiana	27
3.3 Crisis económica en Italia.....	28
3.3.1 Remesas de los emigrantes presentes en Italia.....	30
3.3.2 La crisis y el empleo	32
3.3.3 El mercado laboral durante la crisis	33
3.4 Medidas tomadas por el gobierno para enfrentar la crisis.....	34
CAPITULO 4. DISMINUCIÓN DE LAS REMESAS DE LOS EMIGRANTES ECUATORIANOS COMO CONSECUENCIA DE LA CRISIS	
4.1 Breves antecedentes de la migración ecuatoriana.....	37
4.2 Los migrantes ecuatorianos en Europa	38
4.2.1 La comunidad ecuatoriana en Italia	39
4.2.2 Los migrantes ecuatorianos residentes en Milán	41
4.3 Remuneraciones.....	42
4.4 Las remesas disminuyeron.....	43
4.4.1 Uso de las remesas.....	46
4.4.2 Principales ciudades beneficiadas con las remesas.....	48
4.4.3 La economía ecuatoriana se debilitó con la crisis.....	48
4.5. Remesas que salen del Ecuador	49
4.5.1 Ecuatorianos presentes en Italia y sus decisiones ante la crisis.....	51
Conclusiones	53
Bibliografía.....	54

RESUMEN

El presente trabajo tiene como objetivo el análisis de la crisis financiera global del 2008, y los efectos que la misma causó a los emigrantes ecuatorianos que residen en los diferentes países donde la crisis tuvo mayor impacto, además las consecuencias que la crisis provocó a la economía ecuatoriana. Con esta finalidad han sido analizadas: las diferentes crisis a lo largo de la historia, el origen de la crisis en Estados Unidos, la expansión a los principales países europeos, en particular se ha hecho una examinación al desenvolvimiento de la crisis en Italia y las consecuencias en el mercado laboral en general y en particular a la franja de los emigrantes, teniendo en cuenta que en este país reside un porcentual pequeño pero importante de ecuatorianos.

Los datos obtenidos señalan que la crisis provocó disminución de la oferta laboral en general, los emigrantes en particular se vieron afectados por la disminución de sus ingresos, lo cual incidió para que sean enviadas menos remesas al Ecuador, esto influyó en la economía ecuatoriana, dado que las remesas son un rubro importante.

PALABRAS CLAVES: Crisis, emigrantes, remesas, disminución, países.

ABSTRACT

The present work has as objective the analysis of the global financial crisis of 2008, and the effects that the same one caused to the Ecuadorian emigrants who reside in the different countries where the crisis had greater impact, besides the consequences that the crisis caused to the economy Ecuadorian To this end, they have been analyzed: the different crises throughout history, the origin of the crisis in the United States, the expansion to the main European countries, in particular, an examination of the unfolding of the crisis in Italy and the consequences in the labor market in general and in particular to the emigrant population, taking into account that in this country there is a small but important percentage of Ecuadorians.

The data obtained indicate that the crisis caused a decrease in the labor supply in general, the emigrants in particular were affected by the decrease in their income, which had an effect on sending less remittances to Ecuador, this influenced the Ecuadorian economy, given that remittances are an important item.

KEY WORDS: Crisis, emigrants, remittances, decrease, countries.

CAPITULO I
LA CRISIS ECONOMICA Y FINANCIERA
INTRODUCCIÓN

Para entender la crisis económica y financiera, primeramente es necesario entender las diferencias existentes entre los términos economía y finanzas; con la palabra economía se entiende la suma de todas las actividades relacionadas con la producción, distribución y consumo de bienes y servicios, mientras que la palabra finanzas puede ser entendida como una parte de la economía y hace referencia a las diversas actividades que se realizan para el descubrimiento de los medios (patrimonio, crédito, ingresos) necesarios para el ejercicio de una actividad económica, crisis significa una situación de escasez.

A finales del 2007 la economía americana inició un periodo de recesión a causa de una de las más graves crisis de la historia contemporánea, originada en el sector financiero, el impacto que la crisis provocó a la economía americana fue grave y abarcó casi todos los sectores.

Acosta, Jaramillo y Mejía afirman que:

“La crisis se propagó a nivel mundial creció 1,46% en 2008, la tasa de crecimiento más baja desde 1991. Los efectos se agudizaron en 2009, especialmente en las economías más desarrolladas, Estados Unidos decreció 2,7%, España 3,6%, la Unión Europea 4,4% y los países miembros de la OCDE 3,5% (Banco Mundial)” (Acosta, Jaramillo y Mejía, 2017, p.3).

Estos autores confirman que la crisis se extendió a Europa ocasionando graves consecuencias a la economía de los distintos países, pero también contagió al resto del mundo, muchos países tuvieron consecuencias directas, otros de forma indirecta; en este sentido se analiza la crisis financiera y económica en Italia, y su impacto en las remesas enviadas al Ecuador.

Según el Banco Central del Ecuador (BCE) en el 2007 se registró el mayor monto de remesas que ingresaron al país, la cantidad recaudada fue de \$3.087,9 millones, esta cantidad se convirtió en una de las más altas registradas en Ecuador, la evolución positiva de las remesas durante los últimos años fue debido a la economía sana que se presentaban los países desarrollados, que a su vez son aquellos donde residen la mayor parte de los emigrantes ecuatorianos.

En este contexto el desarrollo del presente trabajo investigativo será orientado a analizar la situación real de los emigrantes ecuatorianos en el periodo de la crisis; así en el primer capítulo se hará una síntesis de las principales crisis que se han producido a nivel global y que de alguna forma han marcado la historia, dado; en el segundo capítulo el enfoque será orientado a la crisis del 2008 (“burbuja inmobiliaria” y “titulización”) el contagio a los distintos países europeos y al impacto que tuvo la misma en la economía, en el tercer capítulo se hará un análisis de la crisis en Italia, sus efectos en la economía, mercado laboral, las remesas de los emigrantes presentes en este país, etc; en el cuarto capítulo se hará un análisis de la

migración ecuatoriana, remesas y el impacto que la crisis financiera del 2008 provocó en la economía ecuatoriana.

1.1 Definición de crisis

Etimológicamente el término crisis tiene su origen en la palabra griega (*krisis*) y esta a su vez proviene del verbo (*Krinein*) que indica “separar” o “decidir” (diccionario etimológico, 2018). En la antigüedad este término fue utilizado con mayor frecuencia en las distintas actividades agrícolas, específicamente para señalar la culminación de una tarea de recolección de granos, posteriormente este término se utilizó en sectores diversos, adquirió una serie de significados secundarios dependiendo del ámbito donde era utilizado; en la actualidad la palabra crisis también es utilizada en cualquier ámbito, ya que significa un estado o situación de dificultad. La crisis financiera es un concepto muy amplio y abarca diferentes tipologías, se trata de una situación de cambio de tendencia financiero inesperado, la crisis se puede evidenciar porque existe una fuerte inestabilidad e incertidumbre en el mercado financiero, estos síntomas pueden reflejarse en una serie de crisis secundarias como pueden ser: bancaria, bolsa de valores, deuda soberana, etc.

1.2 Diferentes tipos de crisis financieras

El capitalismo es un sistema económico que predomina en gran parte del planeta, tiene como objetivo la acumulación de capital, su principal motor es la producción y para ello se sirve del trabajo, el mismo que puede ser ofrecido por las personas y también por las distintas maquinarias usadas para ese fin, otros aspectos importantes de este sistema es el orientamiento claro a la propiedad privada y la división de las clases sociales entre capitalistas y trabajadores, con este sistema económico muchos países y personas han visto mejorar indiscutiblemente su calidad de vida; este sistema fue dominante y eficaz en la era industrial, por este motivo más tarde fue aplicado a los demás sectores e incluso con el pasar de los años fue aplicado en el sector financiero, y en la evolución de la economía a nivel mundial. El mundo de las finanzas ha evidenciado una debilidad que puede ser determinante en este sector, padece de una sensibilidad emotiva extrema, se condiciona fácilmente por los agentes externos (gobiernos, conflictos sociales, economías de países aliados, etc) reacciona al mínimo estímulo creando volatilidad en el mercado financiero, posteriormente se convierte en: pánico colectivo, nerviosismo e irracionalidad, afectando directamente a los inversionistas y a la ciudadanía en general, a lo largo de la historia se ha demostrado que este sistema carece de bases sólidas, puede colapsar ocasionando graves consecuencias en su entorno, afectando a los diferentes sistemas económicos desde la

economía individual en particular, pasando por las distintas entidades financieras e incluso quebrantar la economía entera de un país o países, la crisis financiera se puede transmitir fácilmente a la economía real, en este caso la situación es más compleja porque afecta la producción, y todos los sectores que se vean involucrados, especialmente el sector social.

Las crisis en el sector financiero generalmente se derivan por un crecimiento exagerado de las cotizaciones del mercado de valores, un aumento exagerado e injustificado de un activo que perdure por meses o años provoca de forma natural un desequilibrio en la economía, ya que se ve afectado el valor real del activo, la prolongación de un mecanismo de esta naturaleza provoca las denominadas “burbujas especulativas”.

Stefano Natoli resume las principales “burbujas especulativas” que se han dado a lo largo de la historia:

“Los sectores involucrados han sido diversos desde los tulipanes a internet, pasando por los bienes inmuebles (las flores, compañías de navegación, bancos, compañías ferroviarias, cobre, inmuebles, finanzas, nueva economía) entre las más principales se pueden citar: crisis de los tulipanes que tuvo lugar en la primera mitad de los 600; Mississippi buble en la primera mitad de los 700; south sea bubble en la primera mitad de los 700; burbuja de las compañías ferroviaria tuvo lugar en 1840 – 1850; crisis financiera del 1929; burbuja japonés en los años 80 del 900; burbuja asiática de fines de los años 90; burbuja dot.com tuvo lugar a finales del 900 e inicios del 2000; burbuja subprime en el 2007; bolsa de Shangai en el 2015; entre las de menor proporción se encuentran: pánico de 1792; pánico de 1825; fracaso Unión General de 1882; burbuja del cobre en 1907; burbuja inmobiliaria de Florida en 1925; Black Monday Wall Street en 1987; la crisis del rublo en 1998; burbuja inmobiliaria irlandés en el 2007” (Natoli, 2016, p. 1-2).

Este periodista escritor, realiza un resumen informativo sobre las principales crisis financieras y económicas que se han originado a lo largo de la historia, citando los distintos sectores que se han visto involucrados, así como también la primera y la última de las denominadas “burbujas especulativas”.

1.2.1 La burbuja de los tulipanes.

La crisis de los tulipanes se remonta a los primeros años del 600 se la puede considerar la primera “burbuja especulativa”, las flores provenientes de Asia Central específicamente de Turquía, se introdujeron a Europa con la finalidad embellecer los jardines de las familias burgueses más sobresalientes de la época, Carolus Clusios era un botánico de amplia experiencia que acudía los jardines del emperador descubrió dos aspectos muy importantes con respecto a estas plantas: la primera que para su cultivo se podían utilizar los bulbos, y la segunda que eran flexibles a las condiciones climáticas, de esta forma se dedicó al cultivo de

los tulipanes creando una variedades de colores, el cultivo para fines comerciales se dio inicio en Holanda solo 1593, en poco tiempo esta flores se volvieron un objeto exhibicionista de gran lujo muy codiciado por las clases sociales altas, debido a que se las consideraba como un sinónimo de riqueza.

La gráfica 1 muestra la evolución del precio de los tulipanes, el carisma de esta flor le permitió que en poco tiempo su demanda se ampliara cada vez más hasta alcanzar niveles que no se habían logrado antes, con estos antecedentes se dio lugar a una nueva clase de comerciantes que se dedicaban exclusivamente al comercio de tulipanes, muchos de ellos pagaban por adelantado a los agricultores que cultivaban esta planta, este sistema dio inicio a una nueva forma de obtener beneficios económicos desconocida hasta ese momento, la euforia y la irracionalidad se había apoderado de los inversionistas, mientras que el precio de los tulipanes subía de forma injustificada cada vez más (en 1635 un bulbo costaba igual que una casa) incluso su precio se podía duplicar en una sola semana.

En poco tiempo las inversiones en los tulipanes fueron consideradas como seguras y altamente rentables, llegaron a ser intercambiados en la bolsa de valores de Ámsterdam dando inicio a los conocidos como “*futures*” en la actualidad, sin embargo lo que se negociaba no eran las plantas de tulipán, sino más bien simples papeles en los cuales se indicaban las características que deberían tener los tulipanes una vez que serían desenterrados de los terrenos de los campesinos que los cultivaban, los contratos de los futuros bulbos se negociaban durante todo el año, el gobierno intentó frenar en cierto modo esta nueva modalidad de comercio, pero sus acciones no tuvieron ningún resultado.

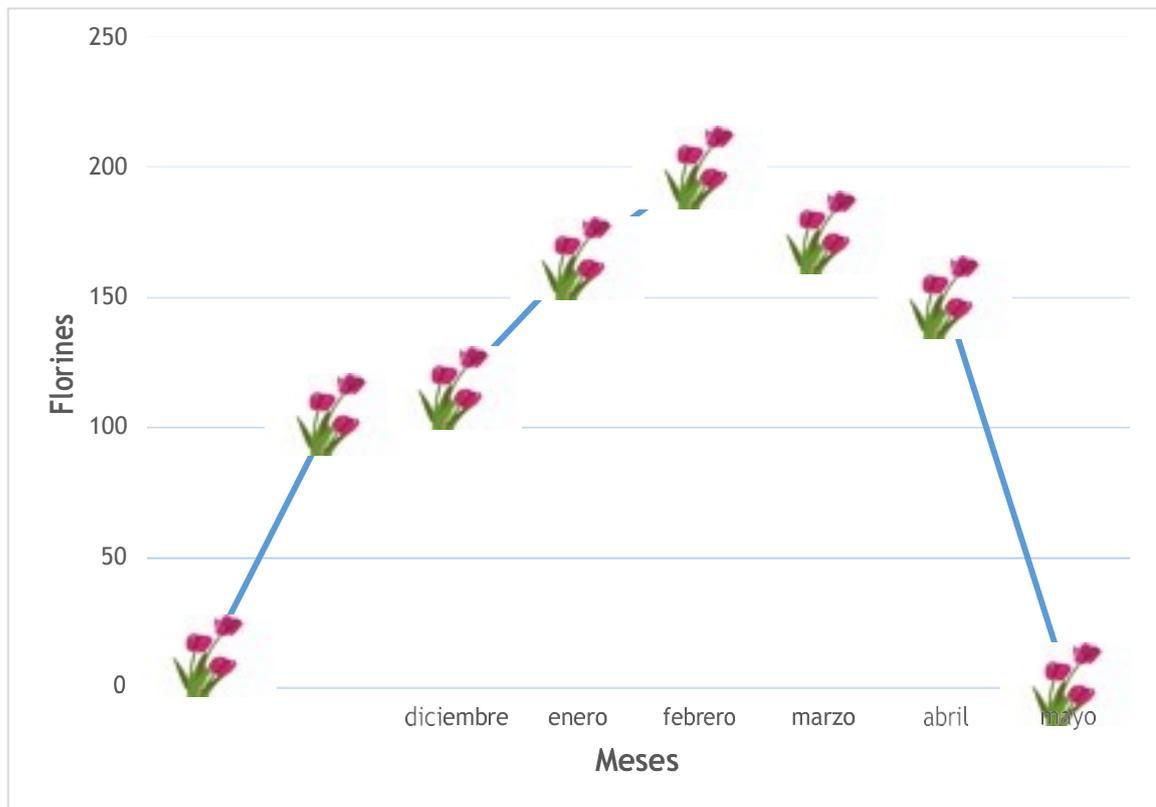
Guillermo Arosemena considera que:

“La primera crisis tuvo lugar en Ámsterdam, entre 1635 y 1637, cuando explotó el frenesí de los tulipanes. Los inversionistas treparon el precio de esta flor a niveles demenciales, se llegó a pagar el equivalente de 50 dólares por cada tulipán” (Arosemena, 2008, p. 2).

Esta afirmación hecha por este autor pone en evidencia el aumento incomprensible que se le atribuyó a un simple bulbo de tulipán en aquella época; considerando que se trataba de una de las primeras experiencias financieras de esta naturaleza, se pasaron por alto muchas señales que indicaban la superficialidad de estas operaciones comerciales; así a partir de 1634 el precio de los tulipanes inició a disminuir de una manera brusca e inesperada, el 5 de febrero de 1637 se llevó a cabo el asta de Alkmaar que a su vez también señaló el fin de esta primera “burbuja especulativa”.

Las burbuja de los tulipanes fue la primera crisis financiera, mientras que la crisis del 2008 se puede considerar la última en cuanto a la dimensión de la gravedad, muchos economistas en la actualidad comparan la burbuja de los tulipanes con el fenómeno actual de las monedas virtuales, en particular con el “bitcoin”, dado que si bien aún, no se ha demostrado como una

verdadera crisis, la especulación en el precio de este bien “virtual” esta haciendo pensar que se puede convertir en una crisis similar a la de los tulipanes.



Gráfica 1. “burbuja de los tulipanes”

Fuente: <https://www.bbva.com/es/tulipomania-primera-burbuja-economica-historia/>

(Página consultada 13/05/2018)

Elaboración propia.

