



# **UNIVERSIDAD TECNICA PARTICULAR DE LOJA**

*La Universidad Católica de Loja*

**TITULACIÓN DE ECONOMISTA**

**“Análisis de la evolución de la balanza comercial ecuatoriana durante el  
periodo 1990-2010”**

Trabajo de fin de titulación

**AUTORA:**

Zúñiga Vire, Susana Jackeline

**DIRECTOR:**

Ochoa Jiménez Diego Alejandro, MSc.

LOJA - ECUADOR  
2012



## CERTIFICACIÓN

MSc.

Diego Ochoa

**DIRECTOR DEL PROYECTO DE FIN DE CARRERA**

CERTIFICO:

Que el presente trabajo de fin de carrera previo a la obtención del título de Economista, titulado *"Análisis de la Evolución de la Balanza Comercial ecuatoriana durante el periodo 1990-2010"*, realizado por Susana Jackeline Zúñiga Vire, ha sido orientado, revisado y corregido bajo mi dirección por lo que autorizo su presentación.

Loja, septiembre del 2012.

f) .....



## DECLARACIÓN Y CESIÓN DE DERECHOS

Yo Susana Jackeline Zúñiga Vire, declaro ser autora del presente trabajo y eximo expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones legales.

Adicionalmente declaro conocer y aceptar la disposición del Art. 67 del Estatuto Orgánico de la Universidad Técnica Particular de Loja que su parte pertinente textualmente dice: “Forman parte del patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de grado que se realicen a través, o con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la universidad”.

f.....

Susana Jackeline Zúñiga Vire



## **AUTORIA**

Las ideas, conceptos, procedimientos y resultados vertidos en el presente trabajo, son de exclusiva responsabilidad del autor.

.....  
Susana Jackeline Zúñiga Vire



## DEDICATORIA

*Con todo mi amor a Dios, quién me ha dado la fortaleza, la salud y la oportunidad de vivir y disfrutar momentos maravillosos. ¡Mi mejor amigo, un eterno gracias, todo te lo debo a ti!*

*A mis amados padres Ausberto y Nancy, quienes han luchado incansablemente para darme un futuro mejor, ellos han sido quienes con su cariño y ejemplo me enseñaron a no dejarme vencer gracias por todo ¡son de lo mejor!*

*A mi pequeño hijito Fernando Sebastián, gracias por tus sonrisas, las cuales me incentivaron para culminar con mi tesis y así poder buscar lo mejor para ti hijito ¡te amo!*

*A mis hermanitos, por brindarme momentos inolvidables, por siempre alentarme para que siga adelante y me supere ¡siempre estarán dentro de mi corazón!*



## **AGRADECIMIENTO**

Deseo expresar mis más sinceros agradecimientos a mis maestros que durante mi etapa de formación me brindaron sus conocimientos e impartieron mensajes que espero en un futuro me ayuden a ser una profesional de éxito

Al MSc. Diego Alejandro Ochoa Jiménez, mi director de tesis quien con su acertada dirección, contribuyó a la culminación del presente trabajo de investigación.

De igual manera mi reconocimiento a la Universidad Técnica Particular de Loja, en especial a la Escuela de Economía por los valiosos conocimientos impartidos durante mi vida universitaria.

Finalmente a todas las personas que bondadosamente colaboraron de una u otra forma, e hicieron posible la elaboración del presente trabajo.

**La Autora**



## ÍNDICE DE CONTENIDOS

Certificación .....	II
Cesión de derechos .....	III
Autoría .....	IV
Dedicatoria.....	V
Agradecimiento .....	VI
Índice de Contenidos .....	VII
Resumen .....	1
Introducción.....	2
Objetivos .....	4
CAPÍTULO 1: LA BALANZA COMERCIAL .....	5
1.1 Revisión Teórica de algunas teorías del comercio Internacional .....	5
1.1.1 La Teoría Mercantilista .....	5
1.1.2 Teoría de la Ventaja Absoluta .....	6
1.1.3 Teoría de la Ventaja Comparativa .....	6
1.1.4 La Teoría de Heckscher-Ohlin de la Dotación del Factor .....	7
1.2 Definición y composición de la Balanza Comercial .....	10
1.2.1 Importaciones .....	13
1.2.1 Exportaciones .....	14
1.2.1 Estructura de la Balanza Comercial.....	15
CAPÍTULO 2: LA BALANZA COMERCIAL EN EL ECUADOR.....	17
2.1 Antecedentes.....	17
2.2 La Economía Ecuatoriana.....	20
2.3 Acuerdos Comerciales .....	25
2.4 La Política Comercial del Ecuador .....	28
2.4.1 Principales elementos de Política Comercial.....	29
2.4.1.1 Aranceles .....	29



2.4.1.1 Procedimientos Aduaneros .....	30
2.4.1.1 Política de Competencia .....	31
CAPÍTULO 3: ANÁLISIS DE LA BALANZA COMERCIAL ECUATORIANA	
PERIODO 1990-2010.....	32
3.1 Análisis de la evolución de las exportaciones .....	32
3.1.1 Exportaciones por clase de productos .....	35
3.1.1.1 Exportaciones Petroleras .....	37
3.1.1.2 Exportaciones Tradicionales .....	40
3.1.1.3 Exportaciones no Tradicionales .....	47
3.1.2 Exportaciones por continentes o subcontinentes .....	55
3.2 Análisis de la evolución de las importaciones ecuatorianas.....	63
3.2.1 Importaciones por grupo de productos .....	65
3.2.1.1 Materias Primas .....	66
3.2.1.2 Bienes de Capital .....	68
3.2.1.3 Bienes de Consumo .....	71
3.2.1.4 Combustibles y Lubricantes .....	72
3.3 Análisis de las exportaciones e importaciones ecuatorianas con sus principales socios comerciales .....	74
Conclusiones.....	106
Bibliografía.....	109
Anexos .....	116



## **I. RESÚMEN**

En base a la recopilación de datos estadísticos y a los principales problemas económicos, sociales y políticos por los que ha atravesado el país dentro del periodo 1990-2010, se realizó un análisis de cómo ha evolucionado el comercio ecuatoriano con el exterior, de tal modo que se pueda dar a conocer la evolución del crecimiento de las exportaciones FOB e importaciones CIF y reconocer que el Ecuador aún sigue dependiendo en gran medida de los ingresos provenientes de las exportaciones, principalmente de los ingresos petroleros. Así como también de las exportaciones realizadas a su principal socio comercial Estados Unidos

Por otro lado en el presente proyecto se brinda información acerca de cómo ha reaccionado la balanza comercial del país respecto a problemas como por ejemplo, el fenómeno de El Niño cuyas consecuencias dejaron como resultado por primera vez en la historia del país un saldo negativo en su balanza comercial demostrando así que el comercio ecuatoriano es sensible frente a las diferentes externalidades que se han presentado a lo largo del periodo analizado.



## II. INTRODUCCIÓN

La evolución de la economía ecuatoriana ha dependido fuertemente de su comercio con el exterior, el cual se ha caracterizado a lo largo de la historia por una estructura dependiente en alto grado de las importaciones de bienes de capital (tecnología) y materias primas; y una estructura en exportaciones basada en productos de origen primario y de algunos productos no tradicionales que se caracterizan por su poca manufactura, teniendo que competir con los productos que ofrecen otros países, lo que genera una disminución de precios. La falta de implementación de una nueva estructura de comercio exterior con base en nuevas alternativas exportables con mayor valor agregado y mejor nivel tecnológico que permitan alcanzar eficiencia y calidad en los productos, ha provocado que el país dependa altamente del sector externo, generando una alta vulnerabilidad, sin poder mejorar su comercio y competitividad.

Por otra parte el Ecuador ha tenido que atravesar fuertes cambios económicos, políticos y sociales durante las dos últimas décadas; luego de que el país atravesara los daños provocados por el fenómeno de El Niño 1997-1998, ante las inadecuadas medidas tomadas por los diferentes gobiernos, el país vivió la crisis financiera más difícil de su historia a finales de los años noventa, que llevó al gobierno de ese entonces a adoptar como moneda oficial al dólar con el afán de estabilizar la economía que se encontraba muy golpeada. Entre las medidas que buscaban con este nuevo sistema monetario estaban: una reinserción rápida en la economía mundial, una reactivación productiva así como parar las altas devaluaciones, entre otras.

Vale recalcar que dentro de un sistema dolarizado en donde el país ya no puede imprimir moneda, no es argumento suficiente para los continuos déficits comerciales que Ecuador ha venido experimentando, sino más bien a una mala política comercial, que con el afán de proteger la industria nacional no permite que los productores nacionales demuestren su competitividad al momento de exportar hacia los diferentes países.

En el año 2008 estalla una nueva crisis económica mundial originada en los Estados Unidos, cuyas consecuencias se observaron principalmente en los países más



desarrollados. Debido a los estrechos vínculos financieros y comerciales, consolidados por la globalización dieron lugar a una expansión instantánea de la crisis a gran parte de los países del mundo.

En base a los principales problemas por los que el país ha tenido que pasar dentro del periodo 1990-2010, en el presente trabajo se tratará de realizar un análisis de cómo ha evolucionado el comercio exterior ecuatoriano y de qué manera estos problemas han afectado al crecimiento de las exportaciones FOB e importaciones CIF. Así como también realizar un análisis de cómo ha evolucionado el comercio entre Ecuador y sus principales socios comerciales.



### **III. OBJETIVOS**

#### **2.1 GENERAL**

Analizar la evolución de la Balanza Comercial ecuatoriana en el periodo (1990-2010).

#### **3.2 ESPECÍFICOS**

- Analizar cómo ha evolucionado la balanza comercial del Ecuador, así como también sus consecuencias en la economía.
- Establecer cómo han incidido los cambios económicos y sociales en el crecimiento de las exportaciones e importaciones ecuatorianas.
- Describir la relación comercial que Ecuador ha tenido con sus principales socios comerciales.



## **CAPÍTULO 1**

### **LA BALANZA COMERCIAL**

#### **1.1 REVISIÓN TEÓRICA DE ALGUNAS TEORÍAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL**

El enfoque de las teorías del comercio internacional intenta explicar el porqué de las negociaciones entre varios países. El estudio del comercio emergió en la llamada era del mercantilismo como un sistema crudo de discusiones sobre cómo una nación debía negociar. A continuación se describe algunas de las teorías más destacadas dentro del comercio internacional.

##### **1.1.1 LA TEORÍA MERCANTILISTA**

Esta es la primera teoría que se conoce del comercio exterior y surge en Inglaterra en el siglo XVI, sostiene que el oro y la plata son los pilares fundamentales de la riqueza nacional y eran esenciales para un comercio vigoroso.

Supone que un país debe mantener un excedente en sus exportaciones respecto a sus importaciones, para así poder acumular oro y plata, incrementando su riqueza y prestigio nacionales. Por tanto, tiene la visión de que mientras un país gana con el comercio exterior, otro debe perder.

Los mercantilistas sostienen que el gobierno puede mejorar el bienestar de la nación, mediante leyes y regulaciones. Los mercantilistas también creían que era esencial para la nación la acumulación de metales preciosos, los cuales, desde su punto de vista, eran la única fuente de riqueza. Debido a que Gran Bretaña no tenía minas, los mercantilistas percibían el comercio internacional como la única forma de obtener oro y plata. Fomentaban las exportaciones y suprimían las importaciones, por lo que



el saldo positivo de la balanza comercial que se materializaba en metales preciosos. Para reducir la necesidad de importar, la industria doméstica fue apoyada y protegida a través de subsidios y elevados aranceles de aduana. Aunque la época mercantilista terminó a finales del siglo XVIII, sus argumentos aún están vigentes: una balanza comercial favorable todavía significa que un país exporta más de lo que importa en bienes y servicios. En la contabilidad de la balanza de pagos, una exportación que aporta divisas al país se llama positiva y las importaciones que implican una salida de divisas se llaman negativas (Cantos, Manuel. 1998, p.25).

### **1.1.2 TEORÍA DE LA VENTAJA ABSOLUTA**

Adam Smith<sup>1</sup> en su obra “La Riqueza de las Naciones” (1776), establece las bases del beneficio del comercio entre países. Define que un país tiene una ventaja absoluta sobre otro en la producción de un bien, cuando es más eficiente, es decir: requiere de menos recursos por unidad para su producción que el otro país. De acuerdo con Smith, los países deben especializarse en la producción de mercancías en la que tengan una ventaja absoluta, e intercambiar estos productos por bienes producidos en otros países.

Asimismo, demuestra que especializándose en la producción de los bienes en los que cada país tiene ventaja absoluta, ambos países se beneficiarán a través del comercio de dichos bienes. Algunos bienes serían exportados para pagar la importación de bienes cuya producción sería más eficaz en otra parte. (Ekelund y Hébert, p. 43).

### **1.1.3 TEORÍA DE LA VENTAJA COMPARATIVA**

Según Berumen Sergio (2006), poco después de que Smith diera a conocer su teoría de la ventaja absoluta, Ricardo desarrollo nuevas propuestas orientadas a demostrar que mediante el comercio todas las naciones podían beneficiarse, aun cuando pudieran tener menor productividad en todas las ramas de la industria.

---

<sup>1</sup> Economista y filósofo escocés. Es el fundador de la economía política. En su obra principal “Investigaciones sobre la naturaleza y causa de la riqueza de las naciones” el Laissez faire aparece como el motor del progreso económico.



La diferencia fundamental entre los mercantilistas y Smith y David Ricardo radicaba en que aquellos consideraban a la riqueza total mundial como constante, mientras que para Smith y Ricardo esta puede variar y crecer; ambos hicieron hincapié en el análisis por el lado de la oferta y así mismo señalaron que las bases iniciales del comercio son las diferencias en costes, debido a ventajas naturales o aprendidas que afectan a la productividad industrial (pp. 66,67)

En 1817, David Ricardo en su libro “Principios de Política Económica” extiende la teoría de los beneficios del comercio a situaciones donde un país tiene ventaja absoluta en ambos bienes. Estos beneficios se obtienen cuando el país con ventaja absoluta en ambos bienes se especializa en producir aquel con mayor eficiencia relativa (menor costo de oportunidad), es decir el bien en el que tiene ventaja comparativa. Por ejemplo; Ghana tiene ventaja absoluta en cacao y en arroz sobre Corea del Sur. Sin embargo, Ghana tiene ventaja comparativa únicamente en cacao porque su eficiencia relativa es mucho mayor que en la producción de arroz.

#### **1.1.4 LA TEORÍA DE HECKSCHER-OHLIN DE LA DOTACIÓN DEL FACTOR**

La teoría de Heckscher-Ohlin<sup>2</sup> postula que las diferencias internacionales o interregionales en los costos de producción ocurren debido a las distintas dotaciones de factores de producción. Los bienes que requieren una mayor cantidad del factor más abundante, y por ende menos costoso, tendrán menores costos de producción, permitiendo una venta a precios más bajos en los mercados internacionales.

La teoría de dotación de factores afirma que la base inmediata del comercio es la diferencia entre los precios de productos relativos previos al comercio de las naciones que comercian. Estos precios dependen de las fronteras de posibilidades de producción y de los gustos y preferencias de los países que practican el comercio. Como las fronteras de posibilidades de producción a su vez dependen de la tecnología y de la dotación de recursos, los

---

<sup>2</sup> Este modelo fue formulado por el economista sueco Bertil Ohlin modificando un teorema inicial de su maestro Eli Heckscher y trata de explicar cómo funcionan los flujos del comercio internacional.



determinantes finales de la ventaja comparativa son la tecnología, la dotación de recursos y los gustos y preferencias. La teoría de dotación de factores asume que la tecnología y los gustos y preferencias son similares entre los países y, en consecuencia, enfatiza las diferencias relativas en cuanto a la dotación de factores como determinante de última instancia de la ventaja comparativa<sup>3</sup> (Carbaugh Robert, p. 69).

Un ejemplo claro de esta teoría es China, como se sabe cuenta con una dotación grande de mano de obra, esto comparándolo con los Países Bajos, debería concentrarse en producir aquellos bienes en los que se requiere grandes cantidades de esta mano de obra; por otra parte los Países Bajos, que tienen altas concentraciones de capital con respecto a la mano de obra, deberían especializarse en producir bienes que requieren más inversiones de uso intensivo de capital. Por medio del comercio, ambas naciones obtendrán grandes cantidades de los bienes del factor de producción de mayor escasez relativa a un precio menor, beneficiándose de la transacción.

### **1.3 REVISIÓN TEÓRICA DE LA BALANZA COMERCIAL**

Antes de adentrar en la definición de la balanza comercial, resulta primordial detallar la importancia y puntos de vista de los defensores de dos corrientes elementales para el comercio; la primera es el mercantilismo que promulgaba el proteccionismo al comercio y la segunda el liberalismo, que no es más que defender una libre apertura comercial.

Como se vio anteriormente en el Mercantilismo, se creía que la riqueza de las economías provenía de la acumulación de moneda extranjera. Y para ello, se proponía dos cosas: la primera, fomentar las exportaciones y restringir las importaciones, y la segunda, proteger la industria nacional.

