



UNIVERSIDAD TÉCNICA PARTICULAR DE LOJA
La Universidad Católica de Loja

ÁREA ADMINISTRATIVA
TITULACIÓN DE ECONOMISTA

“Análisis de las actividades económicas para elaborar una propuesta del cambio de la matriz productiva en la Zona 7 Sur de Ecuador; 2010.”

TRABAJO DE FIN DE TITULACIÓN

AUTOR: Duchisela Maurad, Bethoven Israel

TUTOR: Tandazo Arias, Tangya del Carmen, MSc.

LOJA-ECUADOR

2015

APROBACIÓN DEL DIRECTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN

Magíster.

Tangya del Carmen Tandanzo Arias.

DOCENTE DE LA TITULACIÓN

De mi consideración:

El presente trabajo de fin de titulación: **“Análisis de las actividades económicas para elaborar una propuesta del cambio de la matriz productiva en la Zona 7 Sur de Ecuador; 2010”**, realizado por **Duchisela Maurad Bethoven Israel**, ha sido orientado y revisado durante su ejecución, por cuanto se aprueba la presentación del mismo.

Loja, febrero de 2015

f).....

DECLARACIÓN DE AUTORÍA Y CESIÓN DE DERECHOS

“Yo **Duchisela Maurad Bethoven Israel** declaro ser autor del presente trabajo de fin de titulación: Análisis de las actividades económicas para elaborar una propuesta del cambio de la matriz productiva en la Zona 7 Sur de Ecuador; 2010, de la Titulación de Economista, siendo Tandazo Arias, Tangya del Carmen, MSc. directora del presente trabajo; y eximo expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones legales. Además certifico que las ideas, conceptos, procedimientos y resultados vertidos en el presente trabajo investigativo, son de mi exclusiva responsabilidad.

Adicionalmente declaro conocer y aceptar la disposición del Art. 88 del Estatuto Orgánico de la Universidad Técnica Particular de Loja que en su parte pertinente textualmente dice: “Forman parte del patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de grado o trabajos de titulación que se realicen con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la Universidad”

f.....

Autor: Duchisela Maurad Bethoven Israel

CI: **1103674592**

DEDICATORIA

De los sentidos es de donde procede toda credibilidad, toda buena conciencia, toda evidencia de la verdad, Nietzsche Friedrich, es así que a través de la verdad como a cada minuto y cada instante mis dos padres supieron no solo formar, sino también incentivar para concebir este sueño que ahora se hace realidad, por lo cual dedico esta investigación a estos dos seres que me supieron procrear, a mi Tío que con su apoyo incondicional supo expresar la confianza en la posibilidad de mis sueños, a mis hermanos, a mis sobrinos y finalmente al principal faro que ha sabido irradiar luz y que con su presencia siempre ha sabido alegrar mi corazón: a mi hermana Evelyn Lilibeth, es por eso que no solo les dedico estas líneas, sino también el esfuerzo del día, día que hacen posible esta cotidianidad.

Bethoven Israel.

AGRADECIMIENTO

El principal artífice de la felicidad, a Dios que sin su guía nada sería posible, el apoyo académico de esta institución, de manera puntual a la MSc. Tangya Tandazo, a mis dos padres Manuel y Nancy, a mis hermanos; Mayra, Juan Carlos, Stalin, Evelyn, Anderson, a mis sobrinos: Bianca y Trueman, a mi abuelita Fanny, a los amigos y a todas las personas que de una u otra manera aportaron a mi formación académica y personal extendiendo mi eterno agradecimiento.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

Certificación.....	II
Declaración de Autoría y Cesión de Derechos.....	III
Dedicatoria	IV
Agradecimientos.....	V
Resumen Ejecutivo.....	1
Abstract	2
Introducción	3
MARCO TEÓRICO REFERENCIAL	5
1.1 Heterodoxos, primera etapa (1940 - 1960).....	9
1.2 Ortodoxos, Segunda Etapa (1965 - 1980)	10
1.3 Estructuralistas, Tercera Etapa (1980 - actualidad).....	11
1.4 Economía regional.....	12
1.5 Evidencia Empírica.....	14
1.5.1 Características del cambio estructural.....	14
1.5.2 Evidencia empírica entre cambio estructural y la dinámica tecnológica.....	15
1.5.3 El enfoque estructuralista en Ecuador	17
ESTRUCTURA ECONÓMICA – PRODUCTIVA DE LA ZONA 7 SUR.....	21
2.1 Estructura Económica de Ecuador	22
2.1.1 Diversificación de la Producción Nacional y Sustitución de Importaciones	25
2.2. Caracterización Regional - Zonal.....	27
2.2.1 Ubicación y división política.....	27
2.2.2 Caracterización Poblacional	29
2.2.3 Población y tasa de crecimiento, 1990 - 2010	29
2.3. Caracterización Provincial	31
2.3.1 Potencialidades Provinciales	31
2.3.2 Aspectos socioeconómicos Provinciales	33
2.4. Caracterización Cantonal	34
2.4.1 Cantones de la provincia de El Oro	34
2.4.2 Cantones de la provincia de Loja.....	36
2.4.3 Cantones de la provincia de Zamora Chinchipe	38

APROXIMACIÓN DE CAMBIO A LA MATRIZ PRODUCTIVA EN LA ZONA 7 SUR.....	40
3.1. Actividades – Sectores priorizados por el gobierno nacional	41
3.2. Metodología	44
3.2.1 Índice de participación.....	44
3.2.2 Índice de concentración económica.....	47
3.2.3 Coeficiente de especialización	48
3.3 Aproximación de cambio a la matriz productiva en la Zona 7 Sur.....	49
Comentarios Finales	56
Bibliografía.....	58
Anexos	61

RESUMEN

La presente investigación de fin de titulación asume como objetivo principal realizar un análisis económico - productivo de la Región 7 Sur de Ecuador, para elaborar una propuesta del cambio de la matriz productiva en la región (2010); si bien es cierto que la economía ecuatoriana posee una dependencia en cuanto a extracción de recursos naturales se trata; es decir, no ha existido un cambio estructural en los patrones de producción en los últimos 20 años, situación que justifica la necesidad de analizar y estudiar la estructura económica nacional, regional y provincial para identificar la factibilidad de la implementación de un cambio estructural, planteado por el gobierno nacional mediante la priorización de 14 bienes y servicios, validados con la priorización regional mediante: índices de participación, concentración y especialización para las provincias de: El Oro, Loja y Zamora Chinchipe, debido a que la hipótesis planteada propone un redireccionamiento de las actividades productivas existentes para generar un cambio de la matriz productiva.

Palabras clave: cambio estructural, matriz productiva, actividades productivas.

ABSTRACT

This research assumes titration end main objective conduct an economic analysis - production Region 7 Southern Ecuador, to develop a proposal of change of the productive matrix in the region (2010); While it is true that the Ecuadorian economy has a dependency in terms of extraction of natural resources it is; is there has not been a structural change in production patterns in the past 20 years, a situation which justifies the need to analyze and study the national, regional and provincial economic structure to identify the feasibility of implementing a structural change, raised by the national government through the prioritization of 14 goods and services validated with regional prioritization through: participation rates, concentration and specialization for the provinces of El Oro, Loja and Zamora Chinchipe, because the hypothesis proposes a redirection existing productive activities to generate a change in the productive matrix

Keywords: structural change, productive matrix, productive activities.

INTRODUCCIÓN

El desarrollo puede ser considerado bajo términos de cambio estructural y como parte de un análisis regional, por consiguiente la interrelación entre variables es necesaria, por lo cual al hablar de una economía desarrollada o en vías de desarrollo como el caso ecuatoriano y su planteamiento del cambio de la matriz productiva implica un análisis de la estructura económica en los últimos años y su relación frente al comportamiento internacional, dicho comportamiento se encuentra dentro de la tendencia del resto de países de Latinoamérica, según el Consejo Nacional de Planificación, (2013) en América Latina para el 2011 la participación del sector servicios al PIB fue de 66,3% cifra similar para Ecuador con el 63,2% para el mismo año y del 64,1% en el 2012, el aporte de este sector no es una característica nueva debido que por más de una década se conserva este comportamiento, por consiguiente se puede concluir que la diversificación en los patrones de producción es escasa. Con características similares el análisis regional en función del Censo Económico Nacional, (2010) explica que el sector servicios para las tres provincias: El Oro, Loja y Zamora Chinchipe, así como para los 39 cantones, el principal sector que aporta a la economía es el sector servicios.

La presente investigación tiene como principal objetivo “Validar las potenciales actividades productivas priorizadas como aporte al cambio de la matriz productiva de la región 7 Sur” para lo cual es necesario desarrollar tres capítulos: Capítulo I donde el análisis cronológico de él cambio estructural complementado con el estudio de la economía regional en términos de desarrollo explican la evolución de la teoría económica. Para el Capítulo II él análisis está en función de la estructura económica nacional, regional, provincial y cantonal, además de una caracterización de las potencialidades de la Región 7 Sur. Finalmente en el Capítulo III se realiza una aproximación de cambio a la matriz productiva en la Región Sur en base a la priorización gubernamental determinada con una clasificación a nivel nacional y regional, la cual es validada con una priorización de carácter regional mediante índices espaciales, para lo cual la metodología utilizada está en función del análisis regional lo que implica establecer índices de participación, concentración y especialización que al ser comparados con los 14 bienes y servicios priorizados en conjunto con la priorización de 4 sectores a nivel regional permiten establecer una validación mediante una matriz de doble entrada, de este análisis las

actividades que se encuentran dentro de la priorización nacional – regional son: Alimentos frescos y procesados, y Turismo.

La validación realizada entendida como un análisis técnico para las dos actividades económicas productivas de la Zona 7 Sur puede ser el inicio para complementar un estudio en ocasiones futuras que justifique o explique con mayor análisis científico la priorización de dichas actividades productivas.

CAPÍTULO I
MARCO TEÓRICO REFERENCIAL

El análisis del cambio de la matriz productiva implica examinar el cambio estructural, el crecimiento económico y la evolución de la teoría económica con la finalidad de obtener un panorama claro para apreciar el alcance de las incidencias de una propuesta o planteamiento del cambio de una matriz productiva en una economía, caso puntual Ecuador.

Entre los principales estudios en cuanto a desarrollo y cambio estructural se refiere se considera los siguientes: *Cambio estructural: trayectoria y vigencia de un concepto*, Moncayo, (2008) aquí se encuentra un análisis cronológico del crecimiento en términos de cambio estructural; es decir, una revisión por los principales períodos, por otro lado Cimoli en conjunto con la Comisión Económica para América Latina y el Caribe CEPAL, (2007) en su publicación: *Progreso Técnico y Cambio estructural en América Latina*, de similitud enfoque realiza una revisión explícita del progreso teórico, además de las *Técnicas de análisis regional* expuestos por Lira y Quiroga, (2003) y el estudio de Capello, (2006) denominado *La Economía Regional tras cincuenta años: Desarrollos teóricos recientes y desafíos futuros*.

Estas investigaciones explican la importancia del cambio estructural en el siglo XXI y consigo la constante evolución de las teorías a lo largo de la historia, ante lo cual es oportuno realizar un repaso de las diferentes corrientes y sus aportes. Mediante una definición del cambio estructural se da inicio al análisis de las tres corrientes más influyentes: Heterodoxos, Ortodoxos y Estructuralistas, finalizando con los principales argumentos de economía regional en conjunto con la evidencia empírica planteada.

Cambio estructural

El cambio estructural entendido como el principal factor del crecimiento económico, y de entre sus principales características es necesario citar: una mayor división del trabajo en la economía, la aparición de economías de escala procedente de la especialización.

De esta manera como efecto del crecimiento surge una economía más compleja y sofisticada; la creación de nuevos sectores por ejemplo: el sector servicios nace como complemento del sector agrícola o industrial, más el ingreso de nuevas empresas que utilizan el conocimiento de manera más intensiva son los tópicos característicos de una economía en crecimiento, es así como en otros términos lo explica R. Nelson, S. Winter y P. Saviotti citados en Katz (2006).

Otra definición bajo el mismo lineamiento explica que el cambio estructural no sólo comprende la expansión continua de la cantidad de bienes y servicios que surgen en la economía, sino también el cambio en la composición del producto promovido por el empleo procedente de las diferentes actividades productivas. Además las variaciones de la

participación sectorial en el conjunto de la economía surgen como consecuencia del aumento en el ingreso, produciendo un efecto en la demanda (el deseo, la capacidad para comprar un bien o un servicio determinado, Congdon y McWilliams, 1982: 64) por las diferentes clases de bienes las cuales crecen a tasas diferentes generándose una transferencia hacia los sectores cuyas demandas crecen con mayor rapidez; es decir, se produce una transformación desde la agricultura hacia la industria y de esta a los servicios, con estos argumento bajo otros términos Van den Verg (2001) citado en Moncayo 2008, explica como el cambio estructural forma parte del crecimiento económico, rompiendo así el modelo que el crecimiento no es hacer más de lo mismo puesto que conlleva un cambio estructural en la oferta junto con el consumo.

En el siguiente esquema (Figura N°1.1.) se observa la evolución cronológica del cambio estructural, de lo cual se destaca: la 1era etapa (Heterodoxos) con Fisher (1935 - 1939) y Clark (1940) denominados como los primeros autores que explicaron el crecimiento en términos de cambio estructural, además de Rosenstein Rodan con la teoría del Big-Push entendida como una intervención gubernamental para identificar proyectos simultáneos de inversión en varios sectores complementarios; la 2da etapa (Ortodoxos) con Nelson (1994) y Winter (1999) explican los vínculos entre la tecnología y crecimiento; la 3ra etapa (los estructuralistas) analizan el crecimiento, la acumulación, el cambio estructural, la distribución de manera conjunta para explicar la transformación de una estructura productiva.

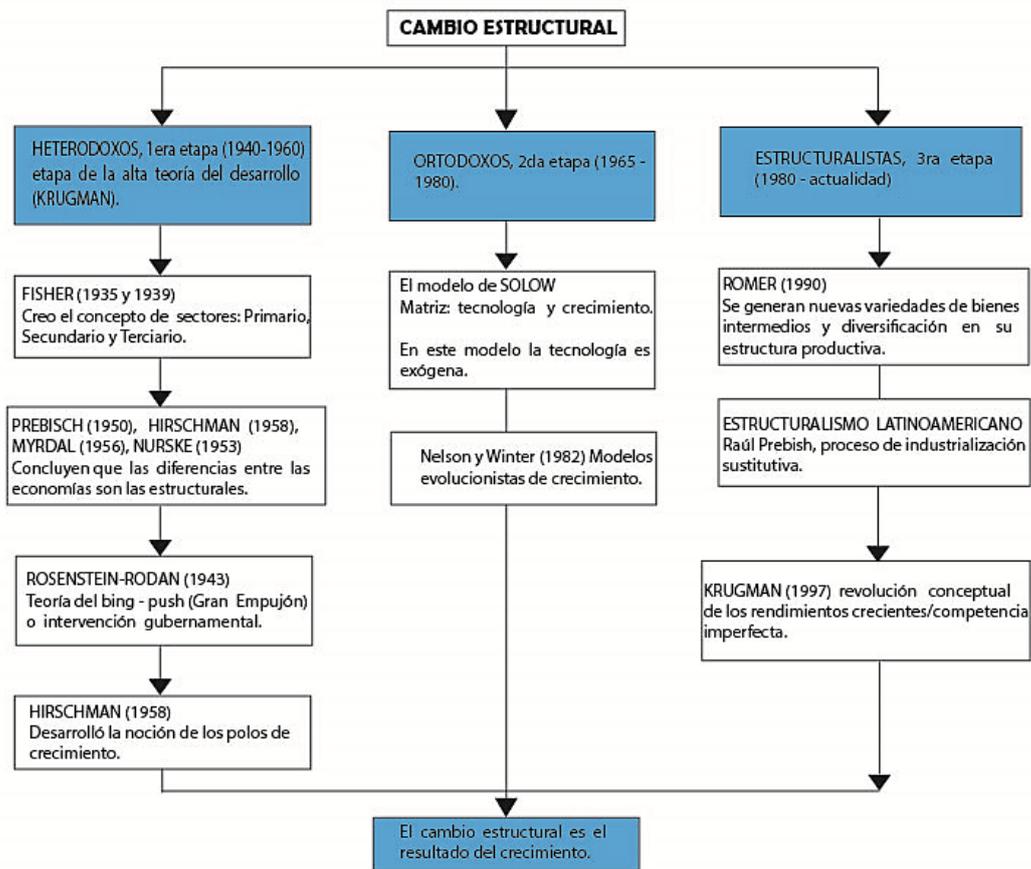


Figura N°1.1.Cambio estructural y sus etapas

Fuente: Cambio estructural: trayectoria y vigencia de un concepto (Moncayo, 2008)

Elaboración Propia

El cambio estructural y sus etapas

Antes de puntualizar en la evolución sobre la teoría, se detalla la definición de estructura:

“La Noción de estructuras hace hincapié a la estabilidad de las reglas técnicas o institucionales interiorizadas por los actores que pueden ser personas u organizaciones, mientras que por otro lado pero bajo la misma definición el cambio estructural es históricamente considerado una dinámica y apunta a la modificación de las reglas o de su interiorización”, Di Filippo (2009).