1.2.2 El colapso del índice de Wall Street.

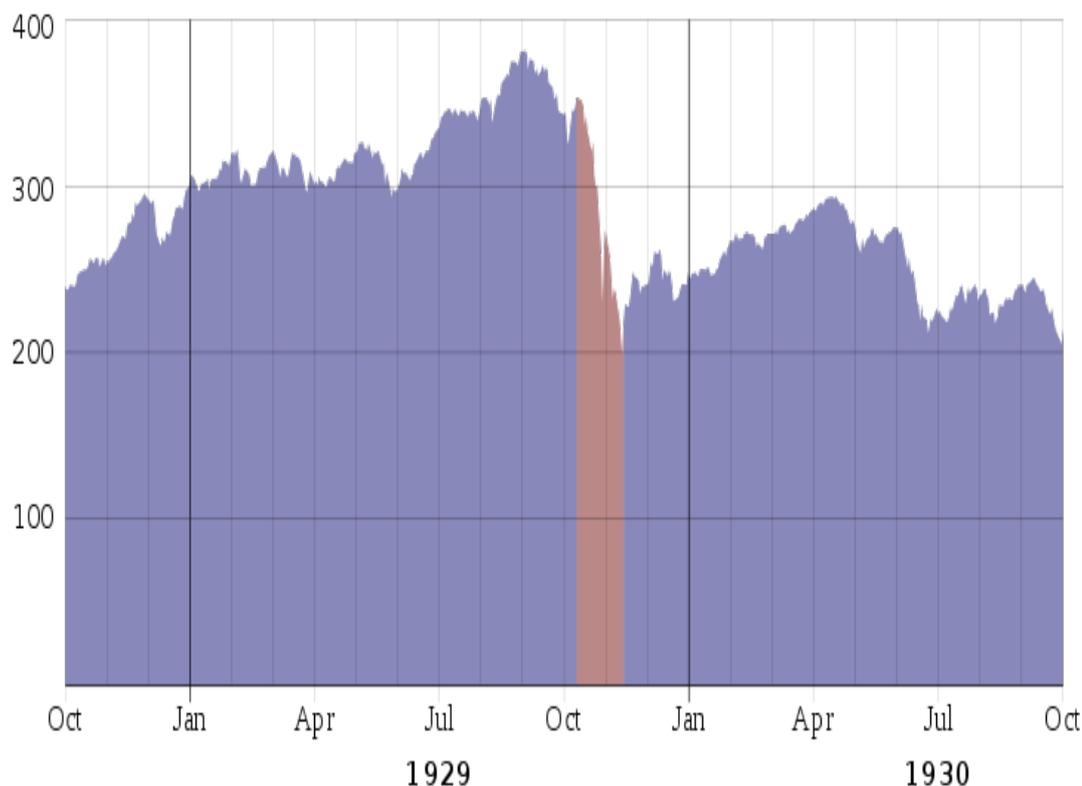
Después de la primera guerra mundial la economía americana inició a crecer de forma positiva, Ford introdujo un nuevo sistema de producción industrial que dio muy buenos resultados llevando a la industria automovilística a ser el motor principal del crecimiento económico, los demás sectores (metalúrgico, petróleo, finanzas, etc) también contribuyeron de forma significativa con el desarrollo de la economía americana, hasta mediados de la década de 1920 la economía de los EEUU siguió adelante sin ningún inconveniente facturando cifras exponenciales cada año; por su factibilidad y rentabilidad las mejores inversiones en términos de beneficios monetarios a corto plazo eran aquellas hechas en la bolsa de valores dado que aseguraban beneficios rentables y en su mayoría seguros.

La cantidad de personas y empresas dispuestas a invertir en la bolsa de valores se incrementaba cada vez más, esta situación permitió que el desarrollo del mercado bursátil fuera positiva y además tuviera una tendencia alcista, este crecimiento colosal del mercado financiero sin lugar a dudas fue debido a la desmedida especulación hecha por parte de los capitalistas que invertían en el mercado financiero; en 1928 se iniciaron a percibir los primeros indicios sobre la realidad de la tendencia alcista de la bolsa de valores, sin embargo los inversionistas no prestaron mayor atención a estas primeras señales de desequilibrio financiero y prefirieron continuar con la especulación; a partir de 1925 las acciones de la bolsa de valores americana había crecido del 120%, el jueves 24 de octubre de 1929 para muchos denominado “jueves negro” se dio inicio al colapso del título de Wall Street, oficialmente se marcó el inicio de una de las crisis más graves del 900 y de la historia, posteriormente se vieron involucrados distintos sectores económicos ya sea nacionales e internacionales, sus consecuencias tuvo dimensiones globales, fueron muchos los países que resultaron involucrados y que entraron en recesión junto con los Estados Unidos.

La gráfica 2 indica la evolución de la crisis de Wall Street, todo tuvo inicio el 24 de octubre de 1929 cuando una parte de los inversionistas que disponían de diversos títulos accionarios, optaron por venderlos, los precios descendieron y de consecuencia como usualmente sucede en el mercado financiero, la incertidumbre y el pánico se apoderaron de los demás inversionistas, que a su vez decidieron vender los títulos que tenían en su poder, el 3 de septiembre el título de Dow Jones tocó 386,1 puntos, el 24 de octubre este mismo título descendió a 299,5% él equivalente a 22% del máximo alcanzado en ese año; la disminución drástica de las cotizaciones fue temporáneamente frenada por la compra de las acciones por parte de la Banca Morgan; en 1930 este mismo banco puso a la venta las acciones había acumulado precedentemente, pero el pánico nuevamente se apoderó del mercado llevando a la ruina a miles de accionistas.

“La crisis económica en Estados Unidos alcanzó niveles de catástrofe. La producción industrial se redujo en un 50%, las ventas de automóviles cayeron un 65% y la desocupación aumentó de 1,5 millones a 13 millones. La agricultura fue uno de los sectores más afectados. Entre 1929 y 1932, los beneficios de los agricultores disminuyeron en un 70%. En las ciudades la situación no era mejor. Millares de familias fueron desalojadas de sus viviendas por no poder pagar los alquileres. Algunas terminaron viviendo en casa de cartón y latas” (Lascoiti, 2009, p. 14-15).

Este autor describe las dimensiones reales que provocó la crisis de Wall Street en los últimos años de la década de 1920, el sector financiero contagió a la economía real, incrementando de forma muy marcada diversos ámbitos sociales, este periodo de crisis se convirtió en uno de los más difíciles de la economía mundial, en la actualidad aún se la denomina como la “gran depresión”.



Gráfica 2: el colapso de Wall Street

Fuente: https://en.wikipedia.org/wiki/Wall_Street_Crash_of_1929 (consultada el 13/05/2018)

Elaborado por: Wikipedia.

1.2.3 La crisis financiera de 1994 en México.

La depresión económica duradera e inestable que presentaban los países industrializados, llevaron a que los inversionistas internacionales decidieran buscar economías en desarrollo más seguras donde poder invertir, a inicios de la década de los 90 el banco central mexicano implementó una tasa de interés baja en el país, esta situación favoreció para que los inversionistas que estaban buscando economías atractivas para sus capitales eligieran propio este país como un lugar donde hacer importantes inversiones de capital, efectivamente en ese periodo hubo un gran flujo de capital proveniente del extranjero; sin embargo con la recuperación de la economía estadounidense el capital inició a ser siempre menos abundante ya que estaba nuevamente volviendo a los Estados Unidos y también expandiéndose a otros países con economías menos emergentes que la de Estados Unidos pero más grandes que la mexicana; durante los primeros años de la década del 90 la economía mexicana debió hacer frente a fuertes y constantes desequilibrios, que posteriormente reflejaron incongruencias en las finanzas públicas y las relaciones con el exterior, la crisis que vivió el país se le atribuye

principalmente a la devaluación del peso mexicano con respecto al dólar americano, pero también existe otro factor de gran relevancia que de alguna forma u otra contribuyó con el desarrollo de la crisis, en 1994 fueron asesinados políticos de un nivel muy alto, este hecho comportó un alto grado de desconfianza por parte de los inversionistas extranjeros que de inmediato dieron inicio a una fuga masiva de capital.

1.2.4 La crisis de los “tigres asiáticos”.

Después de la segunda guerra mundial los países de Asia Oriental: Hong Kong, Singapur, Corea del Sur, Taiwán dieron origen a un ciclo económico inverosímil en el desarrollo de sus economías, la vastedad de la economía de estos países en esas décadas creaba ansiedad en los países occidentales ya que los veían como un hipotético peligro comercial que podía ocasionar estragos a sus economías, este inesperado crecimiento económico se debió principalmente al hecho que por varios años las economías de estos países tuvieron un crecimiento progresivo, entre las décadas del 1960 y 1990 estos países registraron una media de crecimiento del PIB per cápita del 6%, estos datos sirvieron de garantía para que a las economías de estos países se les pusiera el sobrenombre de “milagro de los tigres asiáticos” el mecanismo de desarrollo económico que implementaron estos países fue basado en algunos factores claves: inversión estatal amplia, afluencia de la mano de obra que se acoplaba fácilmente a las condiciones laborales intensas y mal remuneradas, de la mano de obra barata obtuvieron ventaja las multinacionales ya que trasladaron a estos países una parte de su producción industrial.

En 1997 los cuatro países denominados “tigres asiáticos” iniciaron un proceso de inversión de tendencia en sus economías, el inicio de la crisis se dio en Tailandia seguido de la apreciación real del bath que era moneda local, esta situación se convirtió en un hecho negativo porque el bath estaba anclada al dólar, el contagio a las economías de los países vecinos fue muy rápido, la crisis en estos países se manifestó de varias formas: especulación financiera, colapso del mercado accionario, devaluación de las monedas locales, etc.

1.2.5 La crisis brasileña.

Para entender esta crisis de Brasil es necesario diferenciarla de la crisis de los “tigres asiáticos” efectivamente la crisis de este país era diferente a las que estaban surgiendo en ese periodo, se trató de una crisis principalmente monetaria, determinada por el contagio de la vulnerabilidad del sistema financiero a nivel global, la economía brasileña es la más grande en Latinoamérica, los principales problemas de este país eran: el déficit fiscal, la inflación con una tasa muy elevada y la deuda interna; en 1994 con la finalidad de frenar la inflación se dio

inicio al Plan Real, pero los resultados no fueron los esperados ya que el valor de uno a uno con el dólar americano ocasionó nuevas dificultades, según Carlos Ramos:

“En julio de 1994 el gobierno brasileño introduce el Real que sustituye la moneda existente hasta ese entonces (el cruzeiro Real) y que es la quinta moneda brasileña desde 1986.

Estos constantes cambios de moneda se encuadran en la lucha del gobierno brasileño contra la superinflación que sufre la economía: en el período 1981-94 todos los años, la tasa anual de inflación supera el 100% con excepción del año 1986).

La paridad a que se introduce esta moneda es la de 1R\$ = 2760 cruzeiros y 1R = 1USD\$. En el momento de la introducción de la nueva moneda se establece que el tipo de cambio se determine en función de las condiciones de mercado (tipo de cambio flexible).

Sin embargo, la vigencia de este sistema de tipo de cambio no llegó a alcanzar los 12 meses” (Ramos, 2005, p. 8).

Este autor hace referencia al hecho que la crisis brasileña fue causada principalmente por la lucha del gobierno contra la inflación, la introducción del cruzeiro anclado al dólar tuvo un fuerte impacto en la economía de los ciudadanos, dado que percibían que la calidad de vida se incrementaba de una forma inesperada, bajo estas circunstancias las autoridades decidieron abandonar la idea de la paridad cambiaria entre el Real el dólar. A finales del año 1998 las ventas abundantes de los bonos brasileños públicos y privados activaron presiones sobre la tasa de cambio, los bonos estaban sobrevalorados con relación a su valor real, la tasa de interés se volvió muy vulnerable tocó porcentuales entre el 22% y 45% entre 1998 y 1999, en ese mismo periodo el real se devaluó en más del 50%; para hacer frente a la crisis y sustentar su economía este país tuvo que recurrir al Fondo Monetario Internacional (FMI), el mismo que le otorgo un préstamo de 41 millones.

1.2.6 La crisis argentina de 1999.

En la década del ochenta y noventa Argentina al igual que los demás países latinoamericanos debió confrontarse con una elevada tasa de inflación, desde 1987 la inflación en este país registró niveles sin precedencia (superiores al 1000%), en 1989 el nuevo presidente elegido Carlos Menem implementó un modelo de libre mercado, que disminuyó el control gubernamental, durante la campaña electoral el presidente había prometido que serían tomadas medidas que permitieran al país un nuevo modelo de producción para eliminar los factores negativos de la economía; a partir de 1992 se dio inicio a la aplicación de la ley de la convertibilidad, considerada la más importante establecida por el gobierno, el tipo de cambio fue unificado al valor del dólar americano, los resultados obtenidos con la aplicación de esta ley fueron positivos e inmediatos, el periodo de hiperinflación (2314% en 1990) se pudo dar por concluido, ya que en 1994 alcanzó el 45%; el PIB argentino inició a descender a partir del

primer trimestre de 1998, pero esta situación se le podía atribuir al nerviosismo de la economía local con respecto a las diferentes crisis importantes que se estaba suscitando a nivel mundial (crisis de los “tigres asiáticos” y la crisis rusa); en 1999 el PIB argentino disminuyó del 4% llevando al país oficialmente en recesión, pese a esta situación alarmante el gobierno no decidió abandonar el régimen de cambios fijos, esta decisión naturalmente contribuyó a empeorar aún más la situación volviéndola insostenible, el temor a la devaluación de la moneda local llevo a que los ciudadanos retiraran sus ahorros con la esperanza de convertirlos en una moneda de mayor valor, los diversos inversionistas que había adquirido los bonos argentinos, iniciaron a comprobar que los mismos no tenían ningún valor.

1.2.7 La crisis financiera global del 2008.

La crisis financiera del 2008 se originó en Estados Unidos, debido principalmente a una serie de operaciones de la tasa de interés realizadas por la FED en el periodo 2001-2006, inicialmente los intereses bajos fueron muy atractivos para las familias y las empresas, ya que les permitía un acceso mucho más amplio a la demanda de créditos; sin duda las empresas se beneficiaron de esta iniciativa, pero resultaron aún más beneficiados los ciudadanos, especialmente aquellos que tenían ingresos económicos inestables, los intereses bajos permitía que los bancos pudieran ampliar a sus clientes los créditos para la adquisición de viviendas, en los años precedentes a la crisis una solicitud para acreditarse un préstamo hipotecario exigía numerosas garantías, sin embargo con la tasa de interés baja esta condición no era necesaria, de esta forma se dio lugar a un incremento masivo de las demandas para los créditos hipotecarios por parte de personas que no disponían de ingresos económicos sólidos, en poco tiempo esta situación dio lugar a la denominada “burbuja inmobiliaria”.

Con la explosión de la burbuja la situación se volvió muy compleja para la economía americana, las consecuencias se reflejaron en una disminución de liquidez, que a su vez disminuyó la producción, este hecho se volvió evidente principalmente por la dificultad que tuvieron las entidades bancarias, es decir los bancos tenían dificultades enormes para conseguir la liquidez necesaria que les permita satisfacer las necesidades de sus clientes, la crisis financiera americana involucró de forma directa e indirecta a casi todas economías del mundo, dado que de alguna forma todas estaban relacionadas con esta economía, los distintos países se activaron de forma inmediata para enfrentar la crisis y de esta forma evitar que su impacto sea menos brusco y perjudicial, sin embargo pese a las distintas maniobras implementadas las consecuencias de la crisis alcanzaron dimensiones globales, e incluso sus secuelas se pueden verificar aún en la actualidad en muchos sectores económicos, así como también en diferentes países.

CAPITULO II
CRISIS INTERNACIONAL DEL 2008

2.1 Origen de la crisis financiera del 2008

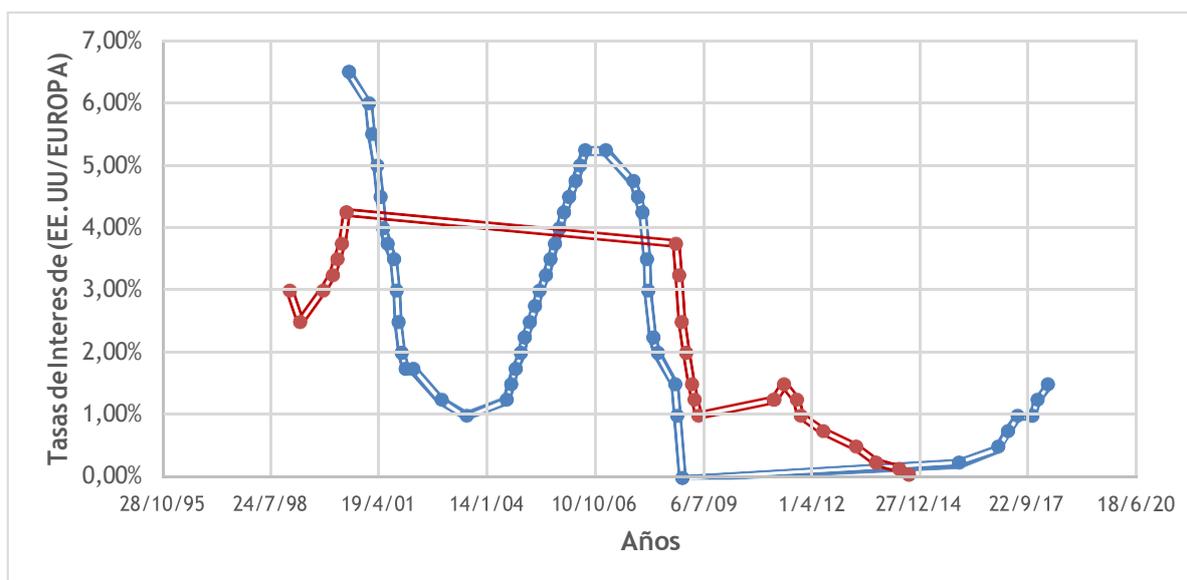
De forma general para que se pueda originar una crisis es necesario que previamente exista un desequilibrio, la crisis financiera global del 2008 tuvo diversas causas, sin embargo la principal se le atribuye al desequilibrio entre el mercado financiero y la economía real, ya a inicios del 2008 se iniciaron a verificar las primeras señales preocupantes, cuando los clientes de alto riesgo que habían adquirido créditos para comprar inmuebles se declararon insolventes; esta situación se remonta al 2001, con la disminución de la tasa de interés dispuesta por la FED (sistema de Reserva Federal), con esta estrategia se pretendía simplemente estimular la economía americana, ya que se encontraba en un periodo de poca actividad; en los años precedentes a la crisis el gobierno americano había concentrado su atención en los conflictos bélicos externos de Afganistán e Iraq, el continuo e intenso gasto militar desequilibró de alguna forma la economía de los Estado Unidos. Las autoridades decidieron impulsar la economía disminuyendo el coste del dinero, optaron por dejar a un lado las inversiones bursátiles y enfocarse en el mercado financiero e inmobiliario, dando lugar a un incremento inesperado ya sea de la demanda y del precio de las casas, el nivel de demandas de créditos para vivienda alcanzó su amplitud máxima en el 2006, pero también en ese mismo año ya se pudo observar una frenada consistente e inesperada de los precios de las viviendas, en el 2007 los precios continuaron a declinarse, en el 2008 los precios descendieron de forma marcada e radical.