Esta protección a la industria nacional consistía en imponer aranceles a las importaciones y subsidiar a la industria nacional, al menos en las primeras etapas de su desarrollo. Es importante anotar que tanto Gran Bretaña como los EE.UU, de alguna manera han logrado alcanzar la cumbre de la economía mundial a través del libre mercado y de las políticas de

---

<sup>3</sup> De acuerdo con la teoría de la dotación de factores, una nación exportará el producto para el cual utiliza una gran cantidad del factor relativamente abundante e importará el producto en cuya producción utilice el factor relativamente escaso.



libre comercio y sin embargo son los que más agresivamente usaron el proteccionismo y los subsidios.

No cabe duda que el proteccionismo económico, es una herramienta política y comercial, que se encuentra presente en todos los países del mundo y desde el punto de vista de muchos resulta adecuada para aquellos países en vías de desarrollo, que no pueden sustentar una economía sobrecargada.

Retomando con los aportes del llamado padre del Mercantilismo (Colbert), podemos decir que a pesar de tener esta corriente más de 223 años de antigüedad, se siguen aplicando en casi todos los países del mundo. En el caso de Ecuador se puede decir que desde hace mucho tiempo ha buscado tener éxito con este lineamiento.

Por otro lado está Frederic Bastiat<sup>4</sup>, considerado uno de los mejores divulgadores del liberalismo, este advertía sobre la falacia del concepto económico de balanza comercial positiva o negativa y lo ilustraba con un contundente ejemplo. “Tengo cerca de mi residencia un almacén de cadena; semanalmente le compro mercancías, estoy importando; nunca le he vendido mercancía alguna a ese almacén, no exporto. ¿Será que estoy en déficit? Claro que no, hemos intercambiado mis mercancías (mis pesos) por sus mercancías (sus productos). Estamos a mano.”<sup>5</sup>

Se cree que el proteccionismo es bueno en el corto plazo para aquellas economías que se encuentran en desarrollo, sin embargo el proteccionismo no es beneficioso en el largo plazo ya que al ponerle dificultades al comercio se cuarta la posibilidad de que los consumidores tengan la alternativa de comprar mejores bienes, que quizás en el país no se ofrezcan.

Muy diferente sería si se incentivara a la producción nacional para que produjeran productos de alta calidad con precios al alcance del consumidor, para que de esta manera

---

<sup>4</sup>Claude Frédéric Bastiat (1801–1850); escritor, legislador y economista francés al que se considera uno de los mejores divulgadores del liberalismo. Conocido también como el Cobden francés, fue un entusiasta del libre comercio y del pacifismo.

<sup>5</sup>Zuluaga Mario (2006, 3 de Diciembre). *La Balanza Comercial*. Extraído el 6 de Febrero de 2009 desde <http://mzuluaga.wordpress.com/2006/12/03/>



no se requiera hacer compras en el extranjero, pero no se debe olvidar que existen ciertos productos sumamente necesarios comprarlos en el extranjero, tal es el caso de las mejores medicinas que son fabricadas en países desarrollados.

Según Krugman, P. R y Obstfeld, M. (2001), en cuanto a los subsidios a las exportaciones<sup>6</sup>, la característica distintiva de los aranceles y subsidios es que crean diferencias entre los precios a los que los bienes son intercambiados en el mercado mundial y sus precios dentro del país.

El efecto directo de un arancel es hacer que los bienes importados sean más caros dentro de un país que fuera del mismo. Por otra parte el subsidio a la exportación ofrece a los productores un incentivo para exportar. Es así que se considera más rentable vender en el extranjero que en el mercado nacional, a menos que el precio nacional sea mayor, de modo que dicho subsidio incrementa el precio de los bienes exportados dentro del país. El resultado es un cambio de la relación de intercambio del país que impone el cambio de política, y de la relación de intercambio del resto del mundo.

## **1.2 DEFINICIÓN Y COMPOSICIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL**

La importancia de la balanza comercial radica en que gracias a esta, es posible establecer el valor y el volumen de los bienes y servicios que un país exporta a diferentes países, así como también el valor y volumen de bienes y servicios que se importa hacia el país, de este modo se puede establecer si existe un déficit o superávit comercial<sup>7</sup> para el país. Pero la importancia de la balanza comercial no termina allí, pues recordemos que ésta, forma parte de la balanza de pagos, la cual es precisamente la cuenta en donde se registran las transacciones que un país tiene con el resto del mundo en un período de tiempo específico. A grandes rasgos, estas transacciones pueden ser de dos tipos: reales o financieras<sup>8</sup>. Dentro de la balanza de pagos, existen determinadas partidas que permiten llegar a algunas

---

<sup>6</sup> Pagos efectuados a los productores nacionales que venden bienes en el extranjero

<sup>7</sup> Mediante la resta de las exportaciones e importaciones se puede establecer si existe superávit o déficit comercial.

<sup>8</sup> Reales: principalmente las referidas al comercio de bienes y servicios y financieras: las relacionadas con los flujos de capital.



conclusiones sobre las relaciones que el país mantiene con el exterior. De estos saldos los más relevantes son:

*La balanza de bienes o balanza de mercancías* que refleja la diferencia entre las exportaciones e importaciones de bienes. Si el saldo es positivo implica que en el período analizado, el país exportó bienes por un monto mayor al que representaron las importaciones para el mismo período.

*Balanza de servicios* de forma similar a la balanza de bienes ésta se puede calcular como la diferencia entre los servicios exportados y los importados.

*Balanza comercial* muestra la diferencia entre las exportaciones e importaciones de bienes y de servicios. Su saldo (SBC), entonces debe coincidir con la suma de los saldos de la balanza de bienes (SBB) y la de servicios (SBS). Es importante recalcar que un déficit de la balanza comercial puede interpretarse de distintas maneras, de acuerdo a la composición del gasto interno: no es lo mismo incurrir en déficit para financiar el consumo corriente, que hacerlo para financiar la inversión en capital físico, en este último caso, el endeudamiento resultante para financiarlo puede ser una consecuencia natural de un proceso de crecimiento económico.

*Saldo de la cuenta corriente (SCC)* la cuenta corriente incluye además de las transacciones de bienes y servicios, los movimientos relacionados con rentas y transferencias corrientes. El saldo de la cuenta corriente, entonces debe reflejar el comportamiento de esos cuatro ítems y se calcula sumando al saldo de la balanza comercial (SBC), el saldo de rentas (SRE) y de transferencias corrientes (STC), si el resultado es positivo se dice que existió un superávit de la cuenta corriente en el período analizado, mientras que si es negativo se habla de un déficit de la cuenta corriente.

*Saldo de la cuenta capital y financiera* éste agrega los saldos parciales de los distintos componentes de esta cuenta. Si el saldo es positivo (superávit de la cuenta capital y financiera), implica que los residentes de un país vendieron más activos a los extranjeros que los que compraron de ellos y viceversa. En general, el signo del saldo de la cuenta



capital es el opuesto al de la cuenta corriente: si un país tiene un déficit de cuenta corriente (provocado porque se importó más de lo que se exportó), el saldo positivo de la cuenta capital y financiera indica que el país tuvo que vender activos o endeudarse para financiarlo.

*Saldo de errores y omisiones* es una partida de ajuste donde se reflejan las discrepancias debido a problemas estadísticos de compatibilización de la información disponible y de transacciones no declaradas que están vinculadas con el ingreso y egreso de bienes y servicios<sup>9</sup>.

*Saldo de la balanza de pagos* coincide con la variación de los activos de reserva en poder de la autoridad monetaria y se calcula como la suma de los saldos de la cuenta corriente, la cuenta capital y financiera y errores y omisiones. Un saldo positivo, implica que el país ganó medios de pago de aceptación internacional; un saldo negativo por su parte, implica que hubo una pérdida de activos de reserva.

Como se ha visto la Balanza Comercial tiene grandes implicaciones en la Balanza de Pagos a la hora de determinar los diferentes saldos, gracias a ella es más eficaz conocer detalladamente las transacciones realizadas con el resto del mundo.

“Es importante tomar en cuenta que dentro de la balanza de pagos, las exportaciones tienen que aparecer con valoración FOB<sup>10</sup> y para las importaciones con valoración CIF<sup>11</sup>. Los precios FOB se diferencian de los precios CIF, en que estos últimos incluyen el flete y los seguros ”Massuh. C (2010). *Balanza de pagos*, 12,08-2010

---

<sup>9</sup>Las transacciones no declaradas de bienes se denominan contrabando; puede existir contrabando “hacia adentro” (cuando residentes de un país adquieren en el exterior mercancías que no declaran en la aduana a su regreso) o “hacia fuera”. Las transacciones no declaradas de capitales generalmente se asocian con la “fuga de capitales” que puede consistir en retiros de depósitos de personas no residentes, o en la colocación de fondos en el exterior por parte de residentes

<sup>10</sup> Abreviatura empleada en el comercio para indicar la locución inglesa free onboard (franco a bordo) de uso universal y que significa que la mercancía es puesta a bordo por el expedidor, libre de todo gasto, siendo de cuenta del destinatario los fletes, aduanas, etc.

<sup>11</sup>Término mercantil internacional indica cuando el precio de venta incluye el coste de la mercancía, el del transporte así como el seguro marítimo.



Resumiendo se puede definir a la Balanza Comercial, como aquel registro de las exportaciones e importaciones de bienes y servicios de un país durante cierto periodo de tiempo.

Ya definida la balanza comercial se presenta la fórmula para determinar el saldo de la balanza comercial que es simplemente:

$$BC = X - M$$

Donde:

BC = Balanza Comercial

X = Son las exportaciones de bienes en millones de dólares FOB y

M = Son las importaciones de bienes en millones de dólares FOB o CIF

Condición:

Si las  $X > M$ : Superávit Comercial

Si las  $X < M$ : Déficit Comercial

Es importante recalcar que la Balanza Comercial no incluye la prestación ni la contratación de servicios con y al exterior, es decir que en las cuentas que presenta la Balanza Comercial no se ve como un rubro al transporte, a los seguros o quizás los intereses.

A continuación se define las importaciones y exportaciones.

### **1.2.1 IMPORTACIONES**

Las importaciones son la trasladación legítima de bienes o servicios de una nación, que han sido exportados por un país extranjero, con la finalidad de destinarlos al consumo. Mediante las importaciones los ciudadanos de un país pueden adquirir productos a su preferencia que en su país no se producen, estos pueden ser más baratos, de mayor calidad o cualquier otra característica requerida que sin duda beneficia a los consumidores. Pues si el consumidor puede adquirir productos importados y que sean económicos, se está



librando dinero para que el consumidor ahorre, invierta o gaste en otros productos, aumentando así las herramientas para la producción y generación de riqueza de la población.

Para realizar importaciones se requiere de financiamiento, a continuación se cita tres formas de cómo financiarlas.

- Con un saldo comercial favorable, es decir que se exporte mucho más de lo que se importa.
- Con ingreso de capitales al país (puede ser mediante el turismo el incentivo para que exista inversión extranjera, etc.).
- Con endeudamiento público, en otras palabras, obtener recursos financieros por parte de particulares.

## **1.2.2 EXPORTACIONES**

Las exportaciones son la venta de bienes y servicios que se producen en un país y son enviados a consumidores de otros países.

Según Sulser R.A. y Pedroza J.E.(2004) afirma que las exportaciones son un proceso que involucra compromisos y dedicación; así como conocimiento técnico e identificación de factores claves de los mercados internacionales por parte de productores e intermediarios, que desean incrementar su participación y por ende sus utilidades en nuevos mercados (p.20)

Adam Smith en su obra *La Riqueza de las Naciones* (1776) señala que los países exportan para poder adquirir las divisas y así poder importar, de esta manera aprovechando la división del trabajo, maximizar la generación de riqueza, tanto con las compras como con las ventas. Por lo tanto las balanzas comerciales, idealmente, deberían estar equilibradas<sup>12</sup>

---

<sup>12</sup>Esta es la teoría de la Balanza Comercial, basada en crear un equilibrio entre lo exportado y lo importado y a su vez teniendo una estrecha relación con los metales que obtenían de esas exportaciones, eran partidarios de que el estado debía limitarse a promover las exportaciones y restringir las importaciones mediante el uso de altos aranceles.



Se puede decir que cuando se compra algo, también se obtiene una ganancia o se enriquece en términos económicos. Por ejemplo, para que una transacción comercial se concrete, el sector o la persona que compra determinan si es menos valioso el dinero que va a entregar, o el bien o servicio que desea adquirir con éste. Si esto no se cumpliera la transacción no se llevaría a cabo. También, se debe tener en cuenta que toda transacción comercial genera riqueza en ambas partes y para que esto se produzca, ambas partes evaluarán que es más valioso, lo que va a recibir o lo que va a entregar.

#### **1.4 ESTRUCTURA DE LA BALANZA COMERCIAL**

La estructura de una Balanza Comercial difiere de un país a otro, debido a que los recursos que cada economía posee son distintos, por ejemplo, Ecuador basa su comercio en la balanza comercial petrolera y no petrolera, hay otras economías como la de Chile que basa su comercio en gran parte con el comercio de cobre, otras economías en la producción industrial, etc.

A continuación se detalla los diferentes tipos de balanza comercial, en los que se puede basar la economía de un país:

*La Balanza Comercial Petrolera*, la cual mide el saldo neto de las exportaciones de petróleo y derivados del petróleo del país al resto del mundo menos las importaciones de derivados de petróleo desde el resto del mundo en un período determinado.

En el caso de la economía ecuatoriana la balanza comercial no petrolera, es de fundamental importancia, por ello que se separa a la balanza comercial en petrolera y no petrolera esto con el fin de poder observar el desenvolvimiento de las transacciones netas con el exterior de los sectores no petroleros de la economía.

*La Balanza Comercial No Petrolera*, que mide el saldo neto de las exportaciones de bienes distintos del petróleo; como por ejemplo las flores, camarón, madera, banano, atún, etc., del país al exterior, menos las importaciones de bienes distintos de los derivados de petróleo, desde el resto del mundo en un período determinado.



A diferencia de la balanza comercial, el saldo en cuenta corriente si registra todas aquellas donaciones, transferencias, prestaciones y contratación de servicios que se hacen tanto del exterior como hacia el exterior, es decir se pueden ver como rubros al transporte a los seguros, intereses, etc.

*Balanza Comercial Industrial*, Este tipo de balanza comercial, considera las importaciones y exportaciones de productos de origen industrial. No incluye por ejemplo a los productos agrícolas, ni servicios. Países como Estados Unidos, Japón entre otros basan primordialmente su economía en el sector industrial. Como ya se mencionó, cada economía tiene recursos distintos, habrán algunos países, que son fuertes en el sector industrial, otros en el sector agropecuario, otros países como Chile por ejemplo destacan su producción para la exportación en el sector minero con productos como cátodos de cobre, cobre refinado y derivados.



## CAPITULO 2

### LA BALANZA COMERCIAL EN EL ECUADOR

El presente capítulo, tiene por objeto analizar la evolución de la actividad económica del país, atravesada por una serie de períodos de auge y crisis; así mismo se conocerán qué reformas comerciales el Ecuador ha mantenido y de qué manera estas han afectado el comportamiento del comercio.

#### 2.1 ANTECEDENTES

El Ecuador a lo largo de su historia, se ha caracterizado por ser un país que ha basado su economía en pocos productos, como han sido los casos del cacao, banano y actualmente el petróleo. Además también se caracteriza por tener un crecimiento altamente dependiente del sector externo, lo que genera una alta vulnerabilidad ante cambios en el mismo.

A continuación se realiza un análisis de los booms que ha tenido nuestra economía, caracterizándose principalmente en los productos de origen primario y petrolero.

*Auge Cacaotero:* A partir de la segunda mitad del siglo XVI en el Ecuador se empezó a cultivar el cacao, también denominado como la “pepa de oro”, durante varios siglos la exportación del mismo trajo consigo importantes ingresos para el país. “Durante los años de la independencia (1800-1822), el cacao fue importante para el financiamiento, aportando entre el 40 y el 60% de las exportaciones totales del país con las cuales se pagaban hasta el 68% de los impuestos del Estado” (Vázquez, L y Saltos, N. 2008-2009, pp. 191, 192). En base a estos datos se puede evidenciar que el crecimiento y financiamiento del país dependió en su gran mayoría de la producción de cacao.

“La pepa de oro transformó, desde fines del siglo XVIII, la región de la Costa. Pero su gran auge se dio hacia 1880 e incidió profundamente en la estructura del Estado y la relación entre las regiones.



El Estado favoreció el auge cacaotero a través de distintas medidas, entre ellas: la disminución de las tarifas arancelarias en las exportaciones, la legislación monetaria para regular las transacciones comerciales nacionales e internacionales, la construcción de caminos y la mejora de las instalaciones del puerto de Guayaquil. El apoyo a la banca guayaquileña, principal prestamista del Estado, fue también un factor clave.

El cacao seco se mandaba por vía fluvial a Guayaquil. Desde allí partía hacia Europa o Estados Unidos. Estas tareas las hacían cuadrillas de cacahueros<sup>13</sup> que trabajaban para las casas de exportación, que muchas veces eran de los mismos hacendados.

La disponibilidad de dinero impulsó la importación de mercancías de lujo para la ciudad y para el consumo de las haciendas, lo cual golpeó la producción nacional y desalentó la inversión de actividades productivas. El capital del cacao no sirvió para el desarrollo industrial del país sino para la importación de mercaderías y la manutención de las familias cacaoteras, que llevaban una vida suntuosa en el extranjero. El único producto manufacturado que el país exportaba eran los sombreros de paja toquilla.

