



Universidad Técnica Particular de Loja

La Universidad Católica de Loja

ESCUELA DE ECONOMIA

***“ECONOMIA DE LA MIGRACION EN LA PROVINCIA DE LOJA CANTON
MACARA.”***



AUTORES:

**JUAN JAVIER HIDALGO MACIAS.
RICHARD STALLIN SARANGO VEGA.**

DIRECTORA TESIS:

**ECON. KATTY CELI
LOJA – ECUADOR
2008.**

Economista

Katty Celi.

DIRECTORA DE TESIS

CERTIFICA:

Que la presente tesis titulada: **ECONOMÍA DE LA MIGRACIÓN EN EL CANTON DE MACARA” LOJA – ECUADOR**. Presentada por los Señores Juan Javier Hidalgo Macías y Richard Stalin Sarango Vega, ha sido minuciosamente revisado por la suscrita, por lo que he podido constatar que cumple con todos los requisitos de fondo y de forma establecidos por la Escuela de Economía de la Universidad Técnica Particular de Loja para esta clase de trabajos, por lo que autorizo su presentación, publicación y defensa, en calidad de director de tesis, apruebo su estructura y contenido, el mismo que reúne los requisitos exigidos por la Universidad Técnica Particular de Loja, certifico su autenticidad y autorizo su presentación.

Loja, Agosto del 2008.

Econ. Katty Celi.

DIRECTORA DE TESIS

AUTORÍA.

Nosotros, Juan Javier Hidalgo Macías, Richard Stallin Sarango Vega; declaramos ser los autores del trabajo de tesis “Economía de la migración en la provincia de Loja; cantón Macará”, el cual ha sido realizado en su integridad y que no se ha publicado anteriormente.

Los Autores.

CESIÓN DE DERECHOS:

Nosotros, Juan Javier Hidalgo Macías, Richard Stallin Sarango Vega declaramos ser autores del presente trabajo y eximimos expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones legales.

Adicionalmente declaramos conocer y aceptar la disposición del artículo 67 del Estatuto Orgánico de la Universidad Técnica Particular de Loja, que su parte pertinente textualmente dice: “Forman parte del parte del Patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de Grado que se realicen a través, o con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la Universidad”.

Juan Javier Hidalgo Macías

Richard Stalin Sarango Vega

AGRADECIMIENTO

Nuestro agradecimiento más sincero a la Universidad Técnica Particular de Loja y de forma especial a la escuela de Economía, como también a sus directores y docentes investigadores, que han sabido guiarnos e impartir sus conocimientos a través de todos estos arduos años de estudio.

Nuestro agradecimiento para nuestra directora de tesis Econ. Katty Celi, que mediante sus extensos conocimientos y dedicación, supo guiarnos en el transcurso de nuestra investigación para obtener los mejores resultados, los mismos que sin su presencia hubieran sido difíciles de alcanzar.

Es importante resaltar y por ello nuestro eterno agradecimiento a todas esas personas del cantón Macará, que nos brindaron toda su amabilidad y estuvieron prestos todo el tiempo para facilitarnos la información necesaria sin la cual hubiere sido imposible el logro alcanzado.

LOS AUTORES

DEDICATORIA

Mi agradecimiento infinito a Dios y a la Virgen del Cisne, por haberme dado la sabiduría necesaria y fuerza espiritual en cada momento de mi existencia.

Por el amor infinito que me han brindando mis padres en cada etapa de mi vida y sobre todo a la confianza depositada en mi, se ve gratificado con el primer logro académico de los muchos que cosecharía en un futuro prometedor, por esto, mi especial dedicatoria a mi padre Franco Hidalgo y a mi madre Ivonny Macías por todo su amor expresado; además, mi especial agradecimiento a mi esposa Joana Ojeda, por todo el amor y comprensión que me ha brindado durante mi proceso universitario, pero sobre todo a la ternura y amor incondicional de mi hijo Paulo Hidalgo, que con su presencia y motivación, se ha convertido en el cimiento fundamental, desde su nacimiento.

A, mis hermanos Alexander, Gabriel, Fernanda, Jair, Andrea, David, que con su cariño y respeto han influido en la culminación de mi periodo académico.

A, Marisol Llanos que con su cariño de madre me ha ayudado a formarme como una persona de bien, con valores Éticos y morales.

A mis Tías, Carlota, Fanny, Vilma, Elida, Narcisa por todo el amor inmenso y a los consejos llenos de sabiduría que me han proporcionado.

A Mireya, por todo su apoyo personal y económico que me ha facilitado y que me ha dado la tranquilidad de culminar con mis estudios y a todos mis amigos que han estado en cada momento difícil de mi vida, es en honor a todas estas personas, el trabajo de investigación efectuado.

Juan Javier Hidalgo Macías

DEDICATORIA

Es muy efusivo mi agradecimiento, a todos quienes han estado presentes en estas etapas de mi vida, es a Ellos a quienes tengo el honor de dedicarles la presente investigación:

A Dios y a la Virgen Santísima. Porque me han dotado de la fuerza necesaria para anteponerme en las adversidades presentadas en la vida y me han permitido culminar mi carrera. Son Ellos a quienes se debe lo que Soy y Seré porque me iluminan y me acogen en el camino para seguir adelante.

A mis padres. Williams Sarango y Jenny Vega, por su esfuerzo y dedicación puestos en Mí incondicionalmente. Por estar siempre conmigo e impulsándome para el cumplimiento de mis metas. Que aunque no lo tenga presente y con vida a Mi Padre, guía mis pasos con sus enseñanzas y presencia en Mí mente.

A Ramiro Vega y Kenny Romero, que me han apoyado en los momentos mas difíciles e impulsado ha seguir adelante y conseguir ascender un peldaño mas en mi vida, en búsqueda del desarrollo como persona y profesional.

A mis Abuelos, que me han ayudado con su calidez y acogida de padres, quienes han sabido inculcar valores que serán necesarios para desarrollarme en el contexto cotidiano en el que me desenvuelva.

A mis Tíos, quienes han contribuido de forma activa y sabia en este proceso de mi formación apoyándome incondicionalmente en todo momento.

A mis Hermanos, quienes han estado conmigo en los buenos y malos momentos suscitados, y que con sus demostraciones de afectividad llenan de satisfacción mi vida en mis momentos de angustia y alegría.

A Andrés Sarango y Mayra Suquilanda, que con su amor han formado parte emocional activa de mis proyectos y planes a futuro.

A mis Amigos, que con su apoyo y amistad sin límites me han entusiasmado y acompañado en los momentos que más he necesitado.

Richard Stallin Sarango Vega.

ÍNDICE

Resumen ejecutivo	10
CAPITULO I. DATOS GENERALES Y SITUACION ACTUAL DEL CANTON	16
1.1 Entorno geográfico.	17
1.2 Entorno económico – financiero	18
1.3 Entorno socio - cultural	20
1.4 Entorno político	24
1.5 Entorno tecnológico	30
CAPITULO II. MIGRACION	32
2.1 Aspectos teóricos de la migración	33
2.1.1 Teorías sobre causas de la migración	34
2.1.1.1 Teoría Económica Neoclásica	35
2.1.1.2 Teoría Económica Keynesiana	36
2.1.1.3 Teoría del Mercado Dual	37
2.1.1.4 La nueva Economía de la Migración	37
2.1.1.5 Aproximación de la privación relativa	38
2.1.1.6 Teoría del Sistema Mundial	40
2.1.2 Teorías de remesas	41
2.1.2.1 Motivos de envío de remesas	42
2.1.2.2 Tipos de remesas	43
2.1.3 Migración en el Ecuador	45

2.1.4 Migración en la provincia de Loja	48
2.1.5 Migración en el Cantón	49
CAPITULO III. CARACTERIZACIÓN DEL MIGRANTE	53
3.1 Referencias individuales del migrante	54
3.1.1 Edad	54
3.1.2 Sexo	55
3.1.3 Estado civil	55
3.1.4 Año de migración	56
3.1.5 Nivel de educación	57
3.1.6 Destino migratorio	57
3.2 Redes Migratorias	58
3.2.1 Migrantes que han ayudado para que otro familiar migre	58
3.2.2 Proyecciones a migrar en el futuro	58
3.2.3 Retorno de los migrantes	59
3.3 Remesas	60
3.3.1 Monto	60
3.3.2 Frecuencia	60
3.3.3 Medios de envío	61
3.3.4 Inversión de las remesas	61
3.3.5 Sectores de inversión de las remesas	62

3.3.6	Potencialidades de inversión de las remesas	63
3.3.6.1	País de inversión	63
3.3.6.2	Ciudad	64
3.3.6.3	Cantón	64
3.3.7	Uso de las remesas: Condiciones socioeconómicas del migrante	65
3.3.7.1	Actividad laboral antes de migrar	65
3.3.7.2	Actividad laboral en el país de destino	66
CAPITULO IV. CODESARROLLO		67
4.1	Co-desarrollo.	68
4.1.1	Aspectos teóricos del Co-desarrollo	69
4.2	Migración y Co-desarrollo	73
4.3	La migración y el Co-desarrollo en el Cantón	81
4.3.1	Efecto multiplicador de las remesas	89
CONCLUSIONES		97
RECOMENDACIONES		101
BIBLIOGRAFIA		102
ANEXOS		110

B. Resumen Ejecutivo.

A este comienzo de siglo XXI, las migraciones constituyen uno de los principales asuntos a tratar en la agenda de actividades de muchos gobiernos y organismos internacionales; esto se debe, sobre todo, a razones presupuestarias, sociales y políticas, que pretenden lograr una adecuada respuesta de la administración pública al aumento de población que producen, y en consecuencia, afrontar la necesidad de poner en marcha inversiones para evitar el colapso de centros educativos, hospitales, y resto de servicios, sobre todo, en aquellos países donde existe una masiva aglomeración de personas que se desplazan de países donde sus ingresos son muy bajos, es por ello la preocupación de los países receptores.

Ante esto, según el último informe realizado por la Comisión de Población y Desarrollo de la ONU. (2006, 18 de mayo), estima en más de 191 millones de personas, las que viven fuera de su país de origen. Este hecho personifica casi un 3% del total mundial, por lo que representa un acontecimiento de relativa importancia, consiguiente a esto se evidencia una mayor visibilidad y sensibilidad en los países de destino, ante esta realidad, patente en la vida cotidiana de los ciudadanos, a través de su difusión diaria en los medios de comunicación.

Por tanto a esta realidad se la puede observar fácilmente en España según la Comisión Interministerial de Extranjería de Madrid, Burbano E. (1999). *Anuario Estadístico de extranjería de Madrid*, donde el número de inmigrantes se ha incrementado considerablemente, llegando a representar el 7% de la población total de este país, este hecho representa importantes repercusiones a nivel económico, debido a que se produce una mayor flexibilidad y eficiencia en los mercados de trabajo con la ocupación de aquellos puestos que de otro modo quedarían sin cubrir o no existirían, como ocurre en el sector de la construcción, servicio turístico (hostelería y restauración) y servicio doméstico.

Supone, asimismo, un aumento del número de consumidores, de forma que muchos bienes y servicios de sectores maduros, encuentran colocación en estos nuevos clientes, fomentando la aparición de economías de escala.

Implica, además, la oportunidad de disponer de más recursos humanos (en numerosos casos altamente cualificados), de acceso a conocimientos de otras culturas y diferentes formas de hacer las cosas, que en lo empresarial puede abrir el camino de la creatividad e innovación, y como resultado a largo plazo, el de la productividad, tan necesaria en la estructura productiva nacional.

Además los inmigrantes contribuyen con sus cotizaciones a la seguridad social y por otra parte, al ser en su mayoría población activa, no reciben transferencias del Estado. Según el Ayuntamiento de Madrid. (2000), *Servicio de Información del ayuntamiento de Madrid*, estos resultados de la aportación de los inmigrantes para los próximos años va a contribuir a sostener el Estado de Bienestar español, sin embargo no se están respetando los derechos de estas personas, a las mismas que en algunos países se las priva de poder trabajar libremente y en casos extremos se las priva de su libertad, y es aquí la gran contradicción en donde gravita el proceso, ya que mientras existen muchos procesos de integración económica, que contribuyen al proceso globalizador facilitando la libre circulación de bienes, de capitales y de inversiones, existe la contraparte que no propicia la libre circulación de personas.

Por tal razón, se considera como punto de referencia a este fenómeno migratorio, que constituye el segundo ingreso de divisas más importante de nuestro país, adicional a esto representa un problema social para las familias que se desplazan a otros países, y sobre todo a España que será el país en que se enfocará la presente investigación, es por ello nuestra inquietud de estar al tanto las actividades económicas, que los Macareños realizan en este país Ibérico, sobre todo conocer la forma y las condiciones en que se desplazaron estas personas. Por consiguiente nuestra preocupación esta también en el conocimiento de las personas que han podido desarrollarse económicamente o no, tanto en el país donde desempeñan sus actividades, como también en sus respectivos hogares del país de origen

En la presente investigación, se conoció y comprobó las redes migratorias existentes y expuestas por algunos autores, sobre todo lo argumentado por la Escuela Neoclásica, la misma que se fundamenta en la Presencia de la Teoría Económica. El estudio socioeconómico que se desarrollo, nos permitió conocer cuáles son los

vínculos que utilizan los diferentes individuos para laborar en este país. Y sobre todo se valoró las principales aportaciones que explican, las causas de los flujos migratorios internacionales, y de esta forma, se llegó a conclusiones que nos ayudaron a comprender la realidad de este acontecimiento a nivel global y a estudiar a nivel particular su desarrollo e implicaciones.

La tesis presentada a continuación se desarrolla en las parroquias urbanas y rurales del cantón Macará. Los métodos empleados en la investigación son: el científico, que a través de su proceso, nos guía con lógica y racionalidad el desarrollo de la investigación; además se utiliza los métodos descriptivo y analítico, con el fin de recopilar y ordenar los datos para alcanzar los objetivos propuestos. Además de ello el método deductivo que permite a lo largo de la investigación recabar la información necesaria a nivel general para ser aplicada al caso puntual de estudio.

Para el desarrollo de la investigación se utiliza información primaria y fuentes secundarias de las principales instituciones encargadas de generar información en los países de origen y destino de los emigrantes ecuatorianos. Para la recopilación de los datos documentales o datos secundarios se clasifican los documentos y datos obtenidos para realizar análisis y síntesis de dichos datos, y así se procede a la redacción de resultados de la investigación.

Con el fin de obtener información primaria se realizó una investigación de campo que permite obtener datos o información primaria para lo cual se usó la técnica del muestreo, así como instrumentos de recolección y medición como es; la encuesta, en la cual, se calcula la muestra¹, y además a esto se determina los lugares en donde se aplica dicha encuesta en cada una de las parroquias del cantón Macará.

¹ Para el estudio de campo, primeramente se procede al cálculo de la muestra utilizando la siguiente fórmula:

$$N = \frac{(\sigma^2 \times p \times q \times n)}{((e^2 \times (n-1)) + (\sigma^2 \times p \times q))}$$

La misma que es utilizada para una población finita de 19307 habitantes, según el censo del 2001; debido a que se conoce el número de personas a las que se va a investigar y éstas se encuentran en un rango menor a 10.000. En donde:

Para el cálculo se utiliza un 95% de confianza que en la fórmula vendría hacer la varianza y un error del 5%. Por lo que el valor de Z será de 1,96 (valor encontrado en la tabla estadística). Además la población objetivo es la que sirve como universo.

Una vez desarrollada la respectiva fórmula para determinar el número de encuestas se tiene que: en el cantón Macará se deben realizar 295 encuestas, las cuales serán aplicadas a los familiares de los emigrantes hacia España. Para analizar el fenómeno población/migración, se aplicaron encuestas en las 4 parroquias del cantón Macará (3 parroquias rurales y 2 parroquias urbanas), usando muestras estratificadas y al azar de jefes de familias. Para propósitos de este estudio, el término “jefe de familia” es referido a aquella persona a quien los demás miembros del hogar la reconocen como tal, se reconoció a la persona de mayor responsabilidad económica en el hogar o en última instancia a la de mayor edad.

Una vez realizado el levantamiento de la información se procede a la tabulación de datos mediante un programa estadístico SPSS, se presenta mediante gráficos para una mejor visualización de los resultados y así finalmente analizar estos datos y resultados con la finalidad de generar conclusiones y recomendaciones sobre el tema.

La emigración en el Ecuador es considerada un tanto como parte de una tradición social y territorial, por los tiempos y efectos que genera en el desarrollo. En un principio las agresivas condiciones climáticas o sociales, convertían o provocaban verdaderos éxodos de una zona a otra, en busca de mejores días y regiones más productivas, posteriormente, esta búsqueda se transformó en un proceso netamente de carácter laboral.

Hasta finales de la década de los ochenta Estados Unidos de Norteamérica era el principal receptor de migrantes ecuatorianos, según el *Buró de Census Bureau Norteamericano*. (2000), y el *Banco central del Ecuador*. (1990 - 2005), a inicios de 1990 habían 191.198 ecuatorianos en ese país, 5,7% de la PEA del Ecuador, para el 2000 la cifra se incrementó a 260.000, 5,2% de la PEA. Según la Jefatura Nacional de Migración del Ecuador. (2005), la cifra asciende a 340.000 lo que equivale al 5,8 % de la PEA del Ecuador, la misma que se encuentra en Estados Unidos; debido al alto índice de indocumentados esta cifra subestima el número real de migrantes ecuatorianos en ese país, según lo estimado por Ordoñez J. y Ochoa S. (2007), *Comunidades migrantes transnacionalismo y redes sociales: el Caso de Ecuador*.

Hasta la década de 1990, la migración tenían un patrón de comportamiento regular, a partir de 1998 el comportamiento cambia, convirtiéndose España en principal receptor de migrantes ecuatorianos en base a lo acotado por Herrera G, et al. (2006), *La migración ecuatoriana transnacionalismo, redes e identidades. Ecuador*. Este cambio de patrón en el fenómeno migratorio se debe principalmente a las redes sociales de migrantes pioneros que han servido de enlace, y también a que en 1998 la economía ecuatoriana se enfrentó a una caída del PIB (Producto Interno Bruto) del 30%, el desempleo se ubicó en 11,8% y con ello la población que vivía en extrema pobreza se incrementó de 2,1 en 1995 a 4,5 millones en 1998 y se registraron niveles de migración de 45.332 personas. Al año siguiente el PIB disminuye de 23.255 millones de USD en 1998 a 16.674 millones de USD en 1999, el desempleo se incrementó a 15.1%, la migración llega a sus niveles más elevados, 108.837 migrantes en 1999 y 158.359 en el 2000, en base a datos del Banco Central y el INEC. (1998 – 2000).

En años siguientes, los niveles de migración comienzan a disminuir, las trabas para el ingreso a los países de destino incrementan (visados y normalización), la situación económica del país presenta algunos síntomas de estabilidad, es así que de 2001 a 2005, el PIB incrementó de 21.024 a 31.722 millones de USD, y los niveles de migración disminuyeron de 148.607 a 62.077 personas según el Banco Central y el INEC. (1998 – 2000). En la etapa comprendida entre 1998 hasta la actualidad se cumple la llamada “joroba migratoria”.

Sin embargo hay otros problemas que se desglosan de este fenómeno migratorio, sobre todo en el país donde la población se desplaza a otros países para poder trabajar, donde la gran parte de la juventud se ausenta para ir a ofrecer sus mejores años productivos en otro país, es ahí en donde los problemas reales se presentan, cuando uno de los cabezas de hogar abandona el país; de este punto en adelante se inicia una cadena de alteraciones sociales; primeramente con la separación de los hogares, que comúnmente se puede observar, lo que se refleja en la actitud de los hijos, y luego cuando toman rumbos equivocados, aunque no en su mayoría pero si

un grupo a tener en consideración, dejando entrever un coste para analizar en el contexto social.

Esto se puede evidenciar con mayor magnitud en aquellos hogares donde han migrado los jefes de hogar, y donde los menores han quedado al cuidado de los familiares en el mejor de los casos, ya que otros han quedado recomendados con los vecinos, y es en este momento en el que se pierde el control y la educación de los mismos.

Es por esto, que se busca proponer o desarrollar un plan de acción que sea capaz de mantener interactuado el papel económico con el social, de manera que no se descuide ningún sector y más bien se incentive a la generación de recursos en el cantón o localidad de origen, para evitar mayores flujos migracionales y así mejorar las condiciones de vida tanto en la parte económica, familiar y de inserción social.

Por esto, al realizar la presente investigación lo que se pretende, es analizar el proceso migratorio en el cantón Macara, también sobre el aporte de las remesas y el efecto de éstas al desarrollo local del cantón en estudio. Teniendo en cuenta que los efectos de la migración y las remesas no son homogéneos, ni entre las regiones o comunidades, ni entre las provincias (en el caso de Ecuador) por ello se analiza -a través de encuestas dirigidas- los efectos positivos y negativos en el desarrollo local de las remesas focalizando para ello en esta investigación la estimación de su impacto en las familias que son beneficiarias de las remesas en el cantón Macará.

CAPITULO I

1. DATOS GENERALES Y SITUACION ACTUAL DEL CANTON.

1.1 Entorno Geográfico.



Fuente: Consejo Provincial de Loja.

Macará limita al Norte, con el cantón Sozoranga y Celica; al Sur y al Oeste, con el Perú; y, al Este, con Sozoranga. La altura sobre el nivel del mar es de 450 metros y su temperatura promedio de 25 grados centígrados. Su área total es de 800 kilómetros cuadrados aproximadamente.

POBLACIÓN Y SUPERFICIE DEL CANTÓN MACARÁ

POBLACIÓN TOTAL: 19.307 habitantes	POBLACIÓN RURAL: 6.867
POBLACIÓN URBANA: 11.483	
% DEL TOTAL PROVINCIAL: 4.53	% DEL TOTAL NACIONAL: 0.15
SUPERFICIE	
% DEL TOTAL PROVINCIAL: 5.31	% DEL TOTAL NACIONAL: 0.22
LATITUD: -4.3833333	
LONGITUD: -79.95	

FUENTE: PLAN DESARROLLO CANTONAL 2000-2004

La hidrografía del cantón, se encuentra representada por el río de su mismo nombre y el Catamayo o Santa Rosa, que sirven de límites internacionales y cantonales

respectivamente. Estos ríos nacen de las cordilleras ecuatorianas y se unen en el sitio las juntas, para luego dirigirse al Perú en donde tomaran el nombre de río Chira.

Como el resto de la provincia, Macará se encuentra situado en los Andes bajos, recibiendo una mayor influencia tanto del pacífico, como de la Amazonía, lo cual le otorga originalidad en diversos aspectos climáticos a destacar, ya que es un cantón que por su perfil orográfico, tiene un relieve que desciende desde los dos mil metros en el este, hasta los doscientos cincuenta metros en el oeste, por tal razón posee tres ecosistemas: Templado, Subtropical y Cálido. Por ende es considerado como bosque tropical seco, a pesar de situarse en la cordillera andina y las estribaciones costeras, acoplándose de esta manera un régimen lluvioso y climático de tipo costa, en base a lo estipulado en el Plan de Desarrollo Cantonal (2000- 2004).

En lo que se refiere al ámbito de la comunicación, tanto el cantón, como su cabecera política, se encuentran vinculadas a la provincia y al país por la Panamericana Sur, que desde la ciudad de Loja conduce hasta Macará, pasando por Catamayo, San Pedro de la bendita, Catacocha y El Empalme. Asimismo, tiene otra conexión a través del ramal suroriental: Catamayo, Gonzanamá, Cariamanga y Sozoranga; así como a través de la carretera que, desde Macará pasando por Zapotillo, le da salida directa a la provincia costera de El Oro.

La ciudad de Macará es fronteriza con el Perú, país con el que conecta a través del puente internacional. El servicio de transporte lo ofrecen unidades de la Unión Cariamanga y de la Cooperativa Loja. La ciudad posee también un aeropuerto, cuya ampliación está en proyecto. Cuenta con servicio telefónico tanto fijo como celular, internet y una estimable red de electrificación tanto urbana como rural.

1.1 Entorno económico - financiero.

Macará está situado en una zona estratégica y se desarrollada aceleradamente gracias a la agricultura y principalmente al comercio fronterizo. En la actualidad la actividad económica ha disminuido debido a muchos factores, pero se tiene la esperanza que vengan días mejores para el hombre y mujer de frontera. Esta ciudad se ha convertido, de un pequeño pueblo de 300 personas hace unos tres siglos, según lo

expresado por el historiador Ramón G. (2002), *Macará, mi tierra linda*, en una floreciente ciudad que bordea los 19 mil habitantes en este nuevo siglo.

Ha pasado por diversas propuestas de desarrollo: desde un territorio que producía para su abastecimiento, a una zona de frontera que exportaba bienes primarios y adquiría los procesados. De ahí que cabe la importancia del riego, que mejoro notablemente su base productiva, aunque se seguía exportando bienes primarios.

Hoy su papel de frontera se ha redimensionado y la dolarización ha cambiado competitividad en el intercambio comercial con el Perú, que en las actuales condiciones ha hecho que se produzca necesariamente un comercio que mejore su base productiva y que le permita generar productos competitivos para insertarse de mejor manera en la cuenca binacional. La concertación y unidad de sus actores sociales en torno a su gobierno local, mostraron a través del tiempo que son actores de lo que ahora posee el cantón y deberán mantenerlo así, al igual que sus convicciones, ya que en las actuales condiciones las actividades comerciales destinadas hacia el Perú han disminuido considerablemente por diversos aspectos.

Por tal razón se está propugnando desde hace un tiempo atrás el fortalecimiento institucional entre la Cámara de Comercio y la Municipalidad, con la finalidad de generar una reactivación del comercio local, fruto de esto, es la propuesta de La feria de Integración Fronteriza y una búsqueda de líneas de crédito oportunas y accesibles, que permitan afrontar mediante buenos procesos productivos, las desigualdades en los procesos de intercambio con el Perú, ya que en la actualidad es difícil conseguir hacerlo, y su logro vislumbra un proceso tedioso y costoso, que muchas de las veces no da resultados.

Es aquí en donde se presentan los anhelos de los habitantes, quienes desean que la Administración del comercio y específicamente de la Feria de Integración Fronteriza, recaiga cada año en manos de personas de gran responsabilidad y compromiso con su pueblo, este trabajo permitirá en un futuro no muy lejano, concretar y dinamizar las actividades productivas del cantón como lo son: la Agropecuaria(constituida por cultivos de arroz, maní, frutales, maíz, caña de azúcar y la crianza de ganado bovino

para carne y leche, aves porcinos y cabras), Servicios, Comercio, Microempresas, Artesanal, que se han visto afectadas en la actualidad por una gran brecha productiva competitiva.

De manera que las contribuciones al desarrollo local puedan evitar los problemas sociales que se desencadenan de a poco en nuestras sociedades producto de los procesos migratorios, desempleo, economías subterráneas, ya que si bien es cierto no existen fuentes de financiamiento para emprender, las fuentes de financiamiento las puede gestionar directamente el inversionista, pero también se puede llevar a cabo formalizando con el Banco de Fomento dicho financiamiento para poder emprender en la actividad económica.

Lo que se espera de sobre manera, que estos nuevos procesos de interacción social y comercial, cambien a la par de la situación económica del cantón, ya que esta no se encuentra en las mejores condiciones fruto de este desfaz económico, que se ha presentado con unos elevados índices de desocupación y subocupación, al mismo tiempo que la restricción al acceso al trabajo está provocando un proceso migratorio hacia grandes urbes (90% de jóvenes), de quienes no se encuentran en una mayoría considerable, satisfaciendo sus necesidades básicas, según censo del INEC. (1995-1990), (52.15% cantonal, 44,5% urbano, 63,71% rural), existiendo de manera adicional un índice de Pobreza elevado (82.2% cantonal, 76.61% urbano, 90.7% rural), dando de esta manera una pauta preocupante como para buscar el desarrollo social.