La gráfica 3 muestra la evolución de las tasas de interés en los Estados Unidos durante los últimos años, desde enero del 2001 cuando se dio inicio a la disminución paulatina de la tasa de interés hasta la explosión de la “burbuja inmobiliaria” la tasa de interés ha tenido un número muy amplio de variaciones, su evolución ha tocado niveles impensables hasta hace pocos años, pues los mismos no se habían visto en las últimas décadas, en el segundo semestre del 2003 la tasa de interés tocó el 1% para luego subir nuevamente hasta llegar a 5,25% en junio del 2006, el incremento en el costo del dinero inició a sentirse a partir del segundo semestre del 2005 cuando la tasa de interés se situaba en 3,75% y continuaba a aumentar, muy pronto los efectos del aumento de la tasa de interés iniciaron a evidenciarse, las personas que disponían de créditos hipotecarios iniciaron a tener dificultades con el pago puntual de los mismos, la situación se hacía aún más compleja cuando se verificó que de entre los créditos otorgados por los bancos, sobresalían de gran número aquellos concedidos a clientes insolventes; el ritmo acelerado de la construcción de viviendas en el sector inmobiliario, sobre la cual se había basado la economía americana de los primeros años de la década del 2000

inició a disminuir y con ello también disminuyó el precio de las viviendas, en el 2007 las señales de la crisis iniciaron a ser más marcadas, las distintas entidades financieras más importantes de los Estados Unidos que tenían como labor exclusivamente aquella de otorgar créditos empezaron a tener graves desequilibrios en sus balances, pues habían concedidos una serie de créditos hipotecarios a clientes que no disponían de los requisitos de solvencia necesarios, estos a su vez fueron los primeros clientes que iniciaron a tener dificultades económicas y de consecuencia la imposibilidad de pago, según Zurita, Martínez y Rodríguez:

“En la década de los años noventa el precio de las casas aumentó a una tasa media anual de 8,5% y entre 2000 y 2005 lo hizo al 11,4%; sin embargo, a partir del primer trimestre de 2006 los precios de las casas dejaron de crecer y en el primer trimestre del 2007 los precios cayeron por primera vez desde 1991. Una gran cantidad de los préstamos hipotecarios fueron para refinanciar el crédito anterior, o comprar una segunda propiedad tratando de tomar ventaja del aumento en el valor de las casas para revender las propiedades y obtener una ganancia rápida. El mercado inmobiliario fue presa de una alta especulación” (Zurita, Martínez y Rodríguez, 2009, p. 21-22).

Estos autores hacen énfasis en que la especulación desmedida de los precios de las viviendas, efectivamente en una cierta medida eran los mismos bancos los responsables de esta especulación, dado que aprovechando la tendencia alcista del precio de las casas, otorgaban créditos a clientes que poseían requisitos mínimos, de esta forma si el cliente resultaba ser insolvente, el banco se apropiaría de las viviendas, obteniendo beneficios adicionales.



Gráfica 3. Tasa de interés de Estados Unidos y Europa (porcentuales)

Fuente: Dato macro.com: Reserva Federal USA y tasa de interés de referencia Europa: 0,00% (página consultada el 08/05/2018).

Elaboración propia.

Además de la tasa de interés, otro aspecto importante que contribuyó con el desarrollo de la crisis, fue el fracaso de la Lehman Brothers, esta entidad financiera era considerada como uno de los bancos más grandes de inversión de Estados Unidos; por su contribución con la economía americana a lo largo de la historia este banco gozaba de una muy buena reputación, efectivamente la Lehman Brothers fue creada en 1850 inicialmente se ocupaba del negocio de materias primas, con el pasar de los años se fue ampliando a más actividades, incrementando su facturado y también su prestigio, años más tarde este banco entro a formar parte del mercado financiero, su tendencia en este sector estaba orientada principalmente a prestar asesoramiento a terceros sobre la modalidad de inversión en la bolsa de valores para obtener el máximo de los beneficios; sin embargo la forma de operar de la Lehman Brothers no siempre reflejaba transparencia, así en el 2007 cuando los síntomas de la crisis iniciaron a ser más evidentes, los inversionistas y la ciudadanía en general también fueron informados que los créditos elaborados por la Lehman Brothers tenían orígenes fraudulentos.

Con la complicidad de la disminución de la tasa de interés, el poco control de las autoridades americanas sobre el apalancamiento financiero, la Lehman Brothers se dedicó con todas sus capacidades a las “hipotecas subprime” ya que esto le daba la oportunidad de incrementar su beneficios económicos de forma inigualable cada año, en el 2003 cuando la tasa de interés tocó su nivel mínimo e inició a subir nuevamente, era evidente que el costo del dinero se habría incrementado conforme aumentaba la tasa de interés, pese a ello la Lehman Brothers decidió pasar por alto estos indicios y continuó con la negociación de los créditos “subprime”.

El fracaso de esta entidad bancaria constituyó un hecho muy significativo y del todo inesperado, Lehman Brothers era considerado una de las bases que sostenía el sistema financiero americano por lo tanto era impensable que pudiera colapsar, sin embargo el desequilibrio en sus cuentas era tan real que no se pudo sostener más la situación, su principal desacierto fue aquello de ocultar su indigencia, que se había derivado por un exceso de préstamos y malas inversiones que realizaron, este banco se negó a reconocer sus pérdidas generándose de esta forma una crisis de liquidez, en septiembre del 2008 este banco se declaró oficialmente en quiebra.

“El 13 de julio el segundo banco hipotecario más grande de los EU, el InddyMac, fue intervenido por el gobierno. Dos días más tarde ante el temor de que las dos grandes hipotecarias la Federal National Mortgage Association (Fannie Mae) y la Federal Home Loan Mortgage Corporation (Freddie Mac) pudieran hundirse el Gobierno les ofreció un apoyo sustancial, ya que estas dos firmas poseían la mitad de las deudas hipotecarias del país. La ayuda no fue suficiente y el 7 de septiembre fueron intervenidas” (Martín-Aceña y Pons, 2011, p. 8).

Estos autores hacen referencia a las diferentes operaciones de rescate realizadas por el gobierno americano, en beneficio de algunos de los bancos que presentaron problemas de insolvencia, las mismas que tenían la finalidad de limitar de alguna forma las consecuencias negativas de la crisis, el plan de rescate constaba de 700.000 millones de dólares destinados al reintegrar los diferentes bancos, pero entre ellos no fue incluido Lehman Brothers, con el derrumbe de este banco también colapsó el sistema financiero mundial, dando paso de esta forma la recesión mundial del 2008.

2.2 La “burbuja inmobiliaria”

La “burbuja inmobiliaria” que afectó de forma negativa a la economía global en el 2008, forma parte de las distintas modalidades de “burbujas especulativas” de la historia, este fenómeno tiene como característica principal el incremento injustificado de un bien, este mismo precio posteriormente descenderá de forma brusca e inesperada.

“El mercado inmobiliario estadounidense registra un incremento de los precios impresionante: desde 1997 al 2006 el precio de las habitaciones aumentó de 125%. De consecuencia también aumenta la deuda de aquellos que en ese periodo adquirieron una casa, es así como en el 2007 la relación entre deuda y crédito en los Estados Unidos llegó al nivel del 130%.

Desde ese momento el valor de las casas inició a disminuir, del 10% en el 2007 y del 155 en el 2008. Mientras tanto con la finalidad de contener la inflación, la Reserva Federal alzó el valor del dinero, es decir aumentó la tasa de interés, llevándolo del 1% al 5,25%, haciendo subir de esta forma los intereses de las hipotecas de forma vertiginosa” (Benedetti, 2008- 2009, p. 8).

Este autor pone de manifiesto el aumento irreal e injustificado del precio de las casas en Estados Unidos, también hace relación a la disminución drástica del valor de las mismas como consecuencia del aumento de la tasa de interés; el exceso de liquidez y la nueva normativa del mercado financiero en Estados Unidos dispuesta por el gobierno fueron los factores principales para que los bancos que operaban en el sector dieran inicio a una especulación irresponsable de los precios de las casas, los bancos estructuraron un sistema que les permitiera operar obteniendo siempre mayores beneficios y menores riesgos.

2.3 Los bonos titulizados de las “hipotecas subprime”

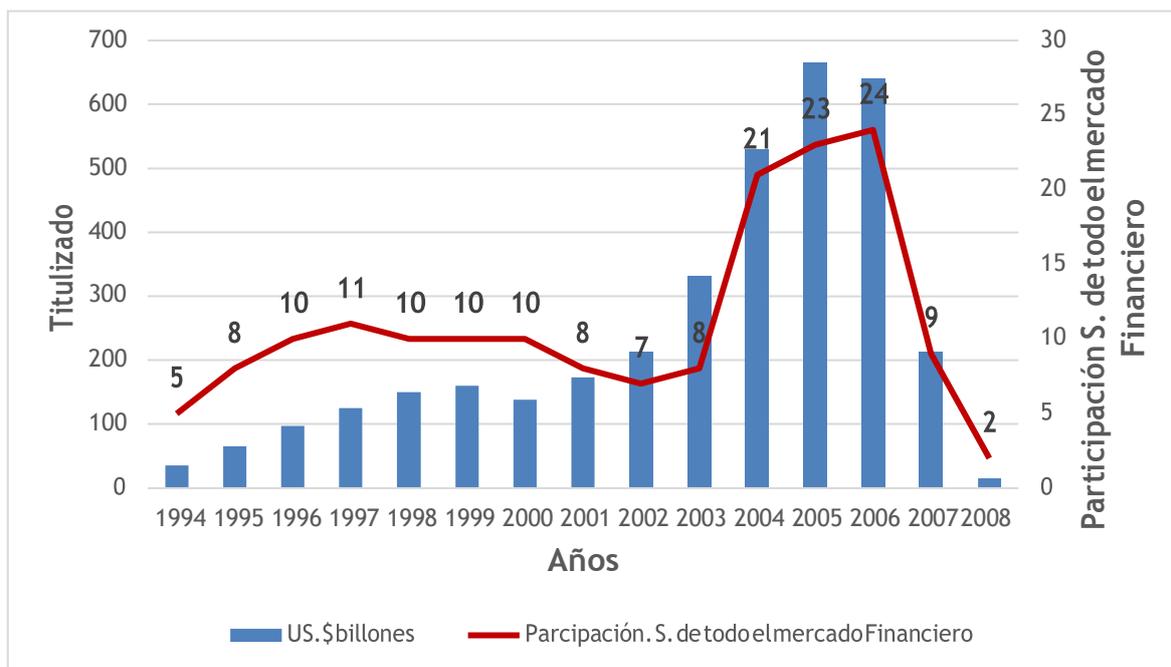
Las “hipotecas subprime” en sí son financiamientos de alto riesgo para los bancos y para los clientes, para los bancos porque al conceder los créditos subprime tienen una alta probabilidad

de insolvencia por parte de los clientes, dado que no se pueden emitir estas hipotecas a la tasa de interés de mercado, los clientes por su parte deben responsabilizarse de tasas de interés muy elevadas que en general no resultan convenientes; para aumentar los beneficios y disminuir los riesgos los bancos pusieron en práctica la titulización hipotecaria, este instrumento bancario en algunos mercados financieros se encuentra dividido entre titulización hipotecaria y otras formas de titulización, dado que este mecanismo es considerado como un instrumento de alto riesgo. Con la titulización hipotecaria se procede a la agrupación de activos ya sean reales o financieros que tengan como característica la ausencia de liquidez y que puedan ser transferidos a terceros, en esta fase intervienen las denominadas “compañías vehículo” que adquieren los títulos erogados por los bancos, permitiendo de esta forma que las entidades financieras emisoras de “hipotecas subprime” recuperen su capital de forma anticipada con respecto al tiempo que comportaría una operación tradicional.

“Mediante el proceso de titulización, el riesgo del crédito es transferido de los bancos a los inversionistas finales. Condición necesaria para el traspaso del riesgo del crédito y la venta de los créditos sin garantías emitidos por los bancos que han iniciado la operación, garantías de cubrir pérdidas eventuales que podrían resultar por la falta de pago de las cuotas e intereses vencidos” (Mauri y Baicu, 2009, p.14).

La titulización hipotecaria es considerada de alto riesgo, porque el entero mecanismo se basa únicamente en la confianza que las compañías vehículo depositan en sus clientes, es decir la solidez de los bonos de titulización depende sobre todo de la capacidad de pago de los deudores, por lo tanto si los deudores no pagan las mensualidades de las hipotecas las compañías vehículo no pueden pagar sus obligaciones; con el utilizzo de la titulización los bancos emisores de créditos y las compañías vehículo no corren ningún tipo de riesgo, sin embargo para los inversionistas la situación es diferente; cuando el banco emisor de créditos vende las hipotecas a la sociedad vehículo no solo recupera su capital con anticipación, sino que también automáticamente queda libre de cualquier tipo de riesgo en caso de insolvencia por parte de los clientes, las sociedades vehículo por su parte para obtener el capital, para comprar los créditos a los bancos emisores recurren a los inversionistas, las garantías que estas sociedades vehículo pueden ofrecer se basa únicamente en la plena confianza que tienen hacia los propietarios de las hipotecas, en este contexto los inversionistas son los únicos que se asumen el riesgo, dado que el reembolso de sus capitales depende exclusivamente de la capacidad de pago de los deudores.

La gráfica 4 muestra el apalancamiento financiero y la participación del mercado financiero, se puede ver un incremento muy significativo del nivel de apalancamiento así como también de la cantidad de créditos hipotecarios.



Gráfica 4. Apalancamiento financiero y la cantidad de “hipotecas subprime”

Fuente: https://es.wikipedia.org/wiki/Crisis_de_las_hipotecas_subprime

(página consultada el 14/05/2018)

Elaboración propia.

2.4 El contagio de la crisis estadounidense a Europa

El modelo capitalista en vigencia en la mayor parte de países, en las últimas décadas habían provocado un fuerte desequilibrio entre el sistema financiero y la modalidad del crédito otorgado, el sistema de endeudamiento es bien organizado ya que se apoya a un suministro de capital del externo, sin embargo el capital físico externo resulta insuficiente para cubrir la totalidad del capital virtual, dado que dependiendo del nivel de apalancamiento de las distintas entidades bancarias el capital virtual puede aumentar de forma exponencial, generándose las denominadas “burbujas especulativas”.

Una vez que la crisis financiera americana del 2008 fue oficializada, se contagió de manera frenética, inicialmente a los diferentes sectores económicos internos, posteriormente se expandió al mercado financiero de Europa, en donde las consecuencias de la crisis fueron similares a aquellas americanas, dado que poseen similitudes en la estructura de sus economías, adicional a esto en Europa se vieron afectados de forma grave los bancos, pues los mismos habían hecho uso del apalancamiento financiero de forma irracional, e incluso muchos de ellos utilizaron un nivel de apalancamiento superior al utilizado por los bancos de Estados Unidos; de forma general el mecanismo de las “hipotecas subprime” era muy atractivo para el sistema bancario, en su apariencia era un sistema sólido y no implicaba riesgos de

ningún tipo, en caso de falta de pago el banco se apoderaría de los inmuebles generándose beneficios más elevados debido al incremento desproporcionado de los precios de las casas. La crisis bancaria en Europa se originó por el crédito excesivo otorgado por los bancos a los privados (empresas y personas), los países en los cuales se evidenciaban institutos bancarios en dificultad procedieron a aplicar medidas de rescate, un caso muy significativo fue el rescate en Alemania de Hypo Real Estate Bank, que era considerado uno de los bancos financieros más grandes e importantes del país, otros países como: Francia, Holanda, Grecia, Italia y España también adoptaron medidas de rescate a ciertos bancos, de esta forma la deuda se convirtió en una deuda de la ciudadanía.

El contagio de la crisis en Europa fue diferente para cada país, Francia, Gran Bretaña y Suiza iniciaron a manifestar los primeros síntomas de crisis, pero con mayor claridad se evidenció en el 2008 en Irlanda, donde el país estuvo al borde del colapso; los países de la eurozona con economías más frágiles son denominados “piigs” entre ellos se encontraban: Portugal, España, Grecia, Irlanda y muy pronto se unió Italia, ellos no estaban preparados para una crisis de tal magnitud, tenían carencias en diversos ámbitos que variaban de un país a otro, además estos países geográficamente se encuentran ubicados en la parte sur del continente, donde gran parte de la economía se basa en el turismo, que a su vez fue uno de los sectores que más se vio afectado por la crisis, así en poco tiempo todos estos países se encontraron al borde del colapso, el impacto de la crisis fue menor en Bélgica, Holanda, y Reino Unido; los efectos generales de la crisis en Estados Unidos estuvo caracterizada principalmente por: una reducción del empleo y aumento del desempleo, disminución de salarios, consumo, producción, etc; en los países europeos la situación fue muy similar.

2.4.1 La crisis en Grecia.

En 1981 Grecia se unió oficialmente a la Comunidad Europea, desde ese entonces la economía de este país parecía gozar de buena salud, es decir existía un buen equilibrio entre la deuda externa y el PIB, la evolución económica de este país después de su adhesión a la Comunidad Europea era muy satisfactoria, inclusive en el 2000 el crecimiento de la economía greca representó el 2,5% del PIB del área euro; con la introducción del euro como moneda única en el 2002 esta economía aparentaba continuar con la misma tendencia positiva, registró crecimientos del PIB siempre positivos (6% en el 2003) durante los primeros años de la década del 2000; en el 2008 todos los países de la eurozona fueron contagiados por la crisis americana y entraron en recesión, en el 2009 la economía de los demás países europeos que habían sido golpeados por la crisis inició a mejorar lentamente, sin embargo esta condición no tuvo validez para la economía de Grecia; en ese mismo año a la economía greca le fue atribuido un fenómeno inesperado y totalmente aislado a la crisis financiera global, efectivamente se trataba

de ciertas declaraciones del gobierno greco hechas en el 2004, en la cual afirmaba que, con la finalidad de poder adoptar al euro como moneda única los balances económicos del país habían sido alterados, efectivamente las reglas europeas son claras, para salvaguardar la estabilidad del euro la relación déficit/PIB debe ser inferior al techo del 3%, mientras que en Grecia según el gobierno de George Papandreu esta misma relación era del 12%, para hacer frente a esta situación el gobierno inmediatamente tomó medidas fiscales dirigidas a reducir el déficit público, sin obtener resultados positivos, el 11 de abril del 2010 solicitaron la intervención de (la troika) un grupo de entidades financieras conformadas por: Unión Europea, Banco Central Europeo y el Fondo Monetario Internacional, negociaron un préstamo de 110 mil millones de euros aproximadamente, pero en cambio el gobierno se comprometió a introducir medidas de austeridad en el país.