En 1907 empezó la crisis de la exportación cacaotera. Las colonias británicas en África cubrían la demanda a precios más bajos. Con la Guerra Mundial que estalló en 1914, cayeron drásticamente el consumo y los precios, lo cual perjudicó a los productores ecuatorianos. Cuando la demanda y los precios se recuperaron, las plantaciones habían sido azotadas por plagas. Con la crisis del cacao, todo el sistema económico del país, dependiente de la exportación de ese producto, se derrumbó”.<sup>14</sup>

*El auge del banano:* A finales de los años cuarenta Ecuador volvió a insertarse en el mercado internacional a través de la producción de banano, rescatando así al país de la época depresiva que vivió en ese momento.

---

<sup>13</sup> Se refiere a la persona que cultiva trabaja o comercia con el cacao.

<sup>14</sup> Kalipedia (2012). *El cacao y el despegue económico de Ecuador*. Recuperado el 2 de mayo del 2012, de [http://ec.kalipedia.com/historia-ecuador/tema/cacao-despegue-economicoecuador.html?x=20080803\\_klphishec\\_7.Kes](http://ec.kalipedia.com/historia-ecuador/tema/cacao-despegue-economicoecuador.html?x=20080803_klphishec_7.Kes)



“La creciente demanda de banano de Europa y Estados Unidos y el impacto de plagas y huracanes en las plantaciones centroamericanas fueron dos factores que pesaron para que

el gobierno de Galo Plaza Lasso se pusiera como objetivo convertir a Ecuador en productor de banano. La mano de obra barata, la disponibilidad de tierra agrícola, la política de fomento del gobierno que incluía créditos y obras de infraestructura, y la ausencia de plagas y huracanes en el país sentaron las condiciones para que el país fuera el primer productor mundial de la fruta. La exportación de banano fue el eje de la economía ecuatoriana hasta los años 70, cuando fue suplantada por el petróleo”.<sup>15</sup>

El impacto que causó auge bananero en la economía nacional fue mucho más profundo que el del cacao en décadas anteriores, ya que la frontera agrícola se abrió a nuevas zonas de la costa y también se produjo un proceso de migración de la sierra a la costa.

En los años del boom bananero, se destaca el aporte del estado como ente planificador y constructor de obras de infraestructura para el fortalecimiento de las clases medias. A esto se sumó también el aumento notable del gasto e inversión, especialmente destinado a la construcción de carreteras (Acosta, 2001, pp.102, 103). Permitiendo así una mejor integración nacional.

Cuando las exportaciones bananeras empezaron a decaer en los años 60, el Estado regulador y planificador orientó la economía, hasta entonces dependiente del mercado exterior, hacia el modelo de sustitución de importaciones que privilegió el desarrollo interno.

*el boom petrolero:* se presentó en los años setenta, como pocas veces en su historia, el Ecuador entró de lleno en el mercado mundial debido al aumento de los ingresos producidos por las exportaciones petroleras, siendo estas exportaciones totales de casi 190 millones de dólares en 1970 a 2500 millones de dólares en 1981. (Acosta, 2001, pp.120, 121)

---

<sup>15</sup> Kalipedia (2012). *El auge del banano*. Recuperado el 2 de mayo del 2012, de [http://ec.kalipedia.com/historia-ecuador/tema/nuestros-tiempos/auge-banano.html?x=20080803klphishec\\_47.Kes](http://ec.kalipedia.com/historia-ecuador/tema/nuestros-tiempos/auge-banano.html?x=20080803klphishec_47.Kes)



Durante las décadas del auge petrolero se vivieron cambios importantes en el país: desarrollo urbano, ascenso de burocracia profesional y organización de nuevos partidos. Es importante destacar que con el crecimiento económico que Ecuador había logrado alcanzar, consiguió créditos que no había podido recibir con el boom cacaotero y bananero siendo esto un detonante del endeudamiento externo.

El auge petrolero y el masivo endeudamiento externo dieron lugar a una serie de cambios, los que, sin embargo, no se tradujeron en la superación de muchos problemas arrastrados de años atrás; por ejemplo, la pobreza no dejó de ser una constante en la sociedad ecuatoriana en todos estos años. Si no más bien con el petróleo aparecieron nuevas dificultades, que llevaron al país a una crisis de deuda externa a partir de 1982.

Sin duda a lo largo de los años setenta Ecuador vivió cambios importantes en su economía, el estado y el sistema político, debido principalmente al auge petrolero. Lo que hizo que se deje a un lado la estructura agro exportadora y que los diferentes gobiernos hayan buscado impulsar las exportaciones de otros productos no tradicionales. Sin embargo una de las características de todos estos productos no tradicionales de exportación, es su poca o escasa manufactura que los pone a competir con el resto de productos que ofrecen otros países del mundo con el fin de ganarse un lugar en el mercado internacional.

Situación contraria es la que sucede con las importaciones, ya que Ecuador al ser básicamente un productor de materias primas, necesita equipos y máquinas para la producción, las que por ser más laboradas y tecnológicamente mejores tienden a ser muy costosas. “Y por otra parte se sabe que la industria nacional en su mayoría, es muy ineficiente, lo que permite el ingreso al país de bienes de menor costo y mejor calidad para el consumo” (Chiriboga, 1998, pp.88, 89).

## **2.2 LA ECONOMIA ECUATORIANA**

A lo largo de la Historia el país ha vivido varios cambios en su economía, tales como los auges económicos que se presentaron por el cacao a comienzos del siglo XX o del petróleo



en los años setenta. Sin embargo también están los severos inconvenientes de las últimas décadas que ha golpeado a la economía ecuatoriana; a partir de 1995 con el conflicto bélico que Ecuador mantuvo con Perú que terminó con la suscripción del Acuerdo de la Paz en 1998.

Durante el año 1998 existieron varios factores como los efectos del Fenómeno de El Niño que, especialmente en la Costa complicó la producción y comercialización por las inundaciones y daños a la red vial del país, la caída del precio del petróleo, el impacto de la inestabilidad política del país, que provocaron una desaceleración en la economía que se vio reflejada en el Producto Interno Bruto que para ese año apenas creció 0.4% y para 1999 se redujo -7.3%<sup>16</sup>. Otro indicador importante como lo es la tasa de desempleo se incrementó de 11.8% en 1998 a 15.1 en 1999<sup>17</sup>

“La actividad petrolera presentó varios inconvenientes, limitando así su capacidad de producción, por una parte estuvo la demora en los pagos a las prestaciones de los servicios recibidos por PETROECUADOR de empresas privadas, la demora de la construcción de un nuevo oleoducto para crudos pesados, la escases de recursos financieros para desarrollar las actividades de prospección y explotación, así como los daños del oleoducto, debido a fenómenos naturales” (Banco Central del Ecuador, s.f.)<sup>18</sup>. Estos factores influyeron para que la producción de petróleo disminuyera de 91378 miles de barriles en 1997 a 85796 miles de barriles en 1998, disminuyendo aún más para 1999 cuya producción fue de 84653 miles de barriles.<sup>19</sup>

Como ya se mencionó el sector agropecuario fue muy golpeado por el fenómeno de El Niño, que implicó pérdidas de sembríos, aquellos productos de ciclo corto, semipermanentes, permanentes y frutales que se cultivan en las zonas afectadas,

---

<sup>16</sup> Banco Central del Ecuador (2010). *Boletín 1786: TASAS DE VARIACION ANUAL (sucres de 1975)*. Recuperado el 12 de septiembre de 2010, de [http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786\\_55.htm](http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786_55.htm)

<sup>17</sup> Banco Central del Ecuador (2010). *Boletín 1786: Indicadores de coyuntura del mercado laboral ecuatoriano Cuenca, Guayaquil y Quito*. Recuperado el 12 de septiembre de 2010, de [http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786\\_75.htm](http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786_75.htm)

<sup>18</sup> Banco Central del Ecuador (s.f.). *Capítulo II La economía ecuatoriana en 1998*. Recuperado el 20 de noviembre de 2010, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Memoria/1998/cap2int.pdf>

<sup>19</sup> Banco Central del Ecuador (2010). *exportaciones de petróleo crudo por cuenta*. Recuperado el 12 de septiembre de 2010, de [http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786\\_32.htm](http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786_32.htm)



experimentaron una disminución en sus volúmenes de producción, originando una caída en las exportaciones, y por otra parte la necesidad de realizar importaciones para así poder cubrir el consumo interno de las familias e industrias que utilizan materias primas de origen agrícola para su producción.

La actividad pesquera también se vio afectada debido al calentamiento de las aguas del mar, reduciendo significativamente la pesca y con ello sus exportaciones, Vale destacar que la captura y cría de camarón no fueron afectadas, lo que explica su desempeño positivo. (Publicaciones Banco Central del Ecuador, s.f., p. 2)

En cuanto a las importaciones de bienes y servicios estas se incrementaron, en un 5.5%, debido a las compras que se tuvieron que realizar para sustituir la producción nacional afectada por el Fenómeno de El Niño.

La crisis Asiática que se provocó por la devaluación de sus monedas, permitió que los productos que provenían de esos países ganen competitividad en el mercado internacional y el agravamiento de la crisis económica en Rusia, perjudicaron la comercialización nacional, en especial productos como el banano y las flores orientado hacia ese mercado.

Con todo ello la balanza comercial que históricamente siempre había permanecido positiva, presentó una cifra deficitaria de aproximadamente -1.372.685 miles de dólares<sup>20</sup>.

Con el afán de reducir la brecha fiscal y eliminar las distorsiones vigentes en los precios de los servicios públicos básicos (electricidad y gas), el gobierno adoptó una medida compensatoria directa (bono de solidaridad). No obstante el principal problema que enfrentó la economía fue la crisis del sector financiero, esto debido a que la mayor parte de bancos e instituciones del sector financiero del país presentaron dificultades de liquidez a consecuencia de problemas estructurales, que se debieron principalmente por una inadecuada administración y supervisión y de una desordenada macroeconomía a nivel de sus principales variables. (Publicaciones Banco Central del Ecuador, s.f., p.5)<sup>21</sup>

---

<sup>20</sup> Este dato se lo puede apreciar en la tabla 3.1



Los efectos del fenómeno de El Niño provocaron un estancamiento en la producción agrícola, y por otra parte la recesión de la economía del país hicieron que se acumularan obligaciones vencidas en el sistema financiero, provocando que los empresarios adquirieran deudas mediante créditos internacionales.

El acelerado incremento de la cartera vencida producto de la depresión de los negocios durante 3 años seguidos y una situación de crisis fiscal, incidieron para que el público comenzara a sacar su dinero de los bancos con el fin de protegerse en dólares. Esto ocasiono que la banca privada se fuera quedando sin liquidez y, a su vez, para solucionar este problema pedían créditos de liquidez al Banco Central. Con la evidente fragilidad del sistema financiero, repercutió en el tipo de cambio, generando una depreciación del sucre (moneda oficial ecuatoriana en ese momento) y una fuga de capitales al exterior, lo que agravó aún más la liquidez del sistema financiero, dejándolo en una situación precaria.

Luego de la caída económica de Filanbanco y de otros bancos pequeños, se dio la caída del banco El Progreso, que se lo consideraba hasta ese momento unos de los más importantes debido al tamaño de sus activos y por ser una de las instituciones más rentables del país. El motivo del declive de estos bancos fue producto de la crisis general de la economía y por una reducción de ingreso de capitales al Ecuador.

Con el afán de evitar el colapso de todo el sistema financiero, el gobierno decidió congelar los depósitos, lo que dio como resultado una situación de insolvencia en todo el sistema financiero del país y una desconfianza en el sucre lo que originó que la especulación con el dólar fuera insostenible.

El país atravesaba históricamente una de las peores crisis económicas, con un descontento general en la población, desconfianza en el sistema financiero, recesión en el aparato productivo y aislamiento internacional. Estas razones obligaron al gobierno de ese entonces a actuar de inmediato, fue así que el presidente Jamil Mahuad anunció la implementación del dólar como moneda oficial. Esto significó renunciar a toda una serie de instrumentos y funciones que tienen los países que emiten su moneda propia. Por

---

<sup>21</sup> Banco Central del Ecuador (s.f.). *Capítulo II La economía ecuatoriana en 1998*. Recuperado el 20 de noviembre de 2010, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Memoria/1998/cap2int.pdf>



ejemplo la capacidad para controlar la cantidad de dinero en la economía o la capacidad de emisión monetaria.

Posterior a la crisis financiera del país a finales de la década de los noventa, el país vivió una inestabilidad política con cinco presidentes en siete años (2000-2007). Entre los eventos externos que incidieron en la economía del país están, la volatilidad del precio de exportación del petróleo y su aumento progresivo desde el año 2002; la devaluación del dólar frente al euro desde el 2003 y recientemente la crisis inmobiliaria, financiera y económica (2008 y 2009) que determinaron el panorama macroeconómico ecuatoriano. (Publicaciones del BCE, 2010, pp. 3,4)<sup>22</sup>

El crecimiento de la economía ecuatoriana mejoró durante la primera década del 2000, en gran parte debido a los altos precios del petróleo, el aumento de las remesas en divisas por parte de los emigrantes, depreciación del dólar, las bajas tasas de interés internacionales y la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP 2004). Con ello según datos del Banco Central del Ecuador, el PIB per cápita ascendió, en términos reales, pasando de 1,336 dólares entre los años 1993-1999 a 1,514 dólares por persona en el periodo 2000-2009. A diferencia de la década de los noventa en donde eran las exportaciones las que más aportaban al crecimiento del PIB en promedio (2.0%). En el periodo 2000-2009 el consumo privado fue la variable que más contribuyó en el crecimiento del PIB en promedio (3.4%).

Desde el año 2000 a 2009, las exportaciones de petróleo mostraron un crecimiento en su producción, debido principalmente al aumento de la producción de las compañías privadas. Esto obedeció a la entrada en funcionamiento del OCP y al incentivo de los altos precios internacionales, que llevaron a mayores inversiones en este sector, puesto que los términos contractuales vigentes daban inmensas ganancias a las compañías privadas. Para el año 2007, 2008 y 2009 se registraron caídas en su producción total, esto debido a una disminución de las inversiones privadas hacia este sector. No obstante esta situación se vio compensada con las crecientes inversiones de Petroecuador así como de su producción que hasta la fecha hacen advertir incremento llevadero de la producción nacional.

---

<sup>22</sup> Dirección general de estudios del BCE. (2010). *La economía ecuatoriana luego de 10 años de dolarización*. Recuperado el 3 de mayo de 2012, de [http://www.bce.fin.ec/documentos/ PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anos.pdf](http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anos.pdf)



En el entorno internacional, a finales del 2008 se desató la crisis inmobiliaria, financiera y económica en los Estados Unidos, volviéndose una crisis global, en el 2009, en donde la economía global decreció en -2.3%. Cabe mencionar que el comportamiento del PIB ecuatoriano ha sido volátil frente a problemas externos e internos, crisis globales y especialmente frente a variaciones en los precios del petróleo en el mercado internacional. (Publicaciones del BCE, 2010, pp. 72, 73, 74,75)<sup>23</sup>

Por otra parte en el año 2009, el gobierno implemento restricciones a las importaciones en vista del creciente déficit en la balanza comercial del país. El 4 de junio la Organización Mundial del Comercio (OMC) aprobó la utilización de estas restricciones por parte de Ecuador, acordando entre ambas partes que luego de cierta fecha, esas restricciones sean levantadas, el 1 de septiembre del mismo año Ecuador acuerda eliminar poco a poco estas restricciones a medida que la situación vaya mejorando, a más tardar el 22 de enero de 2010. (Weisbrot, M. y Sandoval, L. 2009, pp. 3,4)<sup>24</sup>

### **2.3 ACUERDOS COMERCIALES**

Con la finalidad de facilitar los procesos de exportación e importación con aquellos países que tienden a unirse comercialmente, Ecuador ha firmado ciertos acuerdos, con los cuales se busca obtener algún tipo de preferencia o ventaja para que los productos ecuatorianos sean de interés para los extranjeros.

Normalmente estas preferencias se ven reflejadas cuando existe una disminución de los aranceles que deben ser pagados por todos los bienes al ingresar a algún país.

Estos acuerdos tienen un proceso que seguir según las decisiones tomadas en los mismos, esto significa que no todas las reglas son aplicadas de manera inmediata a su suscripción sino que se proponen plazos y hechos a partir de los cuales empiezan a funcionar ciertos

---

<sup>23</sup> Dirección general de estudios del BCE. (2010). *La economía ecuatoriana luego de 10 años de dolarización*. Recuperado el 3 de mayo de 2012, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anos.pdf>

<sup>24</sup> Weisbrot, M. y Sandoval, L. (2009). *La economía ecuatoriana en años recientes*. Recuperado el 2 de mayo de 2012, de <http://www.cepr.net/index.php/other-languages/spanish-reports/la-economia-ecuatoriana-en-anos-recientes/>



estatutos y normas. Por esta razón muchas veces no es posible medir perfectamente su repercusión estadística en la balanza de pagos de un país puesto que las preferencias no se dan al tiempo para todos los productos.