1.3 Entorno socio – cultural.

En base a lo expresado por el historiador Valarezo V. (2002), *San Antonio de Macará, de ayer y hoy*, este pueblo se ha caracterizado siempre por ser cuna de gente alegre, sencilla y humanitaria, población que antiguamente se dedicó a la caza, pesca, cultivar sus campos y al trueque de productos (en la actualidad sería el comercio). Es ahora un pueblo privilegiado no por los gobiernos de turno, sino mas bien por la madre naturaleza dotándole de características únicas e irrepetibles, como es el estar rodeado de cerros y colinas cuyas generosas tierras brindan el sustento a valiente

campesino, un valle cálido y hermoso que brinda variedad de acciones a su gente, un río cuyas exquisitas aguas dan vida y verdor al sector y en cuyas aguas se refresca el macareño; un clima tropical y su condición especial de fortín fronterizo, hacen que su gente se encuentre maravillada de su tierra.

Las condiciones están dadas, únicamente falta el apoyo gubernamental y el de sus hijos que se encuentran fuera de su terruño, para que se forje cada día un nuevo y mejor Macará, pueblo pujante enclavado donde empieza y termina la Patria. No está por demás acotar que por estas especiales características se la ha bautizado con reconocidos epítetos como "Aquí empieza la Patria", "Valiente Macará", "Centinela de la Patria". Ello se debe, precisamente a que el cantón Macará es también fronterizo, como fronteriza es su cabecera cantonal la ciudad de Macará.

Parte de la historia se inicia con su fundación, la misma que data del año 1719, (Ramón G. (2002), *Macará, mi tierra linda*), cuando el español don Juan Felipe Tamayo del Castillo arribó a estas tierras bautizándolas con el nombre de "San Antonio de Macará", Para el año de 1735 el General venezolano Juan Otamendy diseñó el ordenamiento básico de lo que es actualmente la cabecera cantonal.

Tiempo después Macará formó parte de la jurisdicción de Calvas y Sozoranga, en calidad de Parroquia, de las que se independizó luego de algunos años. Fue un 22 de Septiembre de 1902 cuando Macará alcanzó su cantonización, gracias al destacado talento y dedicación del Dr. Manuel Enrique Rengel, quien como Legislador por la provincia de Loja, trabajó incansablemente hasta alcanzar la tan anhelada cantonización para su tierra querida Macará.

Hacemos mención al primer Concejo, el cual estuvo integrado por estos ilustres macareños (se considera macareño al que nace, vive y trabaja arduamente por el desarrollo de su pueblo)

PRIMER CONCEJO CANTONAL

PRESIDENTE:	Dr. Daniel B. Mora
VICEPRESIDENTE:	Sr. Celín Valdiviezo
CONCEJALES:	Sr. José Correa, Miguel Mora y Delfín Cueva
SECRETARIO:	Sr. José Astudillo
TESORERO:	Sr. Javier Correa.

FUENTE: PLAN DESARROLLO CANTONAL 2000-2004

Para Macará, desde aquel trascendental año 1902 escribiría un nuevo capítulo de su relevante historia, lo cual significaba un cúmulo de expectativas y esperanza en que sea debidamente atendida dada su condición de cantón.

Macará en aquellos tiempos entre otros, obtenía ingresos por los aranceles que cobrara la Aduana por los productos ingresados desde Perú, ingreso que fue muy valioso para el sustento y desarrollo de sus pobladores. Crecía gracias al esfuerzo de su gente, pero el destino le tenía preparada una amarga sorpresa que afectó gravemente a los macareños en particular y quebranto su desarrollo; por el año de 1941 se da por parte del vecino país de Perú la invasión al territorio ecuatoriano. Fue un atropello y un acto barbarie con el cual se calificó la condición de país invasor y de enemigo al pueblo peruano, que se mantuvo por muchos años. La herida se cerró hace aproximadamente unos diez años, cuando el Presidente ecuatoriano de ese entonces Jamil Mahuad firma el convenio de paz con el Perú en el tratado de Itamaraty; aún así la cicatriz de este hecho canallesco aun se mantiene latente.

Con la firma del tratado de Paz y Limites antes indicado empieza una nuevo capítulo en el desarrollo de Macará. Un desarrollo que se encontraba reprimido por la inestabilidad fronteriza; pero una vez superado este drama, Macará se enrumba a constituirse dentro de muy poco tiempo en el cantón de mayor crecimiento poblacional y comercial. Esta vez se espera a más del esfuerzo propio, la atención de las autoridades provinciales como nacionales para que su desarrollo sea integro y

como se indicó antes del apoyo de los macareños que se encuentran radicados en el interior de Ecuador como en el exterior.

Macará es un pueblo milenario que ha ido construyendo su identidad a través de una serie de procesos, en los cuales hay que destacar el doble aporte tanto de las comunidades indígenas existentes en ese momento, como la de los nuevos grupos mestizos, afros y blancos que llegaron a estas tierras para habitarlas, se encuentran aquí destinadas como impulsoras férreas del progreso. Hoy en día, hay una identidad fundamentalmente mestiza, que pugna el desarrollo de su cantón, por el amor que le tienen a su tierra. Esta comprobado que el adelanto y progreso de los pueblos se debe a la educación y cultura de sus habitantes, por ello es preciso y necesario tener en cuenta los patrones culturales que han influido en el adelanto y progreso del mismo.

Su condición de fronteriza, la hizo estar vinculada siempre a las sociedades del norte peruano de Piura y Sullana (Ramón G. (2002), *Macará, mi tierra linda*). Ello la ha favorecido mucho en lo comercial y turístico.

Es muy destacado, en la cultura nacional su hijo, el Dr. Manuel Enrique Rengel, nacido en 1875 autor de la novela social y antropológica Luzmila, verdadero retrato costumbrista de su pueblo; en una trama, atada a los idilios de Luzmila, su personaje central, se hace un verdadero retrato de las costumbres y tradiciones de su pueblo y de sus realidades socioeconómicas cotidianas.

La música como parte de la cultura de este cantón, ha sido un privilegio, ya que esta tiene un antecedente histórico que parte desde la fundación del cantón, y tiene su autoría, ya que mezclaba el ritmo de los dos países en sus sonatas, que también forma parte de este festejo de las fiestas locales, provinciales y nacionales, entre otras. Algunas de estas tradiciones se vienen ejecutando hasta la actualidad, momentos en los cuales su gente hace derroche de algarabía, calidez y hospitalidad.

Cabe tener muy en cuenta que los procesos migratorios tanto internos como externos han afectado y están afectando los aspectos culturales y tradicionales de los habitantes a la par de las mejoras en sus condiciones de vida (ha mejorado el índice

de vivienda y pobreza) según el INEC. (2000), *Censo de Población y Vivienda*, ya que sus flujos son más notorios y continuos en las fechas festivas.

Festividades fechas locales:

- 10 de agosto, feria internacional
- 22 de septiembre, cantonización
- 23 de julio, fiesta en Sabiango
- 8 de octubre, fiesta en La Victoria
- 9 de diciembre, fiesta de Larama.
- 27 de septiembre de 1902, parroquialización Macará
- 11 de marzo de 1947, parroquialización Larama
- 20 de abril de 1912, parroquialización Sabiango
- 16 de septiembre de 1955, parroquialización La Victoria

1.4 Entorno político.

Dentro de la división político-administrativa el cantón se encuentra dividido en dos parroquias urbanas: Macará y Eloy Alfaro, y tres parroquias rurales: Sabiango, la Victoria y Larama. Plan de Desarrollo Cantonal. (2000 – 2004)

En la *parroquia Macará* tienen en su estancia instituciones públicas y privadas de toda índole como: El Ilustre Municipio de Macará, la Jefatura Política, Comisaría, IESS, Hospital Binacional de Macará, Registro Civil, Liga Deportiva Cantonal, Pacifictel, Consulado del Perú, UNE Macará, etc. Empresas particulares como Cooperativa de Transportes Loja, Cariamanga, Coop. de Camionetas Ciudad de Macará, Coop. de taxis Rutas Fronterizas, Centro Comercial Modesto Correa, etc.

En lo que respecta al ámbito educativo en esta parroquia se ubican La Unidad Educativa Marista, Unidad Educativa Santa Mariana de Jesús, Escuela Manuel E. Rengel, Escuela Ciudad de Cuenca, Escuela Antonio Borrero, Escuela 10 de Agosto, Centro Artesanal Manuel E. Rengel, Centro Artesanal Sta. Mariana de Jesús, etc. Cada año egresan centenares de bachilleres que lamentablemente no pueden optar por estudiar y desarrollarse profesionalmente en su propia tierra, ya que al no haber

un centro de estudios superiores con sede netamente en Macará, sus estudiantes se ven obligados a salir fuera para buscar la posibilidad de ver cristalizados su sueño de ser profesionales de la Patria, en cuyo desenlace se ven abocados a un sinnúmero de situaciones amargas, tanto para ellos como estudiantes como también para sus familiares.

En el ámbito deportivo cuenta con varios Clubes deportivos legalmente estatuidos y otros que se encuentran en trámite: Club Macará, Club ANSA, Club Velasco Ibarra, Club LUDAR, Club Juan Montalvo, Club DIM, Club 22 de Septiembre, Club Bello Horizonte, Club Centinela del Sur, Club 5 de Junio, Club Nueva Juventud, Club Juventud Macareña, entre otros. Clubes que han dado lustre al deporte macareño en general y que requieren año a año del apoyo de Instituciones y especialmente de Liga Cantonal para su participación.

Sus barrios: Velasco Ibarra, Central, Luz de América, Juan Montalvo, Amazonas, 22 de Septiembre, Bello Horizonte, 5 de Junio, Santa Marianita, María Auxiliadora, San Sebastián, Centinela del Sur.

La *parroquia Eloy Alfaro*, anteriormente formaba parte de la Parroquia Macará, pero debido a que esta tenía un territorio extenso y por la interposición de la pista del Aeropuerto Civil de Macará, este sector se encontraba aislado de la ciudad, razón por la cual decidieron dividir al cantón en dos Parroquias Urbanas. Fue aprobado mediante acuerdo Legislativo el 2 de febrero de 1967 y reformado posteriormente el 25 de abril de 1967, quedando así: Parroquia General Eloy Alfaro cuya cabecera se denominará “San Sebastián”, y Macará con su cabecera llamada “Macará”.

En esta parroquia se encuentra la escuela Jhon F. Kennedy, en la cual muchos niños sentaron sus bases para convertirse luego en hombres ilustres de este sector y de Macará. Por su cercanía a la parroquia Macará, sus habitantes desarrollan similares actividades que la población de la parroquia Macará, ya sea la agricultura o el comercio.

En lo deportivo cuenta con algunos clubes legalmente constituidos y de larga trayectoria como el Club San Sebastián y el Club Centenario, entre otros que por amor al deporte participan de los campeonatos locales.

Sus barrios: - Urbanos: - San Sebastián, Santa Marianita, Centenario, María Auxiliadora.

- Rurales: - Jorupe, El Limón, El Coco, Bado del Charan, Tambo Negro, El Guabo, Inda, La Cuchilla, Miraflores, Corrales y Curichanga.

En la parroquia encontramos Instituciones de diferente índole, así como lugares importantes que sirven de esparcimiento o de encuentro, como:

- El Colegio Técnico Agropecuario Macará. - El Batallón BI-21 Macará.

- Escuela Jhon F.Kennedy. - Policía Nacional.

El parque Eloy Alfaro que sirve de lugar de distracción de pequeños y de encuentro para los jóvenes y adultos. Mercado de abastos de primera necesidad y que en cierto día de la semana se dan cita vendedores de verduras que vienen de Loja a ofrecer sus productos en la denominada feria de los martes. También se encuentra la presencia de Negocios particulares como Micromercados, Lubricadoras, Papelerías, Ebanisterías, Despensas, Picanterías, que ofrecen sus mejores productos y servicios para el exigente gusto macareño, así como también para el gusto del visitante de paso.

Parroquias rurales.

Estas parroquias son administradas por el Presidente de la Junta Parroquial, quien vela por el bienestar y desarrollo de su parroquia y de los diferentes barrios que la conforma.

Sabiango: Se encuentra ubicada al sureste de la provincia de Loja, fue creada el 20 de Abril de 1912. Su población asciende aproximadamente a 914 habitantes. Sus

habitantes hacen ingentes esfuerzos solicitando ser atendida y de esta forma aspirar un desarrollo digno y armónico.

Su clima cálido seco es muy exquisito ya que recibe los rayos del cálido sol y vientos frescos de las alturas del cantón Sozoranga; se encuentra aproximadamente a 500 m. sobre el nivel del mar y su topografía es generalmente plana, siendo ideal para el cultivo del arroz y maíz; además parte de su población se dedica a la ganadería. En esta zona la agricultura y la ganadería son la principal fuente de trabajo. En la agricultura se da el café, cacao, caña de azúcar, arroz, maní, algodón, zarandaja, tabaco, paja toquilla y una serie de árboles frutales. En la ganadería se da ganado vacuno, caprino, porcino y caballar, así como también una serie de aves de corral, como gallinas, patos, pavos etc.

Sabiango cuenta con una escuela mixta de nombre “Simón Rodríguez”, un colegio de nombre “Jorge Moreno Sánchez” donde funciona ciclo básico y diversificado, además dispone de un Jardín de infantes que lleva por nombre “Fernando Jaramillo”. Por otra parte también funciona el Centro de Corte y Confección Nocturno “Juan Rafael Arrobo” anexo a Macará. Así mismo cuenta con una pequeña biblioteca que funciona en la casa comunal.

Se pueden apreciar en Sabiango la casa comunal, el mercado, un destacamento militar, el minicoliseo, una estación de biofiltro, la casa de salud aunque no cuenta con el equipamiento necesario y además hace falta algunos galenos para complementar lo que sería un integrado conjunto de servicios de salud básicos.

La Victoria: Parroquia se encuentra ubicada al sureste de la Provincia de Loja. La conforman aproximadamente catorce barrios los mismos que generan una población aproximada de 2088 habitantes, según el INEC. (2000), *Censo de Población y Vivienda*.

Su origen en las planicies del barrio Nangara ya que este fue el lugar de estadía de sus primeros pobladores. Sus habitantes tienen como principal ocupación la Agricultura y la Ganadería. La mayoría de hogares tienen su propio ato de ganado

vacuno, porcino, cabrío, aves de corral. En lo que respecta a la Agricultura la producción es: Arveja, haba, fréjol, café, guineo, cacao, árboles frutales, soya, caña guadua, arroz, maíz, yuca, mango, zarandaja, naranja, limón, aguacate etc.

En la población de la Victoria existe el Colegio Técnico Agropecuario que lleva por nombre "La Victoria" donde funciona ciclo básico y diversificado, la planta física esta ubicada en el barrio Pueblo Viejo, a 500 metros de esta población también se cuenta con una escuela de primaria que lleva por nombre "Toribio Mora" y un Jardín de Infantes con el Nombre de "Zoila Herrera".

Cabe indicar que la población de esta creciente parroquia, también se vieron afectados por la falta de fuentes de trabajo y han tenido que obligadamente emigrar a otros países que les han abierto sus puertas para que se puedan desenvolver en trabajos diversos y así poder sustentar sus necesidades básicas y las de su familia. Los países que han elegido principalmente son: Estados Unidos, España, Inglaterra, etc.

Larama: La parroquia disfruta de un clima fresco y señorial, se localiza a 18 kilómetros al norte de la cabecera cantonal. Elevada como Parroquia el 11 de Marzo de 1946.

La población al no contar con un canal de riego, aprovecha solamente las aguas lluvias que se presentan en la época invernal. La mayoría de sus pobladores se dedican a la agricultura y la ganadería. En su parte baja se da el maíz, maní y en la parte alta se cultiva la arveja, fréjol grande, haba, etc. Hay ganado vacuno, porcino, caprino.

En lo que respecta a la educación, Larama cuenta con el Colegio Básico Camilo Gallegos Domínguez y la Escuela Mixta 25 de Julio. Cuenta además con Registro Civil, Dispensario Médico, Dispensario del Seguro Social Campesino, Tenencia Política, Cancha de Gallos, Cabina de Pacifictel. Así mismo podemos decir que no cuenta con un buen sistema de agua potable, ni servicio telefónico domiciliario.

Los nuevos desafíos que se le presentan a Macará como cantón, reclaman un nuevo relanzamiento y profundización de la democracia local y de la cultura política. Ya que en la democracia formal, el pueblo solo participa para elegir a sus mandatarios, que en la mayoría de las veces, no cumplen sus ofrecimientos peor aun rinden cuentas al pueblo de sus actuaciones.

Por este hecho, el cantón se encuentra en la actualidad entrando en trance, ya que su crecimiento es poco notorio y los problemas que se presentan con este se van tornando día a día más relevantes, de ahí que se ha presentado una propuesta, que ejerza cambio en la democracia participativa, que incite a la ciudadanía a reunirse para poder tomar decisiones, sobre todo lo que les afecta y concierne, ejerciendo de esta forma el proceso democrático de manera directa, esta propuesta es la llevada en el Plan de Desarrollo Cantonal. (2000- 2004), de modo que se haga este proceso más participativo, aunque el punto en contra y único, es llegar a un consenso general, y por ende no se ha llevado a cabo una aplicabilidad total del mismo.

Este proceso de cambio no es imposible, ya que se ha venido ejecutando de a poco, iniciándose desde 1998 con la intervención ciudadana en el desarrollo del proyecto de Espacios Saludables de la Organización Panamericana de la Salud, con esto empieza la operativización del Comité de Gestión Local, que se va transformando con una visión mas amplia del desarrollo y ejercicio de la democracia, dejando de ser la instancia operativa del proyecto y evolucionándose a Comité de Desarrollo Cantonal, donde la ciudadanía se reúne para integrar a todos los sectores y actores representativos del cantón, tanto urbanos, rurales, sociales, políticos, institucionales, etc. participando directamente.

Fruto de esto es la planificación a mediano y largo plazo del destino del cantón Macará, que se encuentra inmiscuido en El Plan de Desarrollo Cantonal, que es el producto del ejercicio de la democracia participativa. Los macareños y macareñas han tomado decisiones, que se ha consolidado en un Plan, se busca que se convierta en un mandato para los gobiernos locales, las organizaciones, instituciones y ciudadanos en los próximos quince años. Las decisiones se tomaron en consenso.

Aquí no entran los intereses políticos o de grupo, prima la discusión de criterios y del bien colectivo.

Han entrado en una propuesta clave los lineamientos estratégicos de desarrollo, que se definen en tres ejes: Humano, Económico, y Productivo Urbano. Esto se llevara a cabo en orden prioritario para la comunidad y sirve como un esquema organizativo para tomar en cuenta en el desarrollo consecutivo, lo que permitirá regular el uso de los recursos disponibles y hacer gestión de otros recursos (migrantes en diferentes comunidades donde migraron, en búsqueda de co-desarrollo) para beneficio de “Macará, mi tierra linda”.

El Plan de Desarrollo Cantonal es un éxito sin precedentes y los actores sociales del cantón Macará confluyeron en una estructura democrática y de construcción colectiva, cuya construcción involucró el 74.7% de la representación de la población macareña participó en las mesas de concertación ciudadana según el Plan de Desarrollo Cantonal (2000- 2004).

1.5 Entorno tecnológico.

La baja calidad de la educación es uno de los factores determinantes para las deficiencias técnicas y por ende de aplicabilidad tecnológica que posee el cantón, ya que la contribución en la búsqueda del desarrollo integral del joven va mejorando de a poco aunque su avance es aun débil, ya que no se cuenta con la atención y fondos adecuados por parte del gobierno en lo referente a una infraestructura apropiada, capacitación de los docentes que debe ir a la par de su metodología, políticas de educación estatal y financiamiento para emprendedores.

Se presenta así una inexistencia de procesos tecnológicos, de transferencia y administrativos adecuados para el comercio y la producción, dejando de esta manera ver a priori, que se encuentra en el proceso productivo una creciente pérdida de competitividad y productividad, marginando la posibilidad de acceder a nuevos nichos de mercado. Acarreando así una escasa rentabilidad a los productores de sus productos tradicionales y escasez de diversificación de los mismos, esto es producto de la falta de innovación en sus procesos productivos, que no permiten dar valor

agregado, ni generarlo a mayor escala, esto es resultado adicional de una incipiente organización tecnológica-industrial y comercial que en conjunto con la falta de financiamiento van creando un efecto de volcamiento migracional hacia el interior del país o en su mayoría al extranjero, producto de su inoperancia y preocupación de las autoridades en el proceso productivo, del cual no se ve rentabilidad.

Puntos clave en nuestras actuales circunstancias a considerar, ya que a futuro causara en corto y mediano plazo la perdida de los mercados e inclusive se puede llegar a la absorción del mercado local por parte del Perú, de donde se está acarreado la tecnología de a poco por la disparidad de precios en el intercambio.

CAPITULO II

2. MIGRACION.

2.1 Aspectos teóricos de la migración.

La migración es uno de los fenómenos sociales más importantes de la actualidad, en la que grupos masivos de personas se desplazan de un lugar geográfico a otro, lo que significa para los individuos un cambio de entorno político-administrativo, social y/o cultural relativamente duradero, formando parte del común acervo cultural y lingüístico del país que los acoge. Sin embargo hay que resaltar que no son considerados migraciones los desplazamientos turísticos, los viajes de negocios o de estudios, por su transitoriedad y no implican de una reorganización vital o también los cambios generados dentro de un mismo país, debido a la no existencia de cambio de entorno político-administrativo ni derivarse necesariamente de el la interrupción de actividades previas.

Dentro de los enfoques, se debe tener en cuenta, uno de los principales que señala a los distintos desplazamientos de la población, y marca la relación entre la migración y desigualdad, entendiendo a ésta como una manifestación de la manera como se configura la estructura económica, política y social de un país, expresada entre otros factores, en el acceso diferencial que tiene la población hacia los satisfactores básicos que le permitan una vida digna CHAVEZ G. (1993), *Migración y desigualdad social*.

Desde este punto de enfoque, la relación mencionada contiene cambios de residencia y se ejemplifica con la migración laboral que se manifiesta por la desigualdad económica de un país, incapacitando los mercados laborales y que ofrezca a la población un empleo que satisfaga sus necesidades. De manera similar se habla de la migración por motivos educativos, por la carencia de oferta en cuanto a los distintos niveles educativos y a la infraestructura ínfima o nula.

En esa relación también se establecen desigualdades en desplazamiento de la población migrante, pues en el caso de la migración interna la movilidad entre los distintos sexos casi es pareja, mientras que en el caso de la migración interna e internacional, destaca la población masculina. Ello se explica en parte por las distintas oportunidades que se ofrecen a la población de cada sexo y según cómo se

valora y sanciona culturalmente al hecho de migrar. En cuanto a la edad, la mayor oportunidad laboral es para la población que oscila entre los 20 y 30 años de edad, reduciéndose la oportunidad para aquellos de edad avanzada.

De hecho, el modelo económico capitalista está diseñado para apropiarse de la fuerza de trabajo más productiva, excluyendo aquella que comienza a mermar sus capacidades en los centros de trabajo y en los distintos sectores productivos.

No existe una lógica o principios humanos y morales que nos señalen lo contrario. Se reproduce a su vez una concentración de la fuerza laboral en las regiones de Ecuador, donde existe mayor inversión extranjera directa y un mayor Producto Interno Bruto por región, lo cual refleja desequilibrios en el crecimiento y en el desarrollo regional, debido en gran parte por la política económica orientada con un criterio sectorizado, por lo cual es de esperarse una reproducción de las desigualdades regionales, sobre todo si se persiste en promover procesos en los que la calificación de la mano de obra sea un factor determinante para canalizar la inversión, sea nacional o extranjera según Delgadillo y Gasca. (2002). Lo anterior expuesto, provocaría un aumento en las migraciones internacionales, incrementándose también las tensiones con los países de acogida.

Como fenómeno, la migración es integral, porque afecta tanto al espacio receptor de población (con demanda de servicios: salud, educación, cultura, trabajo), como al expulsor (deja una tierra agrícola presionada o algún trabajo, en busca de mejores expectativas); desde la composición por edades, hasta en la fecundidad, es decir afecta al todo en un ámbito global.

2.1.1 Teorías sobre causas de la migración.

En esta sección se mencionan las principales teorías, las que explican la migración internacional. Si bien, cabe destacar que no necesariamente siempre entran en conflicto unas con otras, en algunas ocasiones se superponen. Siguiendo el esquema propuesto por Massey *et al.* (1993), se pueden dividir en aquellas que explican su iniciación y aquellas que explican que se perpetúe en el tiempo. Además se debe considerar la relación de las emigraciones y el desarrollo de los países.

Teorías de la migración internacional.

- Teoría económica neoclásica
- Teoría económica keynesiana
- Teoría del mercado de trabajo dual
- Nueva economía de la migración
- Teoría de la privación relativa
- Teoría del sistema mundial

2.1.1.1 La Teoría económica Neoclásica

Tiene la explicación más antigua de los movimientos migratorios, cuyo punto de partida es la idea de que las migraciones internacionales se deben a las diferentes oportunidades económicas entre los países, teniendo en cuenta los costes de emigrar. Es decir, principalmente se deben a las diferencias salariales (J.R. HICKS. (1932), *La Teoría de los salarios*, Barcelona: Editorial Labor, 1972, Cap. I, V). El coste de emigrar es tanto material (por ejemplo el coste del medio de transporte), como psicológico (por ejemplo abandonar a la familia).

Por lo tanto, las migraciones se deben a las diferencias geográficas de oferta y demanda de trabajo. En los países donde la dotación de trabajo es alta respecto al capital, los salarios de equilibrio del mercado serán bajos. Lo contrario sucederá en los países donde la dotación de trabajo sea escasa respecto al capital. Esta diferencia salarial hará que los trabajadores del país con bajos salarios se desplacen al país de elevados salarios. Así, este flujo de trabajadores entre países llevará a un nuevo equilibrio y la diferencia salarial entre países sólo reflejará los costes del movimiento internacional (Massey *et al.*, 1993).

Sin embargo, algunos autores como Rotter R. y Vogler M. (2000). "*The effects of development on migration: Theoretical issues and new empirical evidence*," *Journal of Population Economics*, Springer, vol. 13(3), pages 485-508), sostienen que las

grandes diferencias salariales no se pueden explicar solamente por la diferencia de costes y tampoco por comodidades o ventajas de permanecer en el país menos desarrollado y que por lo tanto, parece más razonable suponer un desequilibrio continuado.

En una ampliación del modelo neoclásico inicial Harris J. and M. Todaro (1970). *Migration, Unemployment & Development: A Two-Sector Analysis*. (American Economic Review, March 1970; 60(1):126-42), incorpora la probabilidad de estar desempleado en el país de acogida y así la decisión de emigrar depende del diferencial de ingresos esperados. En realidad estos autores incorporan la probabilidad de estar desempleados en una zona urbana cuando se emigra desde una zona rural. Desde un punto de vista microeconómico los individuos son agentes racionales que deciden emigrar como resultado de un cálculo coste-beneficio, es decir, sólo se desplazarán cuando el rendimiento neto esperado de la emigración sea positivo y se desplazarán al lugar donde este rendimiento sea mayor.

De esta forma, el potencial emigrante decidirá emigrar cuando los ingresos esperados en el país de destino, descontados a una tasa de preferencia temporal del dinero y para un horizonte temporal, sean mayores a los ingresos esperados en el país de origen, descontados a la misma tasa y para el mismo horizonte, más los costes de llevar a cabo la emigración. Así, el individuo no solamente tendrá en cuenta la diferencia en los ingresos sino también en las tasas de desempleo.