2.4.2 La crisis en Irlanda.

Durante la década comprendida entre 1990 - 2000 en Irlanda se experimentó un periodo de gran expansión económica, llegando inclusive a obtener merecidamente el seudónimo de “tigre céltica”, el motor del crecimiento económico fue debido principalmente a: los recortes en la deuda pública, el aumento del salario, la baja tasa de interés y sobre todo la importante inversión que hicieron con el objetivo de generar capital humano de calidad, esta recuperación de la economía permitió que Irlanda registrara el segundo PIB per cápita más alto de la Unión Europea después de Luxemburgo; sin embargo este país también como tantos se había dejado influenciar por el fenómeno del mercado inmobiliario, así para poder financiar la adquisición y la construcción de inmuebles, el sistema financiero irlandés se había endeudado de manera excesiva en los mercados extranjeros, en el 2007 se iniciaron a sentir los primeros efectos de la crisis, los precios de las casas estaban en continuo descenso, de esta forma en septiembre del 2008 este país entró en recesión incluso unos días antes de la oficialización de la quiebra de la Lehman Brothers, el gobierno irlandés tomó diversas medidas para tratar de evitar que las consecuencias de la crisis sean demasiado fuertes para la economía, sin embargo la situación ya se había vuelto demasiado compleja, a finales del 2010 el gobierno solicitó la ayuda de la Troika, pero que a cambio del préstamo solicitaban que en el país se introduzcan una serie de medidas muy severas.

2.4.3 La crisis en Portugal.

Sin duda Portugal es uno de los países de la eurozona que ha sufrido mayormente las consecuencias de la crisis 2008, antes de formar parte de la Unión Europea este país gozaba de una economía en muy buena salud, sin embargo cuando pasó a ser un miembro de la Unión

Europea en 1986 la economía inició a declinar lentamente, esta situación fue debida principalmente a las expectativas económicas que la Unión Europea tiene hacia sus países miembros, Portugal teniendo una economía basada en la intensidad del trabajo estaba muy alejada de poder competir con las demás economías de los países de la Unión Europea y aún más lejos de ser competitivo a nivel internacional, los países miembros de la Unión Europea con economías estables apoyan su producción mirando a la tecnología y a la innovación, esta modalidad de producción no tenía validez en Portugal, dado que tenía una tasa de exportación reducida y una tasa de importación elevada, adicional a esto se pudo evidenciar que en Portugal también existían otros factores (corrupción, políticos inadecuados) que impedían que el país fuera competitivo y que de alguna forma contribuyeron con la inestabilidad económica, así en marzo del 2011 el gobierno de Sócrates decidió solicitar la intervención de la Troika.

2.4.4 La crisis en España.

En España las dinámicas de la crisis fueron un poco diferentes con respecto a los demás países europeos, efectivamente la situación era inconciliable, dado que el desarrollo positivo de esta economía se había concentrado en el sector de la construcción como un pilar fundamental, sin embargo la causa principal de la crisis en España también fue la “burbuja inmobiliaria”, en los primeros años de la década del 2000 los españoles construían (casas, apartamentos, etc) en cantidades desproporcionadas, no hacían diferencia entre obras públicas y privadas, estos números elevados en el sector de construcción hizo que España se situará entre los países que tenía un mercado inmobiliario entre los más altos del mundo.

“Las estimaciones disponibles, por ejemplo las del servicio de Estudios del Banco de España, indican que los precios observados estaban muy por encima de los niveles justificados por los fundamentos económicos. Esta sobrevaloración se cifraba entre el 8% y el 20% ya en el 2003 y entre el 24% y el 35% en el 2004. Así parece claro que una parte significativa de la inflación de la vivienda se ha debido a motivos especulativos: la gente compraba casas como inversión porque esperaba que se revalorizase. Además, se consideraban una inversión segura, frente al riesgo de los activos financieros revelado por el desplome de las bolsas de valores de 2002” (Arellano y Bentolila, 2009, p. 3)

Estos autores hacen énfasis en que la crisis española se debió principalmente a la especulación desproporcionada del precio de las viviendas en este país, la crisis del 2008 demostró que el mercado inmobiliario de España no tenía bases sólidas, ya a inicios del 2009 España se encontraba en recesión y con graves problemas de resolver: un número muy elevado de casas no se habían podido vender, la desocupación se estaba incrementando a niveles muy elevados e inesperados, el consumo se redujo de forma vertical, el spread subía siempre más, etc; todos estos aspectos negativos aumentaban la desconfianza de los mercados externos, España

se estaba convirtiendo en un país de alto riesgo en Europa, muy lejos del crecimiento positivo que registró en la década de 1990 e inicios del 2000; tomando acto de la grave condición económica del país en el 2011, se anticiparon las elecciones llevando al poder, al popular Mariano Rajoy, su programa de gobierno incluía normas que facultaban equilibrar las finanzas públicas, además implementó medidas que en poco tiempo permitirían que la economía española se volviera nuevamente competitiva a nivel internacional.

CAPITULO III

CRISIS ECONÒMICA Y FINANCIERA EN ITALIA Y SU IMPACTO EN LAS REMESAS DE LOS EMIGRANTES

3.1 La economía europea

La economía europea también ha tenido sus variaciones durante la historia, existieron muchos periodos negativos sobre todo después de las guerras mundiales, sin embargo esta economía siempre ha logrado restablecerse, logrando incluso, colocarse entre una de las mejores a nivel mundial; según Unione europea (2018).

“en términos de valor total de todos los bienes y servicios producidos (PIB) es mayor de aquellos de la economía estadounidense. El PIB de la UE en el 2017 fue de: 15.326 miles de millones de euros.

Junto a los Estados Unidos y a la China, la Unión Europea es uno de los 3 mayores protagonistas mundiales del comercio internacional” (Unione europea, 2018).

En la actualidad los países que conforman el continente europeo son 48, mientras que aquellos que forman parte de la Unión Europea son 28, esta cantidad de países que conforman el continente le permite que, aún siendo uno de los continentes más pequeños del planeta disponga de una cultura muy amplia y desarrollada, pues los países que lo conforman son tendencialmente pequeños pero muy similares y distintos a su vez; generalmente los países que disfrutan de una mejor calidad de vida son aquellos ubicados en la parte occidental, en su mayoría son integrantes de la Unión Europea, tienen una economía avanzada, disponen de un sistema de producción innovativo y moderno que les permite optimizar el tiempo y los resultados generándose de esta forma mayores ingresos, además en muchos de estos países tienen domicilio algunas empresas transnacionales de alto prestigio, mientras que los países de Europa oriental tienen un desarrollo económico débil y lento, lo mismo que comporta a una inferioridad de la calidad de vida de sus habitantes; pese a esta contradicción en las economías singulares de los países que conforman el continente europeo, el valor de la economía la ubica entre una de las más importantes y contribuyentes del planeta.

En Europa la economía también esta impulsada por los tres sectores tradicionales, así Carazzi y Pizzetti la clasifican de la siguiente forma:

“El sector primario.- *comprende las actividades que sirven para utilizar los recursos naturales: la agricultura, la crianza, la pesca, la caza, la explotación forestal. Antes de la industrialización, por mucho tiempo estas actividades dominaron en la vida de los hombres: se encontraban ocupados la mayor parte de la población y de ello dependía la sobrevivencia.*

Sector secundario.- *hacen parte las actividades que sirven para transformar los productos de la naturaleza en bienes de consumo, o en máquinas para producir dichos bienes: la industria, las actividades artesanales, la construcción. Las industrias pesadas y de base, producen y trabajan las materias primas necesarias para las otras industrias. Las industrias livianas producen bienes de consumo.*

El sector terciario.- comprende las actividades que no producen bienes, sino que los distribuyen, u ofrecen servicios a las personas y a las empresas. Entre los servicios a las personas están la escuela, la sanidad, el comercio, los hoteles, las diversiones. Entre los bienes para las empresas están la publicidad, la búsqueda del personal para las empresas, instalación de sistemas informáticos. Ofrecen servicios destinados a las personas, las empresas, los bancos, las aseguraciones, los profesionales como abogados y notarios, empresas que distribuyen energía, gas y agua” (Carazzi y Pizzetti, 2010, p.11).

Estos autores describen de forma general los principales ámbitos en los que se desenvuelve la economía europea, el uso de la tecnología es bien apreciado en Europa, así en el sector primario predomina la producción de productos que garantizan las necesidades primarias, se producen enormes cantidades que permiten satisfacer la demanda interna y externa; el sector secundario esta orientado principalmente a la producción industrial, el sector terciario esta orientado exclusivamente a prestar servicios de cualquier línea.

3.2 La economía italiana

Después de la segunda guerra mundial los países europeos que fueron devastados por la guerra, recibieron una importante ayuda por parte de los Estados Unidos, estos medios serían utilizados exclusivamente para la reconstrucción ya sea física y económica de los países, la ayuda estaba dirigida exclusivamente para los países que no estaban bajo el control de la Unión Soviética, para ello puso en marcha un plan económico denominado plan Marshall ERP (European Recovery Program), Italia que fue devastada por la guerra formó parte de los países que serían beneficiados con este plan, le fueron asignados 1500 millones de dólares aproximadamente, así en pocos años se activaron proyectos de reconstrucción que abarcaron distintos sectores de la economía italiana, sin duda la industria fue uno de los sectores mayormente beneficiados, pero también se puso en marcha un importante proyecto de alfabetización; con el uso de los medios económicos de Estados Unidos en pocos años la economía italiana se recuperó e inició a registrar datos positivos, la calidad de vida de los italianos también mejoró de forma evidente; las consecuencias positivas del plan Marshall continuaron a manifestarse en los años posteriores, así en la década del 50 la producción industrial se basaba en la mano de obra, la misma que a su vez era abundante y a bajo costo, esto le permitió al país registrar un PIB bastante elevado en esos años.

La tendencia positiva de la economía italiana se vio frenada después de los primeros años de la década de los años 60, la grave crisis del sector agrícola, el aumento de los salarios a los trabajadores, el consumismo, entre otros fueron las principales causas del cambio de tendencia de la economía italiana. En la década del 70 la economía italiana también se vio afectada

por: la crisis del petróleo, el aumento de la inflación y del costo laboral, la disminución de la producción, etc; estos fueron factores que dieron lugar a una crisis económica en Italia que tuvo dimensiones importantes; en los primeros años de la década del 80 la economía italiana aún no se había recuperado por completo, la tendencia económica se encontraba por debajo de los demás países industrializados.

A partir de 1984 se iniciaron e verificar cambios en la tendencia económica, esta situación permitió que la economía italiana muy pronto sea nuevamente competitiva a nivel internacional, nacieron nuevos ámbitos de desarrollo económico, destinados a ofrecer servicios a las distintas familias italianas que contemplaban mayores beneficios económicos; en la década del 90 la industria de los productos típicos italianos dejó de ser competitivo a nivel internacional, adicional a esto se hicieron presentes otros factores que permitieron que la economía italiana iniciara a disminuir.

A partir del 2000 la economía italiana inició un periodo de crecimiento muy lento, el PIB que se registró en esos años fue el siguiente: en el 2000 crecía de 3,69%; en el 2001 creció de 1,82%; en el 2002 creció de solo 0,45%; en el 2003 fue negativo -0,02%; en el 2004 creció de 1,53%; en el 2005 creció de 0,66%; en el 2006 aumentó de 2,04%; en el 2007 creció de 1,48%, en el 2008 disminuyó del -1,32%; en el 2009 tuvo una disminución drástica del -5,20%; en el 2010 aumentó del 1,30% (Mazziero, 2011, p. 8).

Pese a los resultados negativos del PIB durante la década del 2000 el PIB, Italia desde hace algunos años forma parte de las 7 economías más avanzadas del mundo, junto con Estados Unidos, Canadá, Japón, Francia y Reino Unido, mantienen casi la mitad del PIB mundial.

Los sectores de producción de la economía italiana al igual que en los demás países también se subdivide en sectores, a grandes rasgos se pueden clasificar en:

sector primario.- esta orientado principalmente a la actividades de cultivos, producción de origen animal, pesca, silvicultura, etc.

Sector secundario.- comprende principalmente la artesanía, la industria, moda, etc. Aquí se encuentra la elaboración de productos de fama internacional como: automóviles ferrari, motos aprilia, prendas de vestir Gucci, Valentino, etc.

Sector terciario.- en este sector predomina la prestación de servicios a distintos ámbitos; judicial, transporte, publicidad, etc.

3.3 Crisis económica en Italia

La economía italiana en los años precedentes a la crisis tenía una tendencia alcista muy débil, las principales fuentes de las dificultades económicas de este país provienen desde hace mucho tiempo y tienen orígenes estructurales, así la crisis del 2008 fue aquella que tuvo solo

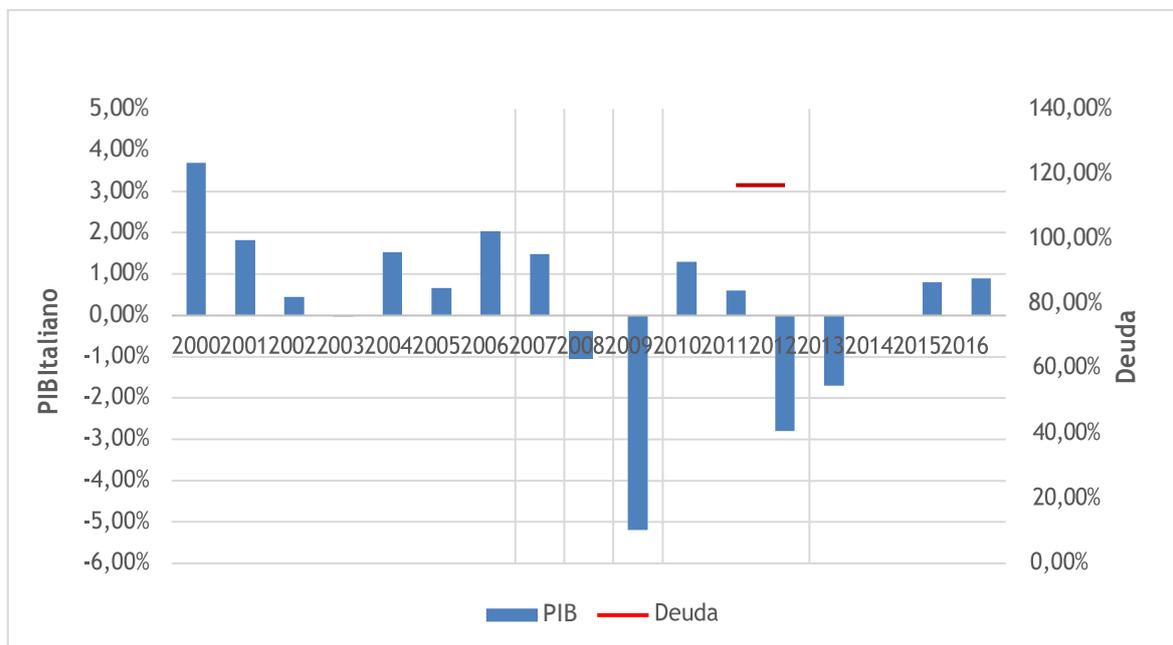
el desmerito de agravar un problema ya existente, la inestabilidad de la economía italiana se debe principalmente al exceso de la deuda pública, la misma que en los años de la crisis superaba el 100% del PIB. *“La caída del PIB italiano en el 2009 fue dramático -5% aproximadamente. Entre la principales economías esta es de poco inferior solo aquella de Japón y tal vez la de Alemania, que fueron golpeadas por una acentuada disminución de la demanda externa. Pero es del todo infundado hacer resentir mecánicamente el origen y la entidad de la recesión italiana a la crisis de la finanza global.*

El sistema bancario italiano ha encontrado dificultades pero no ha atravesado una verdadera y propia crisis. La tradición de los controles del Banco de Italia, la prudencia de los intermediarios, la restructuración reciente de la industria financiera, el menor endeudamiento de los privados, la misma menor vivacidad de la economía, contribuyeron con el resultado, altamente positivo, de someter – hasta aquí – la Italia a la inestabilidad financiera internacional” (Ciocca, 2010, p. 53-54)

Este autor hace énfasis en el hecho que la crisis financiera del 2008 afectó a Italia de manera diversa en relación con los demás países, en un cierto sentido se puede decir que Italia sufrió más los efectos del contagio de la crisis financiera a la economía real, así la economía italiana se vio reducida de manera significativa la demanda de exportación, que naturalmente comporto a una disminución del PIB y de la producción, a partir del 2008 Italia no ha podido llegar a un nivel de crecimiento satisfactorio, y mientras que otros países que fueron afectados por la crisis financiera de manera más grave ya se han restablecido o se están recuperando gradualmente, Italia aún no lo ha conseguido.

En este contexto también se deben señalar otros factores que pueden ser la causa de este estancamiento: los impuestos muy elevados, la burocracia excesiva, la evasión de impuestos, problemas políticos y demográficos, etc, han contribuido para que las consecuencias de la crisis tuvieran complicaciones más extensas; si bien los efectos no se verificaron en el 2008 como en los otros países, en el 2011 los efectos si se pudieron constatar, el nivel de la calidad de vida de los ciudadanos italianos disminuyó notablemente; los problemas de fondo que presenta la economía italiana son todos complejos, sin embargo aquel que preocupa más al gobierno es la deuda pública, dado que es aquel que más desequilibrio económico ha causado al desarrollo de la economía italiana, en los últimos años se ha situado entre las más elevadas de los países de la zona euro, y pese que en décadas anteriores ya había alcanzado niveles similares, en la actualidad este problema se acentúa más porque adicional a esto se registra un PIB muy bajo. Según los datos de Mazziro : la deuda pública italiana con respecto al PIB se ha mantenido siempre muy elevada, en el 2000 era ya de 109,18%; en el 2001 era de 108,78%; en el 2002 era de 105,66%; en el 2003 era de 104,35%; en el 2004 era de 103,81%; en el 2005 era de

105,83%; en el 2006 de 106,51%; en el 2007 era de 103,41%; en el 2008 era de 106,10%; en el 2009 era de 115,80%; en el 2010 era de 119,01% (Mazziero, 2011, p. 8).