El comercio entre países aumenta considerablemente a raíz de los diferentes acuerdos comerciales, ya que, el tan solo firmar un acuerdo que favorezca a ambas partes genera un ambiente de seguridad y confianza en los negocios, es por esto que los organismos internacionales catalogan como benéficos estos incentivos comerciales.

Ecuador mantienen acuerdos comerciales con varios países de la región, el más importante corresponde a la Comunidad Andina de Naciones (CAN) que otorga un libre comercio entre sus países miembros y que sean originarios de la subregión a más de Ecuador este acuerdo está integrado por Bolivia, Perú, Colombia y Venezuela.

En el marco de la Asociación Latinoamericana de integración (ALADI), Ecuador mantiene acuerdos comerciales con los países miembros del MERCOSUR que comprende a Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay, Chile, Cuba y México. Salvo el caso del tratado con Chile, que contempla la liberación de casi la totalidad del universo arancelario, los acuerdos en el marco de la ALADI solamente contemplan un ámbito reducido de productos.

Adicionalmente a los acuerdos comerciales bilaterales, Ecuador es parte de varios tratados multilaterales, entre los que destaca la permanencia en la OMC, cuyo ingreso se produjo en 1996, esta organización intergubernamental es responsable de establecer las normas internacionales que rigen el comercio multilateral; así como también de garantizar a sus miembros, derechos en relación con el comercio y obligan a sus gobiernos a mantener sus políticas comerciales dentro de límites convenidos para el beneficio de todos.

La política comercial del país en la OMC está enfocada a impulsar sus intereses comerciales así como también de inversión extranjera, con el fin de mantener el crecimiento económico y responder a sus necesidades de desarrollo.



A raíz de este acontecimiento Ecuador se ha reincorporado al denominado Grupo de los 20 desde agosto de 2006, conformada por los países en desarrollo cuyos objetivos son crear un frente común, en especial para aquellas distorsiones y restricciones que afectan al comercio agrícola (subsidios a exportaciones, subsidios que distorsionan al comercio y demás obstáculos al acceso de los productos de los países en vías de desarrollo a los mercados de economías desarrolladas).

Consecuentemente, el país apoya la implementación de disposiciones sobre el trato especial y diferenciado que promuevan los esfuerzos nacionales de desarrollo<sup>25</sup>, su principal atención está dedicada a las áreas de agricultura, acceso a mercados de productos no-agrícolas, comercio de servicios y propiedad intelectual. Con la finalidad de que los países en vía de desarrollo puedan beneficiarse de las normas del comercio multilateral.

Así mismo, el ingreso del Ecuador a la ALADI se produjo en su año de creación (1980). Bajo este organismo, el Ecuador ha suscrito, además de los acuerdos antes mencionados, otros de menor profundidad, cuyo objetivo era el de otorgar un trato diferenciado a los países de menor grado de desarrollo relativo de la región.

Por otro lado en el año 2009 Ecuador ingresó al grupo de países de la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), conformado por Antigua, Bolivia, Cuba, Dominica, Nicaragua y Venezuela, aunque su orientación difiere de aquella correspondiente a la integración comercial a través de tratados de liberación de derechos arancelarios

En el marco de la preferencias unilaterales, Ecuador es beneficiario del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) que otorga tratamiento preferencial para el ingreso de productos originarios de países en desarrollo a mercados seleccionados como son: La Unión Europea, Japón, Australia, Canadá, Rusia y Estados Unidos, de este último país Ecuador se beneficia de la Ley de Preferencia Andinas (ATPDEA) desde 1993, que otorga una liberalización completa de aranceles para un amplio ámbito de productos que provienen de la subregión andina.

---

<sup>25</sup>Para mayor información sobre la relación de la OMC con Ecuador ver página web de Ministerio de Relaciones exteriores, comercio e integración <http://www.mmrree.gov.ec/mre/documentos/htm>



En resumen, se puede decir que el objetivo principal de la integración económica es incrementar el bienestar, es decir, elevar el nivel de vida de los trabajadores y de los pueblos mediante determinados mecanismos económicos.

## 2.4 LA POLÍTICA COMERCIAL DEL ECUADOR

La Política Comercial se refiere a las medidas que aplican los gobiernos para regular los flujos comerciales con el resto del mundo y determinar el grado de contacto de productores y consumidores nacionales con los precios mundiales. En la medida en que sus distintos instrumentos (como los aranceles, las cuotas o los subsidios) afectan a los precios y a las cantidades producidas, el ámbito de la política comercial es esencialmente microeconómico. Sin embargo, no siempre resulta fácil discernir la política comercial de algunas políticas sectoriales. (Cuadrado, J., et al. 2005, p. 438)<sup>26</sup>

El objetivo principal de la política comercial del Ecuador es lograr una inserción estratégica para promover el desarrollo endógeno, la integración y la soberanía nacional.

La Política Comercial del Ecuador está normada por la Ley de Comercio Exterior e Inversiones -LEXI- aprobada por el Congreso Nacional el 22 de mayo de 1997. La LEXI creó el Consejo de Comercio Exterior e Inversiones (COMEXI). Sin embargo El 29 de Diciembre de 2010 Mediante Suplemento del Registro Oficial No. 351 se publicó el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, a través del cual se designó al Comité de Comercio Exterior (COMEX) como el organismo que aprobará las políticas públicas nacionales de materia de política comercial, en reemplazo a las funciones que venía ejerciendo el COMEXI<sup>27</sup>.

Entre los objetivos de la Política Comercial del Ecuador consagrados en la Constitución de la República del 2008 están:

---

<sup>26</sup>“Cuadrado, J. et al. (2005)”. *Política económica: objetivos e instrumentos*. España: McGRAW-HILL/INTERAMERICANA DE ESPAÑA, S. A. U.

<sup>27</sup> Consejo de Comercio Exterior e Inversiones. (s.f.).



1. Desarrollar, fortalecer y dinamizar los mercados internos a partir del objetivo estratégico establecido en el Plan Nacional de Desarrollo.
2. Regular, promover y ejecutar las acciones correspondientes para impulsar la inserción estratégica del país en la economía mundial.
3. Fortalecer el aparato productivo y la producción nacional.
4. Contribuir a que se garanticen la soberanía alimentaria y energética, y se reduzcan las desigualdades internas.
5. Impulsar el desarrollo de las economías de escala y del comercio justo.
6. Evitar las prácticas monopólicas y oligopólicas, particularmente en el sector privado, y otras que afecten el funcionamiento de los mercados.

La inclusión a mercados mundiales que Ecuador ha buscado a lo largo de su historia están orientados hacia la creación y consolidación de relaciones comerciales y procesos de integración tanto a nivel regional como subregional, por otra parte está la de garantizar la inversión extranjera directa; acceder a tecnologías que permitan un índice de desarrollo elevado; reformas que estén orientadas a facilitar actividades comerciales y productivas.

## **2.4.1 Principales Elementos de Políticas Comercial**

### **2.4.1.1 Aranceles**

De conformidad con la Constitución de 1998 la facultad exclusiva de modificar el arancel la tiene el Presidente de la República, facultad que ha sido parcialmente transferida a la Comisión de la Comunidad Andina. A partir de 1995 el Ecuador asumió el compromiso de aplicar un arancel externo común, desde entonces, si bien la facultad es del poder ejecutivo, estas modificaciones tienen que hacerse en función de la normativa andina existente en torno al arancel externo común (AEC), el cual se aplica con excepciones.



Es importante recalcar que la nomenclatura para la clasificación de las mercancías que usa Ecuador es la misma existente para los países de la Comunidad Andina, a la cual se la conoce como NANDINA, que está basada en el Sistema Armonizado, incluida la tercera enmienda.<sup>28</sup>

No se aplican aranceles estacionales. La media aritmética de los tipos arancelarios NMF aplicados es del 11,4 por ciento, con un coeficiente de variación de 0,6. La media de los tipos arancelarios NMF aplicados aumenta a 11,9 por ciento si se toma en cuenta la contribución que deben hacer los importadores de cualquier producto, excepto los insumos para fármacos, al fondo de desarrollo de la infancia. En 1990, la media de los tipos arancelarios aplicados era del 32,9 por ciento.

#### **2.4.1.2 Procedimientos Aduaneros**

A lo largo de los años constantemente el gobierno ecuatoriano ha ido modernizando los procedimientos aduaneros, en el año 1998 se constituyó la Corporación Aduanera Ecuatoriana (CAE)<sup>29</sup>, cuya misión es la de administrar los servicios aduaneros en forma ágil y transparente, orientados hacia la facilitación y la excelencia en el servicio a los usuarios externos e internos, contribuyendo activamente al desarrollo del país. Su desarrollo involucra una considerable inversión de recursos en sistemas informáticos, recursos humanos y reformas institucionales. La mejora en procesos de despachos está fundamentada en normas supranacionales dadas por la Comunidad Andina, Asociación Latinoamericana de integración, la Organización Mundial de Aduanas y la Organización Mundial de Comercio.

Como consecuencia del proceso de modernización, el envío de la información es realizada mediante un intercambio electrónico de datos entre los operadores de comercio exterior y la CAE, con la finalidad de reducir los tiempos en los despachos de las importaciones y exportaciones<sup>30</sup>.

---

<sup>28</sup>Examen de las políticas comerciales ecuator; Informe de la secretaria de la OMC

<sup>29</sup>Corporación Aduanera Ecuatoriana, creada el 13 de julio de 1998 mediante la expedición de la Ley Orgánica de Aduanas, opera con el patrimonio del estado

<sup>30</sup>Organización Mundial del Comercio. (2005). *EXAMEN DE LAS POLÍTICAS COMERCIALES- Informe del Ecuador*. Recuperado el 26 de mayo de 2012, de [www.sice.oas.org/ctyindex/ECU/WTO/.../WTTPRS148R1\\_0\\_s.doc](http://www.sice.oas.org/ctyindex/ECU/WTO/.../WTTPRS148R1_0_s.doc)



### **2.4.1.3 Política de competencia**

La Constitución vigente determina que el Estado debe promover el desarrollo de actividades y mercados competitivos, a través de la promoción de la libre competencia; sancionar prácticas monopólicas y otras que impidan o la distorsionen, todo esto en defensa del bien común.

Con sujeción a dicho Mandato Constitucional, el Gobierno ecuatoriano, en su Agenda de Trabajo, ha remitido al Poder Legislativo un Proyecto de Ley Orgánica de la Libre Competencia Económica que asume el reto de contribuir al desarrollo económico del Ecuador, dentro de la economía social de mercado, a través de la promoción de una competencia sana entre los agentes económicos, como herramienta que contribuirá a sobrellevar la globalización y la liberalización comercial<sup>31</sup>.

---

<sup>31</sup> Organización Mundial del Comercio. (2005). *EXAMEN DE LAS POLÍTICAS COMERCIALES- Informe del Ecuador*. Recuperado el 26 de mayo de 2012, de [www.sice.oas.org/ctyindex/ECU/WTO/.../WTTPRS148R1\\_0\\_s.doc](http://www.sice.oas.org/ctyindex/ECU/WTO/.../WTTPRS148R1_0_s.doc)



## **CAPITULO 3**

### **ANÁLISIS DE LA BALANZA COMERCIAL ECUATORIANA PERIODO 1990-2010**

En este apartado se ha considerado realizar un análisis de la balanza comercial ecuatoriana durante el período 1990-2010, en base a datos estadísticos registrados durante estos años, de la evolución de las exportaciones e importaciones ecuatorianas, incluyendo la gama de productos relacionadas a ellas, en lo referente al mercado nacional como internacional.

#### **3.1 ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES**

No cabe duda que la inestabilidad económica, política y social que experimentó la economía ecuatoriana durante la década de los 90 y la primera década de los años 2000, han afectado a los resultados del comercio internacional, provocando así que el nivel competitivo no sea el óptimo. El incremento de las exportaciones FOB durante el periodo de estudio han crecido a una tasa promedio anual de 11.17%. Siendo las exportaciones petroleras el componente más representativo que en promedio durante los años de análisis han abarcado un 44.71% del total de exportaciones, demostrando así que las exportaciones petroleras se constituyen en la principal entrada de divisas al país. Sin embargo vale recalcar que el aumento del ingreso por exportaciones en su mayor parte, han sido en respuesta al elevado precio internacional del petróleo más no a su incremento en la producción.

Los estragos ocasionados por el fenómeno de El Niño (1997-1998) en las extensiones agrícolas, particularmente en el sector bananero, ocasionaron por primera vez en la historia del país en 1998 un saldo desfavorable en su balanza comercial, teniendo una cifra en exportaciones FOB de 4.203.049 miles de dólares y en importaciones CIF 5.575.734 miles de dólares, dejando como resultado un déficit comercial de -1.372.685 miles de dólares. (Tabla 3.1)



**TABLA 3.1**  
**BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR (1990-2010)**  
Miles de dólares

Años	Total Exportaciones FOB	Tasa de Crecimiento	Total Importaciones CIF	Tasa de Crecimiento	Saldo Comercial	Tasa de Crecimiento
1989	2353872		1854781		499.091	
1990	2.724.134	15,73	1.865.126	0,56	859.008	72,11
1991	2.851.013	4,66	2.399.040	28,63	451.973	-47,38
1992	3.101.526	8,79	2.430.979	1,33	670.547	48,36
1993	3.065.615	-1,16	2.562.223	5,40	503.392	-24,93
1994	3.842.683	25,35	3.622.019	41,36	220.664	-56,16
1995	4.380.707	14,00	4.152.635	14,65	228.072	3,36
1996	4.872.648	11,23	3.931.720	-5,32	940.928	312,56
1997	5.264.364	8,04	4.954.834	26,02	309.530	-67,10
1998	4.203.049	-20,16	5.575.734	12,53	-1.372.685	-543,47
1999	4.451.084	5,90	3.017.256	-45,89	1.433.828	-204,45
2000	4.926.626	10,68	3.721.201	23,33	1.205.425	-15,93
2001	4.678.437	-5,04	5.362.856	44,12	-684.419	-156,78
2002	5.036.121	7,65	6.431.065	19,92	-1.394.944	103,81
2003	6.222.693	23,56	6.702.741	4,22	-480.048	-65,59
2004	7.752.891	24,59	8.226.264	22,73	-473.373	-1,39
2005	10.100.031	30,27	10.286.884	25,05	-186.853	-60,53
2006	12.728.242	26,02	12.113.560	17,76	614.682	-428,97
2007	13.852.364	8,83	13.893.462	14,69	-41.098	-106,69
2008	18.818.327	35,85	18.851.931	35,69	-33.604	-18,23
2009	13.863.056	-26,33	15.089.892	-19,96	-1.226.836	3550,86
2010	17.489.671	26,16	20.590.855	36,45	-3.101.184	152,78
<b>Total:</b>	<b>154.086.254</b>		<b>157.637.056</b>			

Fuente: Banco Central Del Ecuador 2012  
Elaboración: La autora

En años 1993 y 1998, las exportaciones experimentaron un evidente retroceso: en 1993 las exportaciones cayeron en 35.911 miles de dólares respecto al año anterior; para 1998 las mismas disminuyeron aproximadamente en un 20% , esto es, 1.061.315 miles de dólares en comparación con 1997.

Es importante recalcar que tan solo la desgracia en Centroamérica provocado por el Huracán Mitch en 1998, causó en pocos días destrozos superiores a los del fenómeno de el Niño en todo el año, lo cual permitió a los productores bananeros del país exportar a



precios normales el banano de aquellas plantaciones que no habían sido afectadas por este fenómeno.

Por otra parte con el desplome de los mercados y la recesión que se vivió en Asia a mediados de 1997, afectaron especialmente a los mercados latinoamericanos en el año de 1998 ya que existió una fuerte disminución en la demanda de sus productos, a más de ello se presentó una caída en el precio de los productos básicos. En el caso de Ecuador afectó sobre todo al petróleo, cuyo precio disminuyó de 15.45 dólares por barril en 1997 a 9.2 dólares en 1998, lo que representó una caída del 40.73% en el valor de las exportaciones de petróleo, ocasionando así una reducción en los ingresos fiscales y en las reservas monetarias del país.

La evidente inestabilidad macroeconómica y política que se venía presentando en Ecuador desde 1997, logra un clima de aparente normalidad en julio de 1998 con la elección del Dr. Jamil Mahuad como presidente de la república. Pero los problemas del sistema financiero presentados entre 1998 y el 2000 se vieron afectados por el cierre de más de la mitad de los bancos del país, esto repercutió en la estabilidad económica provocando un elevado costo social, en términos de incremento en la desigualdad y persistencia de la pobreza y el desempleo.

Por otra parte durante los últimos meses del año 2008 se inició una crisis económica mundial originada en los Estados Unidos, la cual afectó a gran parte de los países del mundo. En Ecuador, el sector comercial externo tuvo grandes cambios con esta crisis, ya que la demanda externa de los productos ecuatorianos tuvieron una caída en su valor de exportación de aproximadamente 26.33% (tabla 3.1).

Según anotaciones del Banco Central de Ecuador, una de las principales razones que explica el descenso en las exportaciones totales, fue la caída en los precios del barril de petróleo y sus derivados; pues estos disminuyeron de 82.98 dólares por barril en el 2008 a 52.56 dólares en el 2009, significando una disminución en el valor de las exportaciones



petroleras al pasar de 11.720.589 miles de dólares en el 2008 a 6.964.638 miles de dólares en el 2009<sup>32</sup>.