2.1.1.2 La Teoría económica Keynesiana.

Al contrario que la neoclásica, afirma que la oferta de trabajo depende del salario nominal y no del real. Desde el punto de vista keynesiano el dinero no sólo es un medio de intercambio sino que además constituye un medio de ahorro. Por este motivo, los potenciales emigrantes serán atraídos por países con altos salarios nominales. Por ejemplo será importante si piensan enviar transferencias a su país. Como resultado, un nuevo equilibrio como el predicho por la teoría neoclásica puede no existir, expuesto por Jennissen, R (2003). *Los determinantes de la inmigración internacional en España*.

2.1.1.3 La Teoría del Mercado Dual.

Sostiene que la migración internacional es el resultado de la demanda de trabajo de las sociedades industrializadas modernas, es decir, se debe a la demanda permanente de trabajadores inmigrantes en las economías desarrolladas (factores “pull”) y no a los bajos salarios o el desempleo en los países exportadores de trabajo (factores “push”). Existen 3 posibles explicaciones: la escasez generalizada de trabajadores; la necesidad de cubrir los puestos más bajos en la jerarquía de trabajos; y la escasez de trabajadores en el segmento secundario del mercado de trabajo, que se caracteriza por producciones intensivas en mano de obra y trabajadores poco cualificados.

Por lo tanto, teniendo en cuenta la teoría neoclásica a nivel microeconómico, la teoría keynesiana y la teoría del mercado de trabajo dual, se puede establecer una segunda hipótesis: una mayor tasa de desempleo en el país de destino reduce las inmigraciones y una mayor tasa de desempleo en el país de origen aumenta las emigraciones (esta última afirmación no se contempla en el caso de la teoría del mercado de trabajo dual).

2.1.1.4 La Nueva economía de la Migración.

Una teoría reciente y que se diferencia en gran medida de la neoclásica. La clave de esta aproximación es que la decisión de emigrar no es una decisión individual, sino de una unidad de decisión más amplia, que generalmente suele ser el hogar, y se emigra no tanto para maximizar la renta como para diversificar el riesgo y evitar restricciones impuestas por fallos de mercado, como por ejemplo la dificultad de acceder a crédito (Stark. (1991)). Los hogares pueden reducir su dependencia de la situación económica local, a través de transferencias, si alguno o varios de sus miembros están trabajando en el exterior y no existe una correlación positiva entre ambas economías.

En las economías desarrolladas, la existencia de seguros privados y públicos, por ejemplo para las cosechas o el desempleo, así como el acceso a crédito, limitan este riesgo. En el caso de los países menos desarrollados la única opción puede ser emigrar (Massey *et al.*, 1993). De esta forma, otra hipótesis es que a mayores

restricciones de aseguramiento en el país de origen mayor va a ser la tasa de emigración.

2.1.1.5 La Aproximación de la Privación relativa.

Dentro de la nueva economía resulta muy interesante. Esta teoría sostiene que cuando un hogar decide enviar a alguno de sus miembros a trabajar al extranjero, no sólo lo hace para mejorar sus ingresos en términos absolutos, sino también, para mejorar su posición relativa frente a otros hogares. Es decir, se tiene en cuenta la distribución de la renta dentro de un grupo de referencia (Stark y Taylor (1989)). El modelo supone que la privación relativa de una familia es función de la renta media de los hogares con una renta mayor y la proporción de estos mismos hogares.

Aunque esta aproximación puede aplicarse a las migraciones internas, tiene especial interés cuando se aplica a las migraciones internacionales, ya que existe el riesgo de que una vez que se ha emigrado se cambie el grupo de referencia del lugar de origen por uno del lugar de acogida, entonces, aunque aumenten los ingresos en términos absolutos, la privación relativa puede ser mayor. Para evitar este problema se puede escoger emigrar al extranjero, donde una cultura y entorno social diferentes pueden actuar como una protección ante el posible cambio de grupo, algo que probablemente no sucedería si la emigración fuese dentro del propio país.

Así que esta teoría está más bien dirigida a emigraciones temporales y de sólo algunos miembros de la familia. Cuando el cambio de país se hace permanente y se produce la reunificación familiar, que el grupo de referencia se mantenga parece poco probable. En su modelo, Stark y Taylor (1989), eligen como grupo de referencia el pueblo en el que está situado el hogar, sin embargo, en este estudio se supondrá que la unidad de referencia es el conjunto del país. Es un cambio importante que se debe a la restricción de utilizar datos agregados por países.

De todas maneras, en los países donde la desigualdad es alta, salvo que esta se deba básicamente a disparidades regionales, es más probable que la desigualdad de sus pueblos sea más alta que en países donde la desigualdad es baja. Así, la nueva hipótesis será que en los países donde la desigualdad es mayor, la privación relativa

será mayor y las emigraciones deben ser mayores que en los países donde la distribución de la renta sea equitativa; y a medida que aumente la desigualdad, aumentarán las emigraciones.

Es importante tener en cuenta que un aumento de la renta en el país de origen, aunque reduzca la diferencia con la renta del país de destino, puede aumentar las migraciones si aumenta la desigualdad. Por lo tanto, esta hipótesis puede entrar en conflicto con la hipótesis derivada de la economía neoclásica. Por otra parte, además de tener en cuenta la posición relativa, la incorporación de medidas de movilidad podría mejorar esta explicación y también tendría implicaciones sobre la inversión en capital humano. También se debe considerar que cuando algunas familias emigran motivadas por la privación relativa, harán que otras familias se encuentren al final de la distribución de la renta y se vean incentivadas a emigrar. Por otro lado, si sólo emigran algunos miembros y éstos envían transferencias a sus familiares, pueden alterar la distribución de ingresos o de tenencia de tierra y provocar de nuevo el mismo efecto (Rotter R. y Vogler M. (2000). *"The effects of development on migration: Theoretical issues and new empirical evidence,"* Journal of Population Economics, Springer, vol. 13(3), pages 485-508))

La expansión de la educación mejora la igualdad de oportunidades y por lo tanto, reduce la inequidad en los ingresos y también en la posición social. Teniendo en cuenta estas consideraciones y la teoría de la privación relativa, otra hipótesis es que un aumento en la educación media del país de origen tendrá un efecto negativo sobre el número de migraciones. Esta hipótesis también es compatible con la idea que defienden Stark y Taylor (1989), de que cuando el capital humano no se valora (suficientemente) en el país de acogida, los potenciales emigrantes mejor formados, pueden optar por la migración interna ya que entonces su capital humano se tiene más en cuenta. Esto sucede porque en muchas ocasiones los inmigrantes sólo pueden optar a trabajos para los que se requiere poca cualificación (“trabajos para inmigrantes”) independientemente de su formación.

2.1.1.6 La Teoría del Sistema Mundial.

Afirma que las migraciones se deben a la penetración de las relaciones económicas capitalistas en las sociedades poco desarrolladas no capitalistas, que crea movilidad entre la población y hace que sea más propensa a emigrar. Las migraciones internacionales siguen las organizaciones económicas y políticas resultantes de la globalización de los mercados. De esta forma, el flujo de trabajadores entre países sigue el flujo de bienes y capital en el sentido puesto y sucede especialmente cuando el país de origen fue una colonia del país de destino o tienen características sociales y culturales parecidas como por ejemplo la lengua. (Massey *et al.*, 1993)

Bajo esta teoría, se puede hacer la hipótesis de que a mayor comercio y movimiento de capital entre el país de origen y el país de destino, mayor será el movimiento migratorio, y este efecto positivo se verá acentuado cuando el primero sea una antigua colonia del segundo o tengan características comunes. Desde las primeras reflexiones que se hicieran sobre los determinantes económicos de las migraciones allá por el año 1885, la literatura económica que analiza este hecho no ha parado de crecer. Muchas de sus proposiciones han marcado el rumbo de las políticas inmigratorias de los distintos países, siendo el enfoque neoclásico, hoy en cuestión, el de nuestra mayor aceptación y elección en el ámbito de desarrollo de nuestra investigación.

Junto a la globalización de la actividad económica (Ordoñez J y Ochoa S. (2007)), tiene lugar en nuestros días la globalización de los procesos migratorios, un fenómeno en el que participa de forma notoria España (Y la mayoría de países de su entorno) y Estados Unidos, siendo España nuestro centro de estudio y en los cuales se hará una valoración de las principales aportaciones realizadas por la teoría seleccionada, que explicara las causas de los flujos migratorios, lo que en este caso sería la mejor opción para dicho análisis, para que, de esta forma, llegar a conclusiones que nos ayuden a comprender la realidad de este acontecimiento a nivel global y a estudiar a nivel particular su desarrollo e implicaciones para la economía de Macará.

2.1.2 Teorías de remesas.

La migración Internacional es un hecho histórico que está cambiando el rostro de las ciudades más desarrolladas del mundo. Teniendo en cuenta esto, Europa se ha convertido en un receptor de migrantes de todas las nacionalidades, debido a su estabilidad económica y social (ACOSTA A. et al. (2005). “*Algunos efectos de las remesas en la Economía ecuatoriana*”). Por tal razón, el impacto en la estructura territorial de los centros poblados debido la movilidad poblacional, afecta los vínculos del sistema territorial, donde destacan los sistemas productivos, los intercambios económicos, las comunicaciones o vínculos informacionales; la articulación física, los lazos culturales, entre otros.

De tal manera que en los análisis sobre el efecto de las remesas, cobra relevancia sobre las regiones en las que más aportan los migrantes, es decir la parte productiva y la parte de intercambio de remesas, con esto se sobre entiende su inversión local y su inversión foránea, transformando de alguna manera su contexto en los ámbitos locales, comunitarios y familiares, determinándose estos efectos latentes en su lugar de residencia, como en su lugar de procedencia: los efectos en los patrones de consumo, las pautas culturales y las formas tradicionales de organización comunitaria, producto de la migración de sus miembros.

Cabe tener presente que las remesas enviadas por la población migrante parecerían ser, junto con los altos precios del petróleo, y la ganancia de productividad observada recientemente en los aparatos productivos de Ecuador, uno de los pilares principales en los que se sostiene el modelo de dolarización en el país. En lo macro, dejando de lado los efectos de las remesas en los hogares, y analizando su importancia macroeconómica, se tiene que estas han incrementado el ingreso nacional. El Banco Central del Ecuador. (2005 -2006), publicó que las remesas en el Ecuador en el 2006, alcanzaron USD 2.900 millones al finalizar el año 2006, el BCE reportó un valor anual de remesas estimado en cerca de USD 3.000 millones de dólares (equivalente al 8% del PIB anual del país).

En definitiva y a modo de resumen podemos decir que las remesas son una expresión del vínculo existente entre el conjunto de los emigrados y sus sociedades de origen, y

ofrecen una clara fórmula para el desarrollo humano, ya que éstas proporcionan una importante fuente de recursos económicos que afectan significativamente en el mantenimiento de los niveles de bienestar de los hogares receptores.

2.1.2.1 Motivos de envíos de remesas.

La literatura sobre las remesas establece cuatro motivos principales de los migrantes para el envío de remesas (ver tabla 1).

TABLA 1. MOTIVOS QUE TIENEN LOS MIGRANTES PARA EL ENVÍO DE REMESAS A SUS PAISES DE ORIGEN

Altruismo	El migrante envía remesas a casa porque se preocupa por el bienestar de su familia en el país de origen.
Interés propio	<p>El emigrante principalmente es motivado por un interés propio económico y financiero, enviando remesas al país de origen para invertir dinero comprando propiedades, tierras, activos financieros, etc., lo que requiere que un miembro de la familia se convierta en su agente para comprarlos y administrar esos bienes durante el período de emigración.</p> <p>Otro motivo surge de la creencia de que si el migrante cuida de su familia ésta le legaría una mayor proporción de la riqueza familiar. En este caso, parte del supuesto de que aquellos miembros de la familia que han contribuido al aumento la riqueza de la familia se hacen candidatos obvios por recibir una herencia en el futuro. Es decir, significa mayores remesas mientras mayor sea la herencia potencial.</p>
I. Contrato implícito con la familia: reembolso de préstamo	<p>Se establece un contrato implícito entre los que deciden vivir en el extranjero, los emigrantes, y los que se quedan en casa, la familia. Contrato que tiene una dimensión intertemporal, es decir, varios años o aún décadas, como un horizonte de tiempo. El contrato combina los elementos de inversión y reembolso. El reembolso es sobre inversión de la familia, hecha en la educación del emigrante y por lo general, por el financiamiento que ésta le proporciona para los gastos al emigrar (viajes y gastos de subsistencia en la sede).</p> <p>En esto consiste el préstamo. La parte de reembolso viene después de que el emigrante se instala en el país extranjero y su perfil de ingreso comienza a elevarse con el tiempo y así, está en la condición de reembolsar el préstamo a la familia en forma de remesas.</p> <p>Se trata de una estrategia de índole familiar y de interés comunitario, para acceder a oportunidades de un nivel de desarrollo económico y social que difícilmente lograrían en sus comunidades.</p>
II. Contrato implícito con la familia: coaseguro	Consiste en un contrato implícito de coseguro entre el migrante y la familia, en donde la persona migrante remesaría relativamente más cuando el país de origen fuera afectado por desastres naturales y a su vez la familia se haría cargo de sus obligaciones en casa o incluso haría transferencias a la persona migrante si ésta quedara temporalmente desempleada. Pero, como en cualquier contrato hay un problema potencial de la ejecución, es decir, que los términos o condiciones del contrato sean respetados por las partes. Sin embargo, podemos esperar que la ejecución sea más simple, en principio, debido al hecho que estos son contratos de familia implícitos, ayudados por las consideraciones de confianza de familia y el altruismo (un rasgo a menudo ausente en contratos legalmente sancionados).

Fuente: Wendell S. (2001), *Migración y Remesas*. Solimano A. (2003), *Remittances by emigrants; issues and evidence*. López M. (2002), *Remesas de los mexicanos en el exterior y su vinculación con el desarrollo económico, social y cultural de sus comunidades de origen*.

2.1.2.2 Tipos de remesas

El fenómeno social de las migraciones en sí conlleva a implicaciones económicas y financieras que debemos tener en cuenta. Los migrantes se desplazan de forma general a países más desarrollados que los de origen Sur-Norte (a pesar de lo cual es cada vez más significativo el volumen de migraciones Sur-Sur), e integranse dentro de los mercados productivos de modo que puedan acceder a unos niveles de renta superiores a los de sus países de origen, lo que les permite hacer partícipes a sus familiares de ese mayor bienestar conseguido, a través del envío periódico de dinero ("remesas").

Por tanto las remesas son una porción de sus ingresos ganados o adquiridos por los inmigrantes y que envían a su país de origen, normalmente para colaborar en el mantenimiento de sus familias. Si bien las remesas pueden ser enviadas en especie, el término remesas usualmente se refiere a los giros de capital.

El mercado de las remesas en España se encuentra dominado por las empresas especializadas en el cambio de moneda y envío de dinero al exterior ("empresas remesadoras"), estas empresas cuentan con la confianza de los inmigrantes y con precios reducidos, estando en segundo lugar las entidades financieras (bancos y cajas de ahorro), estas entidades pese a tener menor presencia en el mercado español colaboran en la integración de este colectivo en el sistema financiero formal, promocionando la "democracia financiera".

En España aproximadamente el 80 % de los inmigrantes utilizan de forma periódica los servicios de envío de dinero a través de empresas remesadoras, aduciendo motivaciones como la seguridad, la confianza y la inmediatez en la recepción del dinero, según el CECA. (2002), *Estudio de las remesas provenientes de España*.

Tipos de remesas. - Para clarificar este concepto, cabe distinguir los tipos de remesas que propone Wendell S. (2001), *Migración y Remesas*, clasificación que puede ser útil para el análisis de las remesas, misma que podemos observar en la tabla 2.

TABLA 2. CLASIFICACION DE LAS REMESAS FAMILIARES

Remesas potenciales	Que son el ahorro disponible para el migrante una vez sufragados todos los gastos en el país receptor. Estas significan el máximo que el migrante puede transferir en cualquier momento.
Remesas Fijas	Consisten en el mínimo que el migrante necesita transferir para satisfacer las necesidades básicas de su familia y otras obligaciones efectivas.
Remesas discrecionales	Son las transferencias que exceden las remesas fijas, es decir, son un envío extra a las remesas fijas, a veces motivada por un tipo de cambio o tasas de interés más atractivos. Junto con ellas, constituyen el nivel de remesas efectivas.
Remesas Ahorradas o (ahorro retenido)	Estos recursos se acumulan mediante el ahorro, mismo que puede utilizarse para complementar las remesas efectivas en una fecha determinada. Este monto ahorrado es resultado de una decisión de cartera del migrante y son los recursos que podrían destinarse para el desarrollo de sus comunidades de origen.

Fuente: Wendell S. (2001), *Migración y Remesas*.

Una nueva línea de actuación e investigación sobre remesas se ha centrado en el estudio de los efectos de las "remesas colectivas", es decir aquellas remesas que reúnen colectivos de emigrados y que envían conjuntamente a sus comunidades de origen para realizar diversas obras de carácter social, mejora de infraestructuras, servicios sanitarios o educativos, etc., y que se convierten en un complemento de las inversiones públicas. Este tipo de remesas colectivas tienen efectos positivos sobre la comunidad más allá que el mero aporte económico, ya que cohesionan tanto la sociedad de origen como la de destino haciendo posible una comunidad transnacional. Además las remesas colectivas tienen la capacidad de atraer fondos de diverso tipo generando intervenciones que de otro modo no se llevarían a cabo.

2.1.3 Migración en el Ecuador.

El fenómeno migratorio de Ecuador tuvo sus inicios en 1950. En ese entonces, los pobladores de Azuay, fabricantes de sombrero de paja tuvieron que enfrentar una crisis de comercialización, siendo los productores los primeros en abandonar el país con dirección a Estados Unidos. El Acuerdo Hispano-Ecuatoriano de 1963 permitió que muchos ecuatorianos viajaran a España sin visa por un periodo de 90 días. Este tipo de «ventaja», animó a muchos a quedarse, a costa de pasar a la clandestinidad. Más tarde, la aguda crisis socioeconómica del país motivó la partida de personas calificadas y no calificadas para trabajar en países más desarrollados. A fines de siglo XX, Ecuador enfrenta la peor crisis de su historia.

Según ILDIS-FES y SJM. (2003:2), la Cartilla sobre Migración N° 3, *Las causas del reciente proceso emigratorio ecuatoriano*, en 1982 Ecuador vivió un periodo de estancamiento y fue en «1999 cuando registra la mayor caída del PIB. Este declinó en -30% de 19,710 millones de dólares en 1998 y pasó a 13,769 millones en 1999. El PBI por habitante se redujo en casi 32%, al desplomarse de 1,619 a 1,109 dólares». La población ecuatoriana atravesó por una etapa de empobrecimiento que en el ámbito latinoamericano fue el más acelerado de su historia. El nivel de pobreza se incrementó del 34% al 71% durante el quinquenio 1995-2000. Los resultados de este periodo fueron: el desempleo y subempleo, la caída de los ingresos, la reducción de las inversiones sociales, el deterioro de la calidad de vida y la desconfianza en el país.

En consecuencia, la crisis económica ecuatoriana se refleja en: la quiebra de las empresas, la destrucción de los empleos, la pérdida de poder adquisitivo, las pésimas condiciones de trabajo, el congelamiento de los depósitos, la caída de las inversiones sociales, el deterioro de los servicios públicos, la inestabilidad política y la creciente inseguridad. Es en este contexto que casi dos millones y medio de ecuatorianos abandonaron su país.

Como ha señalado anteriormente, las ocupaciones laborales de la población latinoamericana migrante están predeterminadas: actividades domésticas y construcción civil. Estos trabajos necesitan de mano de obra no calificada. Aunque

las condiciones laborales para muchos no son las mejores, les permite enviar dinero a sus familias en Ecuador, expuesto por ILDIS-FES y SJM. (2004), la Cartilla sobre Migración N° 7, *Proceso migratorio de Quito*. Así de esta manera, las remesas constituyen un ingreso familiar y nacional de vital importancia.

Otro punto a tener en cuenta en Ecuador es que la deuda y emigración son dos caras de una misma medalla. La deuda es una de las causas de la crisis, no la única, y la emigración es una de las respuestas de la sociedad ecuatoriana ante la crisis, tampoco la única. Aunque entre ambas hay explicaciones comunicantes. Son relaciones directas e indirectas que merecen ser estudiadas, para encontrar respuestas dentro del país y por cierto en el contexto global. Junto a los efectos económicos descritos y analizados, habría que complementarlos con un análisis social y político. La emigración representó una válvula de escape social indiscutible y provocará diversos cambios en la estructura social y hasta política del Ecuador, un país que por efectos de ella, para bien o para mal, no volverá a ser lo que era antes.

Siempre se ha visto la presencia de flujos migratorios, las poblaciones Latinoamericanas y Caribeñas viajan a los Estados Unidos y Europa, en tanto que el desplazamiento de personas desde Europa Oriental y la de los países de la ex -URSS se lleva a cabo hacia Europa Occidental y América del Norte. Es decir que las marchas se emprenden en dirección de las economías florecientes del mundo. Las pautas de migración ponen en evidencia la dependencia que ligan a las periferias con los centros.

Según Montes A. n.d. *Situación de trabajadores inmigrantes. Murcia, España*, hace un acercamiento a las corrientes migratorias por regiones en España, nos muestra las mismas características que podemos encontrar en cualquier otro país, es decir regiones de mayor circulación de capital, de mercancías y de personas, que se convierten en zonas que van cambiando aceleradamente por la presencia significativa de inmigrantes como es el caso de Valencia que en un año pasó de 2.000 inmigrantes a 13.000, cambiando la fisonomía de España y la ciudad, últimamente muestran también que se encuentran con una diversidad de inmigrantes: Colombianos,

Ecuatorianos, Magrebíes, Angoleños, Bolivianos, Argentinos, Marroquíes etc, expresado en el Periódico el Mundo. (9 feb – 2001) Valencia, España.

Las políticas inmigratorias de numerosas naciones se encuentran en crisis, la primera década del siglo XX como lo ha sido la pasada, estarán caracterizadas como una "Era de la migración". Día a día la migración se convierte en un factor global de las relaciones internacionales, mientras las diferencias tradicionales entre las categorías de migrantes han perdido importancia.

Las leyes migratorias, que más que sostener una política migratoria, como lo fuera de alguna manera en el pasado, al construir una "muralla china", convierten esas inexistentes políticas en un uso político de la migración. De hecho se intenta dar un mismo tratamiento a situaciones tan diversas como las inmigraciones legales, ilegales, en trámite, temporales, por nacionalidad y grupos étnicos, personal calificado, trabajadores agrícolas, trabajadores fronterizos, mujeres madres, niños y niñas, familias.

No cabe duda que el proceso de globalización, ha transformado profundamente el carácter de la migración internacional, por tanto teniendo como antecedente lo expuesto anteriormente, las diferentes teorías son una muestra de ello, así tenemos: las teorías clásicas de; emigración, inmigración, remigración, ya no explican los procesos que viven hoy millones de personas. Las nuevas trayectorias laborables, las diversas residencias, las secuencias y formas de movilización y referencia a diversos lugares a los que se ven obligados los migrantes, por la Red Internacional que vende mano de obra y la red que controla, cataloga, expulsa o selecciona la aceptación de los inmigrantes, ha puesto en crisis conceptos como; comunidad de residencia, sociedad nacional, estado, nación, entendidas como entidades contenedoras de la vida social de individuos y grupos sociales.

2.1.4 Migración en la provincia de Loja.

El flujo emigratorio en Loja, al igual que en otras provincias australes como Azuay y Cañar, se inició mucho antes de que el problema migratorio alcanzara una dimensión nacional alarmante. De hecho, la población lojana tiene una tradición migratoria que data de hace varias décadas, a raíz de las severas sequías registradas en esta zona durante los sesenta. Acosta A. y López S. (2006), *La migración en el Ecuador; amenazas y oportunidades*

La provincia, al pasar de los años, ha sufrido de aislamiento, desempleo, pobreza, deforestación, inundaciones y sequías, erosión y contaminación, compuesta por el continuo conflicto fronterizo con el Perú. Mientras tanto, ésta ha sido un centro de emigración, la cual obstaculiza contra de su propio desarrollo interno y prosperidad económica. Estos que migran tienden a ser jóvenes en busca de trabajo, oportunidad de estudio, y mejoramiento de sus vidas en general. La región puede correr el riesgo de perder este segmento de su población.

De acuerdo con Ramalhosa F. y Minkel W. *Características de la migración en la provincia de Loja*, “se ha estimado que 150.000 lojanos dejaron la provincia durante un periodo de veinte años”, entre 1962 y 1982. Sin embargo, esta cifra queda un tanto corta cuando los mismos censos del INEC dan que la migración de lojanos dentro del país ha sido de 287.970. Según Ramalhosa, el flujo se dio primero de áreas rurales y ciudades secundarias hacia la capital u otras partes del Ecuador (migraciones internas), y posteriormente a destinos foráneos. En efecto, al analizar las tendencias migratorias en el Ecuador, se puede constatar, que hacia 1990 más del 33% de la población lojana ha dejado su hogar.

Para muchos investigadores, los pioneros que emigraron desde Loja hacia España a inicios de los noventa, podrían haber sido quienes, al establecer redes migratorias incipientes, prepararon el camino para familiares y amigos, desencadenando el flujo una vez que la economía ecuatoriana entró en crisis. En otras palabras, y de allí la importancia de realizar estudios, la emigración desde Loja podría constituir el punto de partida del actual fenómeno emigratorio.

Por ejemplo, en su trabajo el profesor Brad D. Jokisch de la Universidad de Ohio (2001), afirma, con base en diversos estudios, que la provincia de Loja podría ser una de las zonas más grandes de envío de emigrantes a España, debido en parte a sus conexiones de largo plazo con ese país (sin embargo, no se dispone de evidencia estadística que confirme esta hipótesis). Asimismo, Jokisch menciona la existencia de redes migratorias entre Loja y España anteriores a la masiva emigración de finales de los años noventa.

El Tratado de Paz entre Ecuador y el Perú, ofrece ante esta crisis una “supuesta” nueva oportunidad para la integración y desarrollo de la región fronteriza, la cual incluye la provincia de Loja, Japón, los Estados Unidos y varias naciones Europeas las que han prometido U.S. \$3, 000, 000, 000 en un periodo de diez años, en adición a fondos dados por Ecuador y el Perú. Numerosos proyectos han sido iniciados, incluyendo construcción y mejoramiento de carreteras. Los gobernadores, rectores Universitarios y organizaciones educativas, comerciantes, e inclusive oficiales militares de los dos países ahora se reúnen con regularidad para promover la paz, el progreso y la prosperidad, aunque no cuenten con dichos fondos o estos lleguen a cuenta gotas en el mejor de los casos, cuyo objetivo sería hacer Patria en nuestro propio País.

2.1.5 Migración en el Cantón Macará.

Los seres humanos están constantemente en movimiento, recogiendo sus enseres y asentándose de un lado al otro lado, de una misma ciudad, en el país vecino o en la otra orilla de un océano. En este movimiento el hombre macareño ha migrado por diversas razones desde su instalación en dicho valle, ya sea, por causas naturales, en las que destacan las sequías prolongadas, los cambios climáticos, las inundaciones que convierten en algunos casos amplias zonas en extensiones inhabitables, la escasez de alimentos, o por el crecimiento de la población y la pérdida de suelos, o en la actualidad por motivos socioeconómicos, estos últimos se han sentido mayormente, ya que han sido fuertes y han provocado muchas más migraciones que los fenómenos naturales. Valarezo V. (2002), *San Antonio de Macará, de ayer y hoy*.