Entendida la generalidad del estructuralismo se inicia el análisis cronológico frente al cambio estructural. Según Cimoli ()... esta teoría del desarrollo empieza en los años cincuenta con los ideadores clásicos: que justifican la estrecha relación entre el desarrollo económico y cambio estructural, según: Hirschman, Prebisch, Rosenstein-Rodan, Gerschenkron, Chenery y Sirquin con los primeros postulados surgen las etapas, ejemplo: los llamados heterodoxos conocidos como los precursores, los Ortodoxos etapa intermedia, y finalmente los estructuralistas o tercera etapa, explicadas a continuación.

1.1 Heterodoxos, primera etapa o etapa de la “alta teoría de desarrollo” (1940-1960).

Los autores que destacan en esta etapa son: Prebisch (1950), Hirschman (1958), Myrdal (1956), Nurske (1953) y Lewis (1953) con una idea en común: el pensamiento donde las economías en desarrollo muestran diferencias estructurales con respecto a las desarrolladas, además de un atraso tecnológico entre dichas economías. Estas ideas y diferencias no han dejado de existir ahora en el siglo XXI, y por consiguiente el pensamiento económico ha mostrado su interés.

Según Moncayo (2008) entre los heterodoxos también denominada por Krugman como los años de “la alta teoría de desarrollo” se puede destacar a los primeros ideadores teóricos en predecir el crecimiento en términos de cambio estructural a: Fisher (1935 y 1939) responsables del concepto de los sectores primario (ejemplo: la agricultura preponderante en Ecuador), secundario y terciario, y Clark (1940) autores que analizaron y sustentaron estadísticamente la asociación: de los niveles de ingreso, la composición del producto y la fuerza laboral, aquí se genera una relación directa a mayor ingreso, mayor peso de las actividades secundarias y terciarias.

De manera consecuente a los años 30, y 40, bajo la misma corriente de la “alta teoría del desarrollo” surge un estudio de las relaciones interindustriales y sus implicaciones para el crecimiento por parte Rosenstein-Rodan en 1943 se plantea una estrategia de desarrollo fundamentada en el big-push (gran empujón) considerada como una intervención o

asesoramiento gubernamental con una sola finalidad coordinar e incentivar proyectos simultáneos de inversión en varios sectores complementarios, el resultado a obtener no es más que incrementar la producción y consigo el tamaño del mercado, ejemplo de esta teoría es la implementada por el gobierno de Corea del Sur y Ecuador detallada en el apartado de los hechos estilizados.

Diez años más tarde del Big-Push surgen teorías similares por parte de Scitovsky (1954), Perroux (1955) y Hirshman (1958) que plantean: la noción de polos de crecimiento, con lo cual varias clases de encadenamientos y economías externas intensifican el crecimiento de los complejos industriales y de toda la economía, una muestra de aquello es el famoso Silicon Valley de los Estados Unidos, por su lado Hirschman consideró también los enfoques de encadenamiento (linkages) y externalidades, para plantear una estrategia de desarrollo basada en la concentración de inversiones en grandes proyectos industriales, es preciso aclarar que este autor incluye en sus apartados la noción de “polos de crecimiento” de Perroux.

La teoría del “big-push”, “polos de crecimiento” y de “encadenamientos” con su concepción de desarrollo en función de la industrialización son conocidas también como “estrategias de crecimiento desbalanceado” él porque es muy sencillo debido a que en la práctica todo crecimiento es por fuerza desbalanceado según Streeten, (1963) opinión que no es compartida por Nurske, el cual afirma que el “desarrollo es balanceado” con inversiones sincronizadas en todos los sectores importantes.

Las teorías de crecimiento desbalanceado conllevan algunas diferencias entre autores y consigo nuevos planteamientos como los de Leontief (1963) al plantear: la relación insumo - producto afirma, que el nivel de desarrollo de un país está en función o depende de la diversificación y urdimbre de su estructura productiva. Por consiguiente los nuevos postulados empiezan a ser parte de una nueva era conocida como los ortodoxos que surgen a mitad de la década de los años sesenta del siglo pasado.

1.2 Ortodoxos, Segunda Etapa (1965-1980).

Los planteamientos ortodoxos no podrían surgir de manera independiente, si bien no podrán ser en su totalidad el resultado de los apartados clásicos; es decir, los heterodoxos, son el inicio idóneo para describir el comportamiento de una economía: los efectos de crecimiento, la intervención del estado, las diferencias estructurales entre países en desarrollo y desarrollados, el interés por el factor tecnología, se convierten en la matriz para generar nuevos apartados y entender el cambio estructural a lo largo de la historia económica a partir de 1965.

Con los criterios del mismo autor pero en diferente año de publicación; Cimoli et al., (2007), explica esta segunda etapa caracterizada por el poco interés en el tema del cambio técnico (la tecnología) y con el modelo de Solow como eje fundamental para estudiar el crecimiento, la idea fundamental radica en sistematizar la reflexión en torno de los vínculos entre la tecnología y crecimiento según Nelson (1994) y Winter (1999). Este modelo no está excepto de complicaciones, al tratarse de un modelo agregado de un único sector, se descuidó a un lugar secundario el ámbito del cambio estructural y la diversificación productiva presente en el crecimiento, además este modelo contempla a la tecnología como una variable exógena, entendida como una limitante para entender las diferencias tecnológicas entre países.

Hay que entender la importancia de la tecnología en los modelos ortodoxos si bien estuvieron presentes no significaron lo que en los años ochenta fueron para los estructuralistas (tercera etapa), aquí se reaviva el interés en el estudio de la innovación y la difusión de la tecnología como procesos endógenos de los mecanismos de la competencia económica.

De entre los principales autores (Ortodoxos) resalta, la línea de Keynes al explicar la industrialización como el argumento prioritario para el desarrollo, bajo el concepto de la demanda como la fuerza motriz de la actividad económica considerada como la vena teórica según Kaldor (1966, 1967), el cual desarrollo un postulado entre el sector manufacturero y el crecimiento económico, aquí se concluye que existe una relación directa entre el crecimiento del sector manufacturero (es un motor) y el crecimiento del PIB global: con lo cual una tasa alta del crecimiento manufacturero implica una tasa alta del crecimiento de la productividad global de la economía, según (Thirlwal, 1987).

Con los argumentos ortodoxos claros en cuanto al desarrollo y cambio estructural se refiere y siguiendo la línea cronológica aparecen los criterios, argumentos estructuralistas.

1.3 Estructuralistas, Tercera Etapa (1980-actualidad).

Con la ortodoxia revelada, de manera unísona el estructuralismo surge como el principal postulado al integrar no solo el conjunto entre las épocas anteriores si no por ocuparse del crecimiento, la acumulación, el cambio estructural, el progreso tecnológico y la distribución del ingreso en el largo plazo (Rodríguez, 2001).

El regreso en el interés del papel de la tecnología plasma el inicio de la tercera etapa y con ello surgen autores como los evolucionistas; Grosman y Helpman (1992) que contribuyeron a su desarrollo, otro aporte importante es el de Romer (1990) conocido por plantear un modelo neoclásico donde se revela con claridad el cambio de perspectiva, dicho en otra palabras, con la presencia de un sector de I+D se producen nuevas variedades de bienes

intermedios utilizados en la función de producción de los bienes finales, generándose así variedades positivas (aumentos) en la economía, mayor complejidad y diversificación en la estructura productiva, un mayor detalle de esta corriente ideológica se expone en la sección de evidencia empírica.

Así cómo existen teorías que fundamentan el crecimiento en términos de cambio estructural, existen análisis de teorías que justifican el desarrollo y la relación existente entre la estructura regional (local) por lo cual es necesario exponer los principales apartados en cuanto a economía regional se refiere.

1.4 Economía Regional

Según Capello (2006): el temprano nacimiento de la Ciencia Regional no ha sido un limitante para desarrollar una variedad de teorías, métodos y modelos las cuales permitieron llegar a un análisis espacial. Además la Economía Regional contemporánea posee entre sus aportes marcos teóricos empíricos y de análisis espacial, destacándose actualmente así la interacción fundamental entre el espacio y los comportamientos económicos locales fundamentada en el ámbito de la teoría de localización. La teoría de localización explica a la economía Regional en la identidad de la disciplina científica convirtiéndose en su núcleo teórico – metodológico.

Con lo cual el estudio de la ciencia regional ha explicado y fundamentado con hechos estilizados la importancia del comportamiento económico en el territorio de una nación, generando así la necesidad de entender con mayor detalle la evolución de esta ciencia.

Existe una relación entre desarrollo y estructura que no es nueva, con el pasar de los años ha sufrido variaciones lo que resalta la importancia de este tema explicado a continuación con mayor detalle.

Según Lira y Quiroga (2003) la interdependencia entre el proceso de desarrollo y la estructura y evolución de estos subsistemas territoriales posee una coexistencia necesaria por lo cual es imprescindible distinguir las dos caras del panorama: (1) el impacto del crecimiento y desarrollo, sobre la evolución de la estructura y el funcionamiento de la “organización territorial”, y (2) el impacto de ésta sobre el crecimiento y desarrollo.

Pero que implica el subsistema territorial, enmarcado por las tendencias de crecimiento y desarrollo generadas en otras regiones o localidades (zonas) al ser subsistemas abiertos dan forma al desarrollo de cada región o localidad analizada, es decir, las regiones y localidades como subsistemas abiertos pueden estudiarse considerando el sistema en su

totalidad como las partes que lo componen ya que la realidad de regiones y localidades es multiescalar.

Por su lado Boisier (1997) explica al desarrollo cómo un proceso de dimensiones cualitativas en base a un proceso cuantitativo, como es el crecimiento económico. Por tanto si se desea explicar la presencia o ausencia de desarrollo se inicia por explicar el crecimiento; si no hay crecimiento no puede producirse desarrollo.

Las características – dimensiones cualitativas del desarrollo expresan la necesidad de indicadores formando un subconjunto de las variadas herramientas que se necesita para el análisis económico regional.

Otro autor pero bajo la misma dirección Capello (2006) expone la importancia de la economía regional sobre dos aspectos: la comprensión actual de la interacción fundamental entre el espacio y los comportamientos económicos locales adjudicados a su origen en el ámbito de la teoría de localización. Con fundamentos microeconómicos, más un enfoque estático tradicional y con una identidad de disciplina científica que conforma el núcleo teórico-metodológico se explica la identidad sobre la teoría de localización en la Economía Regional.

Otro de los temas indagados por parte de la economía regional dedicado puntualmente a la comprensión de las razones y las fuentes de crecimiento regional, de lo cual resulta las teorías de crecimiento regional y las teorías de desarrollo regional.

La primera son básicamente macroeconómicas, al hacer referencia sobre los fundamentos micro de la macroeconomía, también se puede hacer reseña en cuanto a fundamentos de localización de la teoría del crecimiento regional.

Finalmente por su parte las teorías de desarrollo presentan un enfoque micro-territorial y micro-comportamental, conocidas como teorías de desarrollo al identificar todos los elementos tangibles e intangibles de crecimiento regional a diferencia de los primeros que explican la tasa de crecimiento agregado de la renta y el empleo (teorías de crecimiento regional).

En función de las teorías, como de los hechos, se puede concluir que el crecimiento económico es un producto de la evolución conjunta entre ciclos y tendencias; es decir, “La política macroeconómica incide sobre la estructura productiva y esta última condiciona el espacio disponible para la primera, así como sus efectos sobre la economía” Cimoli et al., (2007).

Entendidos los conceptos de desarrollo en función de él cambio estructural y el desarrollo con la estructura regional es necesario citar y explicar cuáles han sido los resultados de dichas teorías económicas, para lo cual a continuación se hace un mayor detalle de estas experiencias.

1.5 Evidencia Empírica

Armando Di Filippo en una publicación de 2008; Estructuralismo latinoamericano y teoría económica, explica el principal argumento del estructuralismo latinoamericano, en el carácter multidimensional en materia de valores, mercados y precios, al considerar las posiciones de poder las cuales poseen una incidencia directa o indirecta en el mercado y el sitio donde se ubican los actores (personas naturales o asociaciones) considerado como los precios en las diferentes estructuras: económica, política, biológico-ambiental y cultural de las sociedades humanas.

La estructura económica tiene la capacidad de determinar la situación de las personas en los sistemas productivos y de propiedad.

Por otro lado la estructura política con uno de sus principales autores el Gobierno y demás son los que en los sistemas regulan los derechos, libertades y obligaciones de cada uno de los individuos miembros de la economía, más el acceso a las potestades legislativas, ejecutivas y judiciales del Estado.

La estructura biológica ambiental no distinta a las anteriores posee la potestad de instaurar la situación de los actores en los sistemas que regulan el acceso al “ámbito biofísico natural y sus sucesivas transformaciones artificiales, así como su despliegue espacial” (Sunkel, 1980, p.13)

La estructura cultural por su lado establece el sitio que ocupan los actores en los sistemas de información, comunicación y conocimiento. Y finalmente las estructuras informales que poseen la capacidad de instaurar el tipo de códigos utilizados, empezando por el lenguaje, más los valores. Existe una diversidad en cuanto a definiciones de estructuras se refiere, cómo de hechos estilizados, de los cuales se explica los principales a continuación.

1.5.1 Características del cambio estructural

Dentro de los hechos estilizados de la experiencia internacional se evidencia la presencia de pocos casos de reducción sustancial de las diferencias entre ingreso entre una economía en desarrollo y las economías avanzadas, pero a su vez existen casos de éxito de las cuales se explica las principales características del cambio estructural que hicieron posible la factibilidad de la aplicación de estas medidas económicas según Cimoli et al., (2007):

De varias características las principales son:

- Un re direccionamiento de los recursos hacia sectores – actividades intensivas en conocimiento y en innovación tecnológica implican un desarrollo económico, no se puede descartar la parte esencial, la estructura productiva de donde se desglosados tipos de eficiencia.
- Se parte de un principio al considerar dos eficiencias como dinámicas tanto en el mediano como en largo plazo al promover tasas más elevadas de crecimiento del PIB considerando el postulado de la “eficiencia ricardiana” el cual induce un aumento en el nivel del PIB debido a una mejora en la asignación de recursos, según argumentos de (Dosi, Pavitt y Soete, 1990).
- El supuesto de una política fiscal y monetaria manteniendo un crecimiento del producto próximo a un nivel sostenible con una tasa equilibrada en el largo plazo se lo conoce como eficiencia Keynesiana. Para poder argumentar una tasa deseable y la de equilibrio únicamente si las políticas industriales y macroeconómicas se fusionan para obtener una estructura productiva con eficiencia dinámica.
- Por un lado está la teoría que sustenta a las dos tipos de eficiencias dinámicas y su estrecha relación con los sectores característicos con una demanda creciente muy rápida, similar dinamismo tecnológico e intensidad de conocimientos, por el otro lado la experiencia cronológica explicando la situación de los países en desarrollo que han podido converger con los más avanzados la cual se ha generado por, innovación y conocimientos, omitiendo las rentas de los recursos naturales, situación no aplicada a América latina al poseer una gruesa reserva de recursos naturales mismas que según la teoría (CEPAL, 2007) pueden ser el artífice para lograr el cambio de la estructura productiva.
- Una característica propia de una economía en desarrollo es la marcada heterogeneidad y una parte importante de la fuerza de trabajo considerando la informalidad, por consiguiente el proceso de cambio estructural virtuoso considera a la dinámica del empleo como una prioridad, dentro de aquello la presencia de baja productividad que retocan de manera negativa la distribución del ingreso y el ingreso medio de la economía.

Entendido y expuesto la experiencia internacional, es necesario citar y puntualizar otras experiencias como es el caso de Corea del Sur, Ecuador, en cuanto a cambio estructural se refiere para lo cual se realiza un análisis a continuación.