En el 2010 las exportaciones crecieron en 27.44%, esta mejoría en las exportaciones se debió en gran medida a que el precio del petróleo subió a 71.92 dólares por barril, aumentado así el valor de las exportaciones petroleras, sin embargo las exportaciones totales no lograron superar al total de importaciones CIF del mismo año, generando así una balanza comercial negativa para el país, que durante los últimos cuatro años de análisis parece ser persistente. (Tabla 3.1)

Pese al empeño por diversificar y extender los productos exportados y los destinos de las exportaciones, hasta la fecha no se ha logrado tales objetivos. Lo cual quiere decir que el comercio exterior ecuatoriano aun sigue dependiendo de unos pocos productos y de pocos destinos de las ventas como veremos posteriormente, lo que provoca que seamos una economía muy dependiente en cuanto al comercio mundial.

### **3.1.1 EXPORTACIONES POR CLASE DE PRODUCTOS**

Como se sabe la economía ecuatoriana depende en gran medida a la entrada de divisas provenientes de las exportaciones, las mismas que se concentran en su mayor parte en el petróleo y en pocos productos llamados primarios tradicionales como por ejemplo el banano, café y sus elaborados, camarón, atún, cacao y sus elaborados; a estos se añaden otros productos cuyo aporte en la balanza comercial es menor, sin embargo se han mantenido constantes, entre los cuales tenemos: las flores, madera, productos mineros, frutas, tabaco en rama entre otros. A más de estos también están los productos industriales no tradicionales como jugos y conservas de frutas, harina de pescado, químicos y fármacos, enlatados del mar, etc.

Las exportaciones que Ecuador realiza sin duda se han basado en su mayor parte en productos de procedencia natural y con poco valor agregado, cuya producción depende en

---

<sup>32</sup> Estos datos se los puede apreciar en la tabla 3.3



su mayor parte a las condiciones climatológicas y problemas de la naturaleza como son los desastres naturales.

En la tabla 3.2 se puede ver que las exportaciones petroleras representan, en promedio durante el periodo 1990-2010, el 44.71% del total de las exportaciones, mientras que las exportaciones de productos tradicionales alcanzan el 33.70% y los productos no tradicionales cuyas cifras han ido aumentando con el paso de los años, alcanzan un promedio de 21.72% .

**TABLA 3.2**  
**TOTAL DE EXPORTACIONES POR GRUPO**  
**DE PRODUCTOS Y SU PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN EN LAS EXPORTACIONES (1990-2010)**  
**Miles de dólares FOB**

Años	Total Exportaciones FOB	PETROLERAS	% participación	TRADICIONALES	% participación	NO TRADICIONALES	% participación
1990	2.724.134	1.418.385	52,07	1.119.654	41,10	186.095	6,83
1991	2.851.013	1.151.720	40,40	1.480.817	51,94	218.476	7,66
1992	3.101.526	1.345.326	43,38	1.438.431	46,38	317.769	10,25
1993	3.065.615	1.256.653	40,99	1.293.397	42,19	515.565	16,82
1994	3.842.683	1.304.827	33,96	1.847.843	48,09	690.013	17,96
1995	4.380.707	1.529.937	34,92	1.996.021	45,56	854.749	19,51
1996	4.872.648	1.748.675	35,89	2.012.433	41,30	1.111.540	22,81
1997	5.264.364	1.557.266	29,58	2.565.201	48,73	1.141.897	21,69
1998	4.203.049	922.945	21,96	2.177.119	51,80	1.102.985	26,24
1999	4.451.084	1.479.682	33,24	1.815.337	40,78	1.156.065	25,97
2000	4.926.626	2.442.423	49,58	1.301.954	26,43	1.182.249	24,00
2001	4.678.437	1.899.994	40,61	1.363.914	29,15	1.414.529	30,24
2002	5.036.121	2.054.988	40,80	1.480.750	29,40	1.500.383	29,79
2003	6.222.693	2.606.819	41,89	1.737.367	27,92	1.878.507	30,19
2004	7.752.891	4.233.993	54,61	1.673.874	21,59	1.845.025	23,80
2005	10.100.031	5.869.850	58,12	1.925.283	19,06	2.304.898	22,82
2006	12.728.242	7.544.510	59,27	2.200.175	17,29	2.983.557	23,44
2007	13.852.364	8.279.442	59,77	2.387.098	17,23	3.545.656	25,60
2008	18.818.327	11.720.589	62,28	2.966.100	15,76	4.131.637	21,96
2009	13.863.056	6.964.638	50,24	3.436.024	24,79	3.462.395	24,98
2010	17.489.671	9.673.227	55,31	3.705.705	21,19	4.110.994	23,51
<b>Total promedio</b>			<b>44,71</b>		<b>33,70</b>		<b>21,72</b>

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012

Elaboración: La autora



### **3.1.1.1 EXPORTACIONES PETROLERAS**

El Ecuador es uno de los países más importantes en la producción de petróleo en América Latina, pero en relación a los grandes productores tal como es el caso de Arabia Saudita, la producción es muy modesta. En base a los datos recopilados es evidente que el país depende fuertemente de las exportaciones petroleras.

En la tabla 3.3 se observa el valor de exportación del petróleo desde 1990 al 2010, así como su volumen de exportación, precio por barril y el porcentaje de participación en el total de las exportaciones FOB de cada año. Se puede notar que existen importantes variaciones anuales en los valores de exportaciones de petróleo. En el año 1990 se registró una cifra en exportación petróleo crudo de 1.418.385 miles de dólares y para el año final 9.673.227 miles de dólares.

El petróleo crudo es el producto que ha aportado en mayor porcentaje en la entrada de divisas al país. Durante los 21 años de este análisis, su participación relativa promedio fue de 44.71%, siendo los años 2007 y 2008 en los que alcanzó su participación máxima en el total de exportaciones FOB del país con el 59.77% y 62.28% respectivamente, y sus puntos mínimos fueron en los años 1997 (29.58%) y 1998 (21.96%), año en el cual el precio del barril de petróleo alcanzó su precio más bajo dentro de los años analizados de 9.20 dólares por barril.

En lo respecta a su producción, se observa que ésta mantuvo una tendencia creciente hasta 1995, ya que en 1996 la producción disminuyó aproximadamente en 9.7 millones de barriles, no obstante esta disminución se vio compensada con un aumento en el precio del petróleo que paso de 14.83 dólares por barril en 1995 a 18.02 dólares por barril en 1996, para 1997 la producción se recupera en 7 millones de barriles a un precio por barril menor al registrado en el año anterior. Sin embargo para 1998 se vuelve a registrar una caída en su producción de aproximadamente 5 millones de barriles acompañada de una disminución considerable en el precio del mismo de 9.20 dólares por barril, constituyéndose en el precio más bajo registrado en la historia del petróleo durante los 21 años de este análisis.



**TABLA 3.3**  
**EXPORTACIONES DE PETRÓLEO CRUDO (1990-2010)**  
**Miles de dólares FOB**

Años	Total Exportaciones FOB	Valor miles de \$ FOB	Volumen Miles de barriles	Valor unitario \$ /barril	% de participación en las exportaciones
1990	2.724.134	1.418.385	62.274	20,36	52,07
1991	2.851.013	1.151.720	65.256	16,23	40,40
1992	3.101.526	1.345.326	74.937	16,82	43,38
1993	3.065.615	1.256.653	79.901	14,42	40,99
1994	3.842.683	1.304.827	86.640	13,68	33,96
1995	4.380.707	1.529.937	94.078	14,83	34,92
1996	4.872.648	1.748.675	84.377	18,02	35,89
1997	5.264.364	1.557.266	91.378	15,45	29,58
1998	4.203.049	922.945	85.796	9,2	21,96
1999	4.451.084	1.479.682	84.653	15,5	33,24
2000	4.926.626	2.442.423	86.197	24,87	49,58
2001	4.678.437	1.899.994	89.907	19,16	40,61
2002	5.036.121	2.054.988	84.262	21,82	40,80
2003	6.222.693	2.606.819	92.441	25,66	41,89
2004	7.752.891	4.233.993	129.409	30,13	54,61
2005	10.100.031	5.869.850	131.595	41,01	58,12
2006	12.728.242	7.544.510	136.634	50,74	59,27
2007	13.852.364	8.279.442	124.098	59,85	59,77
2008	18.818.327	11.720.589	127.395	82,98	62,28
2009	13.863.056	6.964.638	119.558	52,56	50,24
2010	17.489.671	9.673.227	124.464	71,92	55,31

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012

Elaboración: La autora

Posterior a 1998 su producción se fue recuperando, acompañada de alzas en los precios del mismo, siendo el año 2008 en donde se registra el precio más alto dentro de la historia del país de 82.98 dólares por barril, lo que permitió que el valor de las exportaciones alcanzaran su máximo de 11.720.589 miles de dólares. No obstante para los dos últimos años de análisis tanto el valor de las exportaciones como el precio por barril de petróleo disminuyeron.

Es importante recalcar que el valor generado por las exportaciones petroleras dependen en gran medida por el precio del mismo. Según los antecedentes petroleros han demostrado que sus precios no responden únicamente a los factores que tradicionalmente gobiernan



este mercado sino que están caracterizados por una serie de episodios, ya que los precios del barril muestran una variabilidad constante a través del tiempo.

En los años noventa, la gran Guerra del Golfo en un principio elevó el precio hasta 33 dólares el barril y posteriormente la falta de unión de la OPEP<sup>33</sup>, el conflicto entre México, Arabia Saudita y Venezuela, que deseaban mayor participación en el mercado petrolero, hizo que la OPEP en su reunión de Yakarta, Indonesia, realizada en 1997, eleve la producción causando efectos imprevistos sobre los países miembros de la Organización por el desplome de los precios bajo los 10 dólares, a fines de 1998.

Esto se agravó cuando Irak volvió a poner su producción en el mercado y se hizo presente la crisis asiática. Con esta experiencia, desde 1999 la OPEP rectificó sus diferencias internas y empezó a cosechar los resultados de un mayor cumplimiento y fuerza en los acuerdos pactados hasta el 2003 cuando los precios se ubicaron en una franja de entre 20 y 30 dólares el barril.

En los años siguientes, los precios empezaron a sobrepasar la barrera de los 40 dólares, debido a una mayor demanda por parte de países como China, India, Japón y EE.UU., demanda que no podía ser abastecida en su totalidad por no existir una fuente estable y abundante de suministros en los países no pertenecientes a la OPEP y la insinuación de las naciones miembros de la OPEP a elevar su producción por el deseo de conservar el equilibrio del balance mundial conseguido. A esto también se sumó el hecho de que las refinerías no habían podido ser modernizadas ni se habían construido otras que abastezcan de suficiente combustibles con las especificaciones medioambientales exigidas desde esa época.

Desde el 2004, los precios aumentaron por los efectos de los huracanes en varias de las instalaciones petroleras, el crecimiento en la economía de los países emergentes y en los industrializados, y, particularmente, por el auge de la industria de la construcción que

---

<sup>33</sup>La OPEP es una organización Intergubernamental, creada en 1960, sus fines son la unificación y coordinación de las políticas petroleras de los 12 países miembros, entre ellos Ecuador.



terminó por convertirse en una burbuja especulativa, la misma que al desinflarse hizo que los inversionistas vuelquen su interés a commodities como el oro y el petróleo, causando una sobre demanda artificial que hizo subir el precio a un máximo de 82.98 dólares por barril en el 2008. (Boletín del Banco Central del Ecuador, 2009, párr. 4)<sup>34</sup>

En los últimos gobiernos se viene discutiendo sobre la posibilidad de la ampliación del oleoducto<sup>35</sup>, con el objeto de elevar la capacidad de transporte de la tubería de 350 mil barriles al día a 450 mil, junto con la construcción de vías de acceso nuevas. El proyecto consiste en el tendido de un oleoducto paralelo al existente de 463 kilómetros de longitud y el trazado de una nueva línea, la de Baeza de 172 kilómetros de capacidad de transporte de hasta 80 mil barriles por día, que evacuará la producción de los nuevos descubrimientos de la región centro-sur de la Amazonía.

### **3.1.1.2 EXPORTACIONES TRADICIONALES**

Las exportaciones tradicionales en Ecuador están compuestas por banano y plátano; café y elaborados; camarones, cacao y sus derivados; atún y pescado. Según la tabla 3.4 en el año de 1990 el valor de estas exportaciones sumaron cerca de 1.119.654 miles de dólares, en 1998 aportaron al total de las exportaciones globales con 2.177.119 miles de dólares, un incremento de 1.057.465 miles de dólares, mientras que en el 2010 las exportaciones fueron de 3.705.705 miles de dólares. Dentro de los años analizados, este grupo de productos representó en promedio el 33.70% de las exportaciones totales, 11.01% menor que las exportaciones proveniente del petróleo crudo.

A continuación se hará un análisis de los principales productos agrícolas de exportación en el país:

---

<sup>34</sup> Banco Central del Ecuador (2009). *Precios de los Crudos Ecuatorianos y diferencias con respecto al WTI Ene. 1991 a Dic. 2006*. Recuperado el 5 de mayo de 2012, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/Hidrocarburos/PreciosPetroleo002009.pdf>

<sup>35</sup> GONZALO CEVALLOS, La construcción del O.C.P, pg. 24-27



*El banano y plátano:* Ecuador es considerado como el primer productor de banano en el mundo, la producción bananera del país es de aproximadamente un 30% de la oferta mundial<sup>36</sup>, seguidos por Costa Rica, Filipinas y Colombia. La demanda mundial se concentra en cinco países o grupos de países, que son Estados Unidos (28%), Unión Europea (34%), Japón (7%), Rusia (5%) y China (2%).

Es importante anotar que el banano no es considerado un producto de consumo básico sino más bien como postre y puede ser sustituido por otro tipo de alimentos como por ejemplo las frutas que están en temporada cuyos precios son más económicos, sin embargo debido a las excelentes características nutricionales del banano se ha mantenido durante muchos años como la principal fruta de consumo de la población de esos países. (Vásquez, Lola y Saltos Napoleón, 2008, p. 189)<sup>37</sup>

Durante 1990-2010, las exportaciones de este producto constituyeron las segundas en importancia para el comercio ecuatoriano. En 1990 aportaron al total de exportaciones con 471.078 miles de dólares y en el último año con 2.032.769 miles de dólares. La participación relativa del banano en las exportaciones FOB del país en 1990 fue del 17%, en 1997 el porcentaje aumentó al 25% manteniéndose hasta 1998, pese a que los estragos del fenómeno de El Niño provocaron una disminución en la producción del banano, así como de muchos otros productos agrícolas, provocando una baja en la producción nacional.

Observando posteriores años 1999-2002, se puede ver que existieron disminuciones en el valor de sus exportaciones pasando de 1.070.129 miles de dólares en 1998 a 969.340 miles de dólares en el 2002, una disminución aproximada de 100.789 miles de dólares, una de las razones que pueden explicar estas disminuciones en el valor de las exportaciones del banano, fue el encarecimiento de este producto y de otros productos agrícolas, provocando así, desincentivación en la compra del producto o que simplemente se lo sustituyera por otra fruta.

---

<sup>36</sup>Vásquez Lola; Saltos Napoleón, autores del libro Ecuador: Su Realidad.

<sup>37</sup> Vázquez, Lola y Saltos Napoleón (2008). Ecuador su realidad 2008-2009. Quito, Ecuador: Fundación de Investigación y Promoción Social "José Peralta"



**TABLA N° 3.4**  
**EXPORTACION DE PRODUCTOS TRADICIONALES Y SU PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN EN EL TOTAL DE EXPORTACIONES 1990-2010**

Miles de dólares FOB

AÑOS	TOTAL EXPORTACIONES	Total Productos Tradicionales	BANANO Y PLATANO	%	CAFÉ Y ELABORADOS	%	CAMARÓN	%	CACAO Y ELABORADOS	%	ATUN Y PESCADO	%
1990	2.724.134	1.119.654	471.078	17	129.890	5	340.288	12	130.698	5	47.699	2
1991	2.851.013	1.480.817	719.630	25	109.953	4	491.388	17	112.770	4	47.076	2
1992	3.101.526	1.438.431	683.376	22	82.132	3	542.424	17	74.888	2	55.612	2
1993	3.065.615	1.293.397	567.580	19	117.093	4	470.630	15	83.299	3	54.796	2
1994	3.842.683	1.847.843	708.369	18	413.818	11	550.921	14	101.821	3	72.913	2
1995	4.380.707	1.996.021	856.633	20	243.872	6	673.494	15	132.976	3	89.046	2
1996	4.872.648	2.012.433	973.035	20	159.544	3	631.469	13	163.580	3	84.805	2
1997	5.264.364	2.565.201	1.327.177	25	121.454	2	885.982	17	131.751	3	98.837	2
1998	4.203.049	2.177.119	1.070.129	25	105.067	2	872.282	21	47.100	1	82.541	2
1999	4.451.084	1.815.337	954.378	21	78.102	2	607.137	14	106.345	2	69.375	2
2000	4.926.626	1.301.954	821.374	17	45.584	1	285.434	6	77.361	2	72.202	1
2001	4.678.437	1.363.914	864.515	18	44.104	1	281.386	6	86.610	2	87.298	2
2002	5.036.121	1.480.750	969.340	19	41.689	1	252.718	5	129.057	3	87.947	2
2003	6.222.693	1.737.367	1.100.800	18	70.423	1	298.964	5	169.641	3	97.539	2
2004	7.752.891	1.673.874	1.023.610	13	84.136	1	329.793	4	154.235	2	82.100	1
2005	10.100.031	1.925.283	1.084.394	11	92.249	1	457.539	5	176.126	2	114.975	1
2006	12.728.242	2.200.175	1.213.489	10	99.423	1	588.160	5	171.088	1	128.015	1
2007	13.852.364	2.387.098	1.302.520	9	120.844	1	596.782	4	228.997	2	137.954	1
2008	18.818.327	2.966.100	1.640.527	9	130.137	1	712.724	4	290.259	2	192.451	1
2009	13.863.056	3.436.024	1.995.653	14	139.715	1	664.418	5	402.633	3	233.602	2
2010	17.489.671	3.705.705	2.032.769	12	160.946	1	849.673	5	424.912	2	237.405	1

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora



En los últimos años el valor de las exportaciones de este producto han ido en aumento, sin embargo el porcentaje de participación que representa en las exportaciones totales ha ido disminuyendo llegando al 12% en el 2010, seis puntos porcentuales menos que el de 1990 (17%), esto debido a que ha existido una mayor diversificación de productos nacionales (tabla 3.4).