Gráfica 5. Relación entre PIB / Deuda en Italia (porcentuales)
 Fuente: datos tomados de Mazziero, 2011, p 8 e ISTAT 01/03/2017
 Elaboración propia.

La gráfica 5 muestra la evolución del PIB con respecto a la deuda pública en Italia, es una de las más altas de los países de la zona euro, situada solo por debajo de Grecia, mientras que Alemania que también es un país de la zona euro dispone de una economía más equilibrada, mantiene la relación PIB/deuda entre el 70 y 80 por ciento aproximadamente.

3.3.1 Remesas de los emigrantes presentes en Italia.

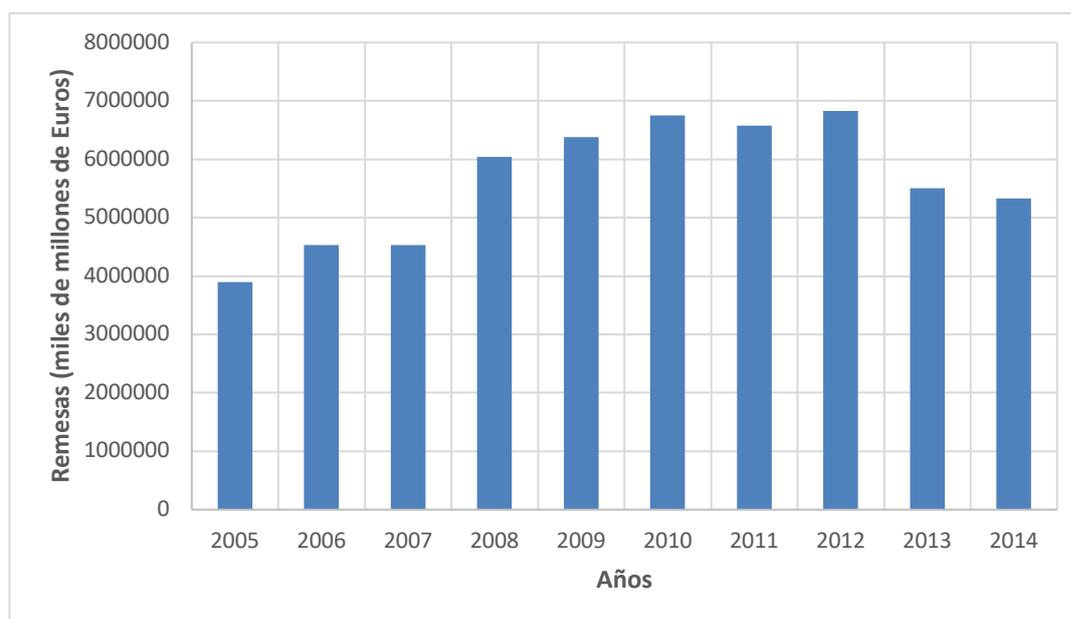
La suma total del dinero que los trabajadores extranjeros envían a sus familiares en el país de origen, constituye una cifra importante y significativa para la economía interna italiana, estos ingresos también son muy importantes para los países receptores, en la actualidad estos flujos financieros constituyen uno de los rubros más importantes para los países en vía de desarrollo, pues estos ingresos se han demostrado ser menos volátiles que los demás flujos tradicionales, de esta forma los países receptores tienen la posibilidad de disponer de una mayor cantidad de liquidez en menos tiempo, mientras que para los países emisores de remesas, estos egresos son considerados negativos.

“Las denominadas remesas, que en el 2007, según un estudio del banco mundial, amontaron a 240 miles de millones de dólares. Eran 167 miles de millones en el 2005.

La parte del león la constituyen países como India (27 miles de millones) la China (25,7) México (25). Por el África entera se habla de 27 millones de dólares (10,8 para el área subsahariana), el 2,9% del PIB continental (era el 2,4% en él 2004)” (Ballarini, 2008, p. 7).

Este autor señala que las remesas están aumentando continuamente a nivel mundial, los países más grandes en dimensión territorial pero con economías inferiores a los países industrializados, son aquellos que se benefician de mayor forma por el ingreso de las remesas; en Italia la tendencia ha sido similar a la tendencia de las remesas a nivel mundial, este país siempre se ha caracterizado por acoger miles de emigrantes cada año independientemente de la nacionalidad, edad y etnia de los mismos, de esta forma también aumentan los flujos de remesas que salen del país cada año,

La gráfica 6 muestra la evolución de las remesas en miles de millones de euros que salieron desde Italia hacia los demás países en vía de desarrollo: 3.900,793 en el 2005; 4.527, 666 en el 2006; 6.039,255 en el 2007; 6.376,949 en el 2008; 6.747,818 en el 2009; 6.572,344 en el 2010; 7.394,400 en el 2011; 6.833,116 en el 2012; 5.501,759 en el 2013; 5.333,614 en el 2014; 5.251,656 en el 2015; 5.072,886 en el 2016 (ISMU, anni 2005-2006).



Gráfica 6. Remesas de los emigrantes presentes en Italia

Fuente: datos tomados de ISMU, Banca d'Italia (anni 2005- 2016 miles de euros)

Elaboracion propia.

La tabla 1 muestra la evolución del flujo total de las remesas de las principales comunidades de extranjeros que viven en Italia, en la segunda mitad de la década del 2000 el flujo total de remesas que salieron del país se había incrementado con relación a los años anteriores, durante el 2008 se pudo verificar que las remesas se habían estancado y en el 2009 la inversión de la tendencia a la baja de las remesas se volvió muy marcada.

Tabla 1. Total de remesas que salen de Italia a los principales países

País	2007	2008	2009	2010	2011	2012
China	1'687.560	1'541.050	1'970.780	1'816.330	2'537.080	2'674.457
Romania	789.610	768.490	823.820	868.610	894.970	810.948
Filipinas	727.930	922.560	800.750	743.460	601.590	366.808
Marruecos	339.420	333.030	279.070	283.540	299.900	242.509
Senegal	252.310	262.780	235.180	238.910	245.440	216.264
India	103.080	140.080	133.340	133.240	205.650	198.060
Perú	127.910	159.010	192.230	191.390	194.020	187.654
Ecuador	125.740	135.280	149.070	150.240	155.500	137.385
Sri Lanka	34.890	69.850	96.270	79.130	78.250	96.505
Albania	143.680	143.220	133.650	137.370	131.100	115.716
Colombia	92.720	102.250	101.200	98.040	96.240	83.020

Fuente: datos tomados de Banca d' Italia (graduatoria 2014)

Elaboración propia.

3.3.2 La crisis y el empleo.

Las consecuencias de la crisis del 2008 se pudieron evidenciar en la mayor parte de la población, sin embargo el malestar se acentuó principalmente en las familias italianas de clase media, en Italia el PIB disminuyó, pero también descendieron los ingresos medios de las familias, en los demás países que se vieron afectados por la crisis de manera grave, el PIB también disminuyó pero los salarios medios de las familias no disminuyeron de forma tan marcada; con la adopción del euro como moneda única, los costos laborales en Italia aumentaron de forma significativa, esta situación ya se estaba reflejando en la tasa de desempleo aunque si en los primeros años de la década del 2000 se mantuvo en niveles discretos, en el 2006 y 2007 se pudo registrar un una tasa de desempleo baja incluso igual a aquella registrada a inicios de la década del 90, efectivamente los efectos de la crisis en Italia iniciaron a ser más evidentes solo a partir del 2011.

En Italia pese a todos los problemas estructurales en los años precedentes a la crisis la tasa de desempleo se mantenía contenida: 11,5% en 1999; 10,4% en el 2000; 9,1% en el 2002; 8,6% en el 2003 y 2004; 7,7% en el 2005; 7% en el 2006; 6,2% en el 2007; 6,8% en el 2008; 7,8% en el 2009; 8,4% en el 2010 y el 2011; 10,6% en el 2012; 12,4% en el 2013.

Las personas que habían incrementado el riesgo de pobreza en Italia aumentaron de 19,6% en el 2011 a 29,9% en el 2012 (IndexMundi, 2015).

“Los productos alimenticios resultan ser los mayores responsables del costo de la vida: el 93% de los ciudadanos han indicado que hubo un incremento del precio propio en esta categoría de gastos. El 78% de los italianos para hacer frente a esta situación reduce los recursos destinados a regalos y el 72,6% reduce los gastos para las comidas fuera del hogar. En reducción los gastos para el tiempo libre (65) aquello para los viajes y vacaciones (64,5%). Poco más de la mitad (53,4) declara que, a un cierto punto del mes encuentra dificultad a hacer cuadrar su propio balance familiar” (Análisis desk, 2008, p. 9)

Con las medidas implementadas por el gobierno italiano para hacer frente a la crisis, se reflejó un incremento notable en la calidad de vida de la población, esto llevo los ciudadanos ya sea italianos y extranjeros a tomar medidas de ahorro al interno de sus propios hogares.

3.3.3 El mercado laboral durante la crisis.

Entre el 2007 y el 2014 la crisis económica había disminuido de forma muy marcada el poder de adquisición, muchos de los trabajadores que se beneficiaban de una condición laboral segura repentinamente se encontraron sin empleo, los trabajadores que desempeñaban una función laboral a tiempo determinado aumentó; la exposición de los trabajadores hacia la crisis tuvo diversas analogías entre residentes locales y extranjeros, pese a que el nivel de instrucción de los extranjeros con respecto a los italianos es mínimamente inferior ellos tienden a situarse en puestos, sectores y categorías laborales inferiores con respecto a su nivel de estudios, predomina la ocupación en sectores de la construcción y de la industria que a su vez son aquellos que fueron más afectados, la crisis no solo abarcó sectores donde predomina la mano de obra extranjera, sino que también abarcó, aunque si en menor proporción sectores en donde se prestan servicios socio-profesionales; fue el género masculino el más afectado ya que tienden a prevalecer en los sectores de la construcción y de la industria, mientras que en la población femenina la situación ha sido menos compleja, las mujeres tendencialmente abarcan otros sectores de empleo como son: sectores administrativos, socio-sanitarios, y de servicios en general, para ellas el cambio se dio de manera más evidente, con la nueva estructuración interna del mercado laboral y en menor cantidad en las pérdidas de puesto de empleo.

En Italia a nivel regional también existieron grandes diferencias en relación a la desocupación, Scacchioli (2015), señala lo siguiente:

En Emilia Romagna se pasó de 2,08% al 8,03%; en Piemonte de 4,02% al 11,03%; en Umbría de 4,06% al 11,03%; en Lombardia de 3,04% al 8,02%; en Friuli Venezia Giulia de 3,04% al 8%; en Toscana del 4,04% al 10,01%; en Campagana, Calabria y Sicilia se supera el 20%;

además de la desocupación, Italia perdió un cuarto de su capacidad productiva, los datos peores registrados fueron del sector inmobiliario, pero también se registraron datos negativos en sectores de electrodomésticos, autos y calzado, que habían representado por mucho tiempo el eje de la industria italiana (Scacchioli, 2015).

Los emigrantes constituyen una parte importante para la economía del país, aquellos que perdieron sus empleos con la crisis, estuvieron sujetos a un factor que es primordial para ellos, a diferencia de la población local los emigrantes en su mayoría tiene premura por tomar sus decisiones con respecto al empleo, efectivamente la condición de residencia legal esta sujeta al empleo, este factor impide a que muchos de ellos deban renunciar a emprender procesos que les permita mejorar su condición en el mercado laboral como por ejemplo: hacer reconocer sus títulos de profesionalidad, aceptar una posibilidad de crecimiento de carrera, etc; la necesidad de aceptar cualquier empleo es aún más evidente en condiciones de desempleo, ya que la incertidumbre muchas de las veces les impulsa a que acepten un empleo que tengan condiciones y categorías complejas, se comprometen a cambiar incluso el sector laboral con la finalidad de mantener la condición de residentes legales, estos cambios también afectan al emigrante en su calidad de vida, dado que un nuevo empleo comprende variaciones ya sea en el horario, salario, condiciones laborales, etc.

3.4 Medidas tomadas por el gobierno para enfrentar la crisis

Italia a excepción de los demás países que fueron golpeados por a crisis demostró las consecuencias solo en el 2011, es decir la vulnerabilidad en la economía ya se hizo presente a partir del 2008, pero los efectos reales se iniciaron a reflejar solo a partir del 2011; en el 2010 el gobierno italiano aprobó algunas medidas que estaban orientadas de forma general a la estabilización financiera y a la competitividad económica, y de forma muy particular estas medidas tenían el objetivo de disminuir el déficit fiscal y aumentar el PIB, sin embargo el agravarse de la crisis de la Deuda Soberana en el 2011 obligó al gobierno a tomar medidas urgentes, las mismas que tenían como objetivo principal el equilibrio de las cuentas públicas y de neutralizar de alguna forma el clima de desconfianza en la economía italiana que se había difundido rápidamente en los mercados financieros.

“En un intento de evitar préstamos internacionales de rescates, y con el objetivo de alcanzar el equilibrio presupuestario en 2013, el entonces gobierno tecnocrático de Mario Monti, apoyado por una amplia mayoría bipartidista, incrementó los impuestos sobre los hogares hasta el 44,7 por ciento de los ingresos brutos. Entre estas nuevas medidas fiscales estaban la subida del IVA en uno por ciento, hasta el 21 por ciento, y la recuperación del impuesto sobre la propiedad privada” (Oxfam, 2013, p.2).

En el 2011 la situación de la economía italiana estaba a punto de colapsar, así se introdujo un nuevo gobierno técnico que gozaba de una amplia experiencia y estima a nivel europeo, el mismo insertó un proyecto destinado a equilibrar el déficit público, las medidas tomadas por el gobierno comportaron un cierto malestar en casi todas las clases sociales del país, de entre ellas se pueden señalar la intervención en la edad de jubilación, el incremento del IVA, etc; todas estas medidas implementadas de alguna forma u otra afectaban de forma negativa a la mayoría de la ciudadanía, pero de manera más acentuada a la clase media.

CAPITULO IV

DISMINUCION DE LAS REMESAS DE LOS EMIGRANTES ECUATORIANOS COMO CONSECUENCIA DE LA CRISIS

4.1 Breves antecedentes de la migración ecuatoriana

Con la globalización, la migración ha pasado a ser un fenómeno social de gran importancia, pues el cambio de residencia de las personas de un lugar a otro comporta consecuencias, en diferentes ámbitos, uno de los factores más importante que surge con el fenómeno migratorio es la escasez de la mano de obra en los países de origen; efectivamente los primeros emigrantes económicos suelen ser personas que están en edad de trabajar, así el país de origen debe confrontarse con esta nueva realidad, esta situación también emergió en el fenómeno migratorio ecuatoriano. La migración en el Ecuador antes del 900 no ha presentado episodios relevantes; en los años sucesivos surgieron dos episodios importantes, con los cuales se podría decir que se dio inicio a la migración ecuatoriana económica.

Los primeros datos de la migración ecuatoriana resalen a las primeras décadas del 900, muchos de los ecuatorianos que vivían en un área específica (Cañar y Azuay) de la sierra ecuatoriana, decidieron emigrar, seguido de una crisis que se produjo en una actividad laboral nativa de estas provincias (elaboración de los sombreros de paja toquilla) que constituía una de las actividades más importantes de este lugar ya que les permitía subsistir, después de 1950 el comercio de los sombreros disminuyó inesperadamente, esta fue la causa para que el fenómeno migratorio en Ecuador se incremente, las características económica y sociales de los primeros migrantes eran similares, se trataba de personas tendencialmente jóvenes con responsabilidades familiares que emigraban ilegalmente, los acuerdos sobre la migración entre Estados Unidos y Ecuador dejaba poco espacio para una modalidad de migración de forma legal, una vez que ingresaron a los Estados Unidos los ecuatorianos se integraron fácilmente a la modalidad de vida urbana que ofrecían estas ciudades metropolitanas, iniciaron a prestar sus servicios en el mercado laboral, con presencias en el sector culinario y de la restauración, Jokisch y Keyle (2002) sostienen que:

“la migración desde esta región empezó gota a gota a finales de los años sesenta, pero se despegó tan rápido desde los ochenta” (Jokisch y Keyle, 2005, p. 57) .

Efectivamente a partir de los primeros años de la década del 80 el fenómeno migratorio en Ecuador inició a incrementarse de manera más acentuada, Gioconda Herrera, señala que:

“El fenómeno migratorio que vive el Austro también empieza temprano en los 80 y asume el carácter de masivo en la década de los 90” (Gioconda Herrera, 2002).

Esta autora hace referencia a la primera afluencia migratoria de gran importancia, los ecuatorianos que optaron por emigrar tenían características muy similares a los emigrantes pioneros, la única diferencia en este periodo migratorio era que se empezaron a individualizar

presencias femeninas, aún muy limitadas pero a diferencia de los años anteriores se acertó la presencia de mujeres, con esta afluencia migratoria las condiciones demográficas que presentaban las provincias de Azuay y Cañar adoptaron características muy particulares: la población estaba constituida principalmente por mujeres y ancianos, la tasa de natalidad disminuyó de manera contundente, la cantidad de hombres en edad de trabajar también disminuyó de forma radical.

A mitad de la década de los 90 el fenómeno migratorio en Ecuador estaba adoptando nuevas formas, sucesivamente a una grave crisis económica y política que se dio en Ecuador a partir de 1998 los emigrantes ecuatorianos decidieron descubrir nuevas metas migratorias, esto también fue debido al costo excesivo y el peligro que significaba emprender un viaje a Estados Unidos de manera ilegal; gracias a las similitudes culturales y lingüísticas se eligieron países europeos como destino, en esta nueva y marcada afluencia migratoria, los ecuatorianos tuvieron características totalmente distintas a los precedentes, la situación se había invertido es decir predominaba la presencia de mujeres, provenientes sobre todo de las zonas urbanas y rurales del la costa ecuatoriana.