En este contexto tenemos que la ciudad de Macará, por si misma, en la actualidad es un centro de crecimiento importante (por el peso en ella de las remesas y la inversión realizadas en el cantón) para el comercio y el intercambio de bienes (aunque en los actuales momentos se encuentra disminuida la actividad comercial), estando como conexión entre las carreteras principales para las ciudades de Piura y Sullana en el Perú, y las ciudades de Loja, Cuenca y Quito, Ecuador. La población de Macará creció de 3,330 en el 1960 a 11,483 en el 2000, mientras que durante ese mismo periodo era centro de emigración para lugares como Loja, Machala, Quito y Guayaquil en la parte interna, y como flujo de migrantes Estados Unidos, España e Italia entre otros en la parte externa. Ramón G. (2002), *Macará, mi tierra linda*,

La migración es un hecho histórico, pero su apogeo, es decir, de las migraciones modernas tuvo lugar en el periodo de cincuenta años que precedió a la I Guerra Mundial aunque no en el volumen observado y analizado en los últimos años. A partir de 1920, sin embargo, muchos países, especialmente aquéllos que habían recibido el mayor volumen de inmigrantes, impusieron restricciones a la inmigración. Las dificultades para conseguir el pasaporte y el visado redujeron las migraciones voluntarias a proporciones mucho menores durante los años veinte.

Loja y Macará, aunque están en la misma provincia, son ciudades muy diferentes en términos de tamaño y función. Loja es mucho más grande, es la capital provincial, con más empleo gubernamental, comercial e industrial y es un centro educativo significativo. Macará es un centro secundario mucho más pequeño, más rural y está ubicado en la frontera con el Perú.

Su localización provee mucho potencial para intercambio de comercio internacional y turismo, pero que en la actualidad se ha visto afectado en cuantía, ya sea por la escasez de inversión, por la falta de comercio bidireccional y por la escasez de trabajo, que en si son puntos ha destacarse, ya que lo que han provocado a sido una serie de flujos migratorios mas notorios en los últimos años desde el cantón hacia afuera (internamente y externamente) y que va incrementando por una parte y por la otra de tener en consideración es que, el cantón se ha convertido en fuente de sustento a los flujos migratorios del país vecino del Sur(Perú), debido a la disparidad

del tipo de cambio y el excedente de mano de obra que posee dicho país, que disminuye el flujo comercial por la disconformidad de intercambio y el bajo costo de su mano de obra, dejando una grave secuela en los individuos que poseen o viven del comercio y en los que viven de sus prestaciones de mano de obra, quienes producto de esto buscaran nuevas fuentes de ingresos para sacar adelante a sus familias.

También se encuentra acarreado además de los problemas citados, un movimiento espacial de población: ya que trae consigo la miseria de algunas zonas agrarias la cual esta motivada por la desequilibrada distribución de la tierra, la destrucción del equilibrio económico anterior, motivado por la ruptura de un sistema económico artesano y rural antiguo, afectado por la revolución industrial-comercial-división de mano de obra. Es aquí en donde la prosperidad o disparidad económica del cantón, actúa como factor de atracción de posibles migrantes capaz de provocar concentraciones humanas en nuevos asentamientos, que a lo posterior generaran problemas en dicha urbe.

Dentro de las consecuencias económicas: este cantón como punto de partida, está penalizado por la pérdida selectiva de los individuos más activos, la inversión realizada en su formación y el coste de los viajes y gastos administrativos de la emigración; no obstante también podría tener la ventaja o la posibilidad de sanear la economía y reorganizarla si la emigración deja suficientes elementos activos, además de la llegada de los ahorros de los emigrantes, situación que no se esta llevando a cabo en los dos puntos, cumpliéndose en parte únicamente en el punto de remesas.

Para las regiones españolas de llegada de estos migrantes las ventajas se concretan en un ahorro en gastos de formación, nuevas posibilidades económicas y laborales para la población autóctona, pues la llegada de inmigrantes permitiendo a ciertos sectores industriales funcionar con costes más bajos, y la difusión de formas de vida que constituyen la antesala para la exportación de mercancías. Entre las desventajas o costes estarían los gastos de reclutamiento y viaje, la salida de divisas, los gastos en ayuda social y cultural, importaciones suplementarias y los problemas de desempleo, en el caso de regiones que no pueden ofrecer trabajo a las masas de inmigrantes que llegan en oleadas, como es el caso de las ciudades de países en vías de desarrollo y

los desplazamientos masivos de refugiados políticos en el contexto de graves conflictos bélicos.

En los nuevos hogares los inmigrantes macareños deben hacer frente a muchas dificultades en su nuevo país, aunque tengan la ventaja de manejar el mismo idioma. Muchos inmigrantes de Macará se instalan en comunidades donde previamente se encuentran personas de su mismo país de origen como: Madrid, Murcia, Andalucía, Valencia, Barcelona, entre otras. Comunidades prósperas, no sólo ayudan a los nuevos inmigrantes a sentirse en casa, sino que animan al resto de la población a conocer economías y culturas diferentes, sino ha desarrollarse de mejor manera, en condiciones no encontradas en su país de origen

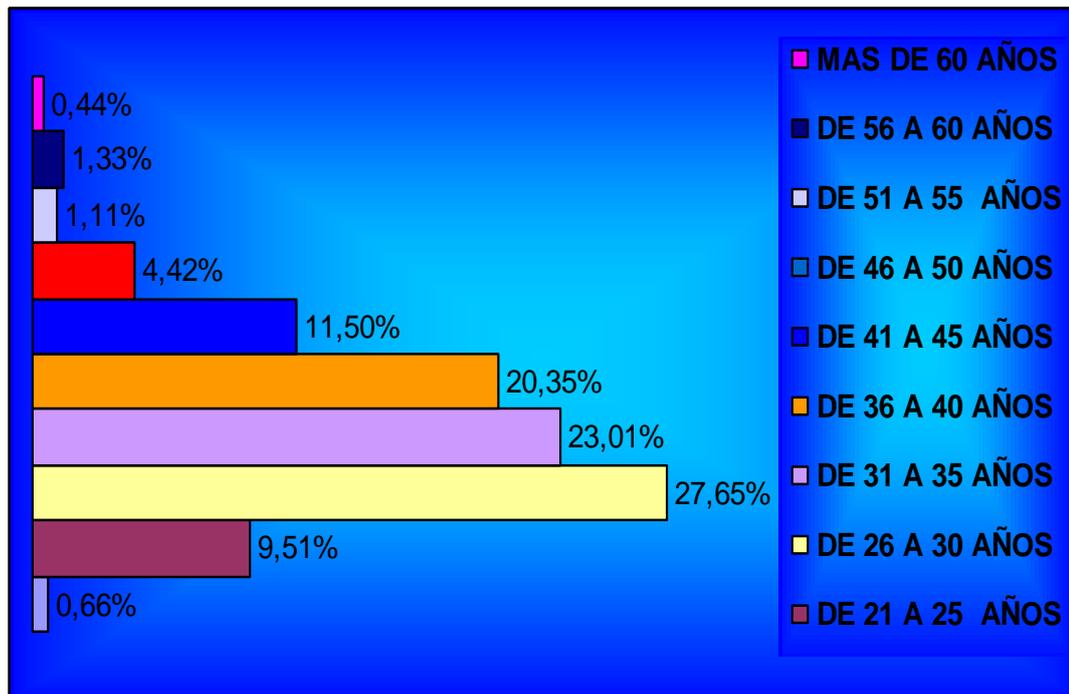
Tanto Loja como Macará son polos comerciales y ambas ciudades son centros de inmigración y emigración de la región fronteriza; juntas, ilustran las diversas características del fenómeno de la migración. En otras palabras, y de allí la importancia de este estudio, la emigración desde Macará podría constituir el punto de partida del actual fenómeno emigratorio.

CAPITULO III

3. CARACTERIZACIÓN DEL MIGRANTE.

3.1 REFERENCIAS INDIVIDUALES.

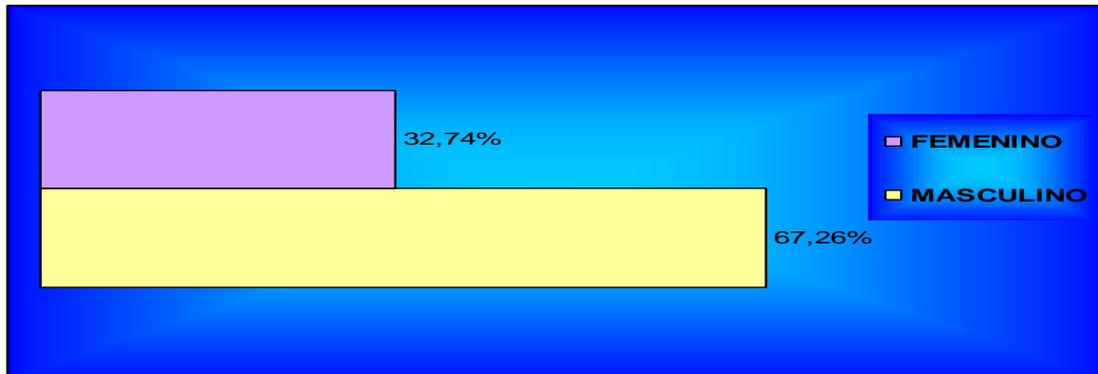
Edad. (GRAFICO 1).



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En el gráfico 1, se puede notar que el 27.65% de los Macareños que han migrado a España tienen una edad comprendida entre los 26 a 30 años, posteriormente se puede observar otros dos grupos muy considerables, los mismos que comprenden de 31 a 35 y de 36 a 40 años, representando un 23.01% y 20.35% respectivamente, lo cual permite conocer que existe una gran parte de la población económicamente activa que se está desplazando a otros países, la misma que puede provocar escases de mano de obra en el Cantón.

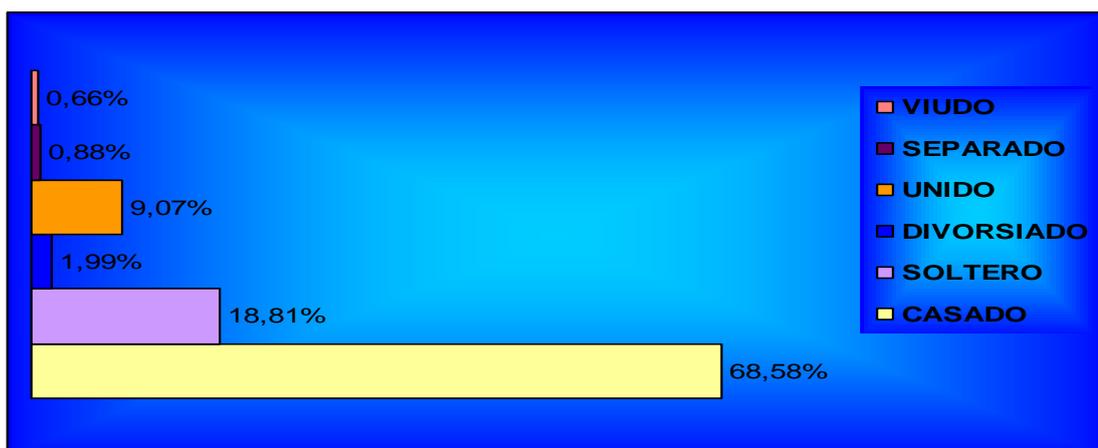
Sexo. (GRAFICO 2)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En lo expuesto en el gráfico 2 se puede observar, que el mayor número de personas que se han desplazado a España son hombres, los mismos que representan el 67%, resultado que es muy representativo dentro de las familias que han viajado al exterior; esto se debe básicamente a la decisión que han tomado en sus respectivos hogares, ya que el hombre es quien genera los ingresos para solventar los diferentes gastos que realizan, por lo tanto son ellos los que viajan a este país, ya que sus esposas quedan al cuidado de los hijos, por consiguiente este grupo figura con un menor porcentaje, un 33%.

Estado Civil. (GRAFICO 3)

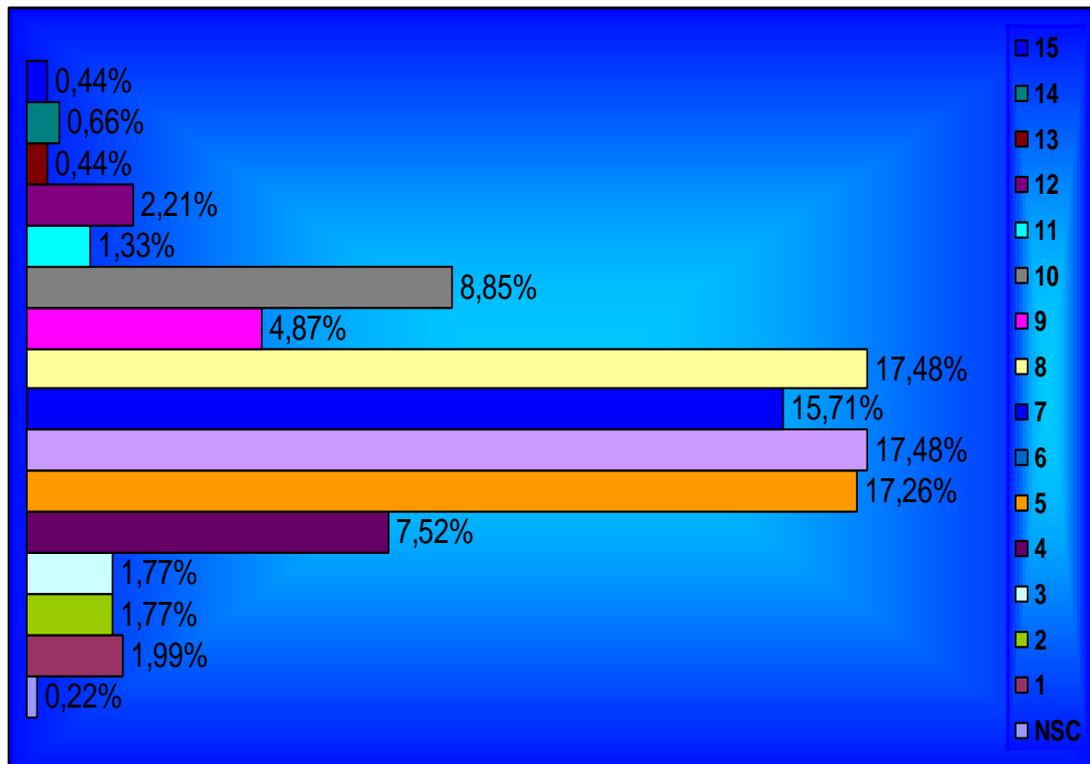


Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

Según el grafico 3, el 68.58% de los migrantes del Cantón Macará son casados, sin embargo este resultado puede generar problemas sociales dentro de las familias de los migrantes, es decir puede provocar la destrucción del matrimonio. Posteriormente

existe un segundo grupo que representan a los solteros (18.81%), los mismos que emigran para ayudar económicamente a sus padres; pero existe otro grupo que tienen una relación de unión libre (9.07%),

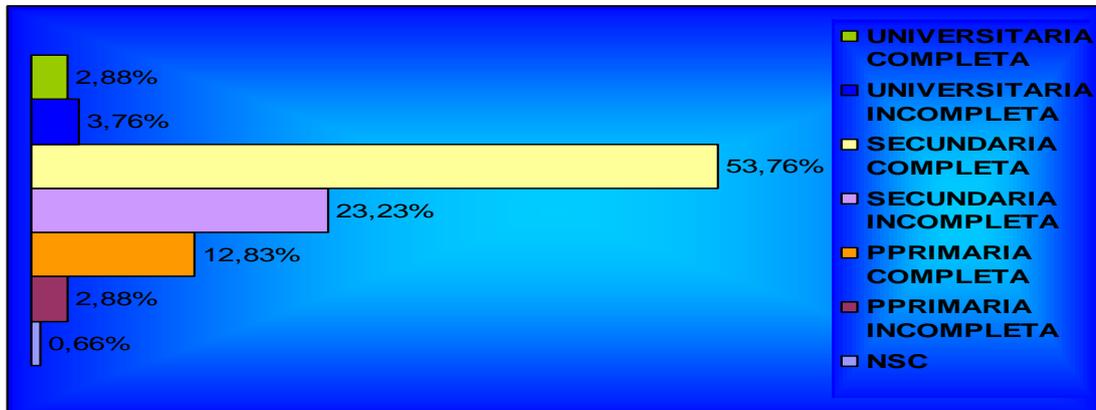
Año de migración. (GRAFICO 4)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En el presente grafico 4, los macareños que han migrado a España, representan el 67.93% quienes llevan entre 5 a 8 años, este se puede constatar, por la grave crisis económica que se vivió en los años 2000 y 2001, con el periodo de la dolarización y que provoco desempleo en el país, además en estos años no existían rigurosos controles de migración y las personas viajaban con gran facilidad, el 8.85% lleva 10 años y otro grupo más reducido (7.52%) lleva 4 años en el exterior,

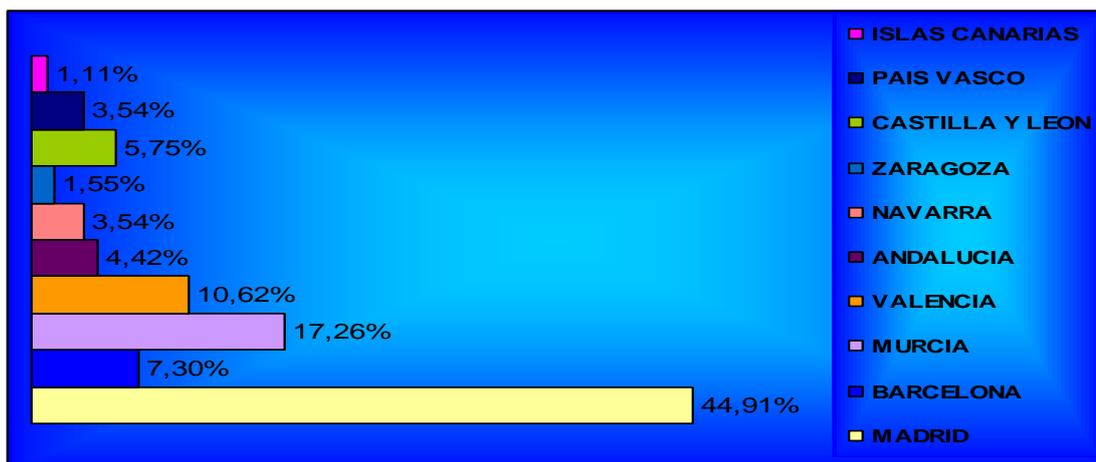
Nivel de educación. (GRAFICO 5)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En base al nivel de educación en el grafico 5, el 53.76% de los migrantes Macareños han completado la secundaria, el 23.23% han tenido la secundaria incompleta, y un 12.83% han tenido la primaria completa, con todos estos resultados obtenidos, se puede evidenciar la existencia de personas que han culminado sus estudios secundarios y que por motivos económicos y de orden familiar han tenido que desplazarse a España, para así mejorar su nivel de vida.

Destino migratorio. (GRAFICO 6)



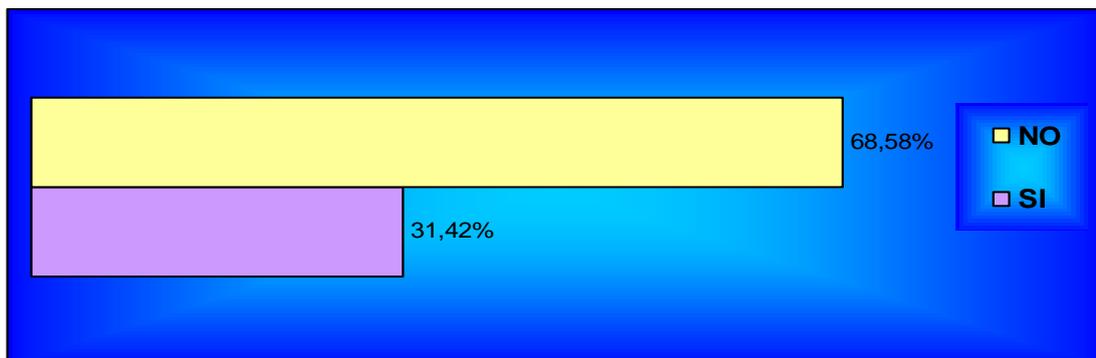
Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En lo expuesto en el grafico 6, la comunidad donde está la mayor cantidad de Macareños, es Madrid que representa el 44.91%, esto se debe a la concentración de empresas que existe en la capital Española y lógicamente a la mayor cantidad de

fuentes de empleo, un grupo muy considerable con relación a los demás, luego se puede observar la comunidad de Murcia con 17.26%, y un 10.62% se encuentran en Valencia, el resto de migrantes se encuentran distribuidos en el resto de Comunidades.

Redes Migratorias

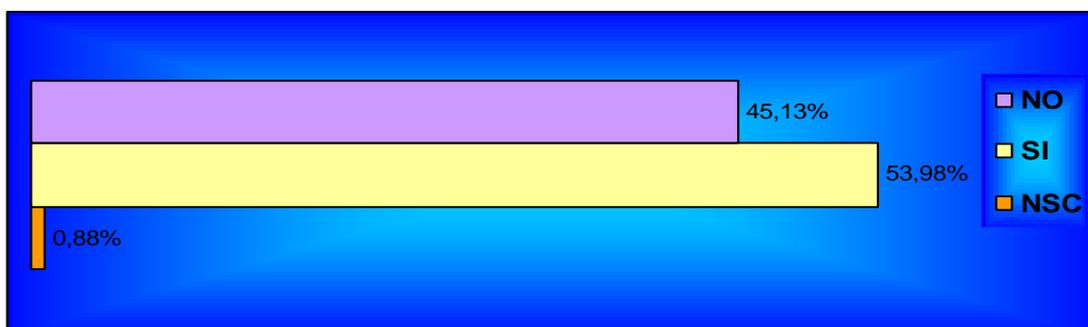
Migrantes que han ayudado para que otro familiar migre. (GRAFICO 7)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En el gráfico 7, de las personas que han migrado a España, solamente el 31.42% de las mismas han ayudado para que sus familiares puedan desplazarse a este país y el 68.58% de los resultados obtenidos nos demuestra que no han ayudado para que sus familiares puedan también migrar, este resultado generó cierta controversia, pero durante el diálogo que se mantuvo con la persona encuestada, ellos se manifestaron que los macareños residentes en el país en cuestión, no ayudaban a sus familiares por el único motivo, para que no sufran como ellos.

Proyecciones a migrar en el futuro. (GRAFICO 8)

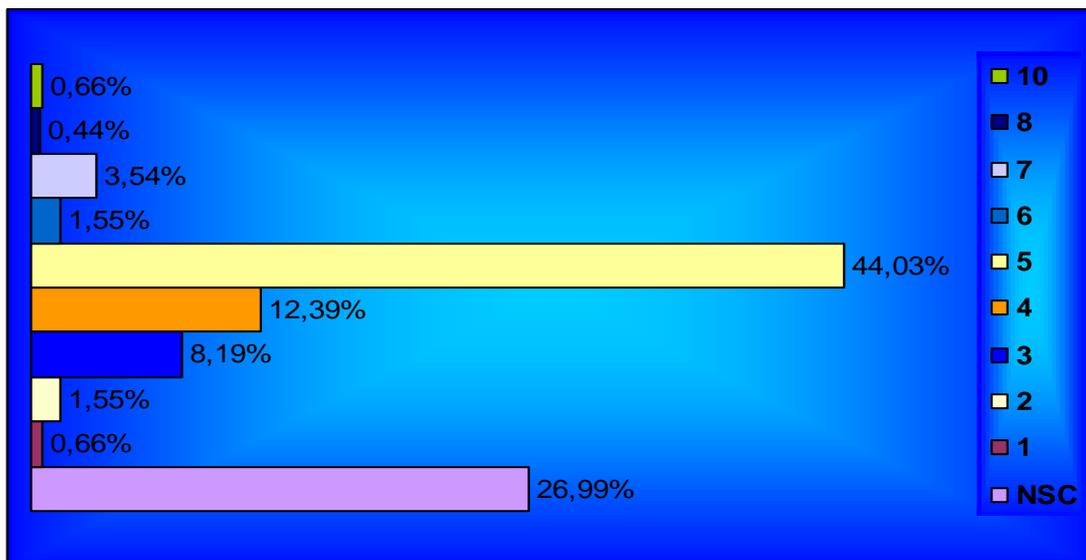


Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En base a las proyecciones del gráfico 8, el 53.98% de las personas encuestadas nos manifestaron que sus familiares migrantes tienen el deseo de ayudar para que sus

parientes puedan viajar a España, sin embargo este grupo esta matizado por el deseo de los esposos(as) de llevara a sus parejas con ellos y así tener reunida a su familia en el país que lo acogió y el 45.13% no piensan ayudar para que otro familiar migre, confirmando así lo antes mencionado en el grafico 7, del no deseo que sus familiares tengan inconvenientes en este país.

Retorno de los migrantes. (GRAFICO 9)

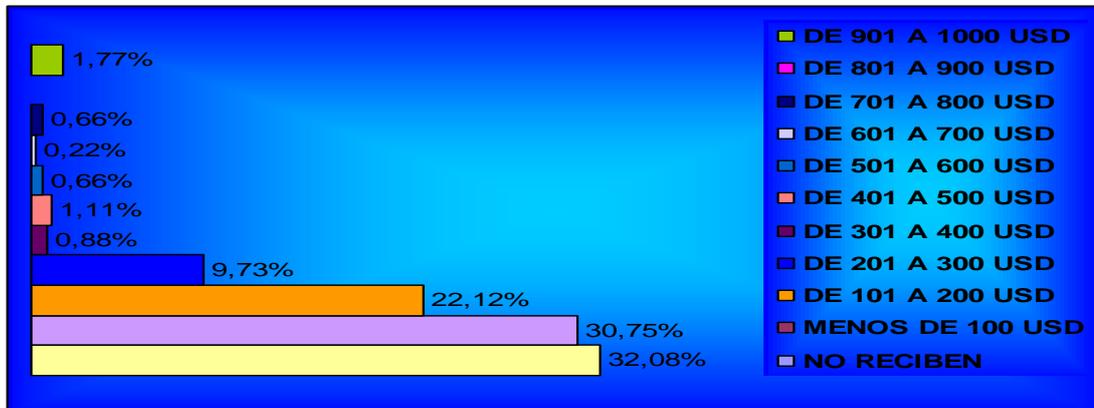


Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

Según el grafico 9 del tiempo de retorno estimado, el 44.03% de los migrantes macareños han planificado quedarse 5 años trabajando, 26.99% de las personas no supieron contestar, y hay otro grupo muy importante de un 12.38% que pensaban quedarse solamente cuatro años, estos son los años que tienen planificado las personas que viajan a España con fines laborales de quedarse por un periodo de tiempo y poder cumplir con sus proyectos.

Remesas

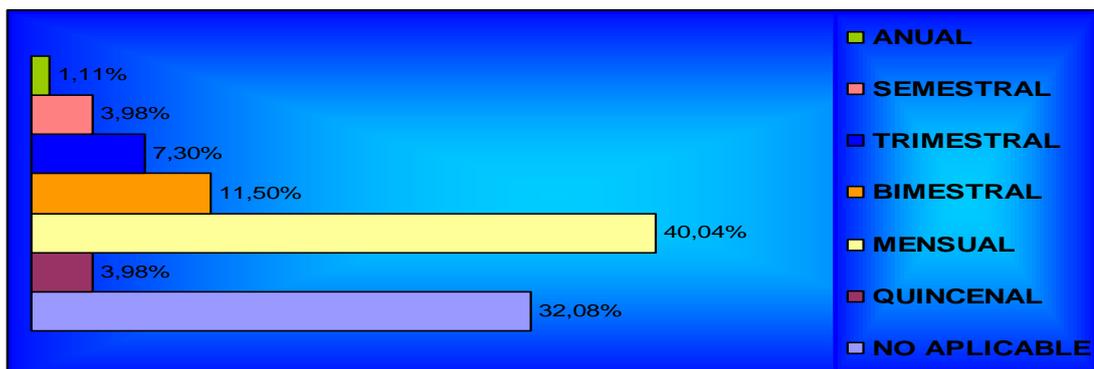
Monto. (GRAFICO 10)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En el gráfico 10, se expone que, el 32.08% de los familiares de los migrantes no reciben dinero, un 30.75% reciben menos de 100 dólares, el 22.12% recibe montos de 101 a 200 dólares y otro grupo más pequeño que reciben dinero mensualmente de 201 a 300 dólares, el mismo que representa el 9.73%; del grupo de mayor consideración, es decir de los que no reciben ningún tipo de divisa proveniente de España, argumentan que al principio si recibían ayuda económica por parte de sus familiares, pero posteriormente estos ya han formado su hogares.