*El café y elaborados:* se presume que el origen del café fue en África, donde crecía de forma silvestre, pero fue en Yemen, en el siglo XVI donde se comenzó a cultivarlo. Los árabes fueron los primeros en preparar una bebida con sus granos.

En el Ecuador este producto se introdujo poco a poco, tradicionalmente la zona de Jipijapa (provincia de Manabí) ha sido uno de los lugares más importantes, aunque se produce en el resto de las provincias de la Costa que aporta con el 65% del total nacional. (Vásquez, Lola y Saltos Napoleón, 2008, p. 191)<sup>38</sup>

El valor de las exportaciones de café en 1990 fue de 129.890 miles de dólares, valor que disminuyó para el año 1992 a 82.132 miles de dólares, esta situación desfavorable se debió a que el precio de este producto estuvo en 48.25 dólares el saco, éste fue considerado el precio más bajo registrado en 25 años, no obstante para 1993 el valor de sus exportaciones se recupera, llegando a 1994 con un valor en exportaciones de café de 413.818 miles de dólares, siendo ésta, la cifra más alta dentro de los 21 años de análisis, equivalente al 11% de las exportaciones totales, este resultado se debió a las medidas tomadas por los principales productores mundiales que consistía en retener el 20% de la producción para elevar los precios del mismo.

Hasta 1997 se estimaban 290.000 ha de cafetales, un poco más del 50% de lo que el Primer Censo Cafetero contabilizó en 1983. Sin embargo según estudios de la Corporación Andina de Fomento CAF consideran que el fenómeno climático El Niño entre 1997-1998

---

<sup>38</sup> Vásquez, Lola y Saltos Napoleón (2008). Ecuador su realidad 2008-2009. Quito, Ecuador: Fundación de Investigación y Promoción Social “José Peralta”



habría arrasado con 57.000 ha de cafetales<sup>39</sup>, esto provocó que el valor de las exportaciones haya disminuido de 159.544 miles de dólares en 1996 a 105.067 miles de dólares en 1998.

Las cifras de exportación desde el año 2000 al 2010 indican que este producto aportó con apenas el 1% de las divisas por exportaciones totales.

Es importante anotar que la disminución de divisas recaudadas por exportaciones de café, tienen relación directa con el descenso en el potencial de producción, originado, a la vez, por la decreciente productividad de sus cafetales, la vulnerabilidad de los productores a los precios bajos de su producto que desmotiva la cosecha y, la pérdida de áreas sembradas y de cosecha a causa de fenómenos naturales, como lo fue en su momento el fenómeno de El Niño.

Recién para los últimos 4 años de este análisis el valor de exportación de este producto tiene una mejoría en relación al 2006 cuyo valor de exportación fue de 99.423 miles de dólares, a una tasa de crecimiento negativa de 5.48% y en el 2010 llegó a 160.945 miles de dólares con una tasa de crecimiento en aumento del 15.20%.

*El camarón:* gracias a la existencia de gran demanda mundial de camarones, se ha incentivado su producción. En el país se lo cultiva en Esmeraldas, el Golfo de Guayaquil, Manabí y El Oro. La superficie ocupada por los camarones es de 234.359 ha.<sup>40</sup>

De aproximadamente 110.000 TM de camarón se exportan alrededor de 70.000. Ecuador tiene tres grandes mercados que son: EE.UU. con el 59%, Europa 2%, Asia 9% y América con el 3%<sup>41</sup>. Las exportaciones de este producto constituyen la tercera en importancia dentro del comercio exterior.

Las exportaciones de camarón pasaron de 340.288 miles de dólares en 1990 a 673.494 miles de dólares en 1995, cifra que supera en un 22% a la de 1994 y más aún a la de 1993

---

<sup>39</sup> Asociación de Exportadores de café (ANECAFÉ). (2002). CAFÉ EN ECUADOR: Manejo de la Broca del Fruto. Recuperado 15 de noviembre de 2010.

<sup>40</sup>Según el Sica/INEC/MAG III Censo Nacional Agropecuario

<sup>41</sup>Revista Gestión N° 168, junio 2008, pág. 50



años en los cuales el sector camaronero se vio fuertemente afectado por el Síndrome de Taura, el cual apareció a mediados del año 1991 y fue detectado en octubre de 1993 en la población de Taura, provincia del Guayas, ocasionando el cierre de 12.000 Há de producción hasta 1994, y cuyo efecto se extendió por la zona del Golfo de Guayaquil<sup>42</sup>.

Para 1997 se registró el valor más alto dentro de estos años de análisis que fue de 885.982 miles de dólares. Pero a partir de 1999 el valor de sus exportaciones empezaron a disminuir, esto a causa de externalidades como el fenómeno de El Niño 1997-1998, que provocó una alteración en el ecosistema para el desarrollo y crecimiento del camarón, las piscinas camaroneras se vieron destruidas debido a que se encontraban cerca del mar, lo que produjo inundaciones y destrozos a las mismas. Otra de las externalidades que han afectado al sector camaronero y con mayor fuerza fue el virus de la mancha blanca, detectado por primera vez en China y que apareció en Ecuador a fines de mayo de 1999 y se extendió a las cuatro principales provincias productoras, generando una catástrofe en la industria camaronera ecuatoriana<sup>43</sup> Luego de la aparición de este virus las exportaciones de camarón llegaron a representar aproximadamente el 6 % y 5% durante el 2001 y 2002 porcentajes muy por debajo a los que se registraban durante la década del 90 (tabla 3.4).

Desde el año 2005 el panorama del sector camaronero fue mejorando con un valor de 457.539 miles de dólares, esto comparado con el valor del año 2002 que estuvo en 252.718 la cifras más baja dentro de este periodo de análisis, no obstante en el 2009 podemos ver que existe una disminución en el valor de las exportaciones, pero este decremento se ve compensado en el 2010 ya que dentro de la exportación de productos tradicionales, el que registro mayor crecimiento fue el camarón, con una tasa de crecimiento que alcanzó aproximadamente el 28% (Anexo1).

*El cacao* es originario del continente americano, este producto es conocido como la “pepa de oro”, dominó varios siglos en la generación de importantes ingresos económicos para el país, dando lugar al aparecimiento de los primeros grupos oligárquicos del Ecuador vinculados a esta actividad, además de otros capitales y sectores importantes como la banca, la industria y el comercio. Originalmente el cultivo de cacao tuvo su apogeo en la

---

<sup>42</sup> Marriott, G. Francisco. (2003) *Análisis del Sector Camaronero*. Recuperado el 10 de diciembre del 2010

<sup>43</sup> Marriott, G. Francisco. (2003) *Análisis del Sector Camaronero*. Recuperado el 10 de diciembre del 2010



zona de Vinces, en la provincia de los Ríos. Durante los años de la independencia (1800-1822), la producción de cacao fue la fuente más importante para su financiamiento. Aportaba entre el 40% al 60% de las exportaciones del país y pagaban hasta el 68% de los impuestos del Estado. (Vásquez, Lola y Saltos Napoleón, 2008, pp. 191,192)<sup>44</sup>

Las exportaciones del cacao y sus elaborados han tenido una serie de altibajos así por ejemplo en 1990 su valor exportado fue de 130.698 miles de dólares, con un porcentaje de participación en las exportaciones totales del 5%. En 1998 se registró un valor de 47.100 miles de dólares en exportaciones, siendo esta cifra la más baja dentro de los 21 años de análisis y con un porcentaje de participación del 1% en el total de exportaciones FOB (tabla 3.4).

Varios han sido los factores que han incidido en su productividad por ejemplo está la caída de los precios del cacao en 1994 que llegó a 1.300 dólares por tonelada, una disminución considerable si se lo compara con el año 1984 en donde se pagaba 3.000 dólares por tonelada de producto, por otro lado está el sinnúmero de enfermedades que afectan estas plantaciones como son (monilla, mal de machete, y escoba de bruja) a más de estas el fenómeno de El Niño (1997-1998) que ocasionó una disminución sustancial en su productividad.

A partir del año 2007 la situación ha ido mejorando, en comparación con los años anteriores, pues según datos del Banco Central del Ecuador el volumen de las exportaciones pasaron de 1.239 toneladas en el 2007 a 3.070 toneladas en el 2008 (esto significó un incremento del 147.8% en volumen de exportación). En el año 2010 el volumen de sus exportaciones disminuye de 143 miles de toneladas en el 2009 a 127 miles de toneladas en el 2010, una variación de -11.6%, no obstante esta disminución en la producción no provoca decrementos en el valor de sus exportaciones puesto que el precio del mismo aumentó de 2.724 dólares por tonelada en el 2009 a 3.176 dólares por tonelada, a mas de ello las tasas de crecimiento de la exportación del cacao y sus elaborados muestran que a partir del 2007 se han logrado mantener positivamente (Anexo 1).

---

<sup>44</sup> Vásquez, Lola y Saltos Napoleón (2008). Ecuador su realidad 2008-2009. Quito, Ecuador: Fundación de Investigación y Promoción Social “José Peralta”



*El atún y pescado*: las exportaciones de estos productos pasaron de 47.699 miles de dólares en 1990 a 237.405 miles de dólares en el 2010, esto significa un crecimiento en el valor de exportaciones de 191.751 miles de dólares. Pese a su creciente tendencia en exportaciones, también ha experimentado periodos de altibajos los cuales no han resultado ser considerables.

Dentro de los años 1990-2004 sus exportaciones permanecen con un crecimiento constante, no se puede olvidar que en muchas ocasiones el decremento en las exportaciones depende en gran medida de factores tales como una baja de precios en el mercado internacional, tal como ocurrió en 1991; por otra parte las cuotas que la Comunidad Económica Europea impuso a las importaciones de atún que provenían de América Latina, afectaron en los valores de exportación de atún y pescado.

A partir del año 2005 las exportaciones de atún y pescado empezaron a crecer en un mayor porcentaje comparado con años anteriores, teniendo así para el 2005 un crecimiento de aproximadamente el 40%.(Anexo 1). Para los años 2009-2010 el valor de las exportaciones de estos productos aumentaron considerablemente respecto a los años anteriores; el volumen de exportación en el 2010 aumentó en un 6.3%, obteniendo un valor de exportación de 237.405 miles de dólares, pese a que su precio haya disminuido de 2.810 en 2009 a 2.696 miles de dólares en el 2010.<sup>45</sup>

### **3.1.1.3 EXPORTACIONES NO TRADICIONALES**

A medida que los años han transcurrido, la gama de productos que conforman las exportaciones no tradicionales han ido tomando impulso en el comercio exterior, pese a que este grupo de productos representan pequeños valores en los ingresos de divisas al país.

Los productos de exportación no tradicionales están compuestos por:

---

<sup>45</sup> Banco Central del Ecuador. (2011). *ECUADOR: Evolución de la balanza comercial Enero-Diciembre 2010*. Recuperado el 4 de abril del 2012



*Exportaciones no tradicionales primarios:* En el grupo de las exportaciones no tradicionales primarios están: las flores, la madera, fibra de abacá, productos mineros, frutas, tabaco en rama y otros primarios.

*Exportaciones no tradicionales industrializadas:* En este grupo se encuentran: los jugos y conservas de frutas, harina de pescado, enlatados de pescado, químicos y fármacos, vehículos, otras manufacturas de metales, prendas de vestir de fibras textiles, entre otros.

En la tabla 3.5 se puede apreciar los valores de exportación de los productos no tradicionales, así como también el porcentaje que han representado a través de estos 21 años de análisis al total de exportaciones nacionales. En 1990 aportaron al total de exportaciones con 186.095 miles de dólares lo cual represento aproximadamente el 6.83%, en 1997 alcanza los 1.141.897 miles de dólares cantidad seis veces más que la de 1990, sin embargo para 1998 el valor exportado disminuye en aproximadamente 38.912 mil dólares.

A pesar de que en 1998 el valor de exportación de estos bienes disminuyó, su porcentaje de contribución en las ventas totales aumentó de 21.69% en el año anterior a 26.24% en 1998, vale recalcar que en este año las exportaciones se vieron afectas en su comercialización externa por la crisis asiática y rusa, y de manera interna por el fenómeno de El Niño; externalidades mencionadas anteriormente.

Para los años siguientes la venta al exterior de estos bienes fue creciendo de manera favorable excepto en el año 2001 y 2009, en donde en el primer año las ventas se vieron afectadas a causa de los efectos que acarreo la crisis política y financiera que se vivió en el país a finales de los años noventa; por otra parte en el año 2009 las exportaciones de productos no tradicionales registraron una caída llegando a los 3.462.395 miles de dólares, disminución de aproximadamente el 26.33% respecto al año anterior. Pese a que en este año existió esta caída en el valor exportado, el porcentaje de contribución en las exportaciones totales fue mayor que el de 2008 llegando al 24.98%. Sin embargo para el 2010 este porcentaje disminuyó llegando al 23.51% a pesar de que en ese año las ventas de este grupo de bienes fue mayor que el año anterior.



**TABLA 3.5**  
**EXPORTACIONES NO TRADICIONALES Y SU PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN EN EL**  
**TOTAL DE EXPORTACIONES (1990-2010)**  
**Miles de dólares FOB**

Años	Total Exportaciones FOB	Total Exportaciones No Tradicionales	% de participación al total de Exportaciones
1990	2.724.134	186.095	6,83
1991	2.851.013	218.476	7,66
1992	3.101.526	317.769	10,25
1993	3.065.615	515.565	16,82
1994	3.842.683	690.013	17,96
1995	4.380.707	854.749	19,51
1996	4.872.648	1.111.540	22,81
1997	5.264.364	1.141.897	21,69
1998	4.203.049	1.102.985	26,24
1999	4.451.084	1.156.065	25,97
2000	4.926.626	1.182.249	24,00
2001	4.678.437	1.414.529	30,24
2002	5.036.121	1.500.383	29,79
2003	6.222.693	1.878.507	30,19
2004	7.752.891	1.845.025	23,80
2005	10.100.031	2.304.898	22,82
2006	12.728.242	2.983.557	23,44
2007	13.852.364	3.545.656	25,60
2008	18.818.327	4.131.637	21,96
2009	13.863.056	3.462.395	24,98
2010	17.489.671	4.110.994	23,51

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

En cuanto al aporte de cada uno de estos dos sectores, primario e industrializado en el total de exportaciones no tradicionales, se puede observar que la contribución de productos primarios ha ido en aumento, en 1990 representó el 21% y en el 2009 el 28%. Caso contrario ocurrió con los bienes industrializados que de un 79% de aporte en 1990, disminuyó a un 72% en el 2009. Para el último año de análisis se ve que en el caso de los bienes primarios existió disminución en su nivel de participación que fue del 25% y un aumento en el porcentaje de contribución de los bienes industrializados que llegó al 75%, lo cual revela que existió una tendencia a vender al exterior bienes con mayor valor agregado (Anexo 2).



En el cuadro 3.6 se presenta aquellos bienes primarios no tradicionales, cuyos aportes han sido los más significativos dentro del total de exportación de bienes primarios, evidentemente las flores naturales han presentado un mayor desarrollo a lo largo de los años. En 1990 sus exportaciones fueron de 13.598 miles de dólares, con una contribución del 35.21% en el total de bienes primarios y en el 2010 el valor exportado fue de 607.765 miles de dólares, es decir 45 veces más que lo exportado en 1990 y con un porcentaje de contribución en los bienes primario de 58.27%. El desempeño de este producto ha sido dinámico, quizá se deba a que las flores ecuatorianas tienden a ser las mejores, a más de ello algunas son únicas en el mundo. Vale destacar que a pesar de que este sector fue topado por el fenómeno de El Niño, su tasa de crecimiento de exportación permaneció positiva, es decir las exportaciones para los años 1997-1998 permanecieron en constante crecimiento; el único año en donde se puede observar una tasa de crecimiento negativa es el año 2009 en donde las exportaciones cayeron aproximadamente en un 1.95% respecto al año anterior, según datos de Banco Central del Ecuador, el volumen de las exportaciones de flores disminuyeron de 109 toneladas en el 2008 a 97 toneladas en el 2009, esta disminución denota los efectos que causó la crisis mundial originada en Estados Unidos que afectó a gran parte de los países del mundo y como se sabe Estados Unidos es nuestro principal comprador de bienes.