4.2 Los migrantes ecuatorianos en Europa

La migración humana es un fenómeno social que lleva una parte de la población a transferirse de un lugar a otro; en el caso de la migración ecuatoriana por muchos años predominó la migración masculina hacia los Estado Unidos, sin embargo a finales de la década del 90 e inicios del 2000 la migración de los ecuatorianos estuvo predominada por la presencia femenina.

“A partir de 1999, la agudización de la crisis socioeconómica ecuatoriana junto a una mayor demanda de mano de obra femenina en las grandes ciudades de España haprovocado que la mujer se convierta en el primer eslabón de la cadena migratoria” (Pedone, 2006, p. 156).

Esta autora hace énfasis en el cambio importante que asumió la migración ecuatoriana, efectivamente se trató de un cambio radical, dado que en esos años se descubrieron nuevos países donde se podía emigrar y que además ofrecían condiciones más favorables en diversos ámbitos, la primera alternativa era España, en segundo lugar Italia, mientras que en países como Alemania, Inglaterra, Suiza, Bélgica representaban un interés muy inferior con respecto a los dos países anteriores.

La encuesta ENEMDU realizada en el 2007 citada por Herrera en el 2008 señaló que: del 89% de los ecuatorianos que residían fuera del país, el 46,9% se encontraban en España, el 33,1% se encontraban en Estados Unidos y el 9,4% se encontraban en Italia (Herrera, 2008, p. 33).

4.2.1 La comunidad ecuatoriana en Italia.

La relación entre Italia y Ecuador en cuanto se refiere a la migración, se remonta a épocas muy antiguas, inicialmente la relación era unilateral, los italianos ingresaron al Ecuador ya en los tiempos del descubrimiento de América por parte de Cristóbal Colón, el mismo que a su vez era originario de la ciudad italiana de Génova, un gran cantidad de italianos acompañaron a Colón en los viajes marítimos que realizaban a Sudamérica; posteriormente fue la era de los comerciantes que viajaron a Ecuador y se radicaron en el país, como cita Melis:

“En más de la mitad de los casos los emigrantes italianos que llegaron a Guayaquil eran oriundos de ciudades ligures, a saber: Génova, Santa Margherita Ligure, Chiavari, Rapallo, Sanremo, Tiglieto y Deiva. La peculiaridad de susodichos emigrantes es que dos tercios de ellos eran marineros y comerciantes. Los demás migrantes provenían desde las ciudades de la Campaña: Nápoles y Secondigliano, otros desde las regiones de Calabria y Lucania. Los comerciantes italianos exportaban desde el puerto de Guayaquil los siguientes productos: cacao, tagua, café y fibras kapok” (Melis, 2013-2014, p. 67)

Esta etapa migratoria fue muy importante para el desarrollo de las importaciones y exportaciones ecuatorianas, el hecho que Guayaquil se encuentre situada en las cercanías del mar favoreció la permanencia de los italianos que a su vez también provenían de ciudades cercanas al mar, los puertos se volvieron fundamentales para las actividades de intercambio comercial entre estos dos países, las familias italianas que decidieron radicarse en Guayaquil se volvieron muy activas e importantes para el desarrollo de la economía ecuatoriana; después de haberse estabilizado en el comercio se dedicaron a las actividades bancarias, estas familias provenientes de Italia posteriormente pasaron a formar parte de las familias más facultosas del Ecuador, sus descendientes se han convertido en figuras importantes para el país, su desempeño ha abarcado diversos ámbitos desde empresarios, figuras políticas, deportistas, etc.

La relación migratoria entre Italia y Ecuador inicialmente era muy restringida, los ciudadanos provenientes de Italia decidían establecerse en el Ecuador; sin embargo hubo un cambio de tendencia importante solo a partir de las décadas de 1990 y 2000, con el fenómeno de migración masiva que se ocasionó en Ecuador se dio inicio a un nuevo periodo de migración de ecuatorianos a Italia, ellos preferentemente optaron por concentrarse en las grandes ciudades del norte del país, entre ellas se encuentra: Génova, Milán, Pavía, etc; las mismas que en poco tiempo se convirtieron en las destinos finales de los emigrantes ecuatorianos.

En poco tiempo la comunidad ecuatoriana duplicó el número de presencias en Italia, existe una semejanza entre los emigrantes provenientes de América Latina, se trata del alto nivel de presencia femenina, esta característica también se hace presente en el colectivo ecuatoriano, según los datos que publicó el Ministero del lavoro e delle politiche social del 2013:

“- Hasta el primero de enero del 2013, los emigrantes de origen ecuatoriana que permanecen regularmente en Italia resultan 90.300, equivalente al 2,4% del total de los no comunitarios en Italia.

- La comunidad ecuatoriana en Italia, con el 41,2% de presencias masculinas respecto al 58,8% de mujeres” (Ministero del lavoro e delle politiche sociali, 2013, p. 7).

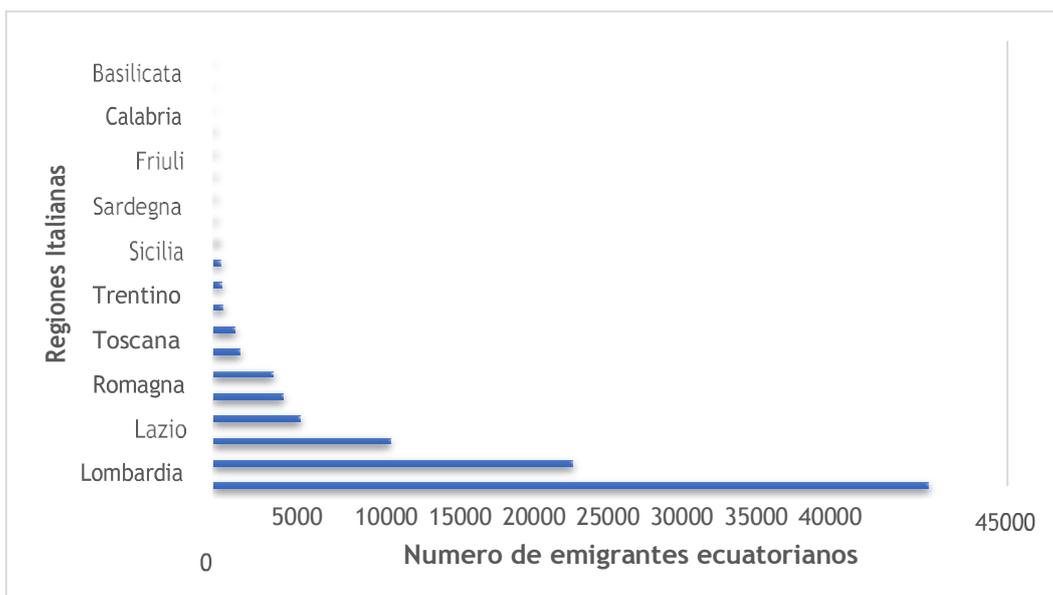
En relación al área geográfica preferida por los emigrantes ecuatorianos prevalece de manera dominante aquella situada al norte del país, también existe una pequeña cantidad que prefieren acentuarse en el centro del país, mientras que en el sur y en la Islas se encuentra una presencia mínima de ecuatorianos; esta tendencia es una característica propia de los ecuatorianos presentes en este país, dado que no tienen como preferencia estabilizarse en las grandes capitales de los países donde residen, como es el caso del colectivo de ecuatorianos que residen en España.

Tabla 2. Ecuatorianos presentes en Italia

Ecuatorianos en territorio Italiano	
Norte	81,6%
Centro	17,1%
Sur	0,8%
Islas	0,6%

Fuente: datos del Dossier statistico immigrazione 2013
Elaboración propia.

La grafica 7 muestra la totalidad de los ecuatorianos presentes en Italia, los mismos que se encuentran distribuidos en las diferentes regiones de la siguiente forma: en Lombardia 40.185 equivalente al 46%; en Liguria 20.160 equivalente al 23,1%; en Lazio 9.917 equivalente al 11,3%; en Piemonte 4.843 equivalente al 5,5%; en Emilia – Romagna 3.917 equivalente al 4,5%; en Umbria 3.332 equivalente al 3,8%; en Toscana 1.488 equivalente al 1,7%; en Veneto 1.212 equivalente al 1,4%; en Trentino - Alto Adige 543 equivalente al 0,6%; en le Marche 434 equivalente al 0,5%; en Sicilia 404 equivalente al 0,5%; en campagna 293 equivalente al 0,3%; en Sardegna 156 equivalente al 0,2%; en Puglia 145 equivalente al 0,2%; en Friuli Venezia Giulia 123 equivalente al 0,1%; en Abruzzo 121 equivalente al 0,1%; en Calabria 114 equivalente al 0,1%; en Molise 18 equivalente al 0,0%; en Basilicata 11 equivalente al 0,0%; Valle d`Aosta 9 equivalente al 0,0% (ISTAT, 2016).



Grafica 7. Presencia de ecuatorianos en Italia por regiones (miles)

Fuente: datos ISTAT (2016)

Elaboración propia.

4.2.2 Los migrantes ecuatorianos residentes en Milán.

Milán es una ciudad metropolitana de alto rango ya sea a nivel europeo que a nivel mundial, comprende aproximadamente una superficie de 1.578,90 km² dividido e 134 municipios, su dimensión territorial es relativamente inferior con respecto a otras ciudades europeas de igual importancia, presenta una elevada densidad habitacional, es una ciudad considerada como poseedora de grandes recursos; además presenta grandes oportunidades laborales en muchos sectores (moda, finanzas, industria, etc) la economía de esta ciudad ha tenido bases fundamentales en la industria, la misma que demostró ser el motor principal para la reconstrucción de Italia después de la guerra, en la actualidad las fábricas principales están situadas en las partes aledañas a la ciudad.

La presencia de ecuatorianos en Italia después del fenómeno de migración masiva ha sido significativo, el colectivo ecuatoriano así como otros colectivos presentes en Italia han optado por radicarse en las ciudades del norte entre las cuales se encuentra Milán, según los datos oficiales desde el primero de enero del 2017 el número de ecuatorianos residentes en la provincia de Milán ha sido de 25.130, mientras que los residentes en la ciudad de Milán 12.623, estas cantidades no han sido estables en los últimos años sino más bien han tenido variaciones, así en los últimos años en la provincia de Milán se han obtenido los siguientes datos:

En el 2011 se registraron 26.268 presencias; en el 2012 se registraron 22.647 presencias; en el 2013 se registraron 23.398 presencias; en el 2014 se registraron 26.056 presencias; en el

2015 se registraron 26.345 presencias; en el 2016 se registraron 26.165 presencias; en el en el 2017 se registraron 25.130 presencias (Tuttitalia.it, 2018).

4.3 Remuneraciones

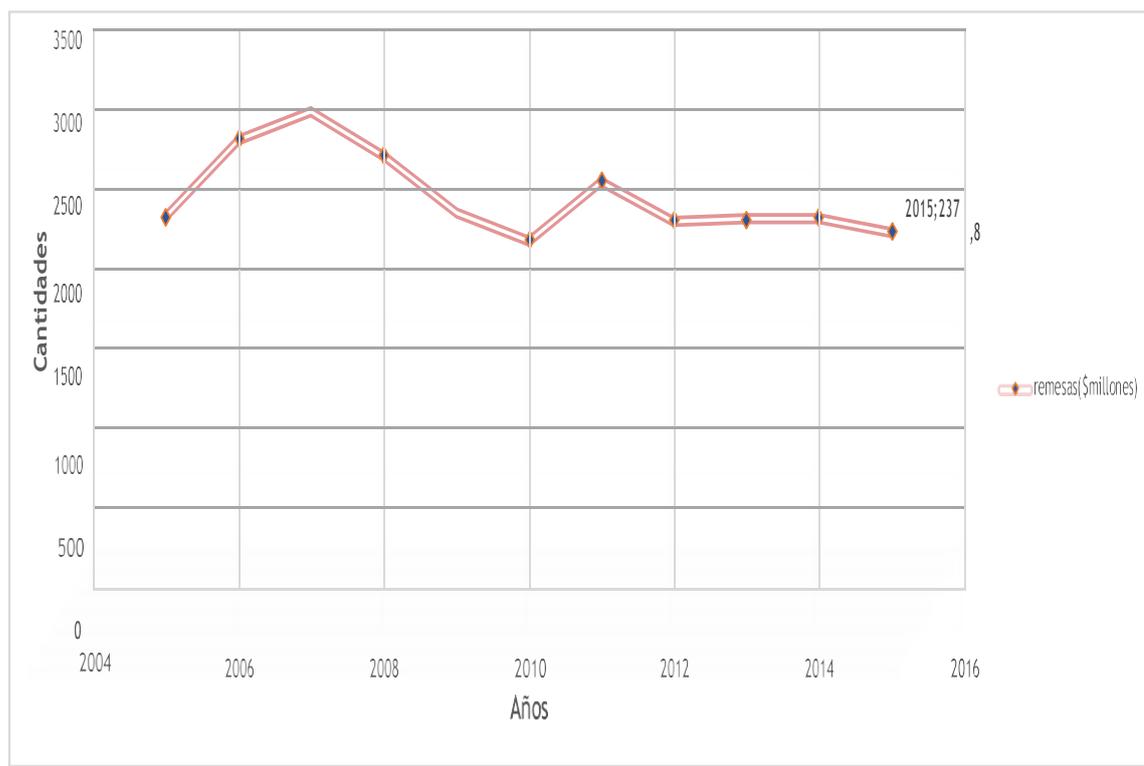
La comunidad ecuatoriana, percibe salarios que se encuentran en la media con las demás comunidades extranjeras, adicional a esto en Italia existen diversos programas de ayuda social orientados a las familias y personas que se encuentren en dificultades de tipo económico, social o de cualquier otra índole, el Ministero del lavoro e delle politiche sociali (2013) publicó los siguientes datos:

- En relación a la condición ocupacional: el 64% de la población ecuatoriana (de 15 años y más) esta ocupada, un valor superior de 7,9 puntos porcentuales con respecto al registrado por los demás países no comunitarios.
- La comunidad ecuatoriana en Italia señala una tasa de desocupación ligeramente inferior, en relación con aquella registrada por los países no comunitarios (11,4% frente al 14,5%)
- El sector terciario abarca casi el 80% de los trabajadores pertenecientes a la comunidad ecuatoriana. En particular, cerca el 40% de la mano de obra ecuatoriana en Italia se encuentra en el sector de servicios sociales, públicos y a las personas; esta situación sin duda es debido a que en Italia predomina la presencia de mujeres, al igual que los demás países latinoamericanos.
- El 38% de los ecuatorianos que están ocupados perciben un ingreso mensual superior a 1.000 euros, la mayoría de la comunidad perciben un ingreso entre 751 y 1000 euros.
- En el 2011 los ecuatorianos beneficiados de tratamientos de integración salarial extraordinaria fueron 739, el 1,8% del total de beneficiarios no comunitarios.
- Para el 2011, al interno de la comunidad ecuatoriana el número de beneficiados de la desocupación ordinaria no agrícola, fueron 5.335 unidades, el 3,6% del total de los países no comunitarios,
- En el mismo año los beneficiarios de los subsidios con requisitos reducidos fueron 783, con prevalencia de mujeres, igual al 1,5% del total de los no comunitarios.
- Los subsidios por maternidad que fueron otorgados a las ecuatorianas, en el 2012 fue de 1.432.
- En el 2012, fueron 532 el número de beneficiados de la licenciapaternal.
- Entre el 2009 y 2012 los trabajadores de ciudadanía ecuatoriana beneficiados por cheque a la unidad familiar fueron 9.201 (Ministero del lavoro e delle politiche sociali, 2013, p. 7-9).

4.4 Las remesas disminuyeron

Las remesas en el Ecuador han sido un factor positivo para la economía del país y también para la economía de los hogares, sin duda han mejorado la calidad de vida de los ecuatorianos de forma relevante, las características socio-económicas de los emigrantes que salieron del país después de la crisis de 1998 no corresponde a la franja más pobre del país, ellos ya disponían de ingresos medios incluso antes de la crisis, solo una pequeña parte de los emigrantes disponían de ingresos bajos; Acosta Alberto señala lo siguiente:

“Al comparar las diversas fuentes de divisas no sujetas a reembolso (es decir exportaciones, servicios prestados, renta recibida y transferencias), se ha podido establecer que, en los últimos años, el flujo de remesas tan solo ha sido superado por las exportaciones petroleras, constituyendo así en el segundo rubro generados de divisas para el Ecuador. De igual manera, se logró evidenciar una característica fundamental del flujo de remesas que lo vuelve cualitativamente superior a las demás fuentes: su estabilidad en el tiempo” (Acosta, 2005, p.14).



Gráfica 8. Evolución de las remesas ecuatorianas (millones de dólares)

Fuente: datos tomados del Banco Central del Ecuador, evolución anual de las remesas (2007,2009,2011,2013,2015,2016).