1.5.2 Evidencia empírica entre cambio estructural y la dinámica tecnológica

“El cambio estructural coreano derivó de una estrategia deliberada de dirigir la industrialización hacia sectores que habían sido identificados como estratégicos por el gobierno coreano. Las políticas industrial y comercial del país apuntaron a crear ventajas relativas en sectores que mostraban una demanda mundial y dinámica” Cimole, Porcile, Primi y Vergara, (nd).

De este estudio se desprende un análisis de lo ocurrido en las últimas décadas en la economía internacional mismo que considera la intensidad y dirección del cambio estructural, sugiriendo que el cambio mismo es una función sobre todo de la dinámica tecnológica y que está tiene implicaciones sobre la especialización internacional y el crecimiento.

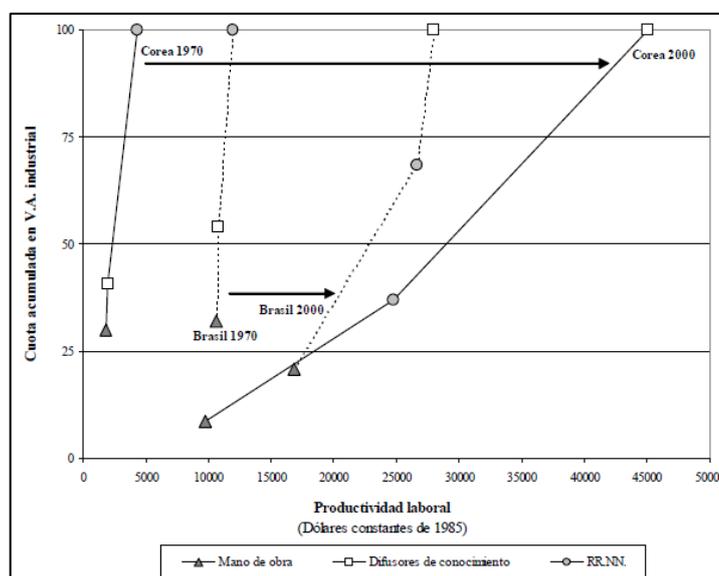


Figura N° 1.2. Cambio Estructural y Productividad en Brasil y Corea, 1970-2000 (Porcentaje y dólares)
 Fuente: base del Programa de Análisis de Dinámica Industrial (PADI, 2005) y de la base Industrial StructuralAnalysis, de la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE, 2005).

En la figura N° 1.2 se compara: el cambio estructural coreano con Brasil, país que registró un mayor incremento en el peso de los sectores DFC. Tanto en lo relativo al cambio estructural como el aumento de la productividad se presenta un desempeño modesto en comparación con el caso coreano. Lo principal a destacar de esta gráfica es la claridad de él cambio estructural que ocurrió en la industria manufacturera coreana entre 1970 y 2006.

El segundo estudio: Cambio Estructural para la Igualdad (2012) Heterogeneidad Estructural y Desigualdad, conjuntamente con el instituto de Investigación Económica Aplicada (IPEA), en el marco del proyecto Desarrollo inclusivo en Brasil de la CEPAL, se presenta la experiencia de Brasil mediante un cálculo del coeficiente de variación de la productividad

sectorial en el período 2000-2009, considerando los sectores de actividad con una alta degradación (49 sectores): Este coeficiente descendió de manera sostenida en la última década. Simultáneamente, se ha producido una disminución de la desigualdad del ingreso, total y laboral como se muestra en el gráfico N°1.3.

De entre estas experiencias se cita el caso ecuatoriano y el cambio estructural, el cual se expone a continuación.

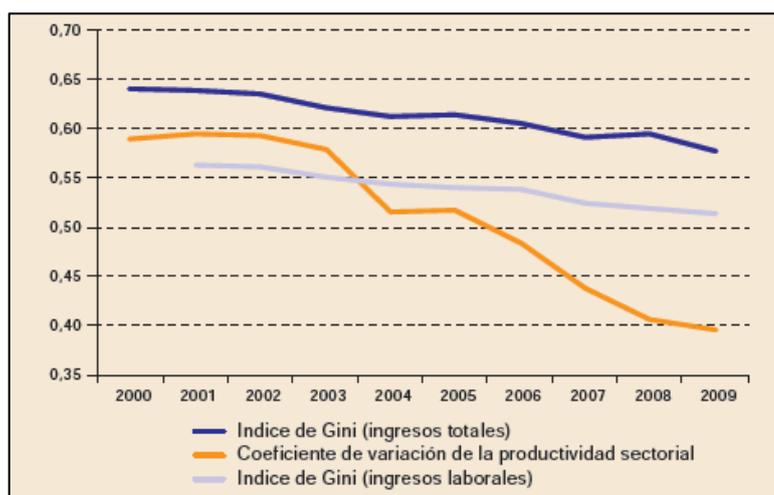


Figura N°1.3. Brasil: Evolución de la Heterogeneidad Estructural y la Desigualdad, 2000-2009
Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), Sobre la base de procesamientos especiales de las encuestas de hogares, e información del proyecto Desarrollo inclusivo de Brasil, de la CEPAL y el instituto de investigación Económica Aplicada (IPEA).

1.5.3 El enfoque estructuralistas en Ecuador.

El estructuralismo en Ecuador está ligado a un objetivo final el Buen Vivir propuesto en el Plan de Gobierno del Movimiento Alianza País (2006) y aprobado bajo referéndum en (2008), donde la prioridad del estado según la constitución es:

“Construir un régimen de desarrollo para la igualdad y el Buen Vivir (armonía entre la sociedad, la naturaleza y la economía)”

Para cristalizar lo que un inicio fue una propuesta y paso a ser un mandato por la vía de la constitución que consta en el Plan Nacional de Desarrollo PND (2007-2010) actualmente Plan Nacional para el Buen Vivir PNBV (2013-2017) donde su preparación evaluación y cumplimiento de metas está bajo la responsabilidad de la SENPLADES, Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo, como de la Secretaría Técnica del Sistema Nacional Descentralizado de Planificación Participativa facilitando así la formulación de políticas

públicas, y poder alcanzar una conversión de la estructura del estado respondiendo a una visión del desarrollo nacional planteada desde la planificación.

Dentro del PNBV (2013-2017) y como parte de los objetivos nacionales para el Buen Vivir, el Objetivo 10; promueve, Impulsar la transformación de la matriz productiva para lo cual se realiza un diagnóstico con políticas y lineamientos, además de metas a nivel nacional y zonal.

Pero en sí que es lo que pretende el gobierno Nacional con el Cambio de la Matriz Productiva a continuación se expone sus principales apartados.

La Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo, (2012) en primera instancia denomina a la matriz productiva cómo: la manera en cómo se organiza la sociedad para producir determinados bienes y servicios, no simplemente se enfoca en los procesos estrictamente técnicos y económicos, por lo que se incluye a todo el conjunto de interacciones entre los distintos actores sociales que utilizan los recursos que poseen para llevar adelante las actividades productivas.

Una muestra clara que el cambio de la matriz productiva no es un cambio individual, si no la interacción de un conjunto de actores como la estructura social, económica, cultural lo cual se puede traducir en un cambio estructural de la economía ecuatoriana y por consiguiente en un cambio de la matriz productiva.

Existen diversos programas (Agenda para la Transformación Productiva, Transformación de la Matriz Productiva Revolución productiva a través del conocimiento y el talento humano, etc.) e instituciones que son parte de este proceso pero entre las principales destaca: la SENPLADES, la Vicepresidencia de la República y el Comité Interinstitucional para el Cambio de la Matriz Productiva, constituida el 6 de mayo de 2013, según datos publicados por la revista Ekos, (2014) Comité que mediante un plan oficial se especifica el trabajo que se realizará en 14 industrias priorizadas, las cuales constan en cinco áreas consideradas como estratégicas



Figura N° 1.4. Sectores Priorizados
 Fuente: Matriz Productiva., (Ekos, 2014), P. 2.

En la Figura N° 1.4. se puede evidenciar una intervención directa del Gobierno para priorizar los bienes y servicios que son parte de un área o sector estratégico para la estructura económica del país, este comportamiento es una muestra una de las teorías expuesta al inicio de la investigación, la teoría del big-push considerada como una intervención o asesoramiento gubernamental con una sola finalidad coordinar e incentivar proyectos simultáneos de inversión en varios sectores complementarios.

Otra de las propuestas explicadas con mayor detalle por parte del gobierno es la publicación del libro: *Hacia el Socialismo del Buen Vivir (La Nueva Matriz Productiva)*, de Leonardo Vicuña Izquierdo, (2014) a continuación sus principales argumentos.

La modificación no sólo es el principal argumento sino que se convierte en el eje principal a tratar, es así cómo lo explica Vicuña, (2014): cambiar la matriz productiva significa transformar la estructura económica del país; es decir, transformar aquellas relaciones entre los actores sociales que producen bienes y servicios en los cuales están presentes los recursos tangibles (naturaleza) e intangibles (conocimiento).

La importancia del enfoque territorial, la economía regional citada en la mitad de este capítulo no es en vano, puesto que dentro de los múltiples propósitos por parte del gobierno es implementar un conjunto de políticas, con enfoque territorial, que modifiquen los esquemas de acumulación, distribución y redistribución a fin de dinamizar las fuerzas productivas locales y fortalecer la economía nacional.

Otro de los propósitos es promover uno de los sectores vulnerables que si bien es cierto son importantes no se han generado el interés adecuado, por lo cual se plantea: promover las iniciativas provenientes de la economía popular y solidaria, y de los sectores que sostienen

la soberanía alimentaria del país, y en general, del tejido económico que permite la satisfacción de las necesidades básicas de la ciudadanía.

Uno de los aspectos a favor es la existencia de grandes ventajas competitivas, y partir de un avance resulta más beneficioso que empezar desde cero, por lo cual el cambio de la matriz productiva implica potenciar y fortalecer a los sectores productivos preexistentes (turismo, calzado, textiles, agricultura, etc) aplicando el adicional de conocimiento, ciencia tecnología, así como también el desarrollo de nuevas industrias estratégicas cómo la refinación, los astilleros, la petroquímica, la metalurgia y la siderurgia.

Además es necesario recalcar la propuesta gubernamental de impulsar una economía endógena y la conformación de industrias básicas. Impulsar políticas activas alrededor del consumo, cómo parte del ciclo económico y en torno a la preocupación social y ambiental, de donde también surge la generalización de patrones de consumo responsables para ayudar a consolidar la soberanía alimentaria y el apoyo a la economía endógena para el Buen Vivir.

Finalmente, de entre varios uno de los principales aspectos de aporte a la transformación productiva está la conformación de industrias básicas, de gran escala, que permitan al país proveerse de los bienes necesarios para promover el proceso de industrialización. Es así que con objetivos claros para no solo pretender si no generar un una transformación estructural se da paso a la transformación de los minerales, la conformación de una industria petroquímica y las industrias siderúrgica y metal mecánica, modificaciones que van de la mano a la realidad; (necesidades y potencialidades), aspectos territoriales profundizados en el siguiente capítulo.

CAPÍTULO II
ESTRUCTURA ECONÓMICA PRODUCTIVA DE LA ZONA 7 SUR.

Mediante una descripción de la estructura económica productiva de la Zona 7 y una breve apreciación de la situación nacional en el mismo ámbito se logra entender y resaltar los principales sectores y actividades productivas de la región. Para lo cual es necesario considerar el nivel local, característica idónea para poder determinar un desarrollo endógeno según expresiones de la Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo (SENPLADES), (nd) esto determina la importancia de describir la realidad de dichas localidades.

Dicha descripción es posible a partir de la base de datos del Banco Central del Ecuador (BCE), boletines estadísticos mensuales publicados en: El Plan Nacional para el Buen Vivir (PNBV), (2013 – 2017), trabajo realizado por el Consejo Nacional de Planificación (CNP), de manera similar del mismo BCE, las cifras publicadas en los informes mensuales: Estadísticas Macroeconómicas, además de los Planes de Desarrollo y Ordenamiento Territorial (PDyOT), (2012) de las provincias de: El Oro, Loja y Zamora Chinchipe respectivamente y los datos del Censo Económico (2010), permiten detallar la realidad de la estructura productiva de las localidades cómo de la nación, la cual se especifica a continuación.

2.1 Estructura económica de Ecuador.

En el presente capítulo se describen las principales características económicas a nivel nacional, luego se detalla la realidad económica regional y finalmente se realiza de igual manera una descripción económica a nivel provincial - cantonal de las tres provincias que forman la región 7 Sur.

Un factor típico de la economía ecuatoriana es la extracción de sus recursos naturales, más su vulnerabilidad a las fluctuaciones en términos de precios al existir flujos financieros especulativos por sobre los reales terminaron en efectos perjudiciales en la economía nacional. Pero ante este comportamiento en los últimos años se puede destacar el crecimiento promedio de 3,2% del sector productivo, superior al promedio de crecimiento del mismo sector en América Latina, entre el 2007 y el 2012 mismo que se vio afectado por choques externos en la economía mundial. Con lo cual se puede asegurar que la economía ecuatoriana conserva o está dentro de la tendencia del resto de países de Latinoamérica.

Si se ha mantenido un crecimiento promedio del sector productivo no hay un cambio estructural en los patrones de producción en los últimos 20 años, ejemplo el sector industrial – manufacturero de 2002 a 2006 presento cambios porcentuales de 2,9 a 3,2 en sus tasas de crecimiento (Gráfico Nro. 2.1) sin diversificaciones en los patrones de producción, comportamiento similar sucede con el resto de sectores como el sector servicios, en los siguientes párrafos se da explicación al resto de sectores.

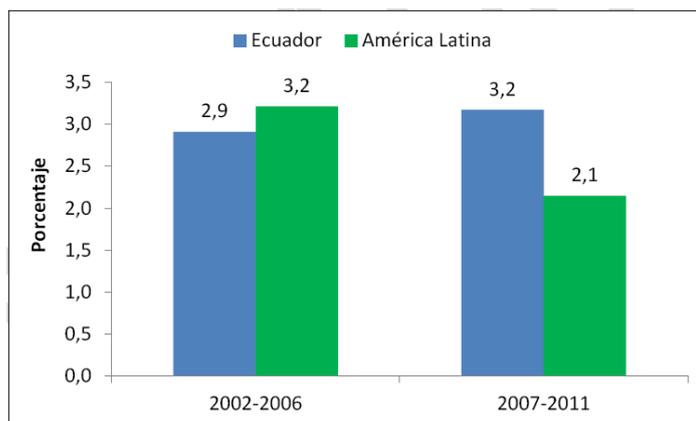


Figura N° 2.1. Ecuador y América Latina – tasa de crecimiento del sector industrial manufacturero (2002-2006; 2007-2011).
Fuente: Tomado del Plan Nacional del Buen Vivir. (Consejo Nacional de Planificación, 2013), P. 300.

Siguiendo con el estudio para entender la tendencia de la estructura productiva y los patrones de producción en América Latina se describe que: para el año 2011 la participación del sector servicios fue de 66,3% cifra similar para el caso Ecuatoriano que fue del 63,2% para el mismo año y del 64,1% en el 2012. Este comportamiento explicado por estas cifras corrobora la importancia económica de este sector.

Es necesario citar que la participación del sector industrial fue inferior al 15% del PIB y el aporte del sector primario en la última década fue en promedio de 19.78% es así que la estructura económica del Ecuador no ha sufrido un mayor cambio en sus patrones de producción como se evidencia en el gráfico 2.2 (CNP, 2013).

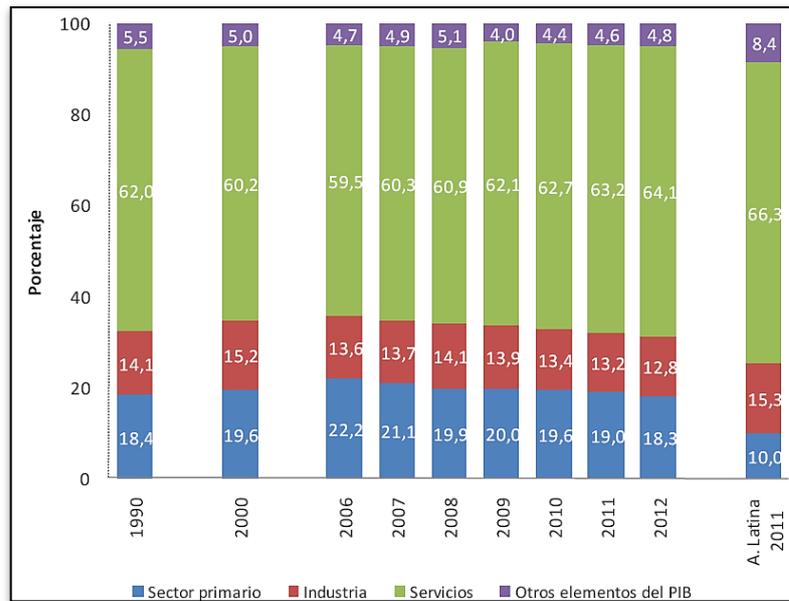


Figura N°2.2. Composición del PIB por sector (1990; 2000; 2006 -2012) Fuente: Tomado del Plan Nacional del Buen Vivir. (Consejo Nacional de Planificación, 2013), P. 301.