Frecuencia. (GRAFICO 11)

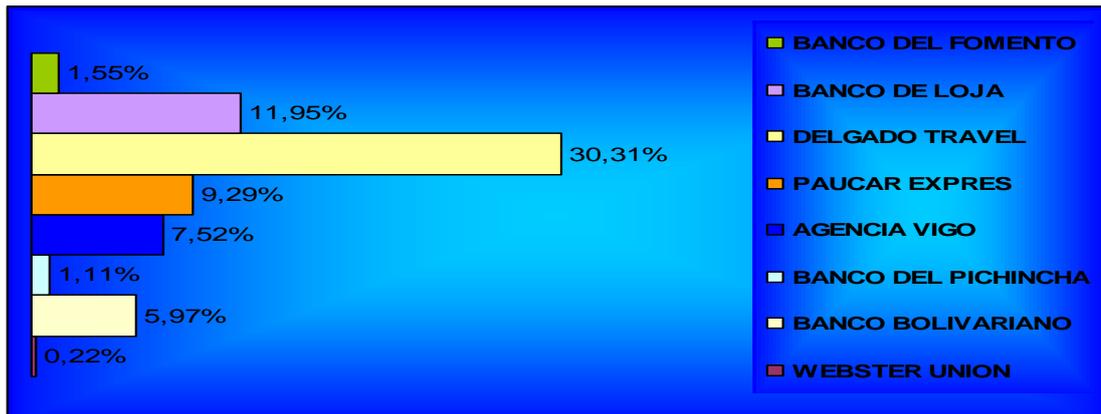


Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

Según lo expuesto en el gráfico 11 de frecuencias, el 40.04% de los migrantes que envían dinero lo hacen de forma mensual, esto se debe básicamente que estas personas cobran su salario por el trabajo ejecutado cada mes y también otros

encuestados expresan al costo de envío, que es bastante alto según estos, un 11.5% bimestral, y un 7.3% trimestral, el resto de personas se distribuyen entre semestral, quincenal y anual.

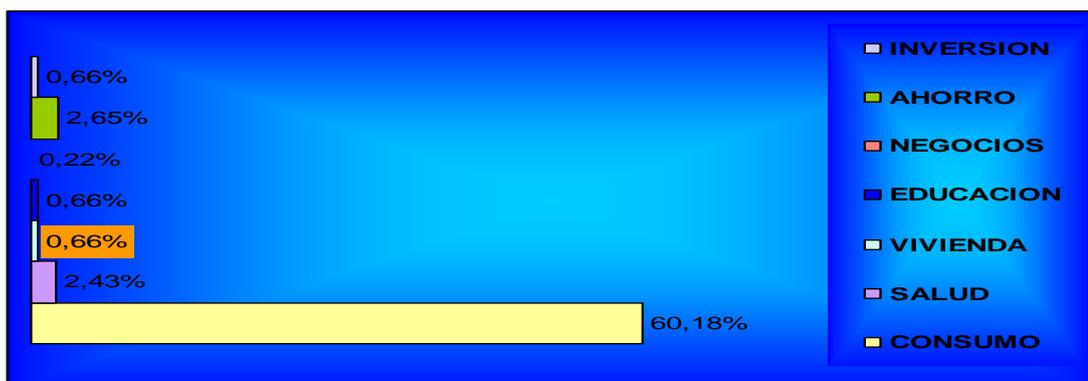
Medios de envío. (GRAFICO 12)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En el grafico 12, el 30.31% de las remesas enviadas por los migrantes Macareños lo realizan por la agencia Delgado Travel, por la facilidad de cobro que esta empresa de servicios de pago presenta y también a la costumbre que ya tienen los macareños al recibir dinero proveniente de los migrantes, un 11.95% por el Banco de Loja, el 9.29% por la Agencia Paucar Express, el porcentaje restante lo realizan por las diferentes opciones de envío de remesas.

Inversión de las remesas. (GRAFICO 13A)

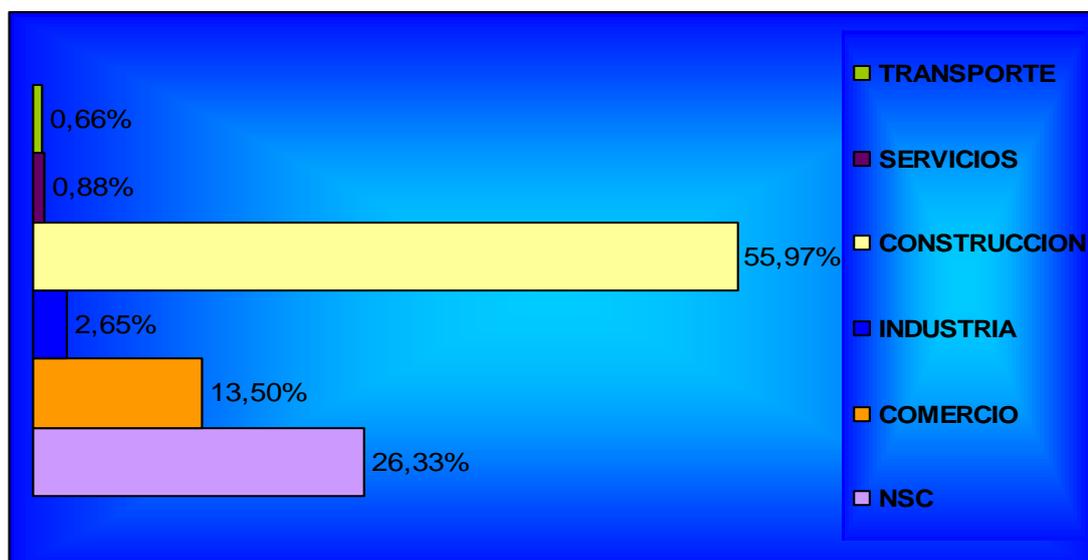


Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En lo referente a Inversión de remesas en el grafico 13A, y es un punto a destacar es la utilización de las remesas, ya que, del dinero que reciben los familiares por parte

de los migrantes, el 60,18% lo destinan al consumo, y minoritariamente al ahorro (2,65%), lo cual es un problema, puesto a que la banca no brinda las garantías ni intereses necesarios como para incentivar el ahorro y por ende la inversión, razón por la cual se dista de la cultura del ahorro e inversión, en su mayoría se dedican a la compra de bienes suntuarios, irrumpiendo la cadena de generar valor en el proceso.

Sectores de inversión de las remesas. (GRAFICO 14)

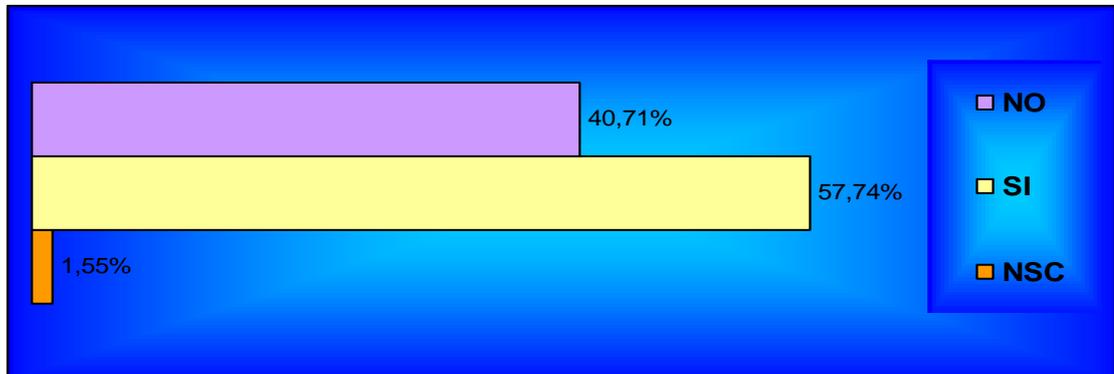


Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

Según el gráfico 14, el 55.97% de las inversiones que realizan los migrantes macareños en Ecuador es principalmente la construcción, ya que esa es la mayor ambición que tienen los emigrantes al momento de irse, es lograr a construir su propia vivienda y luego a invertir en algún negocio que le produzca ingresos suficientes para solventar sus gastos, un 13.5% lo realizan en el comercio y 2.65% en la industria.

Potencialidades de inversión de las remesas

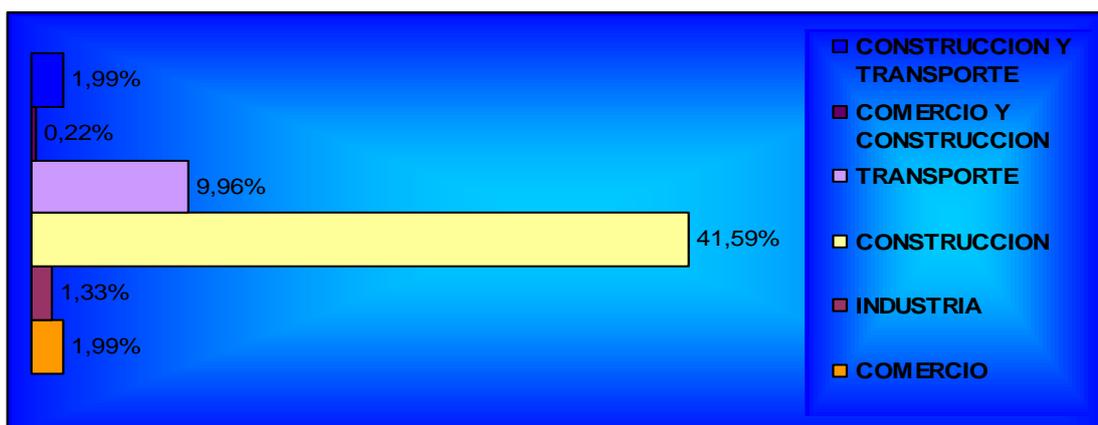
País de Inversión (España). (GRAFICO 15A)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En base al gráfico 15A de Inversión en el país de destino, ante esto tenemos que 57,74% de los inmigrantes que han invertido en España, lo han hecho en el sector de la construcción 41,59%, al menos adquiriendo un Piso (departamento), o 9,96% que ha invertido en transporte, y un porcentaje reducido que piensan invertir en los demás sectores. Sin embargo la visión de este grupo de personas es la búsqueda del desarrollo en el ámbito bi-direccional, es decir tanto en su lugar de destino como en el de origen.

Sectores de Inversión (España). (GRAFICO 15B)

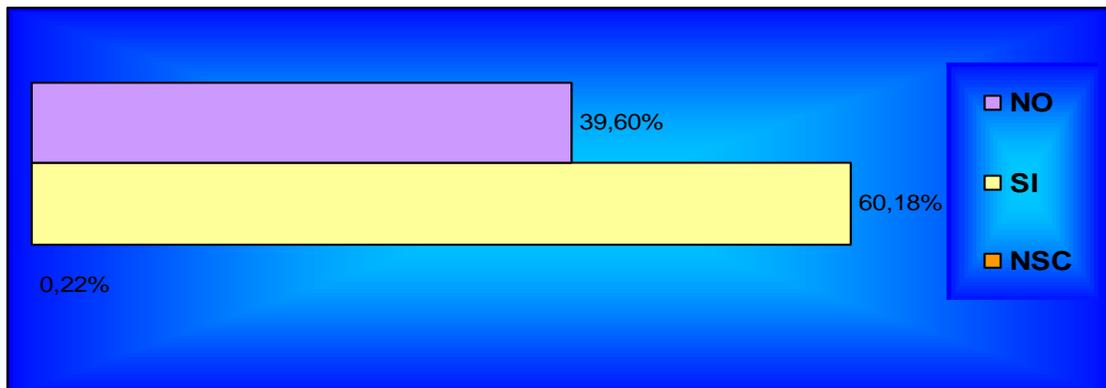


Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En el gráfico 15B, en los sectores en los que han puesto la mira los familiares de los migrantes objeto del presente estudio, son en su mayoría el de la construcción

41.59% y el transporte 9.96%, el resto se distribuye en residuo de opciones, dejando entrever una consideración por la inversión.

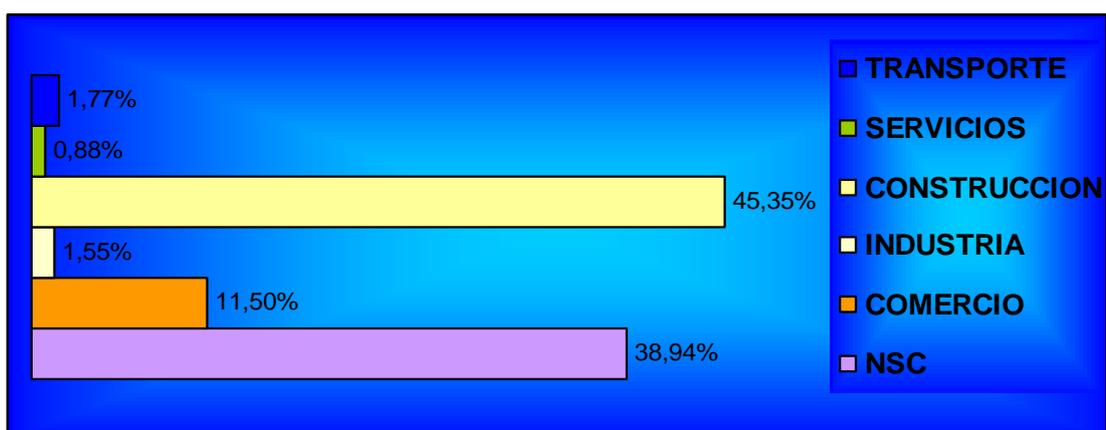
Elección de Inversiones en el Ecuador. (GRAFICO 16)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

Según el gráfico 16, el 60.18% de los migrantes que desean realizar inversión en el Ecuador, desean hacerlo en el Cantón Macará, ya ese es el principal motivo que los impulsa a regresar y estar nuevamente junto a sus familiares y sobre todo con sus respectivos hogares y el restante 39.60% creen conveniente hacerlo en diferentes ciudades del país, el porcentaje restante desconocen de invertir en esta ciudad.

Inversiones en el Cantón Macará. (GRAFICO 17)



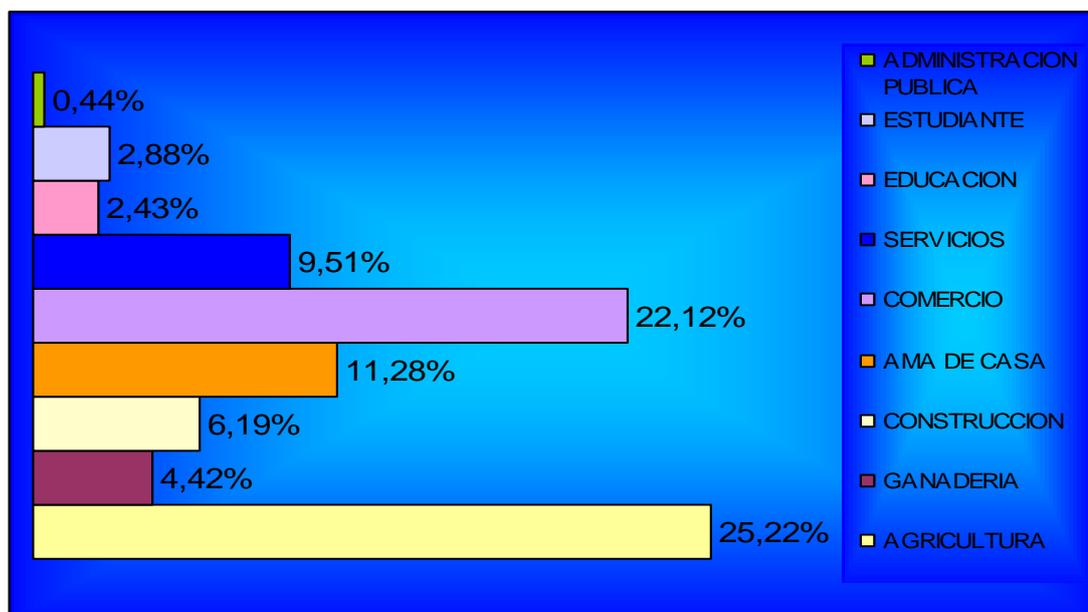
Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En lo expuesto en el gráfico 17, referente a las inversiones en el Cantón, Un 60.18% de los migrantes que se encuentran en España tienen el deseo de invertir en Macará, en los diferentes sectores mencionados en las graficas anteriores, estas personas

tienen planificado regresar después de haber construido sus viviendas y tener un medio de subsistencia para ellos y sus familias, pero existe un considerable porcentaje de 40% que no desean regresar, algunos porque ya tienen formados sus hogares en el exterior otros porque piensan que no tienen futuro al regresar a Ecuador. Y de el porcentaje que desea invertir un 45.35% en el sector de la construcción, y un 11.5% en el comercio, el porcentaje restante en los demás sectores.

Uso de las remesas. Condiciones socioeconómicas del migrante

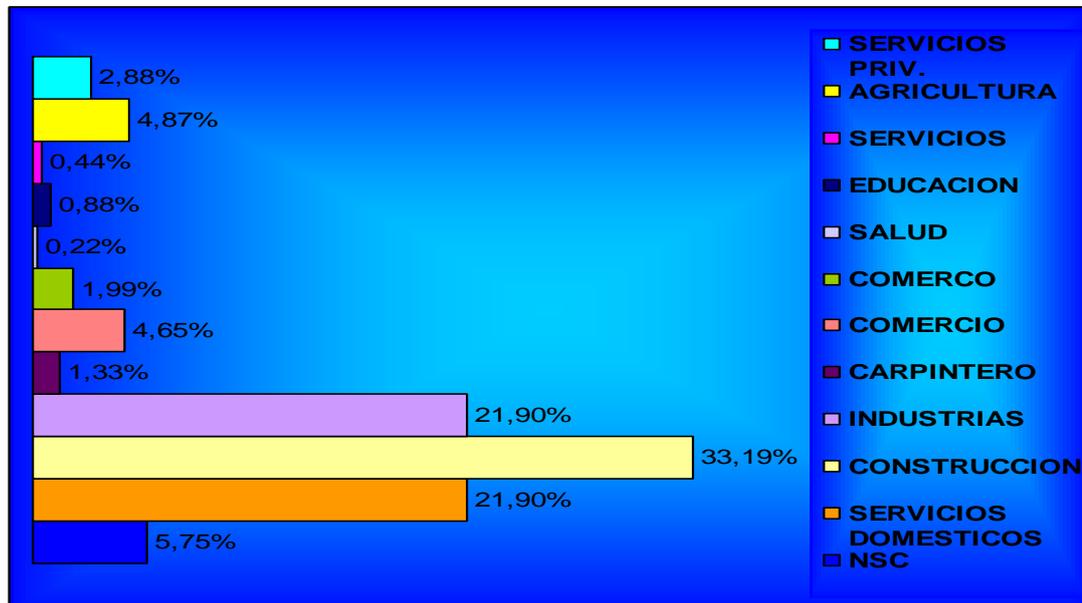
Actividad laboral antes de migrar. (GRAFICO 19)



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

Según la grafica 19, las personas que migraron a España, estas antes irse se dedicaban un 25.22% a la agricultura, otro grupo que se vinculaba al comercio con un 22.12%, y las mujeres que han migrado se dedicaban a ser amas de casa 11.28%, luego existen otros pequeños grupos que se dedicaban a otra actividades como los servicios, construcción, educación, ganadería, etc. es decir estas personas poseían sus fuentes de empleo, pero lamentablemente no les producía los ingresos que ellos esperaban, ya que son sectores que genera dinero para subsistir, ya que en este cantón si es productivo, pero en menor escala.

Actividad laboral en el país de destino. (GRAFICO 20).



Fuente: Encuesta aplicada en el cantón Macará por los estudiantes investigadores. (2008).

En la presente grafica 20, la actividad que desempeñan los migrantes en España en un 33.19% se ha vinculado a la construcción, esto es en el caso de los hombres, que el objetivo de viajar a este país es para trabajar básicamente a lo relacionado con la albañilería, ya que en esta actividad es la de mayor remuneración en estos países, ya que son trabajos que lo realizan en especial los migrantes, por toda la fuerza física que demanda y que los ciudadanos españoles no lo hacen, en el caso de las mujeres existe un considerable porcentaje del 21.9% que se dedican a las actividades domésticas, existiendo a la par 21.9% de los migrantes que se han enrolado con el sector industrial, y estas personas han logrado ubicarse en estas empresas por familiares que han estado laborando con anterioridad.

CAPITULO IV

4.1 CODESARROLLO

En los últimos años han sido muchos los intentos de compaginar migraciones y desarrollo, dentro del contexto del llamado codesarrollo. Se pretende así convertir a los emigrantes en vectores del desarrollo en sus países de origen, añadiendo una brizna de interculturalidad a una disciplina, como la de la Cooperación Internacional, caracterizada por un fuerte unilateralismo de corte occidental. Sin embargo, existe una gran distancia entre los planteamientos teóricos y las implementaciones legales y prácticas de los mismos, aderezadas con medidas encaminadas a gestionar los flujos migratorios en los países receptores. Es necesario, en consecuencia, contrastar las buenas prácticas de codesarrollo, desde el punto de vista legal, con sus valores sociales, tanto en las comunidades de origen como entre los propios emigrantes.

Dentro de este ámbito de cooperación internacional, existe una interesante polémica en torno al propio concepto de “desarrollo” y a las formas y posibilidades de aplicación del mismo. Parece que los expertos en la materia no han terminado de ponerse de acuerdo en este punto, de vital importancia para diseñar planes y políticas coherentes. Actualmente, inmigrantes de países del Sur, como el nuestro se han visto envueltos en dicha polémica, pretendiéndose hacerles jugar un papel de relativa importancia como vectores del propio desarrollo de sus comunidades de origen, de acuerdo con las propuestas generadas en torno al llamado codesarrollo.

A primera vista, tales propuestas parecían un intento de introducir ciertos factores de interculturalidad en una serie de procesos que, si bien suelen enmarcarse dentro de lo comúnmente considerado como “políticamente correcto”, no dejan de encerrar un cierto trasfondo etnocentrista que, a fin de cuentas, no hace más que contribuir a la sumisión de los países del Tercer Mundo bajo los designios de los del primero. Sin embargo, en la práctica, la mayoría de los planes que tratan de aunar migraciones y desarrollo no están tan encaminados a la consecución del segundo, como a la reducción del volumen de las primeras. Dicho de otro modo, no parece que se trate de utilizar a los emigrantes para contribuir al desarrollo de sus comunidades de origen, sino, más bien, de utilizar el desarrollo predeterminadamente como freno a la

emigración, aplicando la ecuación de la posible pastilla para curar nuestros males “a mayor nivel de desarrollo, menor número de migraciones”.

4.1.1 Aspectos teóricos del codesarrollo

El concepto de codesarrollo surgió con una significación distinta a la actual. En octubre de 1985 se celebró en la Universidad de Lovaina (Bélgica) un coloquio internacional con el título “*les assises du codéveloppement*” (“encuentros” o “reuniones” sobre codesarrollo), en el cual se definía codesarrollo como la cooperación para el desarrollo entre los países del Sur y los países del Norte. Se entendía, por tanto, que unos y otros debían compartir responsabilidades, pero no se relacionaba todavía el codesarrollo con la contribución de los inmigrantes al desarrollo.

Francia fue uno de los precursores en este ámbito. Entre los antecedentes más interesantes figura el lanzamiento, en 1995, del *Programme Développement Local et Migration* (Programa Desarrollo Local y Migración), que pretendía ayudar a inmigrantes que procedían de Malí, Mauritania y Senegal y que estaban interesados en regresar allí a crear empresas en estos países y de ese modo contribuir a su desarrollo. Los inmigrantes que participaron en el programa recibieron apoyo financiero en función de la calidad de su proyecto, preparación en Francia antes de emprender el regreso y apoyo y seguimiento en su propio país durante un año.

Uno de los mayores impulsores del concepto de codesarrollo fue, pensador y sociólogo francés de origen argelino y profesor de Ciencias Políticas en la Universidad París VIII. En 1997 Sami Naïr fue nombrado consejero técnico responsable de Integración y Codesarrollo por el Gobierno francés, y ese mismo año realizó un informe sobre la cuestión –el Rapport de bilan et d’orientation sur la politique de codéveloppement liée aux flux migratoires, “Informe de balance y orientación sobre la política de codesarrollo ligada a los flujos migratorios”, que puede considerarse el punto de partida de cuanto se ha escrito y discutido sobre codesarrollo en Europa y el que va a servir como base para algunos países en los años posteriores.

Según Naïr, el codesarrollo “es una propuesta para integrar inmigración y desarrollo de forma que ambos países, el de envío y el de acogida, puedan beneficiarse de los flujos migratorios. Es decir, es una forma de relación consensuada entre dos países de forma que el aporte de los inmigrantes al país de acogida no se traduzca en una pérdida para el país de envío”. Naïr adicionalmente proponía, en consecuencia, una estrategia de actuación basada en la implicación de la población inmigrante en el desarrollo de sus países de origen, con objeto de superar las políticas de “lucha contra la inmigración” y “cierre de fronteras”.

Desde este inicio, el codesarrollo se basa en la idea central de que las personas que emigran desde los países menos adelantados hasta los más prósperos pueden contribuir de forma activa tanto al desarrollo de sus comunidades de origen como al de las sociedades en las que son acogidas, en materia económica, social y cultural. El codesarrollo sostiene, por tanto, que las migraciones pueden constituir una oportunidad para el desarrollo, y en concreto para un desarrollo compartido, como sugiere el término.

Exteriorizando en algunos casos en la serie de procesos, unas ventajas con cuantía, que sopesan las desventajas del proceso de incursión en el contexto presentadas en determinados países europeos, por ejemplo, los inmigrantes realizan importantes aportaciones al mercado laboral, la Seguridad Social, los índices demográficos o la diversidad y la riqueza cultural. Por su parte, encuentran oportunidades de empleo y acceso a derechos, prestaciones y servicios que en muchos casos no existen en sus comunidades de origen, al tiempo que entran en contacto con otras formas de organización y convivencia y adquieren nuevos conocimientos en distintos órdenes de la vida.

He aquí el especial interés que han despertado las remesas o envíos económicos de los emigrantes a sus familiares en el lugar de origen, que suponen para numerosos países del Sur como el nuestro unos ingresos de capital superiores a los de la ayuda oficial al desarrollo o la inversión extranjera directa.

Naturalmente, las migraciones internacionales también conllevan pérdidas, dificultades y riesgos, tanto para los propios migrantes como para las sociedades de origen y de destino. En consecuencia, el codesarrollo propone vincular la cooperación internacional para el desarrollo y las políticas migratorias, con el propósito de potenciar los resultados positivos de esas migraciones, reducir los negativos y alcanzar el objetivo de desarrollo compartido o “beneficio mutuo”.

Desde un punto de vista ético, sin embargo, los intereses de los países más avanzados que reciben inmigrantes no son equiparables ni tienen la misma prioridad que los de las naciones necesitadas de las que provienen. En este sentido, el codesarrollo ha generado recelos desde sus orígenes ante la posibilidad de que pudiera ser interpretado por los Estados receptores como un mecanismo para frenar la presión migratoria o incluso para aplicar políticas de inmigración restrictivas.