Para el 2010 sus exportaciones mejoraron ya que el volumen de las exportaciones aumentaron a 104 toneladas y por consiguiente el valor de las exportaciones de flores crecieron de 546.701 miles de dólares en el año 2009 a 607.765 miles de dólares en el 2010, un crecimiento del 11.17%.



**TABLA 3.6**  
**BIENES MÁS REPRESENTATIVOS DENTRO DE LAS EXPORTACIONES NO**  
**TRADICIONALES PRIMARIOS, SU PORCENTAJE DE PARTICIÓN DENTRO DE LOS BIENES**  
**PRIMARIOS NO TRADICIONALES Y SU TASA DE CRECIMIENTO (1990-2010)**

Miles de dólares FOB

Años	Total primarios	Flores naturales	% de participación	Tasa de crecimiento	Productos mineros	% de participación	Tasa de crecimiento	Madera	% de participación	Tasa de crecimiento
1990	38.625	13.598	35,21		3.564	9,23		796	2,06	
1991	44.352	19.247	43,40	41,54	2.804	6,32	-21,32	828	1,87	4,02
1992	89.223	29.936	33,55	55,54	23.070	25,86	722,75	7.826	8,77	845,17
1993	139.636	39.575	28,34	32,20	62.343	44,65	170,23	13.753	9,85	75,73
1994	209.101	59.164	28,29	49,50	70.990	33,95	13,87	20.440	9,78	48,62
1995	274.194	84.326	30,75	42,53	98.733	36,01	39,08	31.372	11,44	53,48
1996	378.685	104.806	27,68	24,29	130.339	34,42	32,01	29.391	7,76	-6,31
1997	377.964	131.010	34,66	25,00	68.853	18,22	-47,17	37.858	10,02	28,81
1998	294.524	161.962	54,99	23,63	17.330	5,88	-74,83	22.791	7,74	-39,80
1999	324.864	180.400	55,53	11,38	20.117	6,19	16,08	26.335	8,11	15,55
2000	314.705	194.650	61,85	7,90	9.408	2,99	-53,23	20.474	6,51	-22,26
2001	406.248	238.050	58,60	22,30	6.285	1,55	-33,20	24.028	5,91	17,36
2002	475.668	290.326	61,04	21,96	12.283	2,58	95,43	30.887	6,49	28,55
2003	533.774	308.738	57,84	6,34	11.879	2,23	-3,29	42.127	7,89	36,39
2004	573.050	354.817	61,92	14,92	12.461	2,17	4,90	48.115	8,40	14,21
2005	655.161	397.907	60,73	12,14	15.936	2,43	27,89	53.680	8,19	11,57
2006	790.796	435.842	55,11	9,53	36.166	4,57	126,95	64.805	8,19	20,72
2007	901.790	469.424	52,05	7,71	69.942	7,76	93,39	92.994	10,31	43,50
2008	981.844	557.560	56,79	18,78	98.089	9,99	40,24	113.942	11,60	22,53
2009	958.268	546.701	57,05	-1,95	62.714	6,54	-36,06	99.473	10,38	-12,70
2010	1.042.941	607.765	58,27	11,17	89.139	8,55	42,14	131.476	12,61	32,17

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012

Elaboración: La autora



A más de las flores existen otros dos rubros que han aportado en mayor grado al total de exportaciones de bienes primarios no tradicionales y estos han sido los productos mineros y la madera. En el caso de los productos mineros se puede ver que en 1990 la exportación de este bien fue de 3.564 miles de dólares representaba el 9.23% en el total de productos primarios, pero es en el año de 1993 en donde el valor de las exportaciones aumenta significativamente a 62.343 miles de dólares lo que significó un aumento del 44.65% en cuanto a su contribución en el total de bienes primarios de ese año, hasta el año de 1996 existió un crecimiento constante en su valor de exportación, año en el cual se registra su cifra más alta en exportación dentro de los 21 años de análisis, posterior a este año sus ventas empezaron a caer, así como también su porcentaje de contribución en los bienes primarios, que pasó del 34.42% en 1996 al 2.43% en el 2005. En el 2008 se puede ver una mejoría en sus valor exportado que subió a 98.089 miles de dólares en donde también aumentó su participación relativa dentro de los bienes primarios a 9.99%; pero para el año 2009 a consecuencia de una caída en el precio de estos productos de 571 a 113 miles de dólares por tonelada, provocó que el valor de sus exportaciones disminuyera a 62.714 miles de dólares en el 2009, estas cifras se vieron compensadas para el siguiente año ya que el precio de los productos mineros subió a 2.118 miles de dólares por tonelada<sup>46</sup>, esto significó que el valor de las exportaciones aumente así como también el porcentaje de contribución que fue de 8.55%.

En el caso de la madera la situación ha sido contraria a la de los productos mineros, puesto que su porcentaje de contribución en el total de bienes primarios ha ido en aumento. En 1990 apenas representaba el 2.06 del total de los primarios, sin embargo para el 2010 su participación aumentó a 12.61%, superando así a la participación que representaron los productos mineros. Sin duda alguna el volumen de las exportaciones de madera y su precio por tonelada han sido factores que han incidido para que el valor de las exportaciones del mismo aumenten o disminuyan, por ejemplo según datos del Banco Central del Ecuador para

---

<sup>46</sup> Banco Central del Ecuador. (2011). *ECUADOR: EVOLUCIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL Enero-Diciembre 2010*. Recuperado el 4 de abril del 2012



año 2008 el volumen de exportaciones fue de 265 toneladas a un precio de 408 miles de dólares por tonelada métrica, presentando un valor en exportaciones de 113.942 miles de

dólares, pero para el siguiente año el precio por tonelada disminuye a 333 miles de dólares, provocando que el valor de exportación disminuya en 99.473 miles de dólares, esta cifra se ve compensada para el 2010 gracias a un aumento en el precio de 421 miles de dólares por tonelada y en el volumen de exportación que alcanzó las 311 toneladas, permitiendo así que el valor de exportación aumente a 131.476 miles de dólares a una tasa de crecimiento del 32.17%.

En lo que respecta a las exportaciones de productos industrializados resulta importante anotar que la ventaja que ofrece la exportación de este tipo de productos es la ganancia en precio por valor agregado, y el encadenamiento productivo que genera. En la tabla 3.7 se puede observar a los productos que aportan en mayor porcentaje al total de exportaciones de productos industrializados no tradicionales.

La exportación de *enlatados de pescado* constituye el producto más representativo dentro de este grupo, que de 31.016 miles de dólares en 1990 pasó a 603.739 miles de dólares en el 2010 y pese a que su valor exportado aumentó, no ocurrió lo mismo con el porcentaje de su contribución en el total de bienes industrializados que de 21.03% en el año inicial, bajó al 19.68% en el 2010.

La exportación de *manufacturas de metal* con el transcurso de los años ha tenido un importante crecimiento. En 1990 registró un valor exportado de 12.587 miles de dólares, con un porcentaje del 8.54% al total exportado en bienes industrializados, mismo que para el 2010 aumentó a 10.85%.

En lo referente a la exportación de *vehículos* vale recalcar que Ecuador empezó la venta de los mismo hacia el exterior a partir de 1990, año en el cual se registró un valor exportado de 1.171 miles de dólares, cifra que representó apenas el 0.79% en el total exportado de bienes



industrializados, sin embargo para el 2010 la exportación de este producto registra un valor de 374.891 miles de dólares lo que representó un porcentaje del 12.22%. Es importante anotar

que el principal mercado de exportación de este producto es la Comunidad Andina, en donde Colombia es el país al cual se le realiza el mayor número de ventas.

**TABLA 3.7**  
**EXPORTACIONES DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES**  
**INDUSTRIALIZADOS (1990-2010)**  
**En porcentajes de participación al total de exportaciones de productos industrializados**

Años	Total industrializados	Enlatados de pescado	%	Otras manufact. de metales	%	Vehículos	%	Químicos y fármacos	%	Otros industrializados	%
1990	147.470	31.016	21,03	12.587	8,54	1.171	0,79	11.607	7,87	75.630	51,29
1991	174.124	28.942	16,62	17.415	10,00	1.537	0,88	15.247	8,76	91.004	52,26
1992	228.546	43.478	19,02	28.388	12,42	6.011	2,63	17.454	7,64	105.952	46,36
1993	375.929	73.910	19,66	37.117	9,87	53.579	14,25	26.533	7,06	131.797	35,06
1994	480.912	102.789	21,37	46.526	9,67	72.518	15,08	32.097	6,67	165.124	34,34
1995	580.554	118.394	20,39	54.341	9,36	63.703	10,97	44.077	7,59	203.532	35,06
1996	732.858	150.601	20,55	55.106	7,52	53.896	7,35	46.136	6,30	258.113	35,22
1997	763.933	181.873	23,81	59.922	7,84	82.245	10,77	51.341	6,72	220.934	28,92
1998	808.461	253.878	31,40	66.507	8,23	63.248	7,82	56.523	6,99	212.632	26,30
1999	831.201	262.861	31,62	62.410	7,51	27.232	3,28	59.323	7,14	242.808	29,21
2000	867.545	231.664	26,70	68.294	7,87	67.265	7,75	61.197	7,05	250.309	28,85
2001	1.008.281	268.782	26,66	88.274	8,75	99.675	9,89	68.181	6,76	293.478	29,11
2002	1.024.715	343.490	33,52	90.201	8,80	52.845	5,16	72.466	7,07	291.152	28,41
2003	1.344.733	405.848	30,18	159.948	11,89	126.221	9,39	93.997	6,99	351.317	26,13
2004	1.271.975	362.294	28,48	129.995	10,22	78.962	6,21	88.718	6,97	377.176	29,65
2005	1.649.737	489.642	29,68	183.160	11,10	168.511	10,21	77.599	4,70	461.451	27,97
2006	2.192.761	567.566	25,88	249.433	11,38	343.288	15,66	129.081	5,89	563.330	25,69
2007	2.643.866	670.558	25,36	303.615	11,48	382.795	14,48	115.844	4,38	752.653	28,47
2008	3.149.793	906.633	28,78	338.008	10,73	411.392	13,06	122.083	3,88	874.459	27,76
2009	2.504.126	632.774	25,27	276.406	11,04	256.344	10,24	118.691	4,74	694.904	27,75
2010	3.068.053	603.739	19,68	332.753	10,85	374.891	12,22	190.229	6,20	943.906	30,77
Total:		6.730.733		2.660.405		2.787.329		1.498.424		7.561.663	

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012

Elaboración: La autora

La exportación de *químicos y fármacos* en 1990 fue de 11.607 miles de dólares, a partir del año 2006 su valor exportado presentó un importante crecimiento de aproximadamente 11



veces más que en 1990, y para el 2010 la exportación de estos productos aumentó a 190.229 miles de dólares lo que significó el 6.20% en participación al total exportado en bienes industrializados.

Por último está el rubro de *otros productos industrializados*, mismo que ha tenido un porcentaje significativo en el total de exportaciones industrializados. En 1990 su valor exportado fue de 75.630, siendo su peso relativo del 51.29% en el total de bienes industrializados, y para el 2010 sus exportaciones sumaron 943.906 miles de dólares, con un porcentaje del 30.77%, menor al de 1990.

### **3.1.2 EXPORTACIONES POR CONTINENTES O SUBCONTINENTES**

De acuerdo a la teoría del comercio internacional, una de las preocupaciones más importantes en este campo es explicar los patrones del comercio, es decir, saber quién vende qué productos y a qué países. En esta parte del capítulo se analizará hacia qué continentes o subcontinentes se han dirigido las exportaciones ecuatorianas en su mayor parte durante el periodo 1990-2010.

En la tabla 3.8 se puede observar que durante los años de este análisis, las ventas que Ecuador ha realizado al exterior se han dirigido notablemente hacia el continente Americano, especialmente en Norteamérica, seguidas por las exportaciones dirigidas a Europa y Asia, y en un porcentaje mínimo hacia África y Oceanía



**TABLA 3.8**  
**EXPORTACIONES POR CONTINENTE O SUBCONTINENTE (1990-2010)**

**Miles de dólares FOB**

Años	Total Exportaciones FOB	Norte América	América del Sur	América Central	Europa	Asia	África	Oceanía
1990	2.724.134	1.336.003	282.708	307.186	299.040	145.516	13.240	13.980
1991	2.851.013	1.406.719	331.779	156.598	499.822	423.748	3.606	16.101
1992	3.101.526	1.425.731	371.786	171.889	551.267	485.206	1.623	14.204
1993	3.065.615	1.419.267	475.056	148.447	532.624	394.268	5.131	10.025
1994	3.842.683	1.680.424	640.935	177.087	823.327	441.455	4.595	9.725
1995	4.380.707	1.902.771	709.725	228.552	976.172	477.723	9.118	19.313
1996	4.872.648	1.783.649	798.195	512.305	1.101.913	588.667	6.484	20.794
1997	5.264.364	2.060.227	993.806	324.932	1.226.319	574.353	1.637	24.738
1998	4.203.049	1.670.910	831.135	263.125	1.034.526	344.067	2.305	21.561
1999	4.451.084	1.741.757	785.292	396.363	931.237	488.017	3.102	22.670
2000	4.926.626	1.868.807	1.029.807	543.667	773.192	572.785	1.594	18.508
2001	4.678.437	1.819.140	1.019.821	461.311	836.238	435.151	2.628	16.527
2002	5.036.121	2.033.013	916.915	526.142	1.048.096	442.770	3.091	17.185
2003	6.222.693	2.563.259	1.219.002	605.255	1.372.499	387.231	27.917	13.485
2004	7.752.891	3.346.062	1.313.427	1.338.362	1.335.974	371.873	11.663	15.436
2005	10.100.031	5.138.411	2.010.039	1.070.168	1.647.522	178.547	7.916	15.511
2006	12.728.242	6.888.798	2.713.150	745.649	1.892.642	420.329	6.022	30.746
2007	13.852.364	6.119.463	3.415.542	1.124.883	2.240.873	388.714	20.708	18.920
2008	18.818.327	9.444.883	5.265.778	1.892.246	2.882.404	612.536	17.531	18.808
2009	13.863.056	4.668.187	3.198.606	2.544.545	2.746.772	319.760	15.843	21.527
2010	17.489.671	6.189.649	4.169.173	2.666.458	2.999.301	1.053.811	49.868	29.158

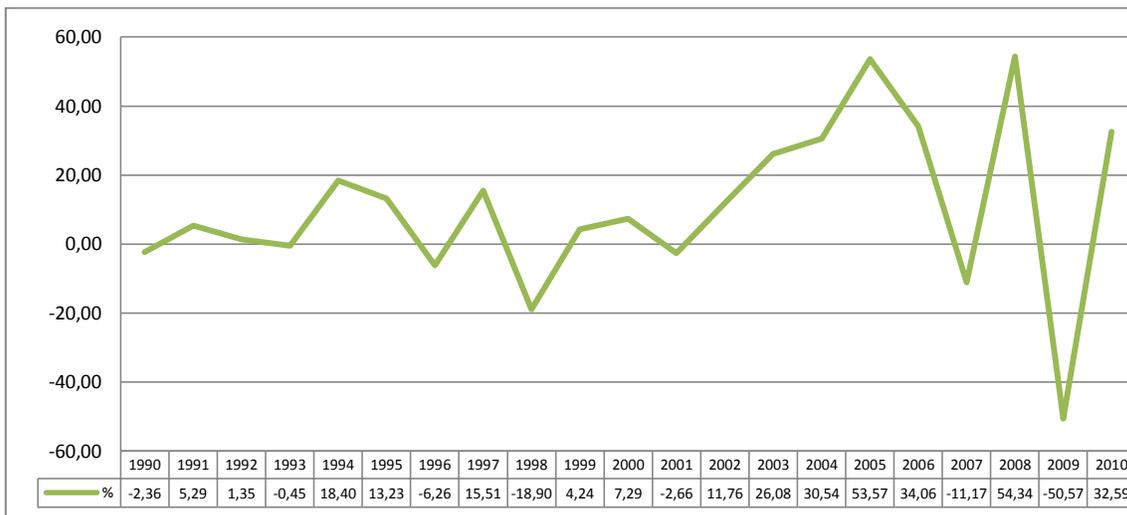
Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

**Norte América:** En 1990 las exportaciones globales hechas hacia este subcontinente sumaron los 1.336.003 miles de dólares, para los siguientes años estas cifras tuvieron ligeras variaciones. En el gráfico 3.1 se puede ver las variaciones en la tasa de crecimiento de las exportaciones hacia este subcontinente, En 1998 el valor exportado hacia este subcontinente fue de 1.670.910 miles de dólares, provocando una tasa de crecimiento negativa del 18.90%, razón que obedece a una caída en las exportaciones totales del país, ya que gran parte de los cultivos exportables fueron afectados por el fenómeno de El Niño.