Aclarado y expuesto el comportamiento económico de América Latina y Ecuador en la última década, se analiza cuál es la conducta del Ecuador en estos últimos años.

Según datos del BCE, (2014) en el primer trimestre de 2014 se presentó un incremento de 0,5% en el Producto Interno Bruto (PIB) en comparación con el año 2013 en su último trimestre; es decir, de octubre a diciembre el crecimiento del PIB fue de 4,9%. De entre esto las actividades que ayudaron al crecimiento del PIB en el presente año en su primer trimestre son: el Gasto de consumo final de los hogares, 0.32%; las exportaciones, 0.12%; y por otro lado los componentes que aportaron negativamente fueron: formación bruta de capital fijo -0.09%; el Gasto de consumo final del gobierno general -0.10% y las importaciones con -0.10%al PIB.

Así como existen sectores que aportaron positivamente al PIB, también se encuentran las actividades económicas con mayor contribución al incremento del PIB que fueron: Construcción, 0.25%; Petróleo y Minas 0.25% y Manufactura 0.12% (Gráfico 2.3).

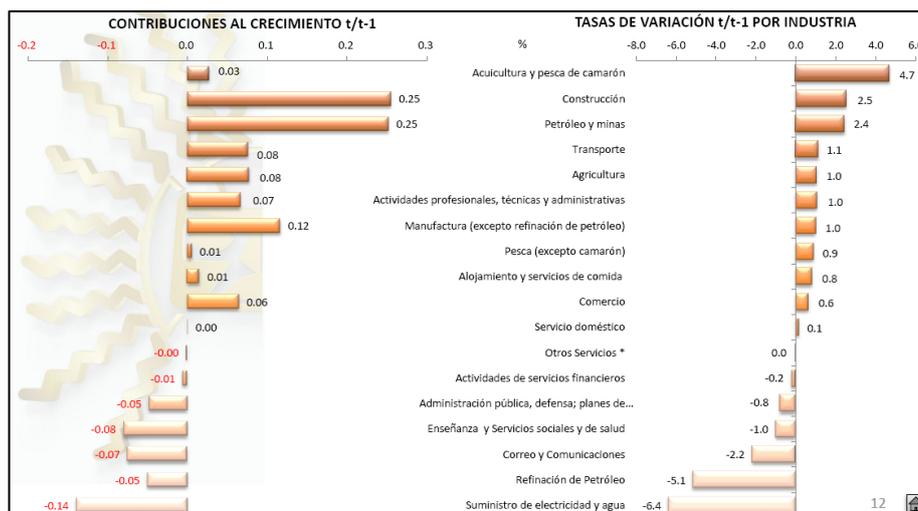


Figura N° 2.3. Contribuciones al crecimiento y Tasas de Variación por industria.
Fuente: Tomado de las Estadísticas Macroeconómicas Presentación Coyuntural.
(Banco Central del Ecuador, 2014), P. 12.

Continuando con el análisis en el primer trimestre de 2014 de los diez sectores existen actividades como: la pesca (excepto camarón) (0,03%), el alojamiento y servicios de comida (0,01%) y el transporte (0,08%) que ayudaron al crecimiento del 0,5% del PIB, que si bien es mínimo no deja de ser un aporte positivo, aquí también entran las tasas de variación por industria de las cuales sobresalen: la acuicultura y pesca de camarón (4,7%), construcción (2,5%), petróleo y minas (2,4%) de igual manera de variación positiva como lo muestra la gráfica N°. 2.3. Esto en cuanto a los sectores y su relación con el PIB en el último año, pero existen más características e indicadores que explican la estructura económica del país detallados a continuación.

2.1.1 Diversificación de la Producción Nacional y Sustitución de Importaciones

Una de las principales razones del por qué no existe una diversificación en la producción nacional es la existencia intensiva de bienes primarios, entendidos como los bienes procedentes de la extracción de recursos naturales sin nivel de procesamiento (agro: soya, el maíz; actividades de explotación y extracción minera: cobre, petróleo) y la manufactura basada en recursos, que para el año 2012 representaron el 81% del total exportado. Pero como incide este comportamiento en la sustitución de importaciones, al Producto Interno Bruto, a continuación se detalla un indicador que pone de manifiesto esta situación.

Según la evolución del componente importado: entendido como la participación del consumo intermedio de bienes extranjeros sobre un vector de producción para cada industria, ejemplo: la industria mostró un consumo intermedio de bienes importados por USD 2.121 millones, frente a una producción de USD 7.782 millones, generándose un componente

importado de 27,25% para todo el sector, según datos del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC) y del Banco Central del Ecuador (BCE), (2005) expuestos en Grijalva (2011), luego de seis años la tendencia positiva se mantiene; es decir, prevalece el consumo de bienes importados versus lo producido a nivel nacional, es así que para el año 2011 la evolución del componente importado alcanzó el 26%, restando importancia así a las nuevas inversiones productivas de entre ellas: normativa, crédito, intervenciones públicas en el sector productivo, obteniendo así un solo resultado: la no generación de procesos productivos nacionales expresados en una efectiva sustitución de importaciones.

Cómo último contexto de análisis las décadas anteriores son parte de la misma lógica; es decir, la ausencia de diversificación en la estructura económica como lo muestran los datos en la última década – y los años 2011, 2013 son recurrentes el gráfico 2.4 explica este comportamiento a partir de los años 60's (mitad de siglo).

Según datos del BCE, (2014) la extracción de recursos naturales para 1960 con la explotación de cacao, banano y con un promedio de la tasa de variación (tv) de 5,8 en el periodo de 1966 a 1980, el inicio de la explotación petrolera en los años de 1972 – 1988 y con un promedio de 2,4 (tv) de 1981 a 1999, más el periodo 2000 - 2013 con una tasa de variación del PIB de 4.3% con un incremento importante de las exportaciones de petróleo cómo lo muestra el gráfico 2.4, se afirma que la extracción de recursos naturales no es una característica nueva sino más bien es una tendencia marcada desde décadas anteriores.

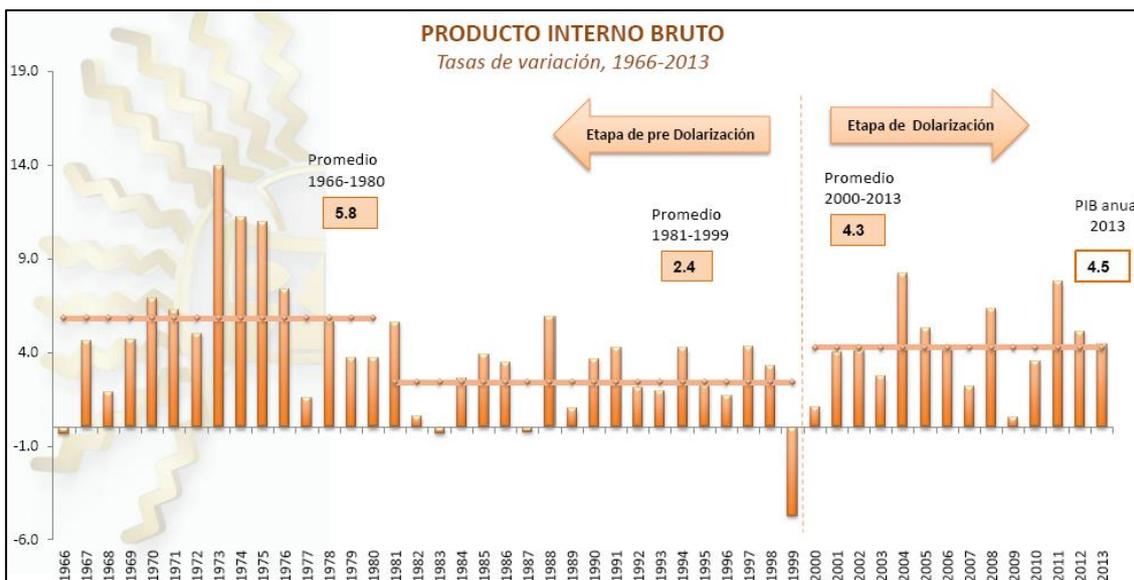


Figura N° 2.4. Producto Interno Bruto, Tasas de variación, 1988– 2013.

Fuente: tomado de Estadísticas Macroeconómicas Presentación Estructural (Banco Central del Ecuador, 2014), P. 6.

Entendido el comportamiento de la estructura productiva de Ecuador en la década pasada y actual, se inicia una descripción del comportamiento económico productivo de la Región 7 Sur.

2.2 Caracterización Regional – Zonal

Una descripción económica-productiva, así como social de la Zona tiene la finalidad de lograr descifrar y explicar los principales sectores y actividades productivas de esta parte del Ecuador, aporte que ayuda a demostrar las diferencias existentes entre regiones, destacándose así la importancia de entender el funcionamiento de su estructura productiva.

Esta caracterización está en función de los datos del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), (2010) expuestos en la Agenda Zonal Zona 7 (2013 - 2017) documento preliminar de trabajo a junio de 2014, realizado por la Secretaría Nacional de Planificación (SENPLADES), (2014) donde se resalta: la división política administrativa, caracterización poblacional - tasas de crecimiento, y la población económicamente activa, peculiaridades de esta parte de la región sur del país detalladas a continuación.

2.2.1 Ubicación y división política

La Zona de planificación 7; términos adoptados según SENPLADES, (2011) por el proceso de desconcentración, el cual ordena la presencia de las instituciones a través de la conformación de nueve Zonas de Planificación que permitan una presencia homogénea del Ejecutivo a nivel Nacional, es decir el territorio nacional ahora está distribuido en nueve regiones o zonas que mantienen la antigua división provincial.

Esta zona según datos de Senplades (2013) cuenta con una superficie de 27.371,6 km² que significa el 11% del territorio ecuatoriano, y según el INEC (2010) son 27.414 km², misma que limita: al Norte con las zona 5 (Santa Elena, Guayas, excepto los cantones de Guayaquil, Samborondón y Durán) y 6 (Cañar Azuay y Morona Santiago), al Sur y Oriente con Perú, al Occidente con Perú y el Océano Pacífico. De entre lo cual es necesario citar la división política de esta región, presentada a continuación.

Con la finalidad de disminuir la congestión administrativa y obtener un mayor protagonismo de las entidades de la Función Ejecutiva a nivel local surgen las líneas complementarias para la desconcentración de la Función Ejecutiva presentes en la publicación realizada por Senplades, (2011) Recuperación del Estado para el Buen Vivir, en el literal d) se explica la creación de espacios de coordinación del Ejecutivo en el territorio cómo los gobiernos autónomos descentralizados y sociedad civil de los cuales la Zona Sur posee: 197 GAD; tres provinciales, 39 cantonales más 155 parroquiales, según el Registro Oficial No. 290, del 28 de mayo de 2012, además de un nuevo nivel de gobierno para la gestión de las entidades y organismos que conforman la Función Ejecutiva, la conformación de 19 distritos (seis en El Oro, nueve en Loja y cuatro para la provincia de Zamora Chinchipe) y 164 circuitos (66 en El Oro, 72 en Loja, 26 en Zamora Chinchipe) niveles administrativos de planificación que están organizados para garantizar la distribución, provisión de bienes y servicios públicos, mismos que están siendo implementados en el territorio nacional por los diferentes ministerios y secretarías, entidades que como se mencionó forman el nuevo proceso de desconcentración.



Figura N°2.5. División política administrativa.

Fuente: tomado de la Agenda Zonal Zona 7, 2013 – 2017 (Senplades, 2014), P.6.

2.2.2 Caracterización Poblacional

En lo que respecta a la población según datos del INEC (2010) para el año 2010 el total de la población de la Zona 7 fue de 1'141.001 habitantes; es decir, del total nacional la zona conforma el 7,9% distribuida de la siguiente manera: 749.963 (65%) es urbana y 391.038 (34,3%) rural. De manera más exacta: la provincia de El Oro posee el 52,6% (600.166) del total zonal; seguida de la provincia de Loja con el 39,4% (449.554) y la provincia de Zamora Chinchipe con 8,0% (91.280). Otras características importantes a destacar en las siguientes líneas son: la tasa de crecimiento y la Población Económicamente Activa.

Tabla N° 2.1. Población según área geográfica.

Área	El Oro		Loja		Zamora Chinchipe		Total	
	Población	%	Población	%	Población	%	Población	%
Urbana	464 629	77,4	249 171	55,5	36 163	39,6	749 963	65,7
Rural	136 030	22,6	199 795	44,5	55 213	60,4	391 038	34,3
Subtotal	600 659	100,0	448 966	100,0	91 376	100,0	1 141 001	100,0

Fuente: Tomado de la Agenda Zonal Zona 7, 2013 - 2017, (Senplades, 2014), P.9.

2.2.3 Población y tasa de crecimiento, 1990 – 2010.

Según datos del INEC (2010) El Oro, Loja y Zamora Chinchipe que en conjunto forman la Zona 7 Sur, la población creció 1,4 veces en términos absolutos en el periodo de 1962 a 2010, mientras que por su lado las tasas intercensales demuestran un menor dinamismo poblacional; es decir, los hogares han disminuido en promedio de 4,2 integrantes en 2001 a 3,8 miembros y 1,6 hijos en 2010.

Por otro lado pero bajo el mismo análisis la tasa de crecimiento intercensal anual de la zona a 2010 es de 1,39%, menor al registro nacional con (2,0%) según el INEC, (2010). Dentro de estas características es importante analizar la aglomeración y la migración específica de la zona.

La acumulación de habitantes o cómo lo llama el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos: asentamientos humanos están liderados por la provincia de Machala con las cabeceras cantonales de Huaquillas, Santa Rosa y el Guabo concentrando el 36% de la población zonal, seguido de la provincia de Loja y el cantón Catamayo con el 22% y finalmente la provincia de Zamora y el cantón de Yantzaza con el 4%.

Por el lado de la migración existe un comportamiento descendente, la migración interna posee una tasa negativa de -1,9 por cada 1.000 habitantes residentes, implican un saldo migratorio de la Zona 7 Sur de -9.589 de 2.000 a 2010. Para entender mejor este comportamiento: Loja tiene una salida de población de 4,3 por cada 1.000 habitantes, El Oro cuenta con 0,5 y Zamora Chinchipe acoge 0,7 por cada 1.000 habitantes. En el contexto de la última década se evidencia la tasa intercensal, la migración interna con un comportamiento descendente según datos del INEC, (2010).

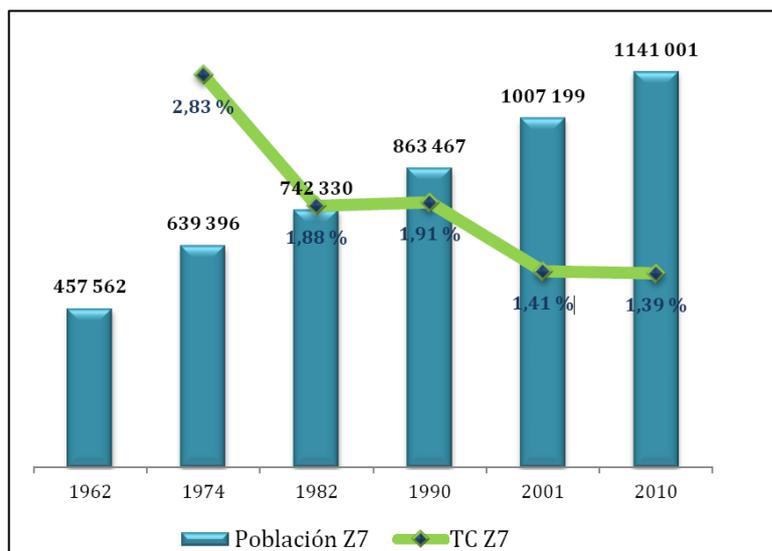


Figura N° 2.6. Población y tasa de crecimiento (1990-2010).
 Fuente: Tomado de la Agenda Zonal Zona 7, 2013 - 2017, (Senplades, 2014), P.11.