Al día de hoy no existe una definición oficial del codesarrollo aceptada por los diversos actores sociales involucrados en él, entre los que figuran organismos internacionales, Administraciones públicas de los países de origen y de acogida, los inmigrantes y sus asociaciones, ONG de cooperación para el desarrollo y de acción social, centros de investigación, entidades financieras y empresas implicadas en los envíos de remesas, etcétera.

No obstante, en el ámbito de la cooperación puede entenderse el codesarrollo como un nuevo medio para tratar de alcanzar las aspiraciones generales de desarrollo de la comunidad internacional, y en concreto los Objetivos de Desarrollo del Milenio establecidos por Naciones Unidas en el año 2000. (Los ocho Objetivos del Milenio son: erradicar la pobreza extrema y el hambre; lograr la enseñanza primaria universal; promover la igualdad entre los géneros y la autonomía de la mujer; reducir la mortalidad infantil; mejorar la salud materna; combatir el sida, el paludismo y otras enfermedades; garantizar la sostenibilidad del medio ambiente, y fomentar una asociación mundial para el desarrollo). Desde esta perspectiva, el propósito principal del codesarrollo debería ser contribuir al avance de los países en los que se origina la mayor parte de los flujos migratorios internacionales.

En definitiva, el codesarrollo puede resumirse en la fórmula “desarrollo en origen e integración en destino”: es decir, acciones dirigidas a conseguir el desarrollo humano en los países que son fuente de migraciones y acciones orientadas a lograr la integración de los inmigrantes en las sociedades de acogida.

Punto a tener en cuenta es que a escala institucional, en España está abierto en estos mismos momentos un proceso de búsqueda de acuerdo sobre el objeto, las características, el ámbito de actuación y las posibles acciones del codesarrollo, y ya existe un primer documento de consenso en cuya elaboración ha participado una representación amplia y plural de actores sociales. Ya que en España las circunstancias relativas a las migraciones han variado de forma sustancial en los últimos 30 años, puesto que ha pasado de ser un país emisor de emigrantes a ser principalmente un país receptor.

La principal referencia oficial al codesarrollo por parte del Estado español apareció en el denominado “Plan GRECO” (Programa Global de Regulación y Coordinación de la Extranjería y la Inmigración en España (2001-2004)), aprobado por el Consejo de Ministros del 30 de marzo de 2001, donde se advertía la necesidad de incluir nuevas formas de cooperación internacional con los países desfavorecidos y se mencionaba como una de las más interesantes la que relaciona migraciones y codesarrollo.

Sin embargo, han sido las organizaciones no gubernamentales y algunas Administraciones autonómicas y locales las que se han ocupado de forma más decidida de encontrar un sistema de trabajo en materia de codesarrollo en nuestro país. A pesar de que el reconocimiento institucional y político es todavía tímido, existen ya algunas experiencias valiosas en este ámbito, además de varios grupos de estudio en Madrid, Barcelona y Valencia, principalmente, asociados a universidades e institutos de investigación.

Las asociaciones de inmigrantes también han buscado hacerse un hueco en el subsector del codesarrollo en España. No obstante, su implicación en este ámbito es todavía menor, ya que fundamentalmente prestan asistencia en materia de situación

administrativa, trabajo, educación, vivienda, etcétera, y esta labor absorbe la mayor parte de sus limitados recursos.

4.2 Migración y Co-desarrollo

Cabe tener en cuenta adicionalmente que el Co-desarrollo es un ámbito de actuación, el cual integra a los actores que trabajan de forma habitual en cooperación internacional para el desarrollo y a los actores que trabajan en el ámbito de la inmigración y la inserción social. En este sentido hay una gran variedad de agentes e instituciones implicadas, que desde su propia perspectiva y de forma consciente o no, llevan a cabo tareas dentro del marco general del codesarrollo.

De forma resumida señalamos a continuación los más importantes actores y su plan de acción en este proceso:

- Organismos internacionales
- Administraciones públicas:
 - Administraciones centrales
 - Administraciones autonómicas y regionales
 - Administraciones locales
- Empresas y sociedades privadas
 - Entidades financieras (Bancos y Cajas de Ahorro)
 - Entidades remesadoras
- Sociedad civil:
 - Asociaciones de inmigrantes en España
 - Entidades no gubernamentales españolas (Fundaciones, asociaciones, sindicatos, ONG y ONGD)

Es fundamental desarrollar mecanismos y canales de coordinación y encuentro de todas estas entidades e instituciones, de forma que los valores que cada uno aporte sean complementarios, evitando la duplicidad de actividades y la falta de eficacia e impacto.

Organismos internacionales.- El papel de los organismos internacionales es fundamental para la evolución y generalización del codesarrollo, ya que las decisiones en materia de migraciones internacionales no deben quedar a expensas de las posturas del país emisor o del país receptor. En este sentido la Organización Mundial de las Migraciones está emprendiendo numerosas actuaciones, a pesar de lo cual por el momento no ha logrado establecer un sistema de migraciones ordenado y planificado que satisfaga las necesidades tanto de los países de origen como de los de destino.

La Unión Europea también aborda los problemas subyacentes a las políticas de inmigración y las relaciones con sus vecinos. La Comisión ha publicado una comunicación titulada "*Migración y Desarrollo: algunas orientaciones concretas*", en el que se exponen las potencialidades que suponen los flujos migratorios internacionales para el desarrollo. Hasta el momento ha primado para la U.E. la seguridad por encima de la libre circulación de las personas de terceros países, las ideas centrales han sido el control de las fronteras y la reducción de la presión migratoria.

A pesar de esto se ha preparado y ha ejecutado un *Plan de Acción sobre la Inmigración Económica* en el que determinar actuaciones sobre la movilidad de personas de terceros países, así como supervisar las migraciones hacia la Unión Europea a través del establecimiento de lazos más fuertes con los principales países emisores en todo el mundo y mediante el refuerzo de las fronteras europeas, es el principal objetivo de dicho plan. En este sentido hay que destacar que España es un Estado miembro de pleno derecho en esta organización desde 2006, siendo anteriormente un miembro observador.

Por su parte Naciones Unidas a través de la Comisión Global sobre Migraciones Internacionales, ha publicado un documento (Migration in an interconnected world: New directions for action, 10/2005), que destaca la importancia del rol que el migrante juega promocionando el desarrollo y la reducción de la pobreza en su país de origen, y como base indirecta de generación de codesarrollo en el mismo.

Administraciones Públicas.- Las administraciones públicas como responsables de las políticas gubernamentales (cooperación al desarrollo y extranjería), tienen un papel fundamental a desarrollar en el ámbito concreto del codesarrollo, ya que sus decisiones afectan de manera directa al resto de actores, públicos y privados, y al contexto en el que éstos se desenvuelven (normativa, ayudas y subvenciones, convenios, etc.)

Administraciones Centrales.- Las administraciones centrales integran dentro de su estructura diversos organismos que trabajan de algún modo aspectos relacionados directamente con el codesarrollo, como es la política exterior, la política migratoria, las políticas comerciales, las políticas de integración, etc., en este sentido encontramos que se trata de un actor que tiene la capacidad de modificar aspectos relativos a las reglas de juego y a las condiciones de partida, y que debe definir el contexto más adecuado para desarrollar actuaciones en el ámbito del codesarrollo dentro de su territorio nacional.

En este contexto, el gobierno central español se ha caracterizado en el pasado por concentrar sus actividades relacionadas con el codesarrollo en la regulación y el control de los flujos migratorios, así como orientando sus actuaciones al retorno de los inmigrantes residentes en España. Ya en una fase más reciente se observa una redefinición y concreción del concepto de codesarrollo plasmada específicamente en el *Plan Director de la Cooperación Española 2005-2008*, que vincula sus actuaciones en este terreno con las políticas migratorias. En la actualidad un grupo de trabajo está desarrollando un texto que defina las áreas de intervención, así como el modelo de coordinación, seguimiento y evaluación de este tipo de proyectos a nivel estatal.

Administraciones autonómicas y regionales.- En función de las competencias asumidas por los gobiernos autonómicos y regionales, les corresponde a estas administraciones periféricas la gestión de ciertos aspectos relativos a la inmigración y de forma creciente numerosas actuaciones de cooperación internacional, entre otros temas.

Desde estas administraciones se puede actuar de forma directa en aquellos aspectos que afectan de forma más acusada a cada región, dirigiendo las intervenciones hacia los colectivos o situaciones concretas que afectan en mayor medida al territorio y a sus ciudadanos. Es claro que el tipo de inmigración en España es muy distinta en función de la zona geográfica que observemos, siendo el levante español zona de mayor inmigración procedente de la zona mediterránea, y en el centro y norte del país en mayor medida población latinoamericana y de los países del este.

Debido a su carácter regional y a sus estrechos vínculos con la sociedad civil, estos actores pueden ser los más adecuados para aplicar metodologías participativas, para asegurar la continuidad y el "efecto multiplicador" de los proyectos y para facilitar la transparencia en la gestión de acciones concretas.

Administraciones locales.- Las administraciones más cercanas a los ciudadanos, tienen la responsabilidad de trabajar en aquellos ámbitos que más preocupan a sus vecinos, siendo la integración de los inmigrantes y el desarrollo de sus países de origen un aspecto con crecientes niveles de interés. En este sentido, en España se han llevado a cabo experiencias con interesantes enfoques, observándose un crecimiento en las partidas presupuestarias que muchos ayuntamientos destinan a cooperación al desarrollo, como en varios municipios de la Comunidad de Madrid que destinan el 0,7% e incluso porcentajes superiores CIDEAL. (2005), *Centro de investigación y cooperación para el desarrollo*.

El Ayuntamiento de Madrid, a través de su Dirección General de Inmigración, Cooperación al Desarrollo y Voluntariado, ha apostado decididamente por trabajar de forma activa en codesarrollo, y ofrece una línea de subvención específica dirigida a entidades no gubernamentales para la ejecución de este tipo de proyectos.

Empresas y sociedades privadas.- Una gran parte de la inmigración que recibe España es de carácter predominantemente económico y laboral, los inmigrantes viajan a dicho país para mejorar su situación personal (y familiar), buscando oportunidades a las que en su país de origen no pueden aspirar, como consecuencia de realidades económicas, sociales, medioambientales, políticas, etc., muy desfavorables.

Bajo este supuesto el papel de las empresas españolas es fundamental para construir un escenario de refuerzo que apoye las iniciativas de los inmigrantes que están dispuestos a seguir trabajando desde aquel país por el desarrollo de sus comunidades de origen. Por tanto una regulación de los flujos migratorios que adecue las necesidades laborales de las empresas del país español, con las aportaciones de capital humano consecuencia de los flujos migratorios internacionales, es uno de los aspectos que deben debatirse y reflexionarse a corto y medio plazo.

También resulta especialmente necesario establecer mecanismos de comunicación entre el sector empresarial español y las diferentes administraciones públicas con competencias en codesarrollo para determinar de forma conjunta las necesidades del sector productivo interno y los instrumentos más adecuados para satisfacerlos desde el punto de vista del codesarrollo, y del cual salgan beneficiados los países iniciadores del flujo.

Dentro del sector privado empresarial es necesario destacar el papel que juegan en codesarrollo las entidades que ofrecen servicios financieros (bancos y cajas de ahorro fundamentalmente), así como las entidades que se encargan del envío de remesas desde España hacia otros países, que son el eje central del movimiento económico.

Entidades Financieras.- Uno de los principales problemas de los países no desarrollados es el relativo a la financiación privada y el acceso de las personas con menos posibilidades a sistemas de crédito. Los inmigrantes al llegar a España encuentran en el sistema bancario privado una fórmula de financiación de sus proyectos vitales que les permite obtener nuevas oportunidades y aspiraciones.

Por otra parte las entidades financieras han descubierto en los últimos años un nuevo nicho de mercado en los inmigrantes recién llegados a dicho país, los cuales llevan a cabo operaciones financieras con relativa asiduidad, además de presentar perfiles de ahorro significativamente distintos a los tradicionales. Han sido muchas las entidades que ofrecen productos bancarios especiales para este colectivo, fundamentalmente en el aspecto referido a las remesas o transferencias internacionales privadas de capital.

Entidades Remesadoras.- El mercado de las remesas de emigrantes desde España se encuentra dominado en la actualidad por las empresas especializadas en cambio de moneda y envío de transferencias al exterior, lo que comúnmente se conoce como entidades "remesadoras". En España aproximadamente el 80 % de los inmigrantes utilizan de forma habitual este sistema para enviar sus remesas, argumentando motivos como la seguridad, la confianza y la inmediatez en la recepción del dinero. Según el CECA. "Estudio de las remesas provenientes de España". 2002.

En los últimos cinco años se ha dado un avance espectacular en el número y variedad de servicios para el envío de dinero desde España a otros países. Debido en gran medida al creciente número de inmigrantes que residen en este país y a las pautas de envío de remesas que han sido observadas en diferentes estudios, las remesas por tanto, se han convertido en un de los elementos que más llaman la atención en lo relativo a la financiación de proyectos de codesarrollo.

España se ha convertido en la octava potencia mundial por envío de remesas, lo que hace necesario un estricto control y en las condiciones de los envíos, además de en los efectos producidos por los mismos, ya que, según diversas fuentes únicamente el 1% de los envíos desde España se destinan a proyectos productivos.

En España las transacciones de capitales con el exterior, entre las que se encuentran las remesas de emigrantes, se liberalizaron por el Real Decreto 1816/1991, de 20 de diciembre, que en su Artículo 1.1 (Establece que "*son libres los actos, negocios, transacciones y operaciones de toda índole que supongan, o de cuyo cumplimiento se deriven o puedan derivarse, cobros o pagos entre residentes y no residentes, o transferencias al o del exterior*")

En la actualidad y siguiendo los datos del Banco de España existen 57 entidades registradas para la compra-venta de moneda extranjera y o gestión de transferencias al exterior con oficinas en España.

Asociaciones de inmigrantes en España.- Se acusa al codesarrollo de ser una forma de actuación que proporciona a los inmigrantes elevados niveles de responsabilidad sobre su ejecución, con la idea de aprovechar sus potencialidades como vector de desarrollo de sus comunidades de origen. Pero evidentemente no parece la mejor estrategia hacer recaer todo el peso sobre ellos, especialmente sin dotarles de recursos, instrumentos y capacitación para asumir papeles principales e involucrar su participación en todas las fases de los proyectos. Es por estas razones que los inmigrantes deben agruparse para defender sus intereses y para hacer visibles sus demandas y requerimientos.

En la Comunidad de Madrid, y gracias a un estudio realizado entre las principales Asociaciones de inmigrantes procedentes de Ecuador, Marruecos y Colombia, podemos afirmar que el concepto de codesarrollo no está muy extendido entre ellas, e incluso entre las que conocen este ámbito de actuación existen barreras generalmente relativas a los recursos de los que disponen que les impiden llevar a la práctica este tipo de proyectos. Entre las asociaciones de inmigrantes que sí conocen y se interesan activamente por estos temas, existen otro tipo de dificultades que limitan sus actuaciones, como es la falta de experiencia en la gestión y ejecución de proyectos de cooperación para el desarrollo. Destaca el hecho de que las asociaciones de mayor tamaño son las que se encuentran en mejor disposición para enfrentar este tipo de proyectos y las que cuentan con mayores capacidades en este sentido.

Como conclusión de este apartado presentamos una serie de aspectos que definen de forma resumida la situación actual de las asociaciones de inmigrantes madrileñas con respecto al codesarrollo, basándonos en la capacidad de gestión para la cooperación y codesarrollo, según la fuente (CIDEAL):

- Las asociaciones de inmigrantes en Madrid de forma general (salvo excepciones), evidencian un alto grado de desconocimiento sobre el

codesarrollo, así como sobre las estrategias más adecuadas para trabajar en este ámbito.

- A pesar de este desconocimiento existe un gran interés por el tema observándose importantes avances en los últimos años.
- Se están desarrollando experiencias piloto de gran atractivo cuyos resultados suponen importantes avances para la generalización del codesarrollo y para su aplicación en futuras intervenciones.
- Las asociaciones de inmigrantes cuentan con recursos muy limitados que destinan a otras actividades a las que otorgan mayor prioridad como la asistencia legal, el asesoramiento personalizado y la resolución de las demandas objetivas de sus miembros en España.
- La capacitación técnica es uno de los elementos sobre los que es necesario centrar esfuerzos, diseñando acciones de formación que compensen las necesidades formativas en este terreno.
- No existen por el momento escenarios para el trabajo conjunto en el que las diferentes asociaciones puedan expresar sus necesidades y aportaciones, de forma que puedan ejercer mayor influencia y hacer valer sus recomendaciones en esta materia.

Entidades no gubernamentales españolas.- Las entidades no gubernamentales, en cualquiera de sus formas ONG, ONGD, Fundaciones, Asociaciones, plataformas ciudadanas, etc. tienen y están teniendo un papel fundamental en la mayoría de las experiencias estudiadas sobre codesarrollo desde España.

Específicamente en la Comunidad de Madrid han sido organizaciones españolas las que están llevando a cabo la mayor parte de actuaciones en materia de codesarrollo. Gracias a sus capacidades adquiridas a través de su experiencia en el trabajo en Cooperación Internacional para el Desarrollo y del trabajo de intervención social con población inmigrante e integración social, se encuentran en una situación ventajosa

para desarrollar actividades que puedan encuadrarse dentro de la órbita del codesarrollo.

Las experiencias de este tipo de organizaciones pese a ser por el momento escasas, gozan de una gran valoración por parte de las entidades que las llevan a cabo, las cuales son plenamente conscientes de los beneficios de este tipo de intervenciones y de las repercusiones futuras que pueden tener como forma complementaria de actuación para la consecución de los Objetivos de Desarrollo del Milenio suscritos por Naciones Unidas en 2000.

De nuevo las mayores barreras para el desarrollo de experiencias tanto cualitativa como cuantitativamente, se refieren a la persistente indefinición percibida de los aspectos más teóricos y a la falta de apoyos institucionales tanto públicos como privados. En este sentido cabe destacar la demanda de este tipo de organizaciones, al igual que para las asociaciones de inmigrantes, de una mayor flexibilidad y adaptación en los sistemas de seguimiento y evaluación de este tipo de proyectos.

4.3 La migración y el Codesarrollo en el Cantón

En este apartado recogemos información sobre las intervenciones que se están concibiendo por parte de organizaciones de diverso tipo en materia de codesarrollo. Las actuaciones que se presentan a continuación tienen en general categoría de experiencias piloto y pueden ayudar a tener un referente sobre buenas prácticas en proyectos de codesarrollo.

Los proyectos están divididos en función del ámbito territorial según la AECI (Agencia Española de Cooperación Internacional para el desarrollo. 2002). Estos serán ámbitos de actuación:

1. Ecuador
2. Colombia
3. Marruecos
4. Otros países

En donde Ecuador, la provincia de Loja y más localmente el cantón Macara, es nuestro punto de partida y desarrollo en nuestro estudio.

El codesarrollo por su propia naturaleza es una modalidad de cooperación que trata de unir de forma positiva diferentes aspectos puramente relacionados con la cooperación para el desarrollo y lo relativo a los flujos migratorios, partiendo de la base de que ambos polos giran sobre un mismo eje y que existen problemas comunes que pueden limitarse con el trabajo conjunto. A continuación se presenta una selección de los principales ámbitos de actuación en codesarrollo entre España y Ecuador – Loja - Macara:

- Proyectos productivos
- Formación y capacitación
- Remesas

Para captar el esquema de participación, primeramente definamos:

Proyectos productivos.- Todo proceso (o acción estratégica), encaminado a conseguir un objetivo previamente fijado, con unos recursos económicos y temporales limitados, en los que la finalidad es desarrollar una actividad de tipo económico fundamentalmente caracterizada por la creación de productos (bienes y/o servicios).

Teniendo en cuenta una serie de consideraciones previas o criterios prioritarios entre los gestores (municipalidad de Macará) y quienes realizan el apoyo en si, ya pueda ser la (AECI) u otras organizaciones españolas en este caso:

- Deben ser iniciativas locales preferentemente. - Deben buscar rentabilidad
- Deben ser sostenibles y viables a largo plazo. - Deben ser capaces de transformar la realidad - Otros Criterios

Formación y especialización.- Una de las principales necesidades de las sociedades de los países menos avanzados es hacer llegar la educación y la formación a todos los grupos y capas sociales. En este sentido es necesario recordar que entre los Objetivos

de Desarrollo del Milenio planteado anteriormente por Las Naciones Unidas, se incluye con el número dos "Lograr la enseñanza primaria universal", lo que supone poner los medios para conseguir que todos los niños y niñas del planeta tengan la oportunidad de recibir una enseñanza primaria de calidad que les permita en el futuro tener mayores opciones para llevar una vida digna en la que contar con los recursos para desarrollarse de forma autónoma.

Es aquí en donde La Comunidad de España ejecutó el Proyecto de Apoyo a la Consolidación del Programa de Reforma de la Educación Técnica en el Ecuador, RETEC (Proyecto de Reforma de la Educación Técnica, 2002 – 2005), en cooperación con el ministerio de educación del Ecuador, cuyo objetivo es invertir en el ser humano mediante la ejecución de programas de educación, capacitación en todos los niveles y fomento de la cultura, para suplir las necesidades a priori, en la lucha contra la pobreza, fortalecer los sistemas públicos de educación y Formación Profesional en especial prioridad para el desarrollo de los seres humanos.

La cooperación tradicional se está llevando de a poco y a la par de la Municipalidad de Macará en donde se han presentado algunos planes en conjunto, que a lo posterior se implementaran y saldrán beneficiados los macareños. Pero en la actualidad cabe recalcar que se están beneficiando de la serie de planes, proyectos y reformas implementadas por España y Ecuador, a través de la denominada "cooperación técnica", que dirige parte de la ayuda internacional a desarrollar los recursos humanos, tratando de elevar el nivel de conocimientos, habilidades y actitudes productivas de los habitantes de este cantón, ya que el mismo es fuente de su mano de obra productiva.

Cabe recalcar y tener en cuenta que la diferencia principal entre este tipo de cooperación técnica y las actuaciones de codesarrollo en el ámbito de la formación de capacidades humanas se dan, en que la formación en este último caso se dirige a los inmigrantes en los países de acogida, y no en los países de origen como en la cooperación técnica. También podemos destacar que mientras que los actores que mayor peso asumen en las intervenciones de la cooperación técnica son Organismos Internacionales y Estados centrales, en el ámbito del codesarrollo tienen mayor

presencia los entes locales y regionales, así como las empresas, universidades y centros de formación, y la sociedad civil en diferentes formas.

Es aquí en donde la cooperación se ha planteado en conjunto con la municipalidad local, la búsqueda de soluciones capaces de ayudar en el buen desarrollo, asentando las bases del crecimiento en conocimiento desde la etapa escolar, formulando una planificación económica y sustentable en base a proyectos educativos locales.

Otro punto esencial a tener en cuenta es el hecho de la presencia intensiva de el problema del "Brain drain" o "fuga de cerebros", como un elemento negativo derivado del fenómeno migratorio, y en efecto la huida de los inmigrantes mejor formados de los países menos avanzados es un hecho incuestionable, pero una de las propuestas más interesantes del codesarrollo es formar a aquellas personas que no han tenido la posibilidad de hacerlo en su país- localidad de origen, con el doble objetivo de mejorar sus capacidades y la posibilidad de que inviertan esas capacidades adquiridas en el país de destino en el desarrollo de sus sociedades de origen. Este eje es de principal importancia según la Comunidad española y sus agentes de cooperación, puesto a que no se puede limitar el acceso, serian como incumplir con los derechos que posee el individuo.

Principales actores que colaboran en codesarrollo en el ámbito de la formación y la capacitación:

- Gobierno Español (Estado Central a través del Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación y Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales principalmente)
- Comunidades Autónomas (Ejemplo en los Planes Directores de la Cooperación en la C. de Madrid, C. Valenciana y País Vasco)
- Universidades (Estrategia de cooperación universitaria al desarrollo)
- Empresas (Contratos de formación y empleo para inmigrantes)
- Asociaciones de inmigrantes (Formación de asociados)

- Asociaciones, Fundaciones, ONG y ONGD (proyectos y otras intervenciones).

En este sentido, la U.E. a través de la Resolución del Parlamento Europeo sobre la gestión de la inmigración económica (COM 2004/0811) reconoce de forma expresa que los emigrantes han contribuido en gran medida, y aún siguen contribuyendo actualmente, a la prosperidad y al desarrollo económico, cultural y social de los Estados miembros. Además considera que la migración económica es un fenómeno humano positivo que ha favorecido en todo momento el desarrollo de las civilizaciones y los intercambios culturales y tecnológicos entre las dos comunidades tanto de origen como de recepción.

En base a lo expresado anteriormente tenemos que se ha elaborado un programa bilateral de cooperación Española para el período 2005 – 2008, en el que las dos Delegaciones procedieron a definir en conjunto los objetivos y estrategias de la cooperación entre ambos países para el período 2005-2008, desarrollándose un intercambio de puntos de vista sobre las orientaciones y perspectivas de la Cooperación Española para con el Ecuador en esta nueva etapa.

El Presidente de la Delegación Ecuatoriana señaló que son objetivos prioritarios de la política del Gobierno del Ecuador, es erradicar el hambre y la pobreza, lograr la educación básica universal, mejorar la cobertura y la calidad de los servicios de salud, garantizar la sostenibilidad ambiental, y promover la participación del conjunto de la sociedad ecuatoriana en el logro de las Metas del Milenio.

En este sentido, hubo pleno acuerdo en ambas Delegaciones para que el Programa Bilateral de Cooperación se enmarque en las prioridades de desarrollo formuladas por el Gobierno Ecuatoriano y se lleve a cabo teniendo en cuenta las orientaciones y prioridades establecidas en el Plan Director de la Cooperación Española. Su lema: *“AUMENTAR LAS CAPACIDADES SOCIALES E INSTITUCIONALES, PROMOVRIENDO LA PARTICIPACIÓN SOCIAL, EL DESARROLLO INSTITUCIONAL Y LA GOBERNANZA DEMOCRÁTICA”*

De ahí tenemos entre los principales proyectos de cooperación implementándose y ha desarrollarse.

“El Proyecto de Apoyo al Gobierno del Ecuador para la formulación, diseño y aplicación de la Estrategia Nacional de Reducción de la Pobreza, ENRP”

El Gobierno ha promulgado, en abril de 2004, un Decreto Ejecutivo que declara de interés nacional la implementación de la Estrategia Nacional de Reducción de Pobreza, ENRP. Para hacer realidad esta prioridad nacional, el Decreto Ejecutivo crea un mecanismo institucional, liderado por la Secretaría de la Presidencia y con participación del Ministerio de Economía y el Ministerio de Gobierno. Esta iniciativa cuenta con apoyo de la Mesa de de Donantes “pobreza crítica – necesidades básicas insatisfechas”, en la que España participa activamente. Dada la prioridad que este tema tiene para el Ecuador, la Delegación Ecuatoriana manifiesta el interés en poder contar con el apoyo de la Cooperación Española en el diseño de la ENRP y en el proceso de convocatoria a la sociedad ecuatoriana para hacer de la ENRP un compromiso nacional.

Ambas Delegaciones acordaron la participación de la Cooperación Española en este proceso, para lo cual, en el primer semestre de 2005, se concluirá la formulación de un proyecto de apoyo a la construcción e implementación de la Estrategia Nacional de Reducción de la Pobreza. La formulación de este proyecto se hará en forma conjunta con PNUD, Banco Mundial, BID, Comisión Europea y COSUDE, miembros de la Sub-Mesa de cooperantes en apoyo a la ENRP, y tomando en consideración los contenidos del Informe de Cumplimiento de los Objetivos del Milenio.

Ambas Delegaciones acordaron que este proyecto, considerado de alta prioridad, se inicie en julio de 2005, una vez concluida la fase de formulación, y fue así y esta ya en ejecución y del cual se benefician todas las provincias que poseen inmigrantes o no en España. Cuyo objetivo es mejorar las condiciones de vida de las familias y evitar flujos migratorios excedentes.