Elaboración propia

La gráfica 8 muestra la evolución anual de las remesas en Ecuador, estos flujos tuvieron una evolución positiva en los años precedentes a la crisis, mientras que a partir del 2005 iniciaron a disminuir lentamente, el ingreso de las remesas al Ecuador proviene de los países extranjeros donde se acentúan el mayor número de emigrantes, por el volumen de proveniencia de las remesas estos países son: Estados Unidos, España e Italia; en el 2007 se registró el mayor número por concepto de remesas el total fue de \$3.087,9 millones, en este año las remesas aumentaron del 5,5% con respecto al año precedente este incremento se le atribuyó de forma importante pero no determinante a la apreciación del euro con respecto del dólar; en el 2008 el flujo de las remesas que ingresaron al Ecuador fue de \$2.821,6 millones esta cantidad disminuyó de -8,6% con respecto al año precedente, la disminución de las remesas se le puede atribuir a la crisis económica que ya se había iniciado tanto en Estados Unidos como en Europa, en este año se puede evidenciar claramente que los Estados Unidos con el 46,8% y España con el 41,0% predominan con el flujo de remesas hacia el Ecuador, mientras que a Italia se le atribuye solo el 7,5% del total de las remesas de ese año; en el 2009 el monto total de las remesas fue de \$2.495,4 millones esta cantidad disminuyó en el 11,6% con respecto al año anterior, en este año el primer país emisor de remesas le corresponde a España que con una reducción de \$-44,1 millones con respecto al año anterior contribuyó igualmente con el 44,6% del total de las remesas; en segundo lugar Estados Unidos con el 41,45; mientras que Italia registró el 8,6% del monto total de las remesas recibidas en el país; el 2010 registró el flujo de remesas más bajo de los últimos seis años, el monto total de remesas fue de \$2.324,0 millones con una disminución del - 6,9% según la Oficina de Análisis Económico (BEA) de los Estados Unidos señaló que en el 2010 el PIB se incrementó del 2,9% esto contribuyó para que en este año los Estados Unidos con el 44,8% se convirtiera nuevamente en el primer país emisor de remesas, según el Instituto Nacional de Estadísticas de España (INE) el PIB del 2010 disminuyó en 0,2% esto fue ocasionado principalmente por la disminución de la demanda interna -1,2% (construcción, consumo público, aumento del IVA que a su vez redujo las ventas minoristas) este fue el motivo para que las remesas que emitió España en ese año disminuya en -15,2% sin embargo con el 40,6% del monto total de remesas receptadas se convirtió en el segundo país emisor de remesas de ese año, Italia por su parte tuvo una participación del 7,9% del monto total de las remesas ocupando el tercer lugar como país emisor de remesas; en el 2011 el monto total de la remesas fue de \$2.672,4 millones se observa un ligero incremento del 3,1% con respecto al año anterior, según el Buró Nacional de Investigación Económica de Estado Unidos en ese año la economía americana había crecido en un valor de 1,7% esta situación favoreció al envío de remesas hacia el Ecuador, con el 44,1% una vez más convirtió en el primer país emisor de remesas hacia el Ecuador, el Banco de España señaló que el PIB del país en ese año fue de 0,7% y la tasa de desempleo se registró en 23,6% esta situación contribuyó negativamente para que las remesas enviadas en ese año disminuyeran considerablemente sin embargo con el 37,7% del monto total se

convirtió en el segundo país emisor de remesas, el Instituto Nacional de Estadísticas de Italia (ISTAT) señaló que en ese año la economía italiana creció del 1% en términos reales mientras que la tasa de desempleo fue de 8,9%.

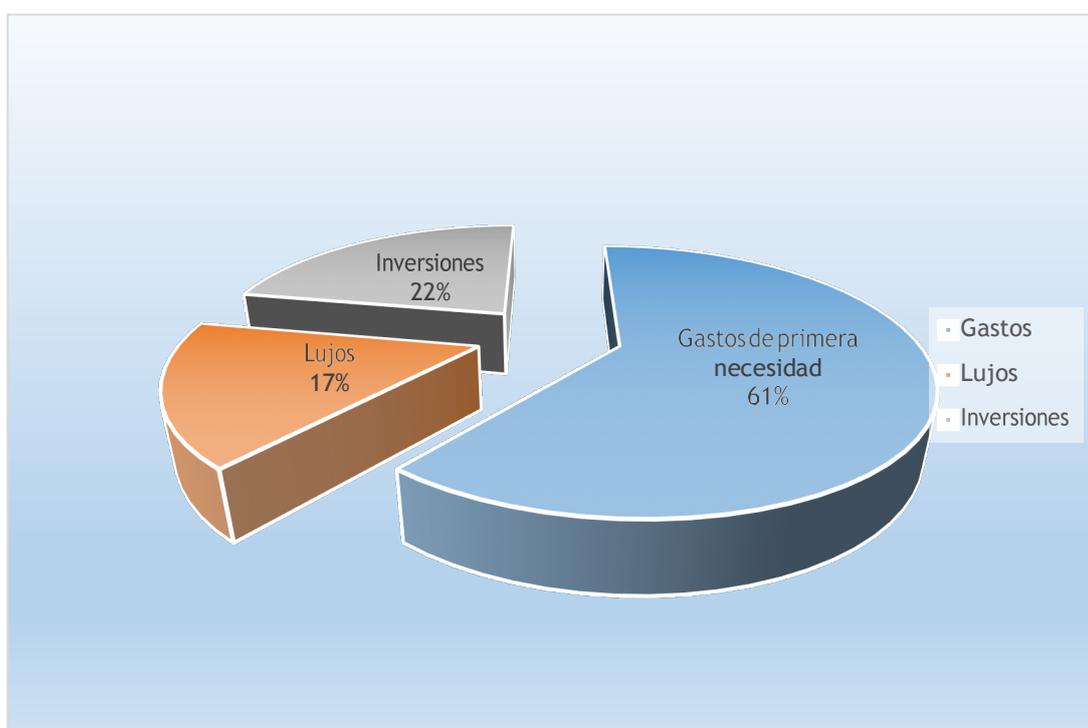
Esta situación influyó negativamente para que las remesas enviadas de este país disminuyera y con el 7,5% del monto total de las remesas siguió siendo el tercer país emisor de remesas; en el año 2012 el total de remesas fue de \$2.446,4 millones se registró una reducción del -8,5% con respecto al año anterior, el Buró Nacional de Investigación Económica de Estados Unidos señaló que el PIB en ese año creció del 2,2% en ese país, pese al crecimiento positivo de la economía hubieron otros factores externos que contribuyeron para que las remesas provenientes de ese país disminuyeran del -1,9% con respecto al año anterior, con el 47,4% una vez más los Estados Unidos se convirtió en el primer país emisor de remesas, el Instituto Nacional de Estadística de España (INE) señaló que durante este año el PIB disminuyó del -1,4% debido principalmente a una aportación negativa de la demanda nacional que registró una contracción del 3,9%, esta situación contribuyó para que en ese año España contribuyera con el 33,3% del monto total de las remesas convirtiéndose en el segundo país emisor de remesas, el Instituto Nacional de Estadística de Italia (ISTAT) señaló que el PIB italiano en ese año fue de -2,2% con respecto al año anterior, según esta institución el crecimiento negativo se venía observando desde hace seis trimestres consecutivos, al decrecimiento de la economía italiana se refleja en casi todos los sectores, esta situación no fue favorable para la emisión de remesas, con el 7,2% lo convierte en el tercer país emisor de remesas.

En el 2013 el flujo que ingreso al país por concepto de remesas fue de \$2.449,5 millones, una reducción del -0,7% con respecto al 2012, en este año el PIB americano creció de 1,9% debido a que el gasto de los consumidores fue más elevado en los últimos tres años, esta situación positiva hizo que las remesas que provienen de este país fuera del 48% del monto total de las remesas convirtiéndose siempre en el primer país emisor de remesas, España aportó con el 32,2% del monto total convirtiéndose en el segundo país emisor de remesas, esta cifra fue menor del -3,3% con respecto al año anterior, en ese año la economía española se contrajo en -1,2% debido al retroceso de la actividad económica del 2012, de Italia procedieron el 7,1% del monto total de las remesas siendo el tercer país de proveniencia de las remesas, según el Instituto Nacional de Estadística de Italia (ISTAT) el PIB italiano en el 2013 retrocedió de -1,8% con respecto al año anterior esto fue debido principalmente a un prolongamiento de la crisis iniciada a fines del 2010; en el 2014 se registró un total de \$2.461,7 millones esta cantidad fue ligeramente mayor de 0,5% con respecto al año anterior, los Estados Unidos contribuyeron con el 50,7% del monto total recibido manteniendo su primer lugar como país emisor de remesas, el PIB que registró esta economía en ese año fue de 2,4% esta situación contribuyó para que las remesas de los emigrantes se incrementara, el

2014 fue el primer año después del estallido de la crisis que España registró un PIB positivo de 1,4% este crecimiento económico fue debido al aumento de la demanda interna, sin embargo la cantidad de remesas que salió de este país fue de 30,4% del monto total de las remesas registradas, el PIB italiano en ese año se contrajo de 0.3% según el Instituto Nacional de Estadística de Italia (ISTAT) esa situación fue causada por la disminución de la demanda doméstica y por la debilidad de la expansión de la zona euro, con una aportación de 6,7% del monto total de las remesas Italia mantuvo su tercer lugar como el país emisor de remesas; en el 2015 el monto total de las remesas fue de \$2.377,8 millones esta cifra disminuyó de -3,4% con respecto al año anterior, Estados Unidos conservó su primer puesto en país emisor de remesas con el 56,0% del monto total, el incremento fue del 6,8% en relación al 2014, esta situación se debió principalmente al hecho que tanto el PIB como la tasa de desempleo se mantuvieron constantes en el 2,4% y 5% respectivamente, las remesas que emitió España fue del 25,7% del monto total, una clara disminución de -18,3% con respecto al año precedente, pese a la disminución fue el segundo país emisor de remesas, el PIB español en ese año creció en 1,4% el Banco de España señaló que este incremento fue debido a la demanda interna, así como también a una disminución del desempleo, según el ISTAT la economía italiana creció en 0,7% con respecto al año anterior, confirmando que salía de un periodo de recesión que duraba desde el 2011, pese a estos datos las remesas que salieron de este país disminuyeron en -11,0% registrando tan solo el 6,2% del monto total recibido confirmándose una vez más como el tercer país emisor de remesas; el flujo total de las remesas que ingresaron al Ecuador en el 2016 fue de \$2.602,0 millones, esta cifra fue superior de 9,4% con respecto al 2015, las remesas procedente de los Estados Unidos registró el 56,2% del monto total de las remesas manteniendo el primer lugar como país emisor de remesas, el PIB americano creció en 1,6% mientras que la tasa de desempleo fue de 4,7% esta situación se dio en un contexto de aumento de salarios que se orientaron principalmente a reactivar la economía, el flujo de las remesas procedentes de España fue de 26,4% del monto total manteniendo el segundo lugar como país emisor de remesas, según el Instituto Nacional de Estadística de España (INE) el PIB de este país creció en 3,2% esto fue debido a los bajos costos del petróleo, aumento del consumo, disminución de la tasa de desempleo la misma que en ese año registró en el 18,6% sin embargo este país sigue siendo el segundo después de Grecia en registrar una tasa de desempleo superior a la media de la zona euro, Italia conservo su tercer lugar como país emisor de remesas, con el 6,0% del monto total, según el Instituto Nacional de Estadística de Italia (ISTAT) en ese año el PIB creció en 0,9% con relación al 2015 (Banco Central del Ecuador, 2012, 2016).

4.4.1 Uso de las remesas.

Con el modelo de dolarización que se encuentra vigente en el Ecuador a partir del 2000, el Banco Central perdió su capacidad de emitir divisas, sin embargo con las grandes cantidades de liquidez que ingresan al país cada año la situación puede ser equilibrada de alguna forma, las remesas están dirigidas especialmente a los familiares de los emigrantes que viven en el país, ellos perciben las remesas de forma directa, en su mayoría son utilizadas para mejorar la calidad de vida de las personas; la economía ecuatoriana al contrario percibe estos beneficios de forma indirecta, ya que por una parte los beneficiarios de remesas incrementan el consumo y por otra parte le permiten al Estado ahorrar en gastos sociales como salud, educación, etc.



Grafica 9. Uso de las remesas que ingresan al Ecuador (porcentuales)

Fuente: datos tomados de Palacios y Ulloa, 2010, p18.

Elaboración propia.

“De acuerdo con el informe del BID-FOMIN, elaborado por Bendix & Associates (2003), las remesas son utilizadas en un 61% en gastos de primera necesidad de la familia como alimentación, alquiler, electricidad, agua, teléfono, transporte, ropa y medicinas, un 17% las destina a lujos y un 22% a inversiones: en propiedades 4%, educación 2%, ahorro 8% e inversión en negocios 8% (Palacios y Ulloa, 2010, p. 18).

La gráfica 9 muestra el uso efectivo para lo cual son destinadas las remesas de los emigrantes ecuatorianos, en su mayoría son utilizadas en el contexto familiar, González, Viera y Ordeñana afirman que:

“finalmente, las remesas han servido también como fuente de financiamiento para la apertura de negocios. Así lo demuestra la proliferación de una gran cantidad de microempresas, como cibercafés, tiendas de barrio, agencias de viaje y cabinas telefónicas, en las ciudades que mayor volumen de remesas reciben año a año en Ecuador” (González, Viera y ordeñana, 2009, p. 77).

Estos autores señalan la importancia de las remesas en la economía familiar, así las remesas que inicialmente eran utilizadas específicamente para el consumo de las familias, pasaron a ser empleadas en una nueva actividad de empresa familiar, en las ciudades que han sido mayores receptoras de remesas se pudo evidenciar un incremento de microempresas, el estado también se ha visto ampliamente beneficiado por estos ingresos, ya que los receptores de remesas en su gran mayoría han optado por el acceso a servicios privados, exonerando de esta forma al estado de incluir gastos adicionales.

4.4.1 Principales ciudades beneficiadas con las remesas.

Desde el 2005 las ciudades en las cuales se han registrado un mayor número de remesas son: Guayas, Cañar, Loja y Pichincha, en el 2007 que fue el año en el cual se estableció el record de las remesas recibidas en el Ecuador estas provincias sumaron el 63% del monto total de las remesas que se registraron en el país; las remesas que ingresan al Ecuador tendencialmente se distribuyen de la siguiente forma: Costa 27,9%; Sierra 22,9%; Austro 43,6%; Oriente 5,5% y Galápagos 0,1%; después de algunos años del inicio de la crisis financiera, el uso de las remesas en Ecuador no ha tenido ninguna variación, las diferentes ciudades del Ecuador receptoras de remesas han mantenido más o menos el mismo nivel de uso, en el 2011 el 79,07% de los ecuatorianos que residen en el extranjero y que envían sus remesas son siempre originarios de las provincias de: Azuay, Guayas, Pichincha y El Oro, con respecto a las ciudades que recibieron mayor cantidad de remesas en ese mismo año fueron: Guayaquil con \$717 millones; Quito \$429 millones y Cuenca \$409 millones, es importante señalar que el fenómeno migratorio en la región de la sierra del país es más conocido, mientras que es más reciente en la región de la Costa (Banco Central del Ecuador, 2013).

4.4.1 La economía ecuatoriana se debilitó con la crisis.

Fueron numerosos los factores que dieron paso a la grave crisis ecuatoriana de finales del 90, principalmente fue un conjunto de factores externos e internos entre los cuales se pueden señalar: el fenómeno del niño, la inestabilidad política, la caída del precio del petróleo, la devaluación del sucre y de consecuencia la hiperinflación, etc; todos estos factores de alguna forma contribuyeron con el desarrollo de la crisis, las medidas tomadas por el gobierno para hacer frente a la misma fueron determinantes, el feriado bancario y la dolarización fueron medidas que afectaron a la mayor parte de la población. El sistema de dolarización

inicialmente parecía haber sido una medida excelente, dado que la hiperinflación volvió a parámetros normales, el PIB también tuvo una evolución positiva después de la dolarización; según los informes del Banco Central del Ecuador después que se implementó la dolarización, el crecimiento promedio del PIB durante los años de la década del 2000 era de 2,9%, registrando en los años 2004 y 2008 los mayores crecimientos de la década, 6,5% y 5,0% respectivamente (Banco Central del Ecuador, 2010, p.9).

Las remesas naturalmente contribuyeron con los resultados positivos del PIB ecuatoriano, sin embargo con la crisis financiera del 2008 la economía ecuatoriana también sufrió un fuerte impacto, siendo propio la disminución de las remesas el factor que causó mayores estragos, pero también hubieron otros factores de relevancia que contribuyeron con esta situación.

“Rafael Correa se comprometió a poner fin al absurdo círculo vicioso del pago de la deuda, así como a los diversos acuerdos de refinanciación de la misma” (Bouchat, de Romanet, Jacquemont, Lamarque y Toussaint, 2007, p. 6).

Estos autores hacen referencia al enfoque político diverso del presidente Rafael Correa, su programa presidencial contenía diferentes normativas que se orientaban a una mayor inclusión social y económica, sin embargo el Ecuador es un país que posee una economía pequeña y poco competitiva con respecto a los países desarrollados y de consecuencia todas estas normativas podían tener un efecto contrario en la economía ecuatoriana; la decisión de no pagar la deuda a los acreedores internacionales, aumentó el nivel de desconfianza del país en los mercados financieros, y de consecuencia aumentó la imposibilidad de atraer inversionistas del extranjero, esta situación se reflejó naturalmente en una disminución de créditos para las empresas así como también la disminución de la producción.

Además de la disminución de las remesas y la polémica sobre el pago de la deuda a nivel internacional, hubo otro sector que fue sacudido fuertemente por la crisis aunque si de forma indirecta; las difíciles condiciones económicas que se estaba viviendo en los países desarrollados, consintieron que sus habitantes reduzcan los viajes de entretenimiento, de esta forma los ingresos turísticos al Ecuador también disminuyeron, si bien es cierto que este sector no constituye un pilar fundamental de la economía ecuatoriana, existen localidades que financian su desarrollo propio con el turismo.

4.5 Remesas que salen del Ecuador

La vigencia del dólar como moneda local en Ecuador, provocó un aumento de interés por parte de los ciudadanos de los países vecinos como Colombia y Perú ya a partir de la segunda mitad de la década del 2000, con el pasar de los años el interés por emigrar al Ecuador también se ha extendido a otros países mas lejanos (Cuba), después del 2010 en complicidad con el

desarrollo positivo de la economía ecuatoriana y los diversos acuerdo bilaterales entre los gobiernos de China y Ecuador, la presencia de emigrantes de origen chino también se ha incrementado en el país de forma muy evidente. precedentemente la comunidad de extranjeros presentes en Ecuador hacía referencia principalmente a los ciudadanos de origen colombiano, que optaban por emigrar al Ecuador para huir de la situación difícil que vivían en Colombia, muchos de ellos viven legalmente en el Ecuador en condición de refugiados; los emigrantes presentes en Ecuador en los últimos años han optado por vivir en ciudades grandes como: Quito, Guayaquil, Cuenca, etc. Últimamente también se ha incrementado el número de emigrantes de origen venezolana, a diferencia de las demás comunidades de extranjeros presentes en Ecuador, ellos han iniciado una onda migratoria sin precedentes, su principal motivación para emigrar es la de huir del régimen gubernamental presente en su país, el socialismo moderno presente en Venezuela ha llevado al país a una crisis con dimensiones dramáticas para la población, los emigrantes venezolanos tendencialmente ingresan por la parte norte del país, mucho de ellos utilizan la frontera ecuatoriana solo como un canal para poder trasladarse a otros países.