La predominancia del sector servicio en la Población Económicamente Activa (PEA) de la Zona sur se expresa: con un 48% de personas ocupadas en las actividades del sector servicios, fundamentalmente en el comercio, mientras que en el sector primario mantiene un 29%, y el sector secundario con el 13%, sin olvidar el no declarado con 7% y trabajador nuevo con el 3% según datos de él INEC, 2010, Senplades (2014).

Tabla N° 2.2. PEA según sectores económicos.

Sector	El Oro		Loja		Zamora Chinchipe		Total	
	PEA	%	PEA	%	PEA	%	PEA	%
Primario	61 592	24,2	53 356	30,2	13 886	38,3	128 834	27,5
Secundario	37 587	14,7	24 391	13,8	6012	16,6	67 990	14,5
Terciario	128 735	50,5	81 407	46,0	12 928	35,7	223 070	47,6
No declarado	17 391	6,8	12 344	7,0	2608	7,2	32 343	6,9
Trabajador Nuevo	9702	3,8	5417	3,1	814	2,2	15 933	3,4
Subtotal	255 007	100,0	176 915	100,0	36 248	100,0	468 170	100,0

Fuente: Tomado de la Agenda Zonal Zona 7, 2013 - 2017, (Senplades, 2014), P.12.

2.3 Caracterización Provincial

La caracterización económica productiva permite analizar la realidad local, por consiguiente inicia el nivel más bajo y no con eso el menos importante; es decir, el ámbito local se convierte en la fase inicial para analizar la estructura económica de la región Sur del Ecuador. Puesto en evidencia a continuación con la caracterización de las tres provincias que la conforman.

Según el Programa de Articulación de Redes Territoriales del Programa de las Naciones Unidas ART/PNUD las prioridades y potencialidades territoriales y los Planes de Ordenamiento Territorial (PDyOT) conllevan sin duda a concretar el Buen Vivir de donde se extrae los principales datos: sociales, económicos y productivos de estas tres provincias.

Caracterización, El Oro, Loja y Zamora Chinchipe.

La provincia de El Oro está ubicada al suroeste del Ecuador, y limita: al norte con las provincias de Guayas y Azuay; al sur, con la provincia de Loja y con Perú; al este, con las provincias de Azuay y Loja; finalmente al oeste, con Perú y con el océano Pacífico, su capital es Machala. Posee una superficie de 5.791,85 km² que significan el 2,15% de la superficie nacional, donde habitan 600.659 personas, según datos de GAD El Oro y SENPLADES Z7 SUR (2010).

Loja ubicada al sur del país limita: al norte con la provincia de El Oro y Azuay; al sur con Perú y la provincia de Zamora Chinchipe; al este de igual manera con la Provincia de Zamora Chinchipe y finalmente al oeste con la república de Perú, según datos del Gobierno Autónomo Descentralizado Municipal de Loja (2011). Su superficie es de 11.062,69 Km² aproximadamente que implican el 4,31% del área total nacional, su capital es Loja, y su población es de 448.996 habitantes según datos del GAD Loja, (2012).

Y Zamora Chinchipe ubicada al sur de la Amazonía Ecuatoriana limita: al norte con la provincia de Azuay y Morona Santiago; al sur como al este limita con la República del Perú; y al Oeste con las provincias de Azuay y Loja. Esta provincia posee una superficie de 10.572,03 Km² que representa el 4,4% del territorio nacional; de lo cual se puede apreciar como la provincia con mayor extensión de la Zona 7 Sur, finalmente su población es de 91.376 habitantes, según datos del Gobierno Provincial Zamora Chinchipe, (2011).

2.3.1 Potencialidades provinciales

Las potencialidades económicas productivas están seleccionadas en base de los tres PDyOT de las Provincia de El Oro, Loja y Zamora Chinchipe en función de los principales datos estadísticos los cuales son corroborados con sus respectivos datos cantonales.

Tabla N° 2.3. Potencialidades del territorio provincial
Zona 7 Sur.

Provincia		
El Oro	Loja	Zamora Chinchipe
Acuicultura: producción de camarón y tilapia		Principalmente: Tilapia, Truchas, Ranas
Agricultura: banano, cacao, café y arroz, de mayor cultivo.	Agricultura: café, banano, caña de azúcar; arroz, arveja, cebolla, frejol, haba, y maíz.	Agricultura: café, plátano, banano, caña de azúcar, naranjilla, naranja, mandarina, cacao; maíz, yuca y frejol.
Comercio: provincia fronteriza con Perú, puerto marítimo de Puerto Bolívar.		
Ganadería: porcino y aves.	Ganadería	Ganadería:
Infraestructura para el desarrollo: Aeropuerto Regional de Santa Rosa.		
Minería: oro, plata, materiales pétreos		
Naturaleza y Ambiente		Producción y explotación maderera
Pesca	*Energía Eólica	*Minería

Elaboración propia en base a datos del PDyOT: El Oro, Loja y Zamora Chinchipe.

Las potencialidades del Oro están lideradas por la acuicultura: el cultivo de camarón y de tilapia, según una publicación de diario el Telégrafo (2014), el cantón Santa Rosa

perteneciente a esta provincia está catalogada como “Capital Camaronera del Mundo” desde el 2013 y según la Cámara Nacional de Acuicultura para el 2013 se vendieron 485 millones libras de camarón. En la agricultura destacan los cultivos de banano, cacao, café y arroz; en cuanto al comercio esta provincia posee el puerto marítimo de Puerto Bolívar; en la ganadería resalta la crianza intensiva de porcinos y aves y de bovinos, finalmente en cuanto a infraestructura para el desarrollo posee el aeropuerto Regional de Santa Rosa, GAD El Oro, (2010).

En lo que respecta a las potencialidades de la provincia de Loja, sobresalen como principales productos permanentes: el café (grano de oro) 22.990,55 ha. el banano (fruta fresca) 18.509,81 ha. la caña de azúcar para otros usos 14.236 ha. y caña de azúcar para azúcar (tallo fresco), con los cultivos transitorios están: el arroz, arveja seca, cebolla colorada, fréjol, maíz que totalizan 96.086,46 ha. En lo que concierne al ganado vacuno existen: 409.202 cabezas de ganado, de las cuales 69.065 se ordeñan produciendo 248.672 litros de leche a nivel provincial, GAD Loja, (2012).

Según datos del GAD de Zamora Chinchipe, (2011) se puede destacar como potencialidades al igual que en el resto de provincias a: la agricultura y consigo los cultivos permanentes como son: café, plátano, banano, cacao, caña de azúcar, naranjilla, naranja, mandarina; por el lado de los cultivos transitorios; maíz, yuca, frejol, entre otros, en cuanto a la producción anual de animales mayores para el 2011 existieron 102.707 cabezas de ganado bovino, con una producción promedio de 4,58 litros de leche/vaca/día; en la acuicultura y específicamente en la acuicultura las principales especies de peces son Tilapia y Truchas; y la ranicultura especie que últimamente se está cultivando (Rana catesbiana o rana toro), es importante citar que Piuntza exporta un promedio de 109.389,60 kilogramos de rana al año (109 t/año) y cómo última potencia provincial está la producción y explotación maderera, que para el año 2010 se expidieron 55 licencias de corte de madera de lo cual la superficie y volumen de corte de madera fue de 20.727,04 m³ en 1.487,55 ha.

Es necesario aclarar que los proyectos estratégicos: Minería (Mirador, Fruta del Norte) en la provincia de Zamora Chinchipe y la Energía Eólica para la provincia de Loja son parte esencial para el cambio de la matriz productiva y por consiguiente son considerados como potencialidades de la región, si bien aún no son parte oficial de los PDyOT provinciales debido a la no actualización que será generada a mitad de 2015, es oportuno exponer su importancia.

2.3.2 Aspectos socioeconómicos Provinciales

Los siguientes datos están de similar manera en función de los Planes de Ordenamiento Territorial de las tres provincias de la región y la caracterización provincial realizada por la SENPLADES Zona 7 Sur, datos que fueron comprobados y corroborados con cálculos propios, para su posterior priorización expuestos en el Gráfico 2.4.

Tabla N° 2.4. Aspectos socioeconómicos de las provincias de la Zona 7 Sur.

Índices	Provincia		
	El Oro	Loja	Zamora Chinchipe
Población	600 659	448 966	91 376
Población Económicamente Activa (PEA)	230.962 (57,3%)	143.259 (35,5%)	28565 (7%)
Principal sector, concentrado de la PEA	Terciario 142.332 (61,6%)	Terciario 93.008 (64,9%)	Terciario 14.911 (52,2%)
Establecimientos económicos	23 593	19 885	3 420
Millones de dólares generaron los ingresos por ventas	USD 4885	USD 1 853	USD 393
Total de personas empleadas	72 631	60 957	10 840
Gastos realizados en I+D	US\$ 214 360	US\$ 649 750	US\$ 2,15

Elaboración Propia, en base a datos del Censo de Población y Vivienda 2010 del INEC.

*PEA mayor a 10 años (metodología INEC), y la base a datos del perfil económico del Ceneq, (2010).

2.4 Caracterización Cantonal

La principal razón de analizar el sector económico productivo de cada uno de los cantones permite identificar las potencialidades de los lugares específicos de las provincias, al ser el último nivel de análisis no deja de ser prioritario para apreciar: el comportamiento del ingreso, el número de personas empleadas, inversiones y otras características de cada uno de los 39 cantones que conforman la Zona 7 Sur.

Esta caracterización fundamenta su análisis en torno a los datos extraídos del Censo Económico (2010) realizado por el INEC, del cual se tomó sus principales variables de acuerdo al orden de interés y relación en lo que concierne al ámbito productivo, principal tema de análisis en esta investigación.

2.4.1 Cantones de la provincia de El Oro

Según el CENEC (2010) esta provincia cuenta con 14 cantones, que si bien pertenecen a la misma región, cada una de ellas posee características distintas como se puede apreciar a continuación.

Por ejemplo el cantón Arenillas posee un total de 767 establecimientos económicos para el sector manufactura, comercio, servicios y otros (Agricultura, Minas, Organizaciones y Órganos Extraterritoriales) y un total de US\$ 28.200 en gastos realizados en Investigación y Desarrollo (I+D), para el sector servicios cuenta con un total de 1.496 personas empleadas, considerado como una de las actividades más influyentes en el cantón. Otra de las variables relevantes a nivel cantonal es el ingreso anual percibido por ventas en el cantón Atahualpa, que con US\$ 1.556.558 y US\$1.451.595 el sector servicios y comercio respectivamente lideran por sobre el resto de actividades.

En el cantón Balsas destaca el sector comercio, con un total de 319 personas empleadas a esta actividad y un total de US\$ 6.000 de gastos en I+D en el sector servicios a diferencia del sector manufactura, comercio y otros donde no existen gastos en I+D son las principales variables sujetas a análisis.

La tendencia del sector servicio no es distinta en el cantón Chilla, que con 130 personas empleadas dedicadas a esta actividad está por sobre el resto de actividades que suman en conjunto un total de 77 personas empleadas en el sector manufactura y comercio. Por su lado el cantón Guabo con US\$ 528.798.270 por ingresos anuales percibidos en el sector comercio y 1.261 personas empleadas a esta actividad dejan relegados al sector manufactura y a la agricultura minería, etc.

Huaquillas que no es por demás denominarla como uno de los principales cantones con US\$ 120.580.770 de ingresos anuales percibidos y 2.972 personas empleadas para el sector comercio justifica su nivel de importancia. El cantón las Lajas sin gastos en I+D en sus tres sectores, se destaca los ingresos de US\$ 736.450 percibidos en el sector comercio y 105 personas empleadas a esta actividad. Por su parte Machala denominada con exactitud como el principal cantón, hace prevalecer su jerarquía al ser el cantón que genera mayores ingresos en el sector manufactura y comercio con US\$ 411.653.000 y US\$ 811.669.000 respectivamente, y un total de 41.633 personas empleadas en todos sus sectores.

Marcabellí de comportamiento similar destaca en el sector comercio con sus ingresos anuales percibidos por ventas de US\$ 3.531.890, Pasaje con US\$ 587.176.750, Piñas con US\$ 97.939.891 de ingresos en el mismo sector. El cantón de Santa Rosa posee un total de 5.764 personas ocupadas en el sector manufactura, comercio, servicios y otros, finalmente el cantón Zaruma no es distinta a la realidad mencionada al percibir US\$ 14.191.000 de ingresos en el sector comercio y tener 1.660 personas empleadas en cuatro actividades (manufactura, comercio, servicios y otros).

Tabla N° 2.5. Aspectos socioeconómicos de los cantones de El Oro.

Cantón	establecimientos económicos	Ingreso anuales	persona empleadas	gastos I+D
Arenillas	767	22'886.923	2.756	28.200
Atahualpa	98	3'085.776	354	0
Balsas	290	23'033.146	704	6.000
Chilla	81	1'099.387	207	0
El Guabo	1.158	543'093.970	2.684	18.060
Huaquillas	2.636	159'858.370	6.140	7.090
Las Lajas	117	2'737.950	427	0
Machala	10.913	1'323'633.665	41.633	136.920
Marcabellí	240	5'886.140	507	0
Pasaje	2.360	735'818.450	6.285	8.000
Piñas	907	145'272.802	2.047	30
Portovelo	449	94'106.330	1.463	2.170
Santa Rosa	2.352	135'049.760	5.764	4.200
Zaruma	582	24'691.220	1.660	3.700

Elaboración Propia, en base a datos del perfil económico del Cenec (2010).

2.4.2 Cantones de la provincia de Loja

En la segunda provincia de la región sobresale el sector manufactura y servicios, lo cual se expone a continuación.

En base a datos del perfil económico del Cenec (2010), para el cantón Calvas y con US\$ 23.957.020 de ingresos anuales percibidos por ventas y con 797 establecimientos económicos el sector comercio es la prioridad para este lugar. El cantón de Catamayo cuenta con 1.685 establecimientos económicos en total, y US\$ 88.777.090 de ingresos totales percibidos por ventas, siendo el sector comercio el líder con más del 50% (991) de establecimientos económicos. Por su parte Celica de características similares con el sector comercio y el sector servicios como los que mayor aporte realizan a los ingresos anuales percibidos por ventas alcanzan un total de US\$ 12.153.586.

Chaguarpamba según el Gobierno provincial de Loja, (2012) –GPL tiene 2.719 de población total del cuál 7.161 son parte de la población económicamente activa, destacando el sector comercio con 108 establecimientos económicos, 150 personas empleadas y con un US\$ 1.216.663 de ingresos anuales percibidos por ventas para esta actividad. Para el cantón de Espíndola según la fuente citada al inicio considera los datos del 2001 y 2010 este cantón expresó un decrecimiento con el 3%, y a diferencia de los anteriores cantones el sector servicios prevalece en lo que respecta a ingresos anuales percibidos por ventas con US\$ 6.741.191 y 425 personas empleadas a este sector.

Gonzanama con cuatro sectores destaca de igual manera el sector servicios con US\$ 5.719.490 de ingresos por ventas y 415 personas destinadas a esta actividad, si bien es un sector importante sus datos en comparación con el principal cantón de la provincia Loja son pequeños, puesto que el mismo tiene 42.192 personas empleadas en total dedicadas al sector comercio, manufactura, servicios y otros generando un total de US\$ 844'337.840 de ingresos anuales percibidos por ventas superando y marcando su liderazgo por sobre Macará y Olmedo cantones que en conjunto suman un total de US\$ 26'054.710 de ingresos anuales percibidos por ventas y alcanzan un total de 2.370 personas empleadas en los cuatro sectores (manufactura, comercio, servicio y otros) entre los dos cantones explican la diferencia económica productiva entre cada uno de estos cantones.

Por su lado Paltas con US\$ 17'771.260 en ingresos por ventas para el sector comercio a diferencia de Pindal y Puyango que poseen como principal al mismo sector, en conjunto tienen US\$ 18'073.460 de ingresos, ocupando un total de 3.507 personas empleadas entre los tres cantones.