“Proyecto Migración y Codesarrollo”

En el ámbito del Codesarrollo, el Plan Director de la Cooperación Española para el período 2005-2008 considera necesaria la homologación de un modelo multilateral basado en la consideración de los flujos migratorios como una fuente de riqueza para los países de origen y de destino. Por ello la Cooperación Española ha iniciado un proceso cuyo objetivo es crear un proyecto-piloto que permita obtener dicho modelo.

Igualmente, el Plan Director da prioridad a las acciones de la Cooperación Española en programas de Codesarrollo en Ecuador debido al volumen de su emigración hacia España. De esta forma, la Delegación Española ha iniciado un ejercicio de consultas, tanto en Ecuador como en España, de marcado carácter participativo, en el que se ha recabado la opinión de las autoridades nacionales y locales de ambos países, ONGs, asociaciones de emigrantes ecuatorianos en España y de las familias en Ecuador de los emigrantes, del sector privado empresarial y financiero.

El conjunto de participantes en este ejercicio sin precedentes han coincidido en señalar que lo urgente e imprescindible en el actual estado de situación es la reconstrucción del tejido social a través de la educación, pues dicho tejido social, una vez regenerado, será el punto de partida para que en sucesivas etapas se puedan lanzar iniciativas de estímulo a la inversión productiva de las remesas, la canalización de los envíos de divisas y productos financieros favorables.

Al respecto, la Delegación Ecuatoriana informó que, por encargo de la Cancillería ecuatoriana, la Fundación ESQUEL, ha desarrollado una propuesta orientada a la creación, en las zonas con mayor cantidad de emigración, de Centros de Codesarrollo concebidos como espacios que, bajo el liderazgo del Gobierno Local, promueven la concertación con los actores locales para impulsar iniciativas productivas, emprendimientos y negocios.

Conforme está concebido en la propuesta elaborada por la Fundación ESQUEL el Centro de Codesarrollo promueve el desarrollo local, fomenta emprendimientos, impulsa la creación de conglomerados productivos y negocios vinculando activamente a las familias de los emigrantes, promueve iniciativas de comercio justo

y estimula la inversión productiva de las remesas con el objetivo de generar alternativas de desarrollo sostenible a través de un sistema de apoyo socio-productivo que considere el medio ambiente, la equidad de género y la diversidad cultural.

Ambas Delegaciones acordaron la formulación y puesta en marcha, en el marco de la Alianza Contra el Hambre y la Pobreza, de un Proyecto orientado a la creación de un Centro de Codesarrollo, de carácter piloto, en una provincia con alto índice de emigración seleccionada en función de indicadores de pobreza y de potencialidades.

EN EL ÁMBITO LOCAL TENEMOS:

“Proyecto binacional de ordenamiento, manejo y desarrollo de la cuenca de los ríos Catamayo-Chira”

Este proyecto se desarrolla con el objetivo de aumentar las capacidades económicas de los cantones que irriga la cuenca de manera que se genere intensivamente una promoción del tejido económico, infraestructuras y servicios esenciales. Aquí las Delegaciones comparten la satisfacción por el buen desempeño del Proyecto binacional de desarrollo de la cuenca Catamayo – Chira y valoraron muy positivamente el apoyo dado, a partir del año 2004, por la Comunidad Autónoma de Murcia en aspectos relacionados con la gestión del agua en el ámbito de la cuenca.

En relación a este proyecto, cuya ejecución estuvo prevista hasta el mes de diciembre de 2006, ambas Delegaciones acordaron llevar a cabo, en el segundo semestre de 2005, una evaluación externa del proyecto que permita definir futuras actuaciones en el ámbito de la cuenca, tomando en consideración la prioridad que tiene el desarrollo de la región fronteriza en la Agenda Gubernamental de Ecuador y se sigue llevando a cabo en la actualidad.

“El Proyecto de Desarrollo de la Sub-cuenca del Río Macará”

La delegación ecuatoriana expresó su interés por implementar un Proyecto de Desarrollo Local, en la Sub-cuenca del río Macará, en los cantones Espíndola, Paltas y Calvas de la provincia de Loja, zonas de aguda depresión económica y con altos índices de emigración, comprometiendo para este fin el pleno apoyo del Plan

Binacional, Capítulo Ecuador, y de los Gobiernos Seccionales de los cantones implicados. La Junta de Andalucía conoce estas prioridades producto de la gestión de algunos inmigrantes y actualmente estudia las posibilidades de puesta en marcha de un proyecto en este ámbito.

La Delegación Española informó que en el período 2005 – 2008 la Cooperación Española en Ecuador seguirá contando con la importante contribución de las Comunidades Autónomas, Ayuntamientos y Diputaciones Provinciales en el financiamiento y apoyo a las actividades de la Cooperación Española en el Ecuador. La Junta de Andalucía ha manifestado su interés en seguir llevando a cabo acciones de cooperación con Ecuador, de acuerdo con lo establecido en la Ley Andaluza de Cooperación Internacional para el Desarrollo.

En este sentido, se dará continuidad a los programas de cooperación directa de la Junta de Andalucía, así como a la colaboración llevada a cabo a través de ONGDs y universidades andaluzas mediante la financiación de proyectos en el marco de convocatorias regulares.

La Comunidad Autónoma de Murcia continuará participando en la financiación de proyectos de gestión de agua, en apoyo al Plan Binacional, en el marco del proyecto Binacional Catamayo - Chira.

La Delegación Española informó que la Comunidad Autónoma de Madrid y la Generalitat de Cataluña han declarado a Ecuador país prioritario de cooperación, lo que sin duda redundará en un incremento de las acciones de cooperación impulsadas por dichas Comunidades.

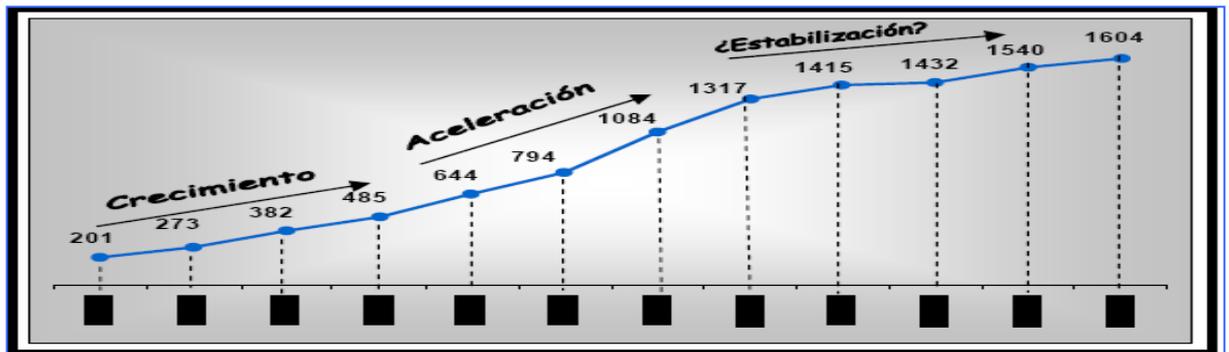
4.3.1 Efecto multiplicador de las remesas

Con la migración de ecuatorianos hacia otros países se da cabida para el inicio de flujos de dinero desde el país de acogida hacia el país de origen del emigrante. La tendencia de las remesas que representan el segundo rubro de divisas del Ecuador, después del petróleo, mantiene una tendencia creciente Velastegui M. (2006),

Impacto de la migración y las remesas en la economía ecuatoriana. Ver GRAFICO 21.

EVOLUCIÓN ANUAL DE LAS REMESAS EN EL ECUADOR.

(GRAFICO 21).



Fuente: ACOSTA, Alberto. et al. (2005). "Algunos efectos de las remesas en la Economía ecuatoriana". México.

En el año 2003, el Ecuador recibió 1.540 millones de USD por concepto de remesas, esta cifra equivalió al 6% del PIB en ese año. Por otra parte, las remesas han tenido un crecimiento relativamente estable en los últimos años, a diferencia del comportamiento volátil observado en las otras fuentes de divisas (exportaciones petroleras y no petroleras). Así, la magnitud y mayor estabilidad relativa de las remesas se han constituido en un contrapeso importante del déficit y volatilidad de la Balanza de Pagos.

El destino principal de las remesas provenientes de España, es Ecuador, así en el 2004 ingresaron USD 927,72 millones y en el 2005, USD 1.165 millones provenientes de España, lo que corresponde a un 57,8% y 68,1% respectivamente del total de las remesas percibidas por Ecuador. Así también el CIAME (Centro de Investigación y Apoyo al Migrante Ecuatoriano) en su estudio Migración y Remesas, 2007 indica que el 77% de los migrantes envía remesas al Ecuador. Se estima que en 2004 cada migrante (475.698) enviaba en promedio 1.050 USD y en 2005 (497.799 migrantes) 2.340 USD anuales.

Debido a que los ingresos mensuales de un migrante en España en 2005 eran aproximadamente entre 600 y 1.200 USD al mes, en función de las horas y la

actividad realizada, es decir que anualmente percibía entre 7.200 USD y 14.400 USD. De sus ingresos aproximadamente el 17% y 33% correspondían al envío a sus familiares en el Ecuador y entre el 67% y 87% se quedaban en España (1.218'611.952 USD y 2.401'382.376USD aproximadamente) (INE, 2005). La decisión de migrar esta determinada por la relación costo beneficio que tiene para los migrantes la comparación entre el salario mínimo de nuestro país (170 USD para un trabajador del sector privado) y el que perciben en el país de destino. Es así que en España el salario mínimo interprofesional es de 682,29 USD y aproximadamente 22,61 USD diarios.

Ahora, si bien es cierto el contexto actual y la situación de migración ya no es el mismo y por ende los flujos monetarios han cambiado drásticamente, difiriendo de años atrás. La economía del mundo atraviesa en la actualidad momentos de crisis, lo que se ve reflejado en las diferentes economías y mas aun en la nuestra, en la que el peso de las remesas consistían en la segunda fuente base de la economía ecuatoriana, y que en los actuales momentos dicho flujo se ha disipado en otro sentido por la gravedad de las secuelas mundiales, es así que, aunque hay una paridad en la que, por un lado envían remesas del exterior el 68%, por el otro lado estas ya no son con la frecuencia ni en la cuantía de años atrás, esto se encuentra ratificado al decir que en el 2007 los reportes de remesas resultaban mayores que en la actualidad, ya que en el 2008 cada migrante en promedio enviaba mensualmente 206.35 USD, lo que anualmente seria 2476.17 USD.

Ante tan grave acontecimiento, los migrantes como sus familiares se han preparado de alguna manera para sopesar la crisis, ya que con los flujos captados se han creado un efecto multiplicador que se ve en el termómetro de mercado, aunque con condiciones comerciales y contextuales adversas, como lo son; muchos negocios familiares, se ha mejorado la educación, superando los niveles bajos que se habían presentado años atrás, el ahorro ha incrementado y por ende la canalización de sus fondos en infraestructura e inversiones, ya que si bien es cierto en el cantón la mayor cantidad de remesas recibidas se destinan en mayor cuantía al consumo, salud, educación ahorro, negocios, vivienda, inversión, dejan a entrever una posible

dependencia económica, preocupación y ponderación en los aspectos de salud y educación, esto se puede concluir en base a los gastos en los que incurren los receptores de remesas. Anexo23.

Resulta obvio pensar que cuanto mayor es el número de migrantes implicados en el proceso, mayor es también el flujo periódico de remesas hacia sus respectivos países de origen, hasta el punto de que para algunos de estos países el conjunto de las remesas de emigrantes es uno de los principales componentes, sino el principal, de su balanza de pagos. Para muchos países incluso representa una gran parte porcentual del Producto Interior Bruto (PIB).

Dada esta situación de partida, parece lógico pensar que una utilización eficiente de estos recursos provenientes del exterior podrían incentivar el desarrollo de los países menos avanzados, mejorando las capacidades adquisitivas y revitalizando los mercados locales, pero por otro lado una utilización de estos recursos desde la perspectiva del consumo de bienes y servicios básicos no conlleva todos los beneficios anteriormente mencionados, y es más puede llevar a una dependencia externa que no garantiza su continuidad en el tiempo.

A pesar de esta última afirmación e independientemente de que las remesas se usen para el consumo cotidiano, para comprar una vivienda o para otro tipo de inversiones, generan efectos positivos en la economía, al estimular la demanda de otros bienes y servicios, España es un país de reciente historia migratoria, pasando de ser un país receptor de remesas a un país emisor de las mismas y receptor de migrantes extranjeros, con tendencias de crecimiento muy notables, fundamentalmente procedentes del continente Sudamericano, del norte de África y de los países del Este de Europa.

Los canales por los que circulan las remesas son muy diversos, algunos oficiales y otros informales, lo que complica la contabilidad exacta del volumen total del flujo, además no existen contrapartidas verificables a través de las cuales obtener datos fiables. Las transferencias de capitales que los migrantes enviaron a sus familias desde España en 2004 supusieron un volumen superior a los 3.500 millones de

Euros, lo cual supone un volumen del PIB cercano al 0,4 %, según lo estipulado en el Banco Central de España (200 – 2004). Estos datos sitúan a España entre los países con mayores envíos de remesas con respecto al tamaño de su PIB y por volumen enviado.

Estas remesas suponen en primer término una herramienta muy eficaz en la lucha contra la pobreza, ya que los receptores de las mismas pueden garantizar la satisfacción de sus necesidades básicas, o en el mejor de los casos invertir estas remesas en mejorar su situación personal (inversión en proyectos productivos, en educación y formación o en una vivienda entre los casos más habituales).

En base a esto la importancia de las remesas es muy grande, aunque para conseguir buenos resultados deben darse una serie de condiciones como adecuados canales para el movimiento de este tipo de capitales, así como la distribución de estas remesas y por último, aunque no menos importante, un buen uso de las mismas para lograr el máximo de efectos sobre el desarrollo de sus sociedades.

TABLA 3. REMESAS COMO % DEL PIB Y DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA

AÑOS	REMESAS EN MILLONES DE USD	PIB MILLONES DE USD	INVERSIÓN EXTRANJERA MILLONES DE USD	REMESAS COMO % DEL PIB	REMESAS COMO % DE IED
1991	109	11.525	160,0	1%	68%
1992	149	12.430	178,0	1%	84%
1993	276	15.057	473,7	2%	58%
1994	346	18.573	576,3	2%	60%
1995	450	20.196	452,5	2%	99%
1996	553	21.268	499,7	3%	111%
1997	719	23.636	723,9	3%	99%
1998	902	23.255	870,0	4%	104%
1999	1.142	16.674	648,4	7%	176%
2000	1.364	15.934	720,0	9%	189%
2001	1.430	21.024	1.329,8	7%	108%
2002	1.575	24.311	1.275,3	6%	124%
2003	1.516	27.201	1.554,7	6%	98%
2004	1.604	30.282	1.160,3	5%	138%
2005	1.710	31.722	1.530,0	5%	112%

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR

*Las remesas como % de la inversión extranjera directa son más del 100% en los años en que las mismas son mayores a la IED

El cuadro No 5, muestra la participación del monto de las remesas en el PIB (Producto Interno Bruto) y en la IED (Inversión Extranjera Directa), se observa que a partir del año 1998 las remesas se incrementan de manera considerable con relación a la IED a excepción del año 2003 donde las remesas disminuyen.

Debido a que el monto de las remesas ha crecido en forma tan considerable en años recientes (ha llegado casi a cuadruplicarse en el Hemisferio Occidental en los últimos años), los expertos ahora reconocen que las remesas tienen un efecto más positivo sobre las comunidades en los países en desarrollo de lo que se reconocía anteriormente. Estos expertos, como Edward Taylor De la Universidad de California en Davis, afirman que incluso la utilización de las remesas en artículos de consumo estimula el desarrollo económico, particularmente cuando las familias las gastan localmente. El efecto multiplicador de las remesas puede ser considerable; cada uno de estos dólares crea dólares adicionales en crecimiento económico de las empresas que producen y suministran los artículos que se adquieren con estos recursos, (Martín P. (2004) Migration. Cambridge University Press.

En el Ecuador, se puede decir que no existe una clara evidencia del efecto multiplicador (*Uno de los primeros trabajos realizados en esta línea es el de Adelman y Taylor. (1990), quienes estimaron que el efecto multiplicador de las remesas en las economías locales y regionales en México, era de 2,9. Esto es, que por cada dólar adicional que ingresa a la economía mexicana por concepto de remesas, el producto interno bruto nacional se incrementa en otros 2,9 USD.*), que puede generar las remesas en el país. Aproximaciones del uso de las mismas fue realizada por la empresa Bendixen & Associates (2003), (Estudio realizado por el Banco Interamericano de Desarrollo –Fondo Multilateral de Inversiones, BID.FOMIN Y PEW HISPANIC CENTER PHC 2003. Receptores de remesas en el Ecuador, una investigación de mercado). Las encuestas revelaron que aproximadamente un millón de personas recibe remesas del extranjero, provenientes principalmente de España (44 por ciento) y de Estados Unidos (38 por ciento).

- El 61% de la cantidad recibida se destina a gastos diarios.
- El 8% se destina a inversiones en negocios.

- El 8% se deposita para ahorros.
- El 2% para educación y,
- El 17% para gastos de lujos.

Esto nos permite inferir que las remesas estarían alentando el consumo y no se los estaría encauzando para que sirvan como instrumento el cual permita incrementar o fortalecer un sistema productivo eficiente internamente. Con respecto al sector externo, desde la adopción de la dolarización el sistema productivo externo se visto con serios problemas de productividad y eficiencia por los altos costos que existen dentro del país para producir.

En base a esto, las importaciones en el mercado interno del Ecuador son mas baratas que los propios productos elaborados internamente. Esto nos permite concluir que las remesas de los migrantes han estado financiando en parte las importaciones que realiza el país Velastegui M. (2006).

El proceso migratorio trae consigo el ingreso de dinero proveniente de los países de destino, es decir las remesas son el estímulo para lograr el crecimiento en los países de origen, así las personas ven en sus hijos, esposos, hermanos la posibilidad de obtener una mejor calidad de vida. Las remesas en nuestro país son el segundo rubro de ingresos, 1.500 millones de USD se introducen anualmente en la economía local, este nuevo ingreso origina una cadena de gastos sucesivos, denominada efecto multiplicador, consecuentemente el mismo crea empleo y nuevos negocios (couriers, cyber cafés, agencias de viajes, franquicias, etc.), que afectan positivamente a la demanda agregada incrementando el PIB (Producto Interno Bruto). Villamar D. (2003), *Verdades y medias verdades de la migración. Cartillas sobre Migración N° 4. Ecuador.*

Según el Banco Central del Ecuador. (2006) al Ecuador ingresó 2.916 millones de USD por concepto de remesas, de los cuales en lo referente a nuestro contexto provincial ingresaron 132,6 millones de USD. Además para nuestro estudio tenemos que el 44,2% de los ingresos por remesas corresponden a las provenientes de España.

Determinando que en la provincia de Loja existe 58,61 millones de USD por ingreso de remesas provenientes de España, cuyo valor es menor al PIB (Producto Interno Bruto) de la provincia de Loja que según el BCE (Banco Central del Ecuador) en el año 2006 es de 385.636 miles de dólares.

Desde un resumen a priori, podemos decir desde la perspectiva del codesarrollo, que las remesas son un elemento a tener en cuenta para la cofinanciación de las intervenciones por su efecto multiplicador, así como para involucrar de mejor manera a los inmigrantes en el desarrollo de sus países de origen, haciéndoles partícipes de la transformación de sus comunidades.

CONCLUSIONES

1.- En un sentido, un poco mas individual y general a la vez, se esta reflejando en el crecimiento del Cantón Macará, y esto a su vez se esta notando en los flujos realizados y la periodicidad de los mismos.

La mayoría de los familiares encuestados tienen inversiones hechas en España en sus diferentes sectores, por el otro también existe un 40.71% de personas que no han invertido y que tienen el deseo de invertir en el país de origen, esto se puede decir por la notoriedad que tiene la migración en la economía del Cantón Macará, ya que ha contribuido positivamente en el sector de inversiones, en la construcción, transporte, comercio, acceso a educación privada y telecomunicaciones.

Además, deducen que a sus familiares les gustaría realizar sus inversiones: en Macará (60,18%), sobre todo en la construcción de viviendas (45,35%), aunque también existe un 11,5% que pretende hacerlo en el comercio, quedando un porcentaje reducido que destinaran sus inversiones a otras ramas de actividad. Adicional a esto hay que tener en cuenta que el 39.60%, no se encuentra seguro al momento de realizar la inversión en el Cantón, puesto a que este no brinda las garantías suficientes que le respalden al inversionista, en cuanto a la seguridad legal y financiera, al igual que en sus réditos de inversión en matiz con el contexto en el cual se desarrollan las mismas.

La característica de los flujos puede presentarse de diferentes maneras, una de ellas, es que las personas que se desplazaron a España, son en su gran mayoría casados (68,58%) adicionándole a esto la existencia mayoritaria de jóvenes los cuales representan el 71,01% en edades que comprenden entre los 26 y 40 años, que se pueden ver obligados o no a realizar envíos de dinero por razones que son ajenas a nuestro estudio, pero en su mayoría hacen envíos de forma mensual (40,04%), tanto para sus padres como a los familiares más cercanos, generando en el proceso un ciclo bi-nacional, aunque también tenemos que un 32% de las familias encuestadas, no reciben dinero por parte de sus familiares migrantes.

La comunicación es un ámbito de grupo considerable ya que el 95,58 % tienen comunicación con las personas que quedaron en el país de origen, algunos lo hacen mensualmente (32,30%), otros semanalmente (26,55%), dejando muestra del enlace de comunicación existente y por ende una relación directa entre la comunicación-conectividad, con el flujo económico.

Aquí empieza o inicia el flujo económico bi-direccional, ya que en lo referente a las remesas, alrededor del 67,48 % (receptores de remesas) de los familiares de los emigrantes Macareños que se encuentran en España, manifiestan la periodicidad en la recepción de las remesas mediante Agencias de envío (44,46%) y Transferencias bancarias (22,79%) de ahí tenemos que a priori, entre las empresas remesoras más utilizadas están: Delgado Travel (30,31%), Banco de Loja (11,95%) y Paucar Express (9,29%). Dejando entrever como saldo en la frecuencia de recepción de dichas remesas, a la más representativa de ellas, como lo es la mensual que representa el 40,04% y bimestral el 11,5% de los envíos realizados por los compatriotas.

Los envíos de remesas, tienen mayor peso en las comunidades donde se ubican los macareños en España, que son principalmente cuatro: Madrid, Barcelona, Murcia, y Valencia, representando estas comunidades el 80,09% de migrantes que están residiendo en este país, comunidades que también han formado parte del nexo o red migratoria, para el flujo que se ha venido llevando desde hace algunos años atrás al país Ibérico.

El periodo estimado de planificación y duración de su viaje, estaba propuesto según sus expectativas entre 5 a 8 años 67,93%, pero la situación económica del Ecuador y por ende del Cantón, no es la mejor, por lo que decidieron prolongar su estadía por unos 5 años más, con la convicción de regresar, ya que si bien es cierto el 71,43% de los migrantes tienen el deseo de volver. De ahí tenemos que el 48,89% de estas personas realizaron el viaje con préstamos realizados a sus propios familiares, quienes se vincularon directamente como nexo para su viaje, el 17,48% hicieron préstamos a entidades financieras y un grupo del 10,84% pidió dinero al chulco.

En la parte del flujo migracional tenemos, que el principal motivo que llevó a los macareños a emigrar es el mejorar su calidad de vida según el 50,22%, otro grupo muy considerable se presenta en los individuos que viajaron por motivos laborales (46%) de los resultados obtenidos.

Sin embargo el 82,52 % de estas persona trabajaban en el cantón Macara, de las cuales 25,22 % lo hacían en la agricultura, y un 22,12 % en el comercio, y el porcentaje excedente en los sectores restantes, ya que es un Cantón fronterizo y posee flujo comercial con el Perú. En la actualidad en el país de destino los migrantes se desempeñan generalmente, como trabajadores dependientes en el área de construcción (33,19%), servicios domésticos (21,90%), industrias (21,90%), comercio (4,65%) entre otras actividades. Conjuntamente se debe tener en cuenta como antecedente explicito que, un 2,88 % de las personas que han migrado, han logrado culminar sus estudios Universitarios, dejando entrever a priori una escasa disposición a trabajos de mayor prolijidad, por ende su asignación y salario ira de acuerdo al desarrollo en el trabajo.

2.- Es importante resaltar que la consolidación de redes migratorias en el tiempo, han facilitado la reunificación familiar e incrementando la migración internacional, convirtiendo a este fenómeno en un proceso secuencial. Es así que 57,52% de los Macareños recibieron ayuda para viajar al exterior, lo cual ha facilitado para que dichos miembros familiares puedan reunirse y unificar esfuerzos. Lo que deja entrever entre líneas es, que esta red esta trazada, ya que el 31,42% de los Macareños residentes en España ha facilitado el viaje de al menos un familiar, y que tienen propuesto continuar llevando a mas familiares (53,98%), mientras las condiciones socio-económicas del país de origen y destino lo ameriten.

3.- En lo referente al manejo del Co-desarrollo, en la actualidad se están llevando a cabo cambios más notorios, que dejan enlucir una mayor capacidad de gestión tanto en el ámbito local, con la gestión de la municipalidad, como en el internacional que se está llevando a cabo en España en sus diferentes organizaciones tanto gubernamentales como no gubernamentales, cuyo apoyo se ha venido presentando mas notoriamente en los últimos años y que seguirán presentándose, con o sin la

ayuda en algunos casos de ciertos grupos de migrantes, que elucidan la preocupación por buscar mejoras en su lugar de origen. Lo que según las autoridades del cantón es necesario, para ver crecer la economía y mejorar las condiciones para evitar mayores flujos a futuro, y poder confiar y hacer patria en nuestro País.

RECOMENDACIONES

1.- Desarrollar programas conjuntos, en los que interactúen las diferentes instituciones, con la finalidad de que brinden la información necesaria, sobre la importancia del ingreso de divisas a Macará y demostrarles los diversos sectores en donde se puede viabilizar estas remesas y no se destinen en su totalidad a la compra de Bienes suntuarios, y así de esta manera contribuir al crecimiento y desarrollo socioeconómico del Cantón.

2.- Formular políticas con una estructura sólida y aplicable, en las que intervengan el Gobierno, Municipios, Instituciones Competentes; con la participación de los migrantes, mediante una creación de una asociación que estén plenamente identificados y de esta manera se canalicen las remesas al desarrollo del cantón Macará, considerando varios factores como el medio ambiente, la equidad de género y la diversidad cultural. Así mismo se puede fomentar la creación de las microempresas y poder generar una mayor cantidad de alternativas de actividades económicas y evitar o en su mejor opción disminuir estos flujos migratorios.

Crear unos mecanismos de ahorro, a través de una pequeña cooperativa de ahorro y crédito sería una buena opción, lo cual se podría reducir costos en la transferencias que realizan los migrantes, que se encuentran en varios países; pero esta empresa crediticia tendría como objetivo canalizar todos estos ingresos provenientes del exterior, e ingresarlos mediante la otorgación créditos a tasas de interés bastante bajas y de esta manera reactivar el sector productivo en beneficio de todos los Macareños.

3.- Invertir parte de los ingresos generados por el codesarrollo en la educación, salud, deportes y obras sociales, ya que es un cantón donde se ha descuidado a la juventud, ya que estos serán los futuros empresarios de esta ciudad, que siempre ha estado olvidada de los distintos gobiernos de turno, pero con el trabajo mancomunado y participativo de la sociedad se tendría un futuro muy halagador, sobre todo por el espíritu triunfador que poseemos todos los Macareños así convertir a esta bella ciudad, en un verdadero portal económico y no únicamente donde empieza y termina la patria.

BIBLIOGRAFIA.