Con el aumento de los emigrantes que llegan al Ecuador en busca de una mejor calidad de vida, también se ha dado lugar a un nuevo fenómeno, la cantidad de remesas que salen del Ecuador el mismo que se han incrementado paulatinamente en los últimos años, partiendo del 2010 e intensificándose aún más en los años 2015 y 2016.

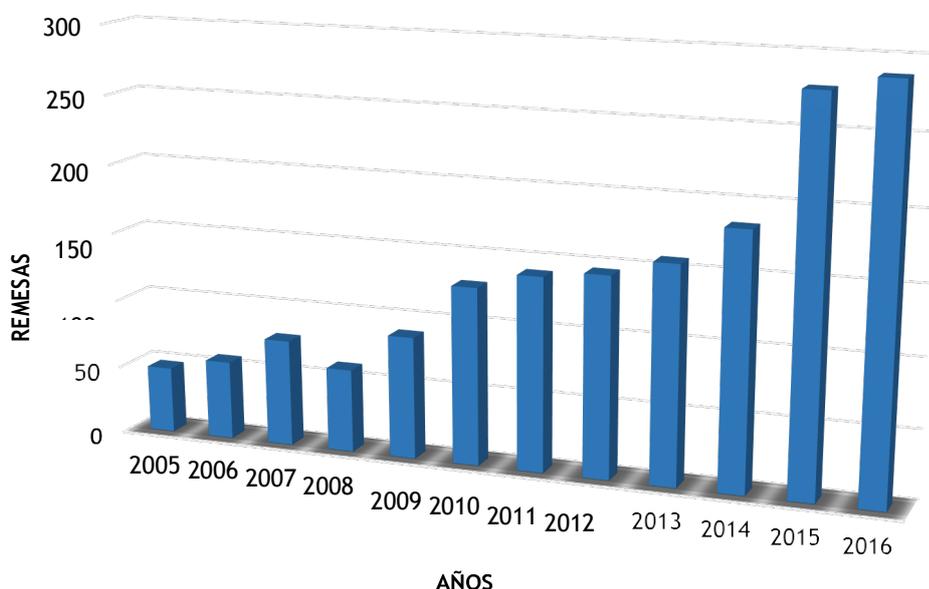


Figura 10. Remesas que salen del Ecuador (millones de dólares)

Fuente: Banco Central del Ecuador (2011, 2013, 2015 y 2016).

Elaboracion propia.

La gráfica 11, muestra la evolución de las remesas enviadas desde el Ecuador en los últimos años, en el año 2010 el monto total de las remesas enviadas desde el Ecuador fue de \$129.0 millones; en el 2011 la cantidad aumentó a \$140.8 millones el 9,1% más que el año precedente; en el 2012 los trabajadores extranjeros que se encuentran en Ecuador remitieron a sus distintos países de origen un total de \$145,7 millones un incremento del 3,8%; en el 2013 el montototal de las remesas enviadas fue de \$157.5 millones cantidad superior del 8,1% con respecto al año precedente; en el 2014 el monto total de las remesas enviadas fue de \$184,5 millones un incremento de 17,2% con respecto al año precedente; en el 2015 el monto total de las remesas que fueron enviadas del país fue de \$278,1 millones un incremento del 33% con respecto al año anterior; en el 2016 el monto total de las remesas que salieron del país fue de \$288,0 millones esta cifra fue mayor del 3,6% con respecto al año anterior; tendencialmente las principales provincias donde se originan las remesas son: Pichincha Guayas mientras que las provincias del Carchi, Bolívar, Napo, Orellana, Pastaza, Zamora Chinchipe, Galápagos constituyen las provincias contribuyen de una forma menos intensa con la emisión de las remesas (Banco Central del Ecuador, 2011, 2013, 2015, 2016).

4.4.2 Ecuatorianos presentes en Italia y sus decisiones ante la crisis.

Según los resultados de una investigación conducida sobre tres millones de emigrantes regulares, el profesor Emilio Renero profesor de sociología del trabajo de la Universidad de estudios Milano Bicocca, sostiene que:

“Los problemas relacionados con la cuestión (casa) que vienen presentados como dramáticos en muchas de las afirmaciones recogidas son de dos tipos: desalojos por morosidad, que desde hace tiempo – junto a la dificultad de encontrar departamentos en alquiler – representan un terreno de conflictos y negociaciones difíciles” (Mottura, 2009, p. 32).

Este autor hace referencia a las dificultades con respecto a las “hipotecas subprime” que se hicieron presentes en Italia, efectivamente la consecuencias de la crisis la vivieron de forma muy marcada los emigrantes, dado que fueron los sectores más afectados y de consecuencia las condiciones se presentaron más complejas para los emigrantes que habían accedido a los créditos hipotecarios; esta situación no se presentó de manera diferente para el colectivo ecuatoriano, fueron muchos los ecuatorianos que accedieron a un crédito hipotecario y en la gran mayoría se trataba de un “crédito subprime” con la pérdida del empleo y la falta de pago las casas tuvieron que ser desalojadas.

Pese a la situación compleja en la economía italiana los emigrantes en general han optado por permanecer en el territorio; en el caso de los ecuatorianos ya desde diversos años la comunidad ecuatoriana permanece en el decimo sexto puesto por número de presencias, representando el 2,1% del total de ciudadanos no comunitarios presentes en Italia.

A diferencia del colectivo presente en España que se acogieron a los diferentes planes del gobierno para su retorno al Ecuador, en Italia los ecuatorianos optaron por tomar la situación con más cautela.

CONCLUSIONES

- Existe diferencias socio-demográficas entre las distintas comunidades de ecuatorianos, que residen en los diferentes países que los acogen, así en Estados Unidos predomina la presencia masculina, provienen principalmente de la sierra (Cañar y Azuay); la presencia de los ecuatorianos en Europa está caracterizada por la presencia femenina provienen principalmente de la costa ecuatoriana (Guayas, Manabí, etc), en Europa los ecuatorianos principalmente se han acentuado en España e Italia; la crisis del 2008 tuvo su inicio en Estados Unidos afectando de inmediato a los ecuatorianos presentes en ese país, mientras que en España e Italia, junto con los demás países de la Unión Europea la crisis llegó un poco más tarde.
- A los emigrantes ecuatorianos que viven en los países desarrollados, la crisis afectó principalmente por la disminución de los empleos, aquellos que se vieron más afectados fue la población masculina ya que ocupaban sectores laborales (construcción) en los cuales la crisis impactó de manera más significativa.
- Los ecuatorianos emigrantes residentes en los diversos países afectados por la crisis, al igual que el resto de emigrantes también tuvieron acceso a los créditos “subprime” fueron motivados por la sugestión momentánea de ser propietarios de una hipoteca que les permitiera pagar su propia vivienda; posteriormente la situación se vio mucho más compleja, dado que en su mayoría las hipotecas fueron adquiridas con precios especulativos, con el descenso de los precios de las casas los ecuatorianos se encontraron con deudas muy elevadas que no podía ser cubiertas ni con el amontar total del inmueble.
- Los ecuatorianos que tuvieron un impacto de la crisis mayor, fueron aquellos que residían en España, pues en este país la crisis comportó una tasa de desempleo preocupante, en pocos años pasó de 7,5% en el 2009 al 31,2% en el 2014,
- Por diversos motivos los efectos de la crisis financiera global en Italia se iniciaron a sentir años más tarde con respecto a los demás países, solo en el 2011 las consecuencias de la crisis iniciaron a sentirse en Italia iniciaron, la tasa de desempleo pasó de 12,1% en el 2011 al 18,1% en el 2015.
- Con la crisis los emigrantes ecuatorianos redujeron el envío de remesas al Ecuador, esto trajo complicaciones para la economía ya sea de las personas receptoras que para la economía del país, así se evidenció un inclinamiento de la economía ecuatoriana.

BIBLIOGRAFIA:

- Acosta Nicolás, Jaramillo Daniel y Mejía Ramiro (2017). El efecto de la gran recesión sobre la oferta laboral en Ecuador, p 3. Revista Atlántica de economía – volumen 1. Pontificia Universidad Católica del Ecuador. Recuperado de: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6230988>.
- Acosta Alberto (2005). El aporte de las remesas para la economía ecuatoriana, p 14. Recuperado de: [A Acosta, S López Olivares, D Villamar - Ponencia en la Reunión de expertos ..., 2005 - un.org](#)
- Análisis desk (2008). 2008: La situazione sociale in Italia in tempo di crisis finanziaria e comunicazione virtuale, p 9. L'Osservatorio sul disagio emotivo in Italia. Recuperado de: <https://www.telefonoamico.it/Public/OSSERVATORIO%20Analisi%20desk%202008.pdf>.
- Arellano Manuel y Bentolila Samuel (2009). La burbuja inmobiliaria: causas y responsabilidades, p 3. Recuperado de: [M Arellano, S Bentolila - La Crisis de la Economía Española ..., 2009 - crisis09.fedea.net](#)
- Arosemena Guillermo (2008). Las crisis financieras en la Historia, p 2. Recuperado de: [G Arosamena - 2008 - works.bepress.com](#)
- Ballarini Gianni (2008). Mirações e desenvolvimento: qual o papel das remesas? p 8. Resenha MIGRAÇÕES NA ATULIDADE – Ano 19 – n 71. Business rimesse. Recuperado de: http://www.csem.org.br/pdfs/resenha/resenha_%20n_%2071_junho2008_desenvolvimento.pdf.
- Banco Central del Ecuador (BCE). Evolución anual de las remesas 2007 - 2016. Recuperado de: <http://www.bce.fin.ec/>
- Banco Central del Ecuador (2010). La economía ecuatoriana luego de 10 años de dolarización, p 9. Dirección general de estudios. Recuperado de: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anios.pdf>.
- Benedetti Luigi (2008-2009). Impatto del mercato immobiliare usa sulla política monetaria europea: una verifica empírica. P4-10, Università degli studi di Padova, facoltà di scienze statistiche, corso di laurea in statistica e gestione delle imprese. Recuperado de: http://tesi.cab.unipd.it/21811/1/Benedetti_Luigi.pdf
- Bouchat Benoit, de Romanet Virginie, Jacquemont Stéphanie, Lamarque Cécile y Toussaint Éric (2007). La deuda ilegítima de Ecuador, p 6. Por una auditoría integral de la deuda. Recuperado de: [B Bouchat, V de Romanet, S Jacquemont, C Lamarque... - 2007 - quiendebeaquien.org](#)
- Carazzi Maria y Pizzetti Luisella (2010). Economia e stati d'Europa, p 11. Manuale e dossier. Recuperado de:

http://cdn.scuolabook.it/Uploaded/pearson_9788842426141A_preview/pearson_9788842426141A_preview.pdf.

- Cavero T (2013). El verdadero coste de la austeridad y la desigualdad., estudio de casa Italia, P 2. Recuperado de: <https://oxfamilibrary.openrepository.com/.../cs-true-cost-austerit>
- Ciocca Pierluigi (2010). La especificitá italiana nella crisi in atto. Moneta y credito, Vol. 63, n 249, p 53-54. Recuperado de: [P Ciocca - Moneta e Credito, 2010 - annalidibotanica.uniroma1.it](#)
- Datosmacro.com (2018). Tipos de la Reserva Federal USA. Página instantánea visitada el: 10/05/2018. Recuperado de: <https://www.datosmacro.com/tipo-interes/usa>.
- Diccionario etimológico online (2018). Crisis. Recuperado de: <etimologias.dechile.net/?crisis>
- Dossier Statistico Inmigracione (2013). La colletivitá ecuadoriana in Italia, p 1-4. Recuperado de: www.dossierimmigracione.it/.../2014_La%20collettività%20ecuadoriana_Scheda.pdf
- Fondazione ISMU (anni 2005-2016).Rimesse verso l´estero degli immigrati in Italia. Iniziative e studi sulla multietnicitá. Recuperado de: <http://www.ismu.org/rimesse-2/>.
- González Guido, Viera Marlon y Ordeñana Xavier (2009). El destino de las remesas en el Ecuador: un análisis microeconómico sobre los factores que determinan su utilización en actividades de inversión, p. 77. Artículo de investigación. Revista de economía del Caribe (online) n.4. Recuperado de: [GG González Casares, V Mendoza, M Andrés... - revista de Economía ..., 2009 - scielo.org.co](#)
- Herrera Gioconda (2002). La migración vista desde el lugar de origen, Iconos. Revista de ciencias sociales (en línea). (fecha de consulta 10 de mayo del 2002.Recuperado de: [G Herrera - Íconos. Revista de Ciencias Sociales, 2002 - redalyc.org](#)
- Herrera Gioconda (2008). Ecuador. La migración ecuatoriana en cifras, p 33. Recuperado de: [G Herrera - 2008 - repositorio.dpe.gob.ec](#)
- IndexMundi (2015). Italia tasso di disoccupazione – Dati Storici. Recuperado de: <https://www.indexmundi.com/g/g.aspx?c=it&v=74&l=it>
- ISTAT (2017). Ecuadoregni in provincia di Milano. Tuttitalia.it. Recuperado de: <http://www.comuni-italiani.it/015/146/statistiche/stranieri.html>.
- Jokisch Brad y Kyle David (2005). Las transformaciones de la migración transnacional del Ecuador, 1993-2003, p 57. Recuperado de: [B Jokisch, D Kyle - La migración ecuatoriana: transnacionalismo ..., 2005 - books.google.com](#)
- Lascoiti Enrique (2009). Crack de 1929: Causas, desarrollo y consecuencias, p 1-16. Revista internacional del mundo económico y del derecho, Volumen I. Universidad autónoma de Madrid. Recuperado de:

[www.revistainternacionaldelmundoeconomicoydelderecho.net/...](http://www.revistainternacionaldelmundoeconomicoydelderecho.net/)

- Martín-Aceña Pablo y Pons M. Ángeles (2011). La gran recesión: orígenes y desarrollo, p 8. Documentos de trabajo en Historia y economía. Universidad de Alcalá (Madrid). Recuperado de: [P Martín-Aceña, MA Pons - Mediterráneo Económico, 2011 - portal.uah.es](#)
- Mauri Arnaldo y Baicu Claudia (2009). Crisi finanziaria in corso ed insegnamenti che si possono trarre, p 14. Recuperado de: [A Mauri, C Baicu - Analele Universitatii Spiru Haret, Seria Economie ..., 2009 - academia.edu](#)
- Mazziero Maurizio (2011). Quaderno de ricerca 2010: un altro anno a debito per l'Italia, p 8. <http://www.mazzieroresearch.com/wp-content/uploads/2012/05/2010-un-altro-anno-a-debito-per-Italia.pdf>.
- Melis Francesco (2013-2014). La presenza italiana en la mitad del mundo, migración, idioma y cultura italiana en Ecuador, p 67. Corso di laurea magistrale in lingue e letterature europee, americane e postcoloniali, Università Ca' Foscari Venezia. Recuperado de: <http://dspace.unive.it/bitstream/handle/10579/4726/828902-1184182.pdf?sequence=2>
- Ministero del lavoro e delle politiche social (2013). La comunità ecuatoriana in Italia, p 7-9. Rapporto annuale sulla presenza degli immigrati – 2013. Recuperado de: http://www.integrazionemigranti.gov.it/archiviodocumenti/aree-di-origine/Documents/Rapporto%20Comunita%20Ecuador_MdL%202013.pdf.
- Monttura Geovanni. 2009. Inmigración e crisis económica. Spunti di riflessione per una Futura ricerca, p 25-37: Recuperado de: http://www.ediesseonline.it/files/sfogliabili/immigrazione%20e%20sindacato_selezio
- Natoli Stefano (2016). Le bolle nella storia, p 1-4. Seminario “Bolle, sempre bolle, fortissime bolle”. Recuperado de: www.ordinegiornalisti.veneto.it/.../STEFANO%20NATOLI_3_BOLLE%20NELLA%...
- Palacios Gabriela y Ulloa Fernando (2010). Crisis bancaria 1999, crisis financiera 2008, y sus efectos causados en la emigración y remesas del Ecuador. P 18. Tesina previa a la obtención del título de economista. Universidad de Cuenca. Recuperado de: [G Palacios, F Ulloa - 2010 - dspace.ucuenca.edu.ec](#)
- Pedone Claudia (2006). Los cambios educativos en los actuales contextos migratorios ecuatorianos: Una perspectiva Transatlántica, p 156. Athenea digital, Revista de pensamiento e investigación social (en línea). Recuperado de: [C Pedone - Athenea Digital. Revista de pensamiento e ..., 2006 - redalyc.org](#)
- Ramos Carlos (2005) Brasil: La crisis de 1999. Trabajo especial de grado presentado como requisito para optar al título de especialista en economía empresarial. P 4-9. Universidad Católica Andrés Bello, estudios de postgrado, postgrado en economía empresarial. Recuperado de: biblioteca2.ucab.edu.ve/anexos/biblioteca/marc/.../AAQ4831.pd.

- Scacchioli Michela (2015). Il lavoro negli anni della crisi: L'Italia paga il conto, la disoccupazione é creciuta del 108%. La repubblica.it, economia & finanza. Recuperado de: www.repubblica.it/.../il_lavoro_negli_anni_della_crisi_l_italia_paga_il_conto_la_diso...
- Tiie.com.mx (2018). Tasa de interés de referencia Europa: 0,00%. Página instantánea, visitada el: 08/05/2018. Recuperado de: tiie.com.mx/tasa-interes-referencia-europa/
- Tuttitalia.it (11/05/2018). Página instantánea. Recuperado de: <https://www.tuttitalia.it/lombardia/provincia-di-milano/statistiche/cittadini-stranieri/ecuador/>.
- Unione Europea (2018). Página instantánea visitada el: 23/06/2018. Recuperado de: https://europa.eu/european-union/about-eu/figures/economy_it.
- Zurita Jesús, Martínez Juan y Rodríguez Francisco (2009). La crisis financiera y económica del 2008. Origen y consecuencias en los Estados Unidos y México. P 17-22. El cotidiano, N 157. Universidad Autónoma Metropolitana Unidad Azcapotzalco. Distrito Federal de México. Recuperado de: <http://www.redalyc.org/pdf/325/32512739003.pdf>.
- <https://www.bbva.com/es/tulipomania-primera-burbuja-economica-historia/>
- https://en.wikipedia.org/wiki/Wall_Street_Crash_of_1929
- https://es.wikipedia.org/wiki/Crisis_de_las_hipotecas_subprime