Una de las características a citar es que en algunos de los cantones no existe información con respecto al sector agricultura, minas, organizaciones y órganos extraterritoriales según el Cenec (2010), Quilanga por su lado ausente de este sector destaca al sector comercio con US\$ 355.340 de ingresos por ventas y un total de 174 personas ocupadas al sector manufactura comercio y servicios. A diferencia de Saraguro, Sozoranga y Zapotillo que suman un total de US\$ 53.310 de ingresos por ventas para esta actividad (agricultura, minas, etc.) además de mantener al sector servicios como su principal actividad económica en función de los ingresos anuales percibidos por ventas con US\$ 20'048.500.

Este comportamiento liderado por el sector servicios es a nivel provincial y de los cantones, o también es una conducta característica de toda la región, a continuación se realiza un análisis económico de los cantones que conforman la provincia de Zamora Chinchipe para poder analizar este comportamiento.

Tabla N°2.6. Aspectos socioeconómicos de los cantones de Loja.

Cantón	establecimientos económicos	Ingreso anuales	persona empleadas	gastos I+D
Calvas	1.240	50'932.560	3.182	2.280
Catamayo	1.685	88'777.090	4.567	45.120
Celica	812	12'153.586	1.152	16.000
Chaguarpamba	203	7'669.139	518	0
Espíndola	198	9'755.535	605	3.750
Gonzanama	248	8'628.420	605	0
Loja	11.694	844'337.840	42.192	596.280
Macará	1.034	39'837.290	2.415	0
Olmedo	63	919.430	225	4.030
Paltas	675	24'824.280	1.519	0
Pindal	368	16'149.310	814	500
Puyango	528	16'210.670	1.174	0
Quilanga	353	629.690	174	0
Saraguro	569	14'477.020	1.315	2.200
Sozoranga	79	4'391.780	247	0
Zapotillo	255	12'041.590	558	0

Elaboración Propia, en base a datos del perfil económico del Cenec (2010).

2.4.3 Cantones de la provincia de Zamora Chinchipe

En el siguiente párrafo se realiza un análisis comparativo de los datos extraídos del PDyOT (2010), realizado por el GAD de Zamora Chinchipe y el Cenec (2010), para obtener una mayor juicio de la realidad de cada uno de los cantones.

Una de las principales actividades del cantón Centinela del Cóndor es la agricultura con 119 y 155 Upas (Unidades de producción) de maíz duro seco y banano respectivamente, pero según datos del Cenec (2010), este sector posee simplemente US\$ 260,00 de ingresos anuales percibidos por ventas en lo que respecta a agricultura, minas organizaciones y órganos extraterritoriales y destaca al sector comercio y servicios con US\$ 2'000.000 para cada uno.

Lo propio para los cantones de Chinchipe y el Pangui, destaca el sector comercio y el sector servicios al generar la mayor cantidad de ingresos con US\$ 18'904.210 total entre los dos cantones y los dos sectores, cantones que también destacan por generar un gran aporte a la producción provincial de café (323 y 363 Upas respectivamente).

Según datos del Cenec (2010), el número de personas empleadas para cada cantón Nangaritza, Palanda y Paquisha es de 421, 462, y 318 respectivamente, en cuanto a los sectores manufactura, comercio, servicios y agricultura se destaca el sector servicios con un total de US\$ 5'887.580 ingresos para los tres cantones.

El cantón Yacuambi no es distinta a esta realidad, una vez más sobresale el sector servicios con US\$ 1'650.500 de ingresos por sobre sobre el sector manufactura y comercio. Situación

distinta sucede con el cantón de Yanzatza que con US\$ 159'031.510 de ingresos para el sector comercio se convierte en el principal cantón de la provincia con respecto a este indicador por sobre el cantón de Zamora que cuenta con US\$ 19'702.380 de ingresos por ventas.

Tabla N° 2.7. Aspectos socioeconómicos de los cantones de Zamora Chinchipe.

Cantón	establecimientos económicos	Ingreso anuales	persona empleadas	gastos I+D
Centinela del Cóndor	184	4'784.020	518	2'000.640
Chinchipe	297	13'659.070	1.572	0
El Pangui	303	6'098.720	708	1.200
Nangaritza	142	1'918.550	421	0
Palanda	189	7'532.210	462	0
Paquisha	106	1'112.580	318	0
Yacuambi	115	2'148.200	366	0
Yanzatza	876	269'168.930	2.180	33.730
Zamora	1.087	86'377.620	4.295	117.200

Elaboración Propia, en base a datos del perfil económico del Cenec (2010)

CAPÍTULO III

APROXIMACIÓN DE CAMBIO A LA MATRIZ PRODUCTIVA EN LA ZONA 7 SUR.

El principal objetivo del siguiente capítulo es identificar las actividades económicas priorizadas por el gobierno nacional de Ecuador, las cuales sirven como referencia para posteriormente validar con la priorización de actividades y sectores generada mediante herramientas de análisis regional. Con estas dos clasificaciones se tiene una visión clara de la estructura productiva de la Región 7 y por consiguiente se identifica el camino por donde está direccionado el cambio de la matriz productiva regional.

En el capítulo anterior se realizó un análisis nacional y regional de la estructura productiva del Ecuador, por lo que ahora es conveniente realizar un estudio más específico de la región, el cual es posible utilizando cocientes e índices de participación, concentración y especialización, en función de datos extraídos del Censo Económico Nacional, (2010) a partir de los ingresos anuales percibidos por ventas y el valor agregado bruto (VAB), (2009) lo que hace posible establecer el comportamiento de la estructura productiva. A continuación se realiza un análisis de la priorización gubernamental señalada.

3.1 Actividades – Sectores priorizadas por el gobierno nacional

La priorización nacional y zonal surge como parte del Plan Nacional para el Buen Vivir, 2013 – 2017 para consolidar uno de sus principales objetivos: establecer un sistema económico social, solidario y sostenible e impulsar la transformación de la matriz productiva, detallada a continuación.

Una de las entidades gubernamentales encargadas de este proceso, SENPLADES ha utilizado una metodología para la selección de industrias prioritarias, en función de varios criterios de entre los que se destaca:

- ✓ Generar mayor nivel de productividad;
- ✓ Poseer altos encadenamientos productivos;
- ✓ Poseer bajo impacto ambiental;
- ✓ Generar empleo;
- ✓ Incentivar la soberanía alimentaria;
- ✓ Mejorar la infraestructura para la productividad sistémica nacional y el acceso a las tecnologías de la información y el conocimiento, y
- ✓ Diversificar y sofisticar la canasta exportadora.

Dentro de estos criterios se ha establecido indicadores, para establecer su factibilidad, es así que para la generación de empleo se estableció una relación entre el empleo generado

por la industria y el valor agregado producido por la industria, dicha relación permite determinar cuánto empleo se genera por valor agregado

$$K_{\text{empleo}} = \frac{\text{Empleo } i}{\text{Valor agregado } i} \quad (1)$$

Este indicador por la estructura vigente, promueve a los sectores industriales y al sector terciario.

Bajo estos criterios, lineamientos e indicadores se consolidaron 47 actividades económicas de acuerdo a la afinidad de la actividad en 14 industrias agregadas, estas actividades económicas fueron agregadas en industrias de aplicación biotecnología o del aprovechamiento de la biodiversidad como bioquímica, bioenergía y servicios ambientales.

Principales sectores priorizados para consolidar un cambio de la matriz productiva

- Turismo (Restaurantes, bares y cantinas, Actividades de agencias de viajes)
- Industria farmacéutica y biomedicina
- Energías renovables (bionergía, biocombustible y alternativos)
- Construcción
- Transporte y Logística
- Metalmecánica
- Confección y calzado
- Vehículos automotores, carrocerías, sus partes y piezas
- Petroquímica-Productos de plástico y caucho sintético
- Bioquímica
- Productos elaborados de madera
- Alimentos frescos y procesados
- Tecnología: Hardware
- Tecnología: Software
- Servicios ambientales.



Figura N° 3.1. Sectores Priorizados

Fuente: Matriz Productiva., (Ekos, 2014), P. 2.

Esta clasificación explica la composición; es decir, la base de un modelo deseado de la estructura productiva en el largo plazo, en función de los 14 bienes y servicios priorizados, estructura nacional que estará conformada o mejor dicho respaldada por la estructura regional – zonal, por consiguiente la Zona 7 Sur también cuenta con una priorización detallada a continuación.

Extraído de la Agenda Zonal 7, (2013-2017) trabajo realizado por la Dirección de Planificación, Información y Políticas Públicas Zona 7, la propuesta de la región para el cambio de la matriz productiva propone estrategias de cambio en función de cuatro ejes:

- Diversificación productiva
- Agregación de valor
- Sustitución de Importaciones y
- Fomento de exportaciones.

Este trabajo realizado por un grupo de expertos de la Región 7 enfatiza en cuanto a la diversificación: consolidar encadenamientos productivos con agregación de valor en los siguientes sectores:

- Minería
- Turismo
- Forestal y
- Bioconocimiento.

Finalmente como última priorización con la cual se logra no solo comparar si no validar y dar un justificativo técnico de la selección de los sectores y bienes priorizados en las provincias de El Oro, Loja, y Zamora Chinchipe se tiene los indicadores espaciales expuestos a continuación.

3.2 Metodología

Un análisis regional conlleva aplicar una metodología de análisis y planificación regional y local bajo índices que según Boisier (1999) y Lira (1999), permiten entender la naturaleza compleja de los procesos de desarrollo territorial, disponiendo de esta manera un amplio conocimiento sobre la relación sociedad-territorio analizada en cada caso particular; es decir en cada una de las provincias que conforman la Región 7.

Este estudio está en función de los datos obtenidos del Censo Económico (CENEC) (2010), de las 114 variables incluidas se consideraron las siguientes:

- Provincias
- Código cantón
- Clasificación CIIU 4 Actividad principal
- Actividad principal a tres dígitos CIIU
- Actividad principal a dos Dígitos CIIU y
- Ingresos anuales percibidos por ventas.

De estas seis variables se realizó una preclasificación mediante la aplicación del programa Stat, logrando así una depuración con 420 actividades principales a 4 dígitos, y los ingresos anuales percibidos por ventas de todos los cantones de las provincias de: El Oro, Loja, y Zamora Chinchipe, esta base de datos es el principal insumo para realizar el posterior cálculo de los indicadores (participación, concentración y especialización).

Antes de enfocarse en la obtención de los índices y las actividades priorizadas es importante citar la definición de cada uno de los indicadores obtenidos.

3.2.1 Índice de participación

Este índice permite establecer las actividades líderes de la actividad económica regional, obteniendo de manera clara la presencia de ventajas comparativas, encadenamientos y agentes relacionados Tandazo, (2012).

La fórmula para establecer este índice es:

$$IPE = V_{ij} / \sum^i V_{ij} * 100 \quad (2)$$

IPE = Índice de Participación económica

V_{ij} = Valor Agregado Bruto del sector i en la región j

$\sum^i V_{ij}$ = Valor Agregado Bruto de la región j

La sumatoria de dicha participación en cada uno de los sectores de cada una de los cantones de las tres provincias es igual a 1, para mejor entendimiento a continuación dos ejemplos.

Tabla N° 3.1. Índice de participación en los cantones de Zamora Chinchipe (ciuu4-ing)

CANTÓN	Cultivo de hortalizas y melones, raíces y tuberculoso	Actividades de apoyo a la agricultura	Pesca de agua dulce	Acuicultura de agua dulce	Elaboración y conservación de carne	Elaboración de productos lácteos	Elaboración de productos de molinería
Zamora			<u>1</u>			<u>0,81433225</u>	
Chinchipe							<u>1</u>
Nangaritza							
Yacuambi							
Yantzaza					<u>0,37159091</u>		
El Pangui							
Centinela Del Condor							
Palanda							
Paquisha	<u>0,84931507</u>	1		<u>0,89552239</u>			
Máximo	0,84931507	1	1	0,89552239	0,37159091	0,81433225	1

Fuente: Censo Económico Nacional, (2010).

La presente tabla explica que actividades poseen un mayor aporte en la economía de la provincia, de lo cual se puede observar que, para el cantón de Zamora la actividad que genera un mayor aporte es la elaboración de productos lácteos (0,8143), así como la pesca de agua dulce (1); entre otras, mientras que por su lado el cantón de Paquisha se identifica a la acuicultura de agua dulce, (0,8955).

Tabla N° 3.2. Índice de participación en los cantones de Zamora Chinchipe (VAB)

CANTÓN	Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	Manufactura	Comercio	Actividades de alojamiento y de comidas
Zamora	0,12546563	<u>0,19368403</u>	<u>0,55597697</u>	<u>0,47356352</u>
Chinchipe	0,06293959	0,1397428	0,01018449	0
Nangaritza	0,08428983	0,08733925	0,08581918	0,02189069
Yacuambi	0,09610788	0,1048071	0,03449779	0,01361446
Yantzaza	<u>0,29212258</u>	0,08733925	0,10586953	0,40357745
El Pangui	0,14748722	0,1397428	0,08486759	0,06984957
Centinela Del Cóndor	0,06350122	0,10690324	0,02288758	0,01750431
Palanda	0,10709756	0,14044152	0,03023477	0
Paquisha	0,02098849	0	0,0696621	0
Máximo	0,29212258	0,19368403	0,55597697	0,47356352
Promedio	0,11111111	0,11111111	0,11111111	0,11111111
	1	1	1	1

Fuente: Banco Central del Ecuador, (2009).

En la tabla 3.2 se explica la participación en función del VAB, (2009) a las actividades – sectores que poseen un mayor aporte en la economía de la provincia, el sector manufactura

y las actividades de alojamiento y de comidas son las que generan un mayor aporte a la economía de la provincia.

A manera de resumen las actividades que presentan mayor peso de participación según el CENEC (2010) fueron corroboradas con los datos del Valor Agregado Bruto del año 2009, con los cuales se calculó el mismo indicador de participación para cada uno de los cantones de la tres provincias de El Oro, Loja y Zamora Chinchipe para los sectores de:

- Agricultura ganadería, silvicultura y pesca
- Manufactura
- Comercio y
- Actividades de alojamiento y de comidas

Los índices de participación en algún sector coincidieron y, en otros no resultaron compatibles por lo cual se consideró las actividades (sector) que poseían un índice de participación fuerte; es decir cercano o igual a uno, ejemplo la agricultura. Es así que para todas las 39 provincias que conforman la Zona 7, las principales actividades que poseen un índice de participación igual o cercana a uno son:

Provincia de El Oro

- Cultivo de arroz (Santa Rosa)
- Fabricación de pasta de madera, papel y cartón (Machala)
- Elaboración de otros productos alimenticios (Machala)
- Elaboración de chocolate (Machala)
- Venta al por mayor de otros productos no especializados (Machala)
- Procesamiento de datos, hospedajes y actividades conexas (Machala).

Provincia de Loja

- Cría de cerdos (Catamayo)
- Elaboración de cacao, chocolates y otros productos (Loja)
- Servicio de acabado de productos textiles (Loja)
- Fabricación de calzado (Loja)
- Fabricación de hojas de madera, enchapados (Loja)
- Venta al por mayor de textiles (Loja)
- Actividades de alojamiento (Loja)
- Actividades de operadores turísticas (Loja)

Provincia de Zamora Chinchipe

- Elaboración de azúcar (Zamora)
- Fabricación de calzado (Zamora)

- Destilación y mezcla de bebidas alcohólicas (Zamora)
- Actividades de agencias de viajes (Zamora)
- Regulación y facilitación de la actividad económica (Zamora)
- Actividades de jardines botánicos y zoológicos y reservas naturales (Zamora).

Expuesto y entendido el índice de participación se da paso al cociente de localización y al índice de concentración que dan un mayor sustento a las actividades analizadas en un inicio.

3.2.2 Índice de concentración económica

Relacionado con el coeficiente de localización, este índice permite entender el grado en que una actividad económica (bien o servicio) se encuentra geográficamente concentrado o dispersa en el territorio, por consiguiente poder llegar a realizar comparaciones entre regiones provincias, cantones, etc; según Asaud, (2001).

Fórmula:

$$IC = 100 - |Pr - Pcr| \quad (3)$$

IC = Índice de concentración.

Pr = Valor de referencia territorial, correspondiente a la proporción de cada unidad del total del territorio analizado, expresado por lo general en Km².

Pcr = Valor de la variable seleccionada correspondiente a la proporción de cada subunidad en la cual participa la actividad–sector analizado.

De donde la interpretación es

- ✓ IC cercano a 100 la región posee alto valor de concentración.
- ✓ IC lejano a 100 la región posee un bajo valor de concentración.