ACOSTA A. et al. (2005). "Algunos efectos de las remesas en la Economía ecuatoriana"

ACOSTA A. y LÓPEZ S. (2006), La migración en el Ecuador; amenazas y oportunidades

ACOSTA, A.; LOPEZ, S. y VILLAMAR, D. (). "Algunos efectos de las remesas en la economía ecuatoriana" Migración Internacional y Desarrollo en América Latina y el Caribe. México

ACOSTA, A.; LOPEZ, S. y VILLAMAR, D. (). "Oportunidades y amenazas económicas de la emigración (I)". La Insignia. Ecuador

ACOSTA, Alberto y ATIENZA, Jaime (2004). "Migraciones y Desarrollo. Estudio de dos casos particulares. Ecuador y Marruecos". Parte II: Ecuador.

ACOSTA, Alberto. "Ecuador: deuda externa y migración, una relación incestuosa" Documentación social, ISSN 0417-8106, N° 126, 2002 (Ejemplar dedicado a: Deuda externa y ciudadanía).

ALONSO, J. A. (2004): Emigración, pobreza y desarrollo, Los libros de la catarata, Madrid.

APARICIO, R. y A. Tornos (2005). "Las redes sociales de los inmigrantes extranjeros en España". Madrid: Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales.

ARANGO, J. (1985): "Las Leyes de las migraciones de E.G. Ravenstein, cien años después", Revista Española de Investigaciones Sociológicas, nº32, pp.7-26.

ARANGO, J. (1993): "El Sur en el sistema migratorio europeo. Evolución reciente y perspectivas", Política y Sociedad, Madrid, nº 12, pp.7-19.

ARANGO, J. (2000): "Enfoques conceptuales y teóricos para explicar la migración", Revista Internacional de Ciencias Sociales, n° 165. Mercado laboral y movimientos migratorios / Labour Market and Migratory Movements

BARRÓN, Pérez. María Antonieta. () "Diásporas de la globalización. Migraciones internacionales y mercados de trabajo agrícolas" Bendixen & Associates (2001), Survey of Remittance Senders: U.S. to Latin America, Prepared for Multilateral Investment Fund and Inter-American Development Bank. December.

BIJAK, J. (2006): "Forecasting International Migration: Selected Theories, Models, and Methods", CEFMR Working Paper, n° 4, Central European Forum For Migration Research, Warsaw.

BORJAS, G.J. (1989): "Economic theory and international migration", International Migration Review, n°23,pp.457-485.

CHÁVEZ G. Ana María (1993): "Migración y desigualdad social" en: Béjar Navarro Raúl y Hernández Bringas Héctor: Población y desigualdad social en México. UNAMCRIM, México.

CORREA, R. y OCHOA S. (2007) "Reconfiguración de los Flujos Migratorios Internacionales". Revista. Gestión N° 155. Mayo 2007

CUEVAS, J. M. (2006) "Inmigración. Una Realidad en las Economías Desarrolladas". VI Encuentro Financiero Internacional Caja Madrid.

DAVILA, Marco. Reseña de Macará. Revista. (2002)

FLORES D. y RIOFRÍO J. (2007). "Influencia de la Migración en la Arquitectura Lojana" Universidad Técnica Particular de Loja. Ecuador.

GARCÍA N. A. (2001). "Radiografía de los primeros inmigrantes ecuatorianos en Murcia". En Ecuador Debate, N0 54. Ecuador.

GARZÓN, L. (2006). "Trayectorias e integración de la inmigración Argentina y ecuatoriana en Barcelona y Milano". Universidad Autónoma de Barcelona.

GÓMEZ C. (2001). "Ecuatorianos en España: historia de una inmigración reciente". Ecuador DEBATE No 54. Ecuador.

GRATTON, B. (2004) "A 'Startling Change': The Rise of Female Emigration in Ecuador". Paper prepared for the European Social Science History Association Meetings; Berlin.

GUZMÁN, M. A. "Bicentralismo y Pobreza en el Ecuador", 1994.

HERRERA, G. (2005). "Remesas, dinámicas familiares y estatus social: una mirada de la emigración ecuatoriana desde la sociedad de origen". Ecuador

HERRERA, G., et al. (2006). "La Migración ecuatoriana, transnacionalismo, redes e identidades 2006". Ecuador.

ÍÑIGO, M. Artículo. "Las remesas de los inmigrantes y su contribución al desarrollo."

JOKISCH, B. (2001) "Desde Nueva York a Madrid: tendencias en la migración ecuatoriana", en Ecuador Debate, Nº 54, diciembre. Ecuador.

JOKISCH, B. (2007). "Ecuador: Diversidad en Migración". Washington.

LARREA, C. (2006). "Dolarización, Crisis y Pobreza en el Ecuador". Ecuador.

MARTIN, P. L. (2004). "Migration". En Bjorn Lomborg, editor. Global Crises, Global Solutions. Cambridge: Cambridge University Press.

MARTÍN, F. (2001). "Las remesas como herramienta de desarrollo". Instituto para el Estudio de Migración Internacional, Universidad de Georgetown.

MARTINEZ R. (2003). "La Reciente inmigración latinoamericana a España". CELADE. Santiago de Chile.

MONTES A. Informe. Situación de trabajadores inmigrantes. Murcia, España - amontes@jen.um.es

OCAMPO, J. (2002). Globalización y Desarrollo". CEPAL. Brasil

ORDÓÑEZ, J. y OCHOA S. (2007). "Comunidades Migrantes Transnacionalismo y Redes Sociales: El Caso Ecuador". Universidad Autónoma de Sinaloa-Mexico. En línea el 26 de septiembre de 2007. Disponible en: www.interpol.uasnet.mx/migracionesglbales

OROZCO, M. (2004). "Remesas a América latina y el Caribe: temas y perspectivas en materia de desarrollo"

OSO, L. (1998), La migración hacia España de mujeres jefas de hogar. Instituto de la Mujer. Madrid.

PEDONE, C. (2003). "Tu siempre jalas a los tuyos" Cadenas y Redes Migratorias de las familias ecuatorianas hacia España. Barcelona.

Periódico el Mundo - 9 feb - 2001- Valencia, España.

RAMALHOSA, F. y C. W. MINKE. "Características de la migración en la provincia de Loja, Ecuador", Universidad de Tennessee, 2003.

RAMÍREZ, F. y RAMÍREZ J. (2005) "La estampida migratoria ecuatoriana. Crisis, redes transnacionales y repertorios de acción migratoria.

RAMÓN, G. Macará mi tierra linda. (2002)

RUEDA, N. y TACURI E. (2007). "Informalidad de las pequeñas y medianas empresas (PyMES) en el sector comercial de la Ciudad de Loja" Universidad Técnica Particular de Loja. Ecuador.

RUIZ S., E. (2006), Latinoamericanos con Destino a Europa: Migración, Remesas y Codesarrollo como temas Emergentes en la Relación UE -AL. Barcelona.

SCHKOLNIK, S. (2007). "Estudio sobre protección social de la tercera Edad en Ecuador". En el marco del convenio entre la Secretaría Técnica del Ministerio de

Coordinación de Desarrollo Social de Ecuador y la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). Ecuador.

SERRANO P. (2002): "Flujos migratorios y remesas en América Latina y El Caribe: La experiencia de la CEPAL" en CEPAL, et al. (2002) Seminario internacional sobre la transferencia y uso de las remesas: Proyectos productivos y de ahorro. Ciudad de Zacatecas, 3 y 5 de octubre de 2001. México.

VALAREZO, V. San Antonio de Macará de ayer y hoy.

VÁZQUEZ, L. y SALTOS N. (2007), Ecuador: Su realidad. Fundación José Peralta. Ecuador.

VELASTEGUI M. L.. (2006). "Impacto de la Migración & las Remesas en la Economía ecuatoriana". Serie de Estudios Económico # 1. Ecuador.

VIALES, R (2000). "Las migraciones internacionales: reflexiones teóricas y algunas perspectivas de análisis".

VILLAMAR, D. y ACOSTA A. (2002). "Las remesas de los emigrantes y sus Efectos en la Economía Ecuatoriana". Cartillas sobre Migración N° 1. Ecuador.

VILLAMAR, D. (2003). "Verdades y medias verdades de la migración". Cartillas sobre Migración No 4. Ecuador

VILLAMAR, D. (2004). "Características y diferencias clave entre las primeras migraciones y la reciente ola migratoria". Cartillas sobre Migración No 10.

VILLAMAR, D. (2004). "Las primeras migraciones y la reciente ola migratoria (II)". La Insignia. Ecuador.

VILLAMAR, D. et. al (2004). "El Proceso emigratorio en la Provincia de Loja". Cartillas sobre Migración No 6. Ecuador.

ORGANIZACIONES GUBERNAMENTALES Y NO GUBERNAMENTALES.

CARTILLAS. Cartilla sobre Migración N° 7, sobre el proceso migratorio de Quito (2004)

CECA. (2002), Estudio de las remesas provenientes de España.

CENSUS BUREAU USA. Buró de Censos Norteamericano (2000),

CEPAL, (2006). "Migración Internacional, Derechos Humanos y Desarrollo en América Latina y el Caribe". Trigésimo primero periodo de sesiones. Montevideo. España.

CIAME (Centro de Investigación y Apoyo al Migrante Ecuatoriano). (2007), Migración y Remesas

CIDEAL n.d., Asociaciones de inmigrantes en Madrid en búsqueda del Co-desarrollo:

ONU. Comisión de Población y Desarrollo de la ONU (2006, 18 de mayo)

COMUNIDEC. Plan de desarrollo Cantonal Participativo de Macará.

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE CAJAS DE AHORRO (CECA), et al. (2002). "Las Remesas de Emigrantes entre España y Latinoamérica". Resumen ejecutivo.

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE ORGANIZACIONES EMPRESARIALES (CEOE). Madrid. 2002.

FLACSO. Informe de Investigación. Ecuador. 2005.

ILDIS-FES y SJM. Han publicado siete Cartillas sobre Migración, donde se analizan las características de la migración ecuatoriana en los diferentes países de destino y los efectos socioeconómicos en Ecuador. 2002

NACIONES UNIDAS a través de la Comisión Global sobre Migraciones Internacionales (10 - 2005), ha publicado un documento, Migration in an interconnected world: New directions for action

OIT. (2005) Oficina Regional para América Latina y el Caribe. "Panorama PLAN GRECO. (2001 - 2004), Programa Global de Regulación y Coordinación de la Extranjería y la Inmigración en España.

ESTADÍSTICAS MIGRATORIAS OFICIALES

BANCO CENTRAL DEL ECUADOR <http://www.bce.fin.ec>

BANCO INTERAMERICANO PARA EL DESARROLLO (BID) <http://www.bid.fin>

BANCO MUNDIAL <http://www.worldbank.org>.

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS Y CENSOS. VI Censo de Población y V de Vivienda 2001. <http://www.inec.gov.ec>

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICAS DE ESPAÑA (INE). Padrones Municipales. <http://www.ine.es/inebase/cgi/>

MINISTERIO DE TRABAJO Y ASUNTOS SOCIALES (2005). "Boletín Estadístico de Extranjería e Inmigración No 6". España.

INTERNACIONAL DEL UNITED STATES CENSUS BUREAU, international programs center <http://www.census.gov>

ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS PARA LA EDUCACIÓN, LA CIENCIA Y LA CULTURA (UNESCO) <http://www.unesco.org>

ORGANIZACIÓN PARA LA ALIMENTACIÓN Y LA AGRICULTURA (FAO) de la ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS (ONU), base de datos FAOSTAT <http://www.fao.org>

PÁGINAS WEB

<http://usinfo.state.gov/journals/ites/0901/ijes/martin.htm>

http://www.lainsignia.org/2006/noviembre/ibe_019.htm

http://www.un.org/esa/population/migration/turin/Symposium_Turin_files/P02_AAcosta.pdf

http://www.tesisenxarxa.net/TESIS_UAB/AVAILABLE/TDX-1027104-170605//cp1de5.pdf

<http://www.macaramitierralinda.com>

<http://www.december18.net/web/docpapers/doc2123.doc>

<http://www.hexagon.com.ec>

<http://www.ilo.org/public/spanish/dialogue/actrav/publ/129/8.pdf>

<http://www.lafactoriaweb.com/articulos/dolado23.htm>

<http://www.banxico.org.mx>

<http://www.ub.es/geocrit/sn-94-11.htm>

<http://www.um.es/campusdigital/Libros/textoCompleto/la%20condicion%20inmigrante/LA%20CONDICION%20INMIGRANTE%20cap15.pdf>

http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/ProyectosLey/Remesas_0506.pf

<http://www.ildis.org.ec>

<http://www.codesarrollo-cideal.org>

ANEXOS.

ENCUESTA PARROQUIAL DE HOGARES ACERCA DE MIGRACION INTERNACIONAL

FECHA

I. UBICACIÓN GEOGRAFICA

PROVINCIA	
CANTON	
PARROQUIA	
BARRIO	

II. UBICACIÓN MUESTRAL

AREA Urbana1
 Rural2

HOGAR N°-	
-----------	--

III. DIRECCION DE LA VIVIENDA

Dirección	Teléfono	Nombres y Apellidos del Jefe del Hogar

IV. CONTROL DE TRABAJO

Nombre del Encuestador	Observaciones del Encuestador
Nombre del Supervisor	
Nombre Digitador	



Universidad Técnica Particular de Loja

La Universidad Católica de Loja

Encuesta dirigida a los jefes de hogar de familias de migrantes residentes en España.

Condiciones para aplicar la Encuesta:

- ✓ Tenga uno o más familiares migrantes
- ✓ Que los familiares migrantes se encuentren en España.
- ✓ La encuesta será aplicada a los jefes de hogar.

I. DATOS GENERALES.

N° DE ENCUESTA	
-----------------------	--

	NOMBRE
Provincia	Loja
Cantón	
Parroquia	

SEXO		
Hombre		1
Mujer		2

II. DATOS ESPECÍFICOS.

1. ¿Qué lugar ocupa usted dentro de la Unidad Familiar?		
Madre		1
Padre		2
Abuelos		3
Tíos		4
Hermana		5
Abuelos		6
Hijo		
Otro (Especifique)		
.....		

2. ¿Cuántos familiares de su Unidad Familiar han migrado?
.....

Las preguntas a continuación son datos de la persona Encuestada

42. ¿Tiene usted algún otro ingreso a más del dinero que recibe de su(s) familiar(es) que reside(n) en España?

Si		1
No		2

45. ¿Piensa usted migrar en el futuro?

Si		1
No		2

¿Por qué?

En caso de ser NO pase a la pregunta 45

43. ¿Qué tipo de ingreso es el que recibe, y cuál es el monto mensual?

		Monto Mensual
Por sueldo		
Negocio privado		
Bonos del Estado		
Pensión Jubilación/Cesantía/ Divorcio/	por	
Pensiones Legales		
Intereses		
Arriendos de casas o tierras agrícolas		
Otro (Especifique)		
TOTAL		

46. ¿En qué aspectos cree usted que la migración de su(s) familiar(es) ha contribuido positivamente a la economía de Macará?

		Código
Transporte		1
Construcción		2
Telecomunicaciones		3
Comercio		4
Educación privada		5
Negocios		6
Ahorro		7
Inversión		8
Diversión		9
Otro (Especifique)		

44. ¿En qué invierte este ingreso que posee? Y ¿Cuánto en dólares?

		Código	Monto
Consumo		1	
Salud		2	
Vivienda		3	
Transporte		4	
Educación		5	
Negocios		6	
Ahorro		7	
Inversión		8	
Diversión		9	
Pago de Deudas		10	
Otro (Especifique)			

47. ¿Cuáles cree usted que son las diferencias más relevantes entre un hogar con familiares migrantes y otro que no tenga?

		Código
Compras de terreno		1
Compras de casa		2
Acceso a Educación Privada		3
Acceso a Salud Privada		4
Comodidades		5
Forma de Vestir		6
Problemas Psicológicos		7
Ruptura familiar		8
Problemas sociales		9
Otro (Especifique)		

ANEXO 2.

FORMATO DE ENTREVISTA OPINIÓN

PROYECTO ECONOMIA DE LA MIGRACION MACARÁ

NOMBRE:

1. El Cantón está ¿mejor, igual o peor, que hace cinco años atrás?

Mejor ()

Igual ()

Peor ()

¿Porqué?.....

.....

..... Y en los próximos años, considera Ud., que la situación de la Cantón estará ¿mejor, igual o peor, que ahora?

Mejor ()

Igual ()

Peor ()

¿Porqué?.....

.....

.....¿Considera que la migración ha ocasionado efectos económicos en el Cantón?

SI () NO () ¿Cuáles?

.....

.....

.....

2. ¿Considera que la migración ha ocasionado efectos sociales en el Cantón?

SI () NO () ¿Cuáles?

.....

.....

.....

3. Conoce usted de programas de inversión de las remesas inserción de los migrantes.

SI () NO () ¿Cuáles?

.....

.....

.....

ANEXO 3. EDAD DEL MIGRANTE.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
MENOS DE 20 AÑOS	3	0,6637	0,66%	0,66
DE 21 A 25 AÑOS	43	9,5133	9,51%	10,18
DE 26 A 30 AÑOS	125	27,6549	27,65%	37,83
DE 31 A 35 AÑOS	104	23,0088	23,01%	60,84
DE 36 A 40 AÑOS	92	20,3540	20,35%	81,19
DE 41 A 45 AÑOS	52	11,5044	11,50%	92,70
DE 46 A 50 AÑOS	20	4,4248	4,42%	97,12
DE 51 A 55 AÑOS	5	1,1062	1,11%	98,23
DE 56 A 60 AÑOS	6	1,3274	1,33%	99,56
MAS DE 60 AÑOS	2	0,4425	0,44%	100,00
Total	452	100,0000	100,00%	

ANEXO 4. SEXO DEL MIGRANTE.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
MASCULINO	304	67,2566	67,26%	67,26
FEMENINO	148	32,7434	32,74%	100,00
Total	452	100,0000	100,00%	

ANEXO 5. ESTADO CIVIL DEL MIGRANTE

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
CASADO	310	68,5841	68,58%	68,58
SOLTERO	85	18,8053	18,81%	87,39
DIVORSIADO	9	1,9912	1,99%	89,38
UNIDO	41	9,0708	9,07%	98,45
SEPARADO	4	0,8850	0,88%	99,34
VIUDO	3	0,6637	0,66%	100,00
Total	452	100,0000	100,00	

ANEXO 6. HACE CUANTO TIEMPO MIGRO SU FAMILIAR.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
NSC	1	0,2212	0,22%	0,22
1	9	1,9912	1,99%	2,21
2	8	1,7699	1,77%	3,98
3	8	1,7699	1,77%	5,75
4	34	7,5221	7,52%	13,27
5	78	17,2566	17,26%	30,53
6	79	17,4779	17,48%	48,01
7	71	15,7080	15,71%	63,72
8	79	17,4779	17,48%	81,19
9	22	4,8673	4,87%	86,06
10	40	8,8496	8,85%	94,91
11	6	1,3274	1,33%	96,24
12	10	2,2124	2,21%	98,45
13	2	0,4425	0,44%	98,89
14	3	0,6637	0,66%	99,56
15	2	0,4425	0,44%	100,00
Total	452	100,0000	100,00%	

ANEXO 7. NIVEL DE EDUCACION DEL MIGRANTE.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
NSC	3	0,6637	0,66%	0,66
PPRIMARIA INCOMPLETA	13	2,8761	2,88%	3,54
PPRIMARIA COMPLETA	58	12,8319	12,83%	16,37
SECUNDARIA INCOMPLETA	105	23,2301	23,23%	39,60
SECUNDARIA COMPLETA	243	53,7611	53,76%	93,36
UNIVERSITARIA INCOMPLETA	17	3,7611	3,76%	97,12
UNIVERSITARIA COMPLETA	13	2,8761	2,88%	100,00
Total	452	100,0000	100,00	

ANEXO 8. COMUNIDAD EN QUE SE ENCUENTRA EL MIGRANTE.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
MADRID	203	44,9115	44,91%	44,91
BARCELONA	33	7,3009	7,30%	52,21
MURCIA	78	17,2566	17,26%	69,47
VALENCIA	48	10,6195	10,62%	80,09
ANDALUCIA	20	4,4248	4,42%	84,51
NAVARRA	16	3,5398	3,54%	88,05

ZARAGOZA	7	1,5487	1,55%	89,60
CASTILLA Y LEON	26	5,7522	5,75%	95,35
PAIS VASCO	16	3,5398	3,54%	98,89
ISLAS CANARIAS	5	1,1062	1,11%	100,00
Total	452	100,0000	100,00%	

ANEXO 9. HA FACILITADO EL VIAJE A OTRO FAMILIAR.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
SI	142	31,4159	31,42%	31,42
NO	310	68,5841	68,58%	100,00
Total	452	100,0000	100,00%	

ANEXO 10. PIENSA AYUDAR A FUTURO A OTRO FAMILIAR A MIGRAR.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
NSC	4	0,8850	0,88%	0,88
SI	244	53,9823	53,98%	54,87
NO	204	45,1327	45,13%	100,00
Total	452	100,0000	100,00%	

ANEXO 11. TIEMPO QUE PENSO QUEDARSE EL MIGRANTE.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
NSC	122	26,9912	26,99%	26,99
1	3	0,6637	0,66%	27,65
2	7	1,5487	1,55%	29,20
3	37	8,1858	8,19%	37,39
4	56	12,3894	12,39%	49,78
5	199	44,0265	44,03%	93,81
6	7	1,5487	1,55%	95,35
7	16	3,5398	3,54%	98,89
8	2	0,4425	0,44%	99,34
10	3	0,6637	0,66%	100,00
Total	452	100,0000	100,00%	

ANEXO 12. MONTO

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
NO RECIBEN	145	32,0796	32,08%	32,0796
MENOS DE 100 USD	284	30,7522	30,75%	62,8319
DE 101 A 200 USD	100	22,1239	22,12%	84,9558
DE 201 A 300 USD	44	9,7345	9,73%	94,6903
DE 301 A 400 USD	4	0,8850	0,88%	95,5752
DE 401 A 500 USD	5	1,1062	1,11%	96,6814
DE 501 A 600 USD	3	0,6637	0,66%	97,3451
DE 601 A 700 USD	1	0,2212	0,22%	97,5664
DE 701 A 800 USD	3	0,6637	0,66%	98,2301
DE 801 A 900 USD	0	0,0000	0,00%	98,2301
DE 901 A 1000 USD	8	1,7699	1,77%	100,0000
		597,00	100,00%	100,00%

ANEXO 13. FRECUENCIA DE RECEPCION DE REMESAS.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
QUINCENAL	18	3,98	3,98%	3,98
MENSUAL	181	40,04	40,04%	44,03
BIMESTRAL	52	11,50	11,50%	55,53
TRIMESTRAL	33	7,30	7,30%	62,83
SEMESTRAL	18	3,98	3,98%	66,81
ANUAL	5	1,11	1,11%	67,92
NO APLICABLE	145	32,08	32,08%	100,00
Total	452	100,00	100,00%	

ANEXO 14. MEDIOS QUE UTILIZA PARA RECIBIR EL DINERO.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
WEBSTER UNION	1	0,2212	0,22%	0,22
BANCO BOLIVARIANO	27	5,9735	5,97%	6,19
BANCO DEL PICHINCHA	5	1,1062	1,11%	7,30
AGENCIA VIGO	34	7,5221	7,52%	14,82
PAUCAR EXPRES	42	9,2920	9,29%	24,12
DELGADO TRAVEL	137	30,3097	30,31%	54,42
BANCO DE LOJA	54	11,9469	11,95%	66,37
BANCO DEL FOMENTO	7	1,5487	1,55%	67,92
NO	145	32,0796	32,08%	100,00

APLICABLE				
Total	452	100,00	100,00%	

ANEXO 15. DESTINO DEL DINERO QUE RECIBE.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
CONSUMO	272	60,1770	60,18%	60,18
SALUD	11	2,4336	2,43%	62,61
VIVIENDA	3	0,6637	0,66%	63,27
EDUCACION	3	0,6637	0,66%	63,94
NEGOCIOS	1	0,2212	0,22%	64,16
AHORRO	12	2,6549	2,65%	66,81
INVERSION	3	0,6637	0,66%	67,48
NO APLICABLE	147	32,5221	32,52%	100,00
Total	452	100,0000	0,67	

ANEXO 16. SECTORES DE INVERSION DE LAS REMESAS EN EL ECUADOR.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
COMERCIO	61	13,4956	13,50%	13,50
INDUSTRIA	12	2,6549	2,65%	16,15
CONSTRUCCION	253	55,9735	55,97%	72,12
SERVICIOS	4	0,8850	0,88%	73,01
TRANSPORTE	3	0,6637	0,66%	73,67
NSC	119	26,3274	26,33%	100,00
Total	452	100,0000	0,74	

ANEXO 17. SU FAMILIAR MIGRANTE HA INVERTIDO EN ESPAÑA.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
SI	261	57,74	57,74%	57,74
NO	184	40,71	40,71%	98,45
NSC	7	1,55	1,55%	100,00
Total	452	100,00	100,00%	

ANEXO 18. SECTOR DE INVERSION.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
COMERCIO	9	1,99	1,99%	1,99
INDUSTRIA	6	1,33	1,33%	3,32
CONSTRUCCION	188	41,59	41,59%	44,91
TRANSPORTE	45	9,96	9,96%	54,87
COMERCIO Y CONSTRUCCION	1	0,22	0,22%	55,09
CONSTRUCCION Y TRANSPORTE	9	1,99	1,99%	57,08
NSC	194	42,92	42,92%	100,00
Total	452	100,00	100,00%	

ANEXO 19. CIUDAD.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
SI	272	60,18	60,18%	60,18
NO	179	39,60	39,60%	99,78
NSC	1	0,22	0,22%	100,00
Total	452	100,00	100,00%	

ANEXO 20. CANTON.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
COMERCIO	52	11,50	11,50%	11,50
INDUSTRIA	7	1,55	1,55%	13,05
CONSTRUCCION	205	45,35	45,35%	58,41
SERVICIOS	4	0,88	0,88%	59,29
TRANSPORTE	8	1,77	1,77%	61,06
NSC	176	38,94	38,94%	100,00
Total	452	100,00	100,00%	

ANEXO 21. OCUPACION DEL MIGRANTE ANTES DE SALIR DEL PAIS.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
AGRICULTURA	114	25,22	25,22%	25,22
GANADERIA	20	4,42	4,42%	29,65
CONSTRUCCION	28	6,19	6,19%	35,84
AMA DE CASA	51	11,28	11,28%	47,12
COMERCIO	100	22,12	22,12%	69,25
SERVICIOS	43	9,51	9,51%	78,76
EDUCACION	11	2,43	2,43%	81,19
ESTUDIANTE	13	2,88	2,88%	84,07

ADMINISTRACION PUBLICA	2	0,44	0,44%	84,51
NO APLICABLE	70	15,49	15,49%	100,00
Total	452	100,00	100,00%	

ANEXO 22. OCUPACION ACTUAL DEL MIGRANTE EN ESPAÑA.

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	PORCENTAJE VALIDO	PORCENTAJE ACUMULADO
SERVICIOS DOMESTICOS	99	21,90	21,90%	21,90
CONSTRUCCION	150	33,19	33,19%	55,09
INDUSTRIAS	99	21,90	21,90%	76,99
CARPINTERO	6	1,33	1,33%	78,32
COMERCIO	21	4,65	4,65%	82,96
COMERCO	9	1,99	1,99%	84,96
SALUD	1	0,22	0,22%	85,18
EDUCACION	4	0,88	0,88%	86,06
SERVICIOS	2	0,44	0,44%	86,50
AGRICULTURA	22	4,87	4,87%	91,37
SERVICIOS PRIV.	13	2,88	2,88%	94,25
NSC	26	5,75	5,75%	100,00
Total	452	100,00	100,00%	