Tabla N° 3.3. Índice de concentración en los cantones de Zamora Chinchipe (ciiu4-ing)

Nr o.	CANTÓN	agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	explotación de minas y canteras	industrias manufactureras	suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado	distribución de agua; alcantarillado, gestión de desechos y actividades de saneamiento.	construcción	comercio al por mayor - menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas
1	balsas	98,321209	99,74642	99,60213	99,74642	99,74642	99,75	98,13
2	el guabo	99,312581	97,78887	99,13486	97,95581	97,78887	97,79	94,19
3	huaquillas	95,884679	99,76749	93,9352	98,10485	95,68705	92,61	99,79
4	marcabeli	98,609635	97,417	99,67341	99,458	99,458	99,59	98,97
5	piñas	99,200413	97,75114	99,06402	97,75114	97,70341	97,75	96,3
6	portovelo	98,949863	44,80014	99,99941	98,92248	98,94986	98,95	98,14
7	las lajas	98,912825	98,91283	99,27474	98,95952	98,91283	99,87	99,61
8	calvas	97,900127	96,93394	99,90164	99,0616	89,42969	97,89	93,99
9	macará	97,901293	97,90129	98,44338	99,97105	97,90129	97,9	95,18
10	puyango	97,674402	97,6744	99,15825	99,80206	97,78014	98,63	98,86
11	quilanga	99,137201	99,1372	99,28197	99,1372	99,1372	99,14	99,58
12	olmedo	99,927164	99,58974	99,69832	99,58974	99,58974	99,59	99,97
13	centinela del condor	99,529267	99,04617	99,84239	99,04617	99,04617	99,05	99,97

Fuente: Censo Económico Nacional, (2010).

La tabla 3.3 explica el nivel de concentración geográfica, de las cuales se seleccionó las actividades que poseen un grado de concentración alto, como: la explotación de minas y canteras para el cantón de Huaquillas con 99,76%, la agricultura en Olmedo con 99,9% de concentración en esta región, esta selección hizo posible escoger las principales actividades que son validadas con la priorización gubernamental.

3.2.3 Coeficiente de especialización (Qr)

El coeficiente de especialización explica el grado de similitud de la estructura económica regional con la estructura económica del patrón de comparación (país):

Fórmula de cálculo:

$$C_1 = \frac{\frac{A_1}{Ar}}{\frac{At_1}{Ar}} \quad (4)$$

De donde:

A1 = VAB en la actividad económica seleccionada en la región (subregión).

At1 = VAB total en la actividad económica de la región (subregión).

Ar = VAB en la actividad seleccionada a nivel nacional (subregión).

Art = VAB total nacional (subregión).

- Medida de la especialización regional = 1 (o cercano)
- Medida de diversificación regional = 0 (o cercano) Boisier, (1980).

Situaciones que están en función del supuesto: que la distribución de referencia sea diversificada o especializada en términos relativos. Aclarado la definición e interpretación de cada uno de los indicadores se da paso a la obtención del indicador.

Tabla N° 3.3. Índice de especialización en los cantones de Zamora Chinchipe (ciuu4-ing)

CANTÓN	agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	explotación de minas y canteras	industrias manufactureras	Construcción	comercio al por mayor - menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas	transporte y almacenamiento	actividades de alojamiento y de servicio de comidas
machala	2,1502804	0,86935165	2,21248219	1,788381	0,00486115	1,455961	0,004
arenillas	0,63871756	0	0,68186674	0,629593	1,64400689	0,74139	1,108
atahualpa	0	0	0,84262909	0	1,33412249	0,967085	1,351
Balsas	1,68929782	0	0,56950104	0	1,85345907	0,326808	1,37
Chilla	0	0	1,01947717	0	1,50651528	0	1,09
el guabo	0,63458079	0	0,6734888	0	1,75630019	0,409216	1,058
huaquillas	1,11375634	0	1,61314242	1,951725	0,00494373	3,495321	2,475
marcabeli	2,04123486	3,30105951	0,91752945	1,006037	1,65851191	0,59234	1,15

Fuente: Censo Económico Nacional, (2010).

La siguiente tabla muestra la especialización y diversificación de los diferentes cantones de la región 7 de las cuales se ha seleccionado las actividades que poseen un alto valor de especialización; es decir mayor a uno, ejemplo la provincia de Machala las industrias manufactureras (2,2124), así como para Huaquillas el transporte y el almacenamiento, (3,4953).

Establecido los indicadores se continúa con la validación entre la priorización realizada por el gobierno nacional y los indicadores regionales para establecer una aproximación de cambio de la matriz productiva.

3.3 Aproximación de cambio a la matriz productiva en la Zona 7 Sur

El planteamiento del cambio de la matriz productiva no debe ser la respuesta a una brillante idea plasmada en un objetivo nacional incluido dentro del PNBV, sino más bien debe justificar y explicar la realidad local y regional de Zona 7, para lo cual es necesario establecer un análisis técnico, económico, social de la estructura productiva de esta región, por consiguiente se plantea una propuesta justificada en índices regionales de planificación. A continuación se realiza un detalle de los indicadores encontrados para luego ser validados por la priorización de actividades económicas realizadas por el gobierno.

Los indicadores de participación, especialización y concentración, más la priorización nacional de los principales bienes y servicios, facilitan el análisis de la estructura económica de la región, con lo cual se puede identificar cuáles son las principales actividades económicas (bienes y servicios) que podrían aportar al cambio de la matriz productiva.

Mediante una matriz de doble entrada conformada por los sectores (bienes y servicios) priorizados por la SENPLADES a nivel Nacional y Zonal; en conjunto con las actividades – sectores (bienes y servicios) clasificados a nivel provincial (El Oro, Loja y Zamora Chinchipe) y cantonal por el índice de participación se obtiene la siguiente tabla.

Tabla N° 3.4. Priorización Nacional, Regional y Provincial (Índice de Participación)

Priorización Nacional, Regional y Provincial				
Sectores / Bienes Servicios	Provincias	El Oro	Loja	Zamora Chinchipe
	Nacional	Índice de participación		
Bienes	Alimentos frescos y procesados	XX		
	Biotecnología (bioquímica y biomedicina)	XX		
	Confecciones y calzado		X	X
	Energías renovables			
	Industria farmacéutica			
	Metalmecánica			
	Petroquímica			
Servicios	Productos forestales de madera	XX	XX	
	Servicios ambientales			
	Tecnología (software, hardware y servicios informáticos)			
	Vehículos automotrices, carrocerías y partes			
	Construcción			
	Transporte y logística			
	Turismo			XX

Fuente: Matriz productiva (Ekos, 2014)
Elaboración propia.

Se explicó que el índice de participación permite identificar las actividades líderes de la actividad económica regional y por consiguiente se puede establecer la presencia de ventajas comparativas según Tandazo, (2012).

Con lo cual las principales actividades donde se encuentran inmersas los bienes y servicios, con mayores términos porcentuales en la región 7 Sur son: Alimentos frescos y procesados, Biotecnología, Productos forestales de madera y Turismo que coinciden con cuatro sectores según la priorización realizada por SENPLADES a nivel regional y nacional

distribuidos en esta región. Es bueno recalcar que el porcentaje considerado para el índice de participación fue igual o cercano a uno sin desmerecer otras actividades que poseen participación en la región, ejemplo el cultivo de cereales en Loja (Calvas) con un índice de participación de 0,8909.

Existen actividades que al ser consideradas con la priorización nacional, regional y comparadas con el índice de participación coinciden simplemente con la priorización regional las cuales son: confección de calzado para la provincia de Loja y Zamora Chinchipe, a continuación un resumen de lo expuesto.

Sectores, bienes y servicios nacionales, regionales e índices de participación

- Alimentos frescos y procesados
- Biotecnologías
- Productos forestales de madera y
- Turismo.

Sectores, bienes y servicios regionales e indicadores de participación

- Confecciones y calzado.

Tabla N° 3.5. Priorización Nacional, Regional y Provincial (Índice de Concentración)

Priorización Nacional, Regional y Provincial				
Sectores / Bienes Servicios	Provincias	El Oro	Loja	Zamora Chinchipe
	Nacional	Índice de concentración		
Bienes	Alimentos frescos y procesados	XX	XX	
	Biología (bioquímica y biomedicina)	X		
	Confecciones y calzado			
	Energías renovables	X		
	Industria farmacéutica			
	Metalmecánica			
	Petroquímica			
	Productos forestales de madera			
Servicios	Servicios ambientales			
	Tecnología (software, hardware y servicios informáticos)			
	Vehículos automotrices, carrocerías y partes			X
	Construcción	X		
	Transporte y logística	X		
	Turismo	XX	XX	

Fuente: Matriz productiva (Ekos, 2014)
Elaboración propia.

El índice de concentración permite identificar el grado en que una actividad económica (bien o servicio) seleccionada se encuentra geográficamente concentrada.

De lo cual las actividades económicas que poseen un alto porcentaje; cercano o igual al 100% de concentración en el territorio y comparadas con las actividades priorizadas a nivel nacional cómo a nivel regional realizado por la SENPLADES son: Alimentos frescos y procesados, y el Turismo para las provincias de El Oro y Loja.

En cuanto a las actividades que presentan un alto porcentaje de concentración y coinciden únicamente con la priorización regional son cuatro actividades: Biología, Energías renovables, Vehículos Automotrices, Construcción, Transporte y Logística. Para mayor explicación se muestra los siguientes resultados.

Sectores, bienes y servicios nacionales, regionales e índices de participación

- Alimentos frescos y procesados
- Turismo.

Sectores, bienes y servicios nacionales e índices de participación

- Biotecnología
- Energías renovables
- Vehículos Automotrices
- Construcción
- Transporte y Logística.

Tabla N° 3.6. Priorización Nacional, Regional y Provincial (Índice de especialización)

Priorización Nacional, Regional y Provincial				
Sectores / Bienes Servicios	Provincias	El Oro	Loja	Zamora Chinchipe
	Nacional	Índice de especialización		
Bienes	Alimentos frescos y procesados	XX		XX
	Biotecnología (bioquímica y biomedicina)	X		
	Confecciones y calzado			
	Energías renovables	X		
	Industria farmacéutica			
	Metalmecánica			
	Petroquímica			
	Productos forestales de madera			
Servicios	Servicios ambientales			
	Tecnología (software, hardware y servicios informáticos)			
	Vehículos automotrices, carrocerías y partes		X	
	Construcción	X		
	Transporte y logística	X		
	Turismo		XX	

Fuente: Matriz productiva (Ekos, 2014)
Elaboración propia.

El índice de especialización logra identificar las actividades económicas que poseen un grado de similitud de la estructura económica regional con la estructura económica del patrón de comparación, es así que las actividades que fueron consideradas bajo el criterio

de especialización son aquellas que presentaron un coeficiente de especialización cercano a uno según Lira y Quirola, (2003).

Con lo cual las actividades económicas en que se especializan en la región 7 Sur y se encuentran dentro de la priorización nacional-regional realizada por el gobierno son: Alimentos frescos y procesados en la provincia de El Oro y Zamora Chinchipe, y el Turismo en la Provincia de Loja.

Las actividades de: Biotecnologías, Energías renovables, Vehículos automotrices carrocerías y partes, Construcción, Transporte y Logística se encuentran de dentro de la priorización regional validada por los índices de especialización. A continuación un resumen de esta validación.

Sectores, bienes y servicios nacionales, regionales e índices de participación

- Alimentos frescos y procesados
- Turismo.

Sectores, bienes y servicios regionales e índices de participación

- Biotecnología
- Energías renovables
- Vehículos Automotrices
- Construcción
- Transporte y Logística.

En síntesis las actividades (bienes y servicios) priorizadas para la región 7 Sur a nivel nacional y regional que coinciden y se las puede determinar cómo validadas en conjunto con los tres índices: participación, concentración y especialización son:

[Priorización Nacional + Priorización Regional] + [Priorización Regional-Espacial (participación, concentración y especialización)] =

- *Alimentos frescos y procesados*
- *Turismo.*

La priorización nacional-regional con quince bienes y servicios en conjunto, más los tres indicadores regionales acumulados (participación, concentración, especialización) se puede

citar a: una actividad (turismo) coincidente (6,6% - 100%) entre los dos criterios; y en función de las matrices de doble entrada con los indicadores espaciales de manera individual se obtiene un 42% (6,3 – 15 actividades) de validación en promedio. Por consiguiente se concluye la existencia de una justificación teórica y técnica para elaborar una propuesta del cambio de la matriz productiva en la Zona 7 Sur de Ecuador.

COMENTARIOS FINALES

Las actividades productivas priorizadas en la Zona 7 Sur a nivel nacional-regional son: alimentos frescos y procesados, y turismo, consideradas básicamente el fundamento para iniciar un cambio de la matriz productiva en la Región Sur de Ecuador, en razón de cinco criterios: índice de participación, índice de concentración, índice de especialización, priorización gubernamental nacional y priorización gubernamental regional.

En el presente trabajo se realizó un análisis de las actividades productivas de la Región 7 de lo cual se cita como principales sectores-actividades: al sector servicio (Turismo), manufactura y comercio como los de mayor aporte a los ingresos anuales percibidos por ventas para los treinta y nueve cantones de las tres provincias de la región sur. Se parte de los siguientes datos: Machala genera US\$ 411.653.000 y US\$ 811.669.000 ingresos en el sector manufactura y comercio respectivamente; Gonzanama destaca el sector servicios con US\$ 5.719.490 ingresos y 415 personas destinadas a esta actividad, mientras que en el cantón Centinela del Cóndor la principal actividad es la agricultura con 119 y 155 Upas (Unidades de producción). Por consiguiente se confirma a dichas sectores (actividades) como las principales de la estructura productiva de la región 7 Sur.

En consideración de dos criterios: 1ro. priorización nacional más la priorización regional, 2do. el conjunto de tres indicadores espaciales (participación, concentración y especialización) existe una validación del 25% ;es decir, 1 una (Turismo) de 15 actividades (Turismo, Restaurantes bares y cantinas, Actividades de agencias de viajes, Industria farmacéutica, Energías renovables, etc.) coincidentes entre sí, situación distinta al considerar de manera conjunta las dos priorizaciones y los indicadores de manera individual se obtiene una validación del 42% ;es decir, 6,3 actividades coincidentes entre sí.

Un redireccionamiento de las actividades productivas, basado en el sector servicios, el turismo, corrobora un inicio para el planteamiento de él cambio de la matriz productiva en la región Sur de Ecuador, con lo cual se acepta la hipótesis planteada al inicio de la investigación, el ridereccionamiento de las actividades productivas existentes generarían un cambio en la matriz productiva.

Adicional a los sectores – actividades priorizados existen potencialidades mencionadas y otras no de la Región Sur como: la Agricultura (banano, café, arroz), la ganadería (ganado bovino, porcino y aves), la minería (oro, plata), la acuicultura (producción de camarón y

tilapia), la producción y explotación de madera, actividades que pueden alcanzar un mayor nivel de producción generando un aporte a nivel nacional como regional, lo cual determina una contribución adicional al cambio de la matriz productiva.

Los hechos estilizados hacen hincapié del desarrollo en términos de cambio estructural, de lo cual se encuentran casos de éxito como el de: Corea del Sur, país que derivó una estrategia deliberada de dirigir la industrialización hacia sectores identificados como estratégicos para el gobierno coreano.

Uno de los hallazgos suscitados en la presente investigación es la validación del 45% de actividades, por consiguiente la ampliación de este análisis para incrementar el porcentaje de ratificación del resto de actividades priorizados es una tarea a plantear en un estudio posterior, justificando de manera más amplia la priorización de sectores y bienes en la región. Una de las herramientas posteriores a implementar es la aplicación de una entrevista dirigida a las entidades públicas y privadas relacionadas directamente con el cambio de la matriz productiva en la región 7.

Extender el número de actividades sin descartar las actividades priorizadas, más un plan de contingencia (hoja de ruta) para el proceso del cambio de la matriz productiva explicado en fases cronológicas para: afrontar las externalidades negativas y positivas que surgirían con la implementación de la modificación de la estructura productiva en la Región 7 Sur, sería la principal sugerencia del estudio realizado.

BIBLIOGRAFÍA

- Asaud, N., (2001). Economía Regional y Urbana. Introducción a las teorías, técnicas y metodologías básicas, 2001, Colegio de Puebla, A. C y BUAP. Puebla, México.
- Banco Central del Ecuador – BCE., (2014) Estadísticas Macroeconómicas Presentación Coyuntural, Dirección de Estadística Económica, Agosto 2014.
- Banco Central del Ecuador (BCE)., (2013a) Información estadística mensual. Nro.1934, Disponible en <http://goo.gl/CfiFx> (consultado el 11 de mayo de 2013).
- Blanchard, O., (2006) Macroeconomía. 4^aedición, Pearson Educación. S.A., Madrid, 2006.
- Banco Central del Ecuador (2014) Valor Agregado Bruto Cantonal, miles de dólares, año 2009. [En línea]. Disponible en:
<http://www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/293-cuentas-provinciales>
(Accesado el día {24 de mayo de 2014})
- Berthier, A., (2007) El sistema de Referencias Harvard. *En Conocimiento y Sociedad.com*. [En línea]. Disponible en:
<http://www.conocimientoysociedad.com/Harvard.html>. (Accesado el día {24 de mayo de 2014})
- Boisier, S., (1997) El vuelo de una cometa. Una metáfora para una teoría del desarrollo territorial, documento 97/37 serie ensayos, Dirección de Políticas y Planificación Regionales (DPPR), ILPES LC/IPG.103.
- Boisier, S., (1980) Técnicas de Análisis Regional con información Limitada, Cuaderno ILPES, Serie II N°27, Santiago de Chile.
- Capello, R., (2006) La Economía Regional tras cincuenta años: Desarrollos teóricos recientes y desafíos futuros. Investigaciones Regionales. [En línea] 9 – Páginas 169 a 192 Sección Panorama y Debates. Disponible en:
<http://www.economia.unam.mx/cedrus/descargas/Laeconomiaregionaltras50anos.pdf>
[Accesado el día 24 de mayo de 2014]
- Cimoli, M. et al., (2007) Progreso Técnico y Cambio Estructural en América Latina. Edición de Naciones Unidas, Cepal y Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo (IDRC, Canadá), Santiago de Chile.
- Cimole, Porcile, Primi y Vergara, (nd) Cambio Estructural, Heterogeneidad Productiva y Tecnología en América Latina, Heterogeneidad estructural, asimetrías tecnológicas y crecimiento en América Latina, CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe).
- Congdon, T. y McWilliams, D., (1982) Diccionario de Economía, Grijalbo, Barcelona.
- Congdon, T. y McWilliams, D., (1982) Diccionario de Economía, Grijalbo, Barcelona.

- Consejo Nacional de Planificación., (2013) Plan Nacional para el Buen Vivir 2013 – 2017 (Versión Borrador), 19 de junio de 2013.
- Di Filippo, A., (2009) Estructuralismo latinoamericano y teoría económica, Revista Cepal 98.
- El Telégrafo., (2014) La Capital Mundial del Camarón se esfuerza por rescatar sus tradiciones, [html], Agosto, Ecuador, disponible en: <http://www.telegrafo.com.ec/regionales/regional-sur/item/la-capital-mundial-del-camaron-se-esfuerza-por-rescatar-sus-tradiciones.html>
- Ekos, (equipo editorial)., (2014) Matriz productiva, revista digital, noviembre 2014, disponible en: www.ekosnegocios.com
- Gobierno Provincial Autónomo de el Oro y la Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo (Senplades), (2010) Prioridades para el desarrollo integral El Oro Ecuador, ART Articulación de Redes Territoriales, Programa de Articulación de Redes Territoriales del Programa de las Naciones Unidas (ART/PNUD).
- Gobierno Provincial Loja, (2012). Plan de Desarrollo y Ordenamiento Territorial Provincial Loja, Sistema económico.
- Gobierno Autónomo Descentralizado Provincial de Zamora Chichipe, (2011) Sistema Económico Productivo, Unidad de Gestión territorial de Zamora Chinchipe, Pdf, Zamora Chinchipe-Ecuador.
- Gobierno Autónomo Descentralizado GAD de Zamora Chinchipe, (2011) Plan de Desarrollo y Ordenamiento Territorial, Sistema Económico, Proceso de Planificación Institucional.
- Grijalva, J., (2011) La Matriz de Componente Importado para el año 2005 y aplicaciones para la formulación de política económica, caso Ecuador, Pontificia Universidad Católica del Ecuador.
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC)., (2010) Censo Nacional Económico, Base Censo 2010. [En línea]. Disponible en: <http://www.ecuadorencifras.gob.ec/base-censo-2010/> (Accesado el día {24 de mayo de 2014})
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC)., (2010) Censo Nacional Económico. Perfiles Económicos Provincias y Cantones. [En línea]. Disponible en: <http://www.ecuadorencifras.gob.ec/base-censo-2010/> (Accesado el día {24 de mayo de 2014})
- Katz, J., (2006) Cambio estructural y capacidad tecnológica local. Revista de la Cepal 89.

- Lira y Quiroga (2003) Técnicas de análisis regional, Instituto Latinoamericano y del Caribe de Planificación Económica y Social (ILPES) [En línea] Serie manuales 30, Santiago de Chile, noviembre 2003, disponible en: disponible en <http://www.eclac.org/ilpes/publicaciones/xml/3/35833/manual59.pdf> [Accesado el día 24 de mayo de 2014]
- Lira, L., y Quiroga B., (2008) Técnicas de análisis regional, Instituto Latinoamericano y del Caribe de Planificación Económica y Social (ILPES), serie manuales 30, Santiago de Chile, noviembre 2003.
- Moncayo, E., (2008) Cambio estructural: trayectoria y vigencia de un concepto. Revista Cife No 13, Universidad Santo Tomás.
- Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo – Senplades., (2014) Agenda Zonal 7 Provincias de El Oro, Loja y Zamora Chinchipe 2013 – 2017 (documento preliminar), Julio 2014.
- Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo - Senplades., (2011) Recuperación del Estado para el Buen Vivir, La experiencia ecuatoriana de transformación del Estado, 1ª edición, Documento de trabajo 34, Quito 2011.
- Senplades, (2011) Recuperación del Estado para el Buen Vivir. La experiencia ecuatoriana de transformación del Estado, 1ª, Quito, (Serie documento de trabajo N° 4)
- Secretarias Nacional de Planificación y Desarrollo – Senplades., (nd) Priorización de sectores productivos para el Buen Vivir, Coordinación Técnica de Relaciones Internacionales.
- Secretaria Nacional de Planificación – Senplades., (nd) Plan Nacional del Buen Vivir 2013-2017).
- Sunkel, O., (1980) La interacción entre los estilos de desarrollo y el medio ambiente en la América Latina, Estilos de desarrollo y medio ambiente en América Latina, Sunkel, O., y Gligo, N., México, D.F., Fondo de Cultura Económica.
- Tandazo, T., (2012) La actividad económica del Ecuador: Una visión desde la economía espacial, N°11, Loja, Universidad Técnica Particular de Loja, Departamento de economía.
- Vicuña (2014) Hacia el Socialismo del Buen Vivir (La Nueva Matriz Productiva, Publicación de los CRC's Bolivarianos Alfaristas, Alianza Bolivariana Alfarista (ABA), 35 País Patria Altiva y Soberana.

ANEXOS

Anexo N°2.1.Actividades económicas practicadas en la Zonal 7 Sur

Principales actividades económicas practicadas en la Zonal 7 Sur									
Provincia	Cantón	Sector manufactura				Sector Comercio			
El Oro	Arenillas	57 establecimientos económicos	US\$ 1.026.854 por ingresos anuales percibidos por ventas	139 personas empleadas	No existen gastos en I+D	434 establecimientos económicos	US\$ 13.887.158 por ingresos anuales percibidos por ventas	1.116 personas empleadas	No existen gastos en I+D
	Atahualpa	9	77.623	12	No existen	45	1.451.595	55	No existen
	Balsas	18	359.883	39	No existen	185	15.698.395	319	No existen
	Chilla	9	100.320	18	No existen	42	998.527	59	No existen
	El Guabo	85	2.601.550	137	No existen	700	528.798.270	1261	18.000
	Huaquillas	174	4.102.720	518	No existen	1648	120.580.770	2972	1.500
	Las Lajas	10	226.450	71	No existen	61	736.450	105	No existen
	Machala	879	411.653.000	3410	2000	6.099	1.665	13.406	27.000
	Marcabelí	24	278.630	55	No existen	137	3.531.890	192	No existen
	Pasaje	212	34.540.800	507	No existen	1360	102.077.100	2376	3.000
	Piñas	88	3.091.716	220	No existen	519	44.117.455	844	30
	Portovelo	29	566.560	56	No existen	254	11.402.720	407	No existen
	Santa Rosa	159	5.889.470	424	No existen	1416	94.559.070	2352	No existen
Zaruma	49	1.831.320	138	No existen	333	14.191.000	511	2.000	
		Sector Servicios				Otros (Agricultura, Minas, Organizaciones)			
El Oro	Arenillas	272 establecimientos económicos	US\$ 7.829.611.611 por ingresos anuales percibidos por ventas	1.496 personas empleadas	US\$ 28.200 en gastos realizados en I+D	4 establecimientos económicos	US\$ 143.300 por ingresos anuales percibidos por ventas	5 personas empleadas	No existen gastos en I+D
	Atahualpa	44	1.556.558	287	No existen				No existen
	Balsas	83	6.294.875	337	6000	4	679.993	9	No existen
	Chilla	30	540	130	No existen				
	El Guabo	367	8.711.290	1252	60	6	2.982.860	34	No existen
	Huaquillas	805	25.185.480	2571	5.590	9	9.989.400	79	No existen
	Las Lajas	46	1.775.050	251	No existen				
	Machala	3.867	811.669.000	23.235	54.820	68	100.310.000	1582	53.100
	Marcabelí	74	1.884.590	249	No existen	5	191.030	11	No existen
	Pasaje	770	587.176.750	3023	3.000	18	12.023.800	379	2.000
	Piñas	297	97.939.891	973	No existen	3	123.740	10	No existen
	Portovelo	148	45.582.900	695	No existen	18	36.554.150	305	2.170
	Santa Rosa	772	32.994.460	2976	4200	5	1.606.760	12	No existen
Zaruma	194	8.001.450	913	1.700	6	667.450	98	No existen	

Elaboración Propia, en base a datos del perfil económico del Cenec, (2010).

Anexo N°2.3.Actividades económicas practicadas en la Zonal 7 Sur

Principales actividades económicas practicadas en la Zonal 7 Sur									
Provincia	Cantón	Sector manufactura				Sector Comercio			
Zamora Chinchipec	Centinela del Cóndor	22 establecimientos económicos	US\$ 402.350 por ingresos anuales percibidos por ventas	39 personas empleadas	No existen gastos en I+D	86 establecimientos económicos	US\$ 2.052.960 por ingresos anuales percibidos por ventas	111 personas empleadas	No existen gastos en I+D
	Chinchipec	24	476.650	52	No existen	142	3.612.950	208	No existen
	El Pangui	32	376.930	52	No existen	146	3.191.400	184	No existen
	Nagaritza	15	130.020	25	No existen	69	748.820	91	No existen
	Palanda	12	211.420	23	No existen	101	3.049.990	148	No existen
	Paquisha	7	32.920	11	No existen	47	471.430	70	No existen
	Yacuambi	22	127.380	30	No existen	49	370.320	64	No existen
	Yanzatza	91	2.259.180	206	No existen	507	159.031.510	744	20.000
Zamora	91	1.723.800	183	1.000	512	19.702.380	860	No existen	
		Sector Servicios				Otros (Agricultura, Minas, Organizaciones y Organos extraterritoriales)			
Zamora Chinchipec	Centinela del Cóndor	75 establecimientos económicos	US\$ 2.328.450 por ingresos anuales percibidos por ventas	352 personas empleadas	US\$ 2.000.640 en gastos realizados en I+D	1 establecimientos económicos	US\$ 260 por ingresos anuales percibidos por ventas	16 personas empleadas	No existen gastos en I+D
	Chinchipec	131	9.569.470	1312	No existen				
	El Pangui	125	2.530.390	472	1.200				
	Nagaritza	56	1.039.010	285	No existen	2	700	20	no existen
	Palanda	76	4.270.800	291	No existen				
	Paquisha	48	577.770	218	No existen	4	30.460	19	no existen
	Yacuambi	44	1.650.500	272	No existen				
	Yanzatza	278	107.878.240	1.230	13.730				
Zamora	482	64.873.750	3.246	116.200	2	77.690	6	no existen	

Elaboración Propia, en base a datos del perfil económico del Cenec, (2010).

Anexo N°3.1. Priorización Nacional, Regional, Provincial e Índice de participación, Zona 7 Sur.

Sectores / Bienes Servicios	Provincias					El Oro	Loja	Zamora Chinchipe
	Nacional	Regional	Provincial/Cantonal (Índice de participación)					
Bienes	Alimentos frescos y procesados	Agroindustria banano, café, cacao, azúcar, aromáticas y camarón y piscicultura		agricultura, ganadería, silvicultura y pesca		XX	XX	
	Biotechnología (bioquímica y biomedicina)		actividades profesionales, científicas y técnicas			X		
	Confecciones y calzado							
	Energías renovables	Minería	explotación de minas y canteras			X		
	Industria farmacéutica							
	Metalmecánica							
	Petroquímica							
Servicios	Productos forestales de madera	Sector Forestal						
	Servicios ambientales							
	Tecnología (software, hardware y servicios informáticos)	Conocimiento - bioconocimiento, software						
	Vehículos automotrices, carrocerías y partes		comercio al por; reparación de vehículos automotores y motocicletas					X
	Construcción		construcción			X		
	Transporte y logística		transporte y almacenamiento			X		
	Turismo	Turismo	otras actividades de servicios	artes de entretenimiento y recreación	actividades de alojamiento y de servicio de comidas	información y comunicación	XX	
			actividades financieras y de seguros					
			actividades inmobiliarias					

Elaboración propia en base a datos de la Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo (SENPLADES), (nd) y SENPLADES, (2014).

Anexo N°3.2 Priorización Nacional, Regional, Provincial e Índice de concentración, Zona 7 Sur.

Sectores / Bienes Servicios	Provincias					El Oro	Loja	Zamora Chinchipe
	Nacional	Regional	Provincial/Cantonal (Índice de concentración)					
Bienes	Alimentos frescos y procesados	Agroindustria banáno, café, cacao, azúcar, aromáticas y camarón y piscicultura	agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	Industrias de manufacturas		XX		XX
	Biotecnología (bioquímica y biomedicina)		actividades profesionales, científicas y técnicas			X		
	Confecciones y calzado							
	Energías renovables	Minería	explotación de minas y canteras			X		
	Industria farmacéutica							
	Metalmecánica							
	Petroquímica							
	Productos forestales de madera	Sector Forestal						
Servicios	Servicios ambientales							
	Tecnología (software, hardware y servicios informáticos)	Conocimiento - bioconocimiento, software						
	Vehículos automotrices, carrocerías y partes		comercio al por; reparación de vehículos automotores y motocicletas				X	
	Construcción		construcción			X		
	Transporte y logística		transporte y almacenamiento			X		
	Turismo	Turismo	otras actividades de servicios	artes de entretenimiento y recreación	actividades de alojamiento y de servicio de comidas	información y comunicación		XX
			actividades financieras y de seguros				X	
			actividades inmobiliarias				X	

Elaboración propia en base a datos de la Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo (SENPLADES) (nd) y SENPLADES, (2014).

Anexo N° 3.3. Priorización Nacional, Regional, Provincial e Índice de especialización, Zona 7 Sur.

Sectores / Bienes Servicios	Provincias			El Oro	Loja	Zamora Chinche
		Nacional	Regional	Provincial / Cantonal (Índice de especialización)		
Bienes	Alimentos frescos y procesados	Agroindustria banano, café, cacao, azúcar, aromáticas y camarón y piscicultura	cultivo de arroz	XX		
	Bioteología (bioquímica y biomedicina)		elaboración de otros productos alimenticios	XX		
	Confecciones y calzado		fabricación de calzado		X	X
	Energías renovables	Minería				
	Industria farmacéutica		servicio de acabado de productos textiles			
	Metalmecánica		fabricación de calzado			
	Petroquímica					
	Productos forestales de madera	Sector Forestal	fabricación de pasta de madera	XX	XX	
Servicios	Servicios ambientales					
	Tecnología (software, hardware y servicios informáticos)	Conocimiento - bioconocimiento, software				
	Vehículos automotrices, carrocerías y partes					
	Construcción					
	Transporte y logística					
	Turismo	Turismo	Actividades de agencia de viajes			XX

Elaboración propia en base a datos de la Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo (SENPLADES) (nd), y SENPLADES, (2014).