**GRÁFICO 3. 1**  
**EVOLUCIÓN DE LA TASA DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES HACIA AMÉRICA DEL NORTE (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

Otra importante disminución en las exportaciones hacia este continente se produjo en el año 2007 en el cual las exportaciones realizadas hacia este destino se redujeron a 6.119.463 miles de dólares con un retroceso en su crecimiento de aproximadamente 11.17%. Según un informe del Banco Central del Ecuador<sup>47</sup> gran parte de esta reducción se debe a que Estados Unidos está reduciendo su participación de exportaciones ecuatorianas, especialmente en el envío de petróleo crudo hacia este destino, el cual es el principal demandante externo de las exportaciones petroleras ecuatorianas. (BCE, 1998, p. 15)

En el 2009 se puede notar que la tasa de crecimiento de las exportaciones hacia Norteamérica cayó en aproximadamente 50.57%, sin duda alguna la crisis financiera mundial que comenzó a finales del 2008 y que continuó en el 2009 repercutió en el resultado de las exportaciones de este año.

<sup>47</sup> Banco Central del Ecuador. (2008). *ECUADOR: EVOLUCIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL Enero-Diciembre 2007*. Recuperado el 8 de noviembre del 2010



Dentro del periodo de estudio de los países que conforma Norteamérica, Estados Unidos se constituye como el primer mercado de las exportaciones ecuatorianas. Su participación promedio entre 1990 y 2010 fue de aproximadamente el 41.73%, seguido a este país está México cuyo porcentaje promedio fue de 0.86% y por último Canadá con un porcentaje promedio de 0.38% del total de ventas hechas hacia América del Norte. (Anexo 3).

**América del sur:** Los países que lo integran resultan un mercado interesante para Ecuador, ya que a más de ser integrante de este subcontinente, también pertenece a importantes acuerdos comerciales con algunos de ellos como, la Comunidad Andina y la Asociación Latinoamericana de Integración.<sup>48</sup>

En el gráfico 3.2 se puede observar la evolución del crecimiento de las exportaciones en porcentajes con destino América del Sur, para 1990 las exportaciones hacia el mismo sumaron 282.708 miles de dólares, teniendo un importante crecimiento en 1994 en donde el valor exportado fue de 640.935 un crecimiento del 34.92% con respecto a 1993. Mientras que para 1998, la cifra en exportaciones disminuyó a 831.135 miles de dólares, lo que significó una disminución de 16.37% en su crecimiento, hay que recordar que gran parte de los productos exportables de origen agrícola fueron afectados por el fenómeno de El Niño, y por esta razón las exportaciones a los diferentes destinos fueron menores en su valor exportado.

En el 2002 las exportaciones hacia América del Sur fueron de 916.915 un retroceso del 10.09% con respecto al 2001, según López, O. S y Villamar, D. (2002)<sup>49</sup>, en el año 2002 algunas de las principales economías de la región como Argentina, Uruguay se encontraban aun en shock por las diversas crisis económicas por las que tuvieron que atravesar y sus consecuencias se vieron reflejadas en las demás economías, como por ejemplo en Brasil en

---

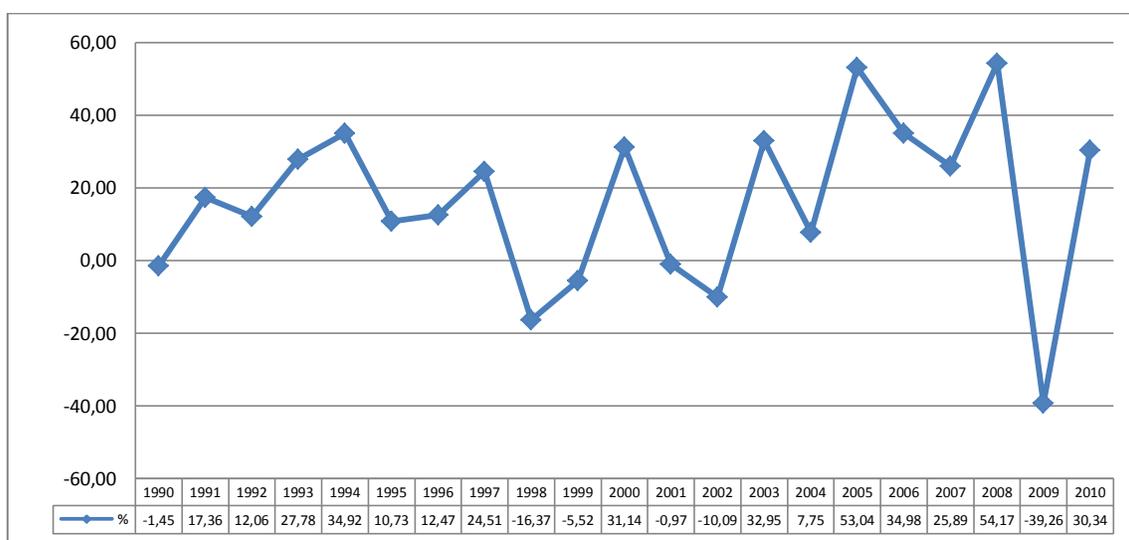
<sup>48</sup>Países integrantes de la ALADI: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay, Venezuela; CAN: Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela.

<sup>49</sup> López, O. Susana y Villamar, David. (2002). *Análisis de Coyuntura Económica 2002*. Instituto Latinoamericano de investigaciones Sociales, pp. 31,32. Recuperado de <http://www.slideshare.net/ggarcianunez/ecuador-2002>



donde por miedo al contagio argentino hizo tambalear su economía. Sin duda la inestabilidad económica y política en esa época propició disminuciones en los flujos netos de capitales externos.

**GRÁFICO 3. 2**  
**EVOLUCIÓN DE LA TASA DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES HACIA AMÉRICA DEL SUR (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

En el 2008 las exportaciones hacia estos destinos caen abruptamente dejando un valor en exportaciones de 3.198.606 miles de dólares, caída que representó el 39.26% respecto al 2007, esto se debió a la crisis financiera internacional que aún presenta secuelas en muchos países, principalmente en Estados Unidos, España, Italia y otros de Europa, esta crisis mundial repercutido en las transacciones comerciales de los involucrados, debido a la contracción económica y problemática de déficits fiscales desencadenando niveles demasiado altos de desempleo. No obstante para el 2010 las exportaciones hacia América del Sur incrementaron su valor de exportación a 4.172.348, con una tasa de crecimiento del 30.34%.



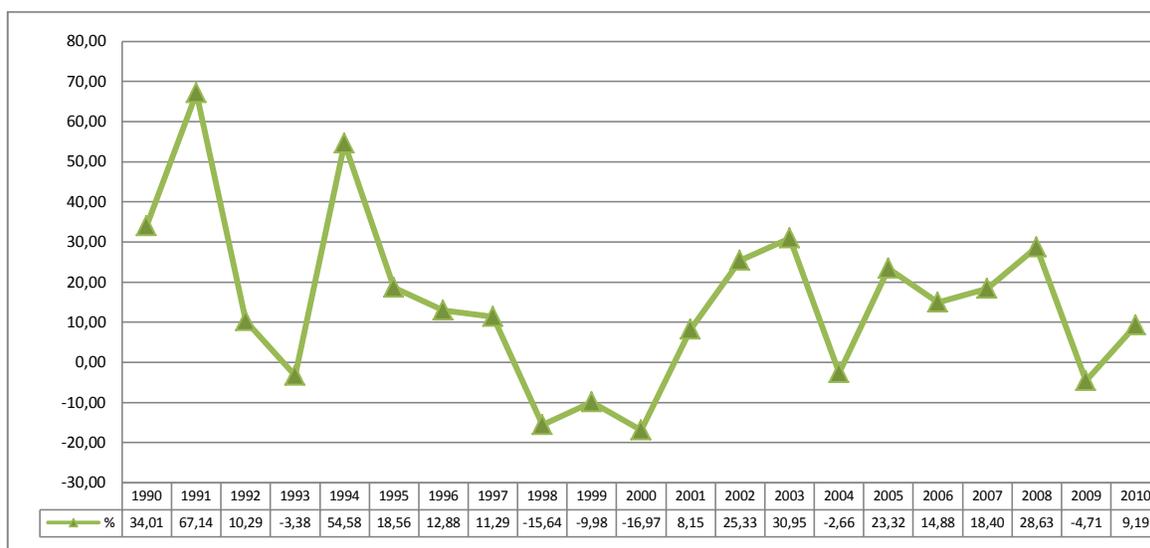
**Europa:** Conforme los años han pasado las exportaciones hacia este continente han ido representando mayor dinamismo, así en 1990 las exportaciones fueron de 229.040 miles de

dólares. En el gráfico 3.3 se puede observar que en el año 1994 existió un crecimiento importante del 54.58% en relación a 1993 en exportaciones hacia Europa, sin embargo para 1998, 1999 y 2000, años en los cuales se presentaron por una parte el fenómeno de El Niño 1997-1998 y la crisis política-financiera que se presentó a finales de los años noventa, desencadenaron tasas de crecimiento negativas, en cuanto a ventas hechas a Europa.

Para los años siguientes al año 2000 el 2004 y 2009 difieren de los demás años de presentar un crecimiento positivo, puesto que presentan tasas del -2.66% y la más importante la de 2009 cuyo crecimiento en exportaciones a Europa fue de -4.71%, causa para esta disminución como ya se ha mencionado anteriormente fue la crisis financiera mundial. Para el 2010 con un valor exportado de 2.999.301 miles de dólares las exportaciones presentaron un crecimiento del 9.19% en relación al año anterior.

**GRÁFICO 3.3**

**EVOLUCIÓN DE LA TASA DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES A EUROPA (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora



Vale resaltar que los porcentajes de participación que representaban las exportaciones hacia Europa en el total de exportaciones, tuvieron los porcentajes más elevados desde 1995 (22.28%) a 1998 (24.61%). En los años posteriores su nivel de participación fue disminuyendo llegando al 2010 con el 17.15% en el total de exportaciones FOB (Anexo 3).

Gran parte de las exportaciones realizadas a este continente, son realizadas hacia la Unión Europea, así por ejemplo en el año 2010 el 75.52% de las exportaciones realizadas hacia Europa correspondieron al bloque de la Unión Europea, a pesar de que este porcentaje es elevado no se compara con los porcentajes registrados en años anteriores. En cuanto a las exportaciones ecuatorianas al mercado de la Unión Europea se concentran en pocos productos, gran parte corresponden al ámbito de las frutas, legumbres, plantas, pescado, camarón, atún café y té que en su mayoría son bienes tradicionales de exportación.

Es importante destacar que una importante proporción de las exportaciones por parte de varios países de América Latina hacia la UE, se encuentran amparadas por preferencias unilaterales que otorgó este bloque comunitario en virtud del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP Plus). Que otorga preferencias arancelarias en el arancel NMF que corresponde a la cláusula de nación más favorecida, cláusula que concede un trato igualitario a todos los miembros de la OMC. Sobre el arancel NMF se establecen preferencias arancelarias en el marco de acuerdos bilaterales o unilaterales como es el caso del SGP.

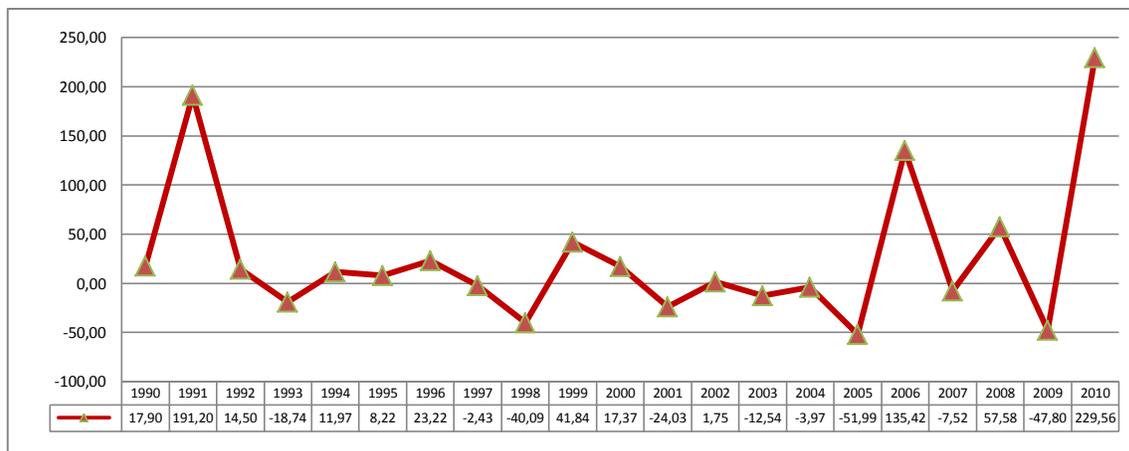
**Asia:** El valor de las exportaciones que Ecuador realizó hacia este continente en 1990 sumaron 145.516 miles de dólares, valor que para 1991 tiene un importante crecimiento de aproximadamente 191.20%. En 1998 el valor de exportaciones se redujeron a 344.067 miles de dólares, presentando una tasa de crecimiento negativa de 40.09%, esta disminución se debió primordialmente a los efectos causados por la Crisis Asiática, que afectó a los mercados internacionales en especial a las exportaciones. Por otra parte como ya se ha anotado anteriormente, los efectos que causó el fenómeno de El Niño sobre los productos de exportación, en especial agrícolas tradicionales provocaron que las exportaciones del país se redujeran.



En el 2009 las exportaciones dirigidas al continente Asiático presentaron una caída de 47.80% en relación al 2008 año en el cual las exportaciones lograron alcanzar un importante crecimiento del 57.58%, no se puede olvidar que la crisis mundial del 2009 sin duda afectó a todas la economías del mundo y tan solo basta ver que Ecuador se vió afectado en cuanto a las ventas realizadas hacia el exterior, que durante este año decayeron en todos los continentes y subcontinentes

Para el último año las exportaciones crecieron significativamente de 319.760 miles de dólares en el 2009 a 1.053.811 miles de dólares, crecimiento que representó el 229.56% el más elevado que se registró durante estos años analizados (gráfico 3.4).

**GRÁFICO 3. 4**  
**EVOLUCIÓN DE LA TASA DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES HACIA EL**  
**CONTINENTE ASIATICO (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora



## 3.2 ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES ECUATORIANAS

Al hablar de importaciones, se hace referencia a todas aquellas mercaderías que ingresan al país provenientes del extranjero, siguiendo un proceso de nacionalización, y así puedan ser puestas a disposición del público en general, para su consumo.

Las importaciones por uso o destino económico del Ecuador se componen de cuatro rubros que son: los bienes de consumo, combustibles, materias primas y bienes de capital.

**Tabla 3.9**  
**TOTAL DE IMPORTACIONES ECUATORIANAS (1990-2010)**  
**Miles de dólares CIF**

Años	Importaciones CIF	Tasa de crecimiento
1989	1.854.781	
1990	1.865.126	0,56
1991	2.399.040	28,63
1992	2.430.979	1,33
1993	2.562.223	5,40
1994	3.622.019	41,36
1995	4.152.635	14,65
1996	3.931.720	-5,32
1997	4.954.834	26,02
1998	5.575.734	12,53
1999	3.017.256	-45,89
2000	3.721.201	23,33
2001	5.362.856	44,12
2002	6.431.065	19,92
2003	6.702.741	4,22
2004	8.226.264	22,73
2005	10.286.884	25,05
2006	12.113.560	17,76
2007	13.893.462	14,69
2008	18.851.931	35,69
2009	15.089.892	-19,96
2010	20.590.855	36,45

Fuente: Banco Central del Ecuador  
Elaboración: La autora



Con el paso de los años, el valor de las importaciones se ha ido incrementando, tanto así que en muchas ocasiones las importaciones han sobrepasado el valor de las exportaciones ecuatorianas, dando como resultado saldos negativos en la balanza comercial del país. En la tabla 3.9 se puede ver que las importaciones CIF del Ecuador en 1990 sumaron 1.865.126 miles de dólares, llegando a 1995 a un valor de 4.152.635 miles de dólares, crecimiento de aproximadamente 123% respecto a 1990. Sin embargo para el año 1996 las importaciones caen 3.931.720 miles de dólares significando una disminución en su crecimiento de 5.32% respecto al año anterior. Luego de la contracción experimentada en 1996, las importaciones CIF recobraron su dinamismo, obteniendo en 1998 un valor de 5.575.734 miles de dólares, cifra que se constituyó en la más elevada dentro de los años noventa, con una tasa de crecimiento de 12.53% en relación a 1997.

En 1999 las importaciones CIF muestran una nueva caída de aproximadamente 45.89%, la principal causa fue que los importadores no podían saldar sus deudas ya que los ecuatorianos se encontraban conmocionados por la quiebra de los bancos en esa época, las personas no consumían los bienes importados de manera habitual, pues esto les resultaba muy costoso hacerlo.

Luego de la crisis financiera ecuatoriana vivida a finales de los años noventa; gracias al crecimiento en la demanda agregada y al gran impulso por parte de la inversión extranjera directa, las importaciones se fueron recuperando de su gran desfase. A partir del año 2000 a 2010 las importaciones tuvieron un repunte, con un ritmo de crecimiento promedio anual de 20.4%.

Para el año 2008 las importaciones crecieron significativamente en un 35.69%, pero al igual que las exportaciones en el año 2009 se redujeron en aproximadamente 19.96% producto de la crisis internacional, a mas de ello cabe añadir que en el 2009 el presidente Rafael Correa anunció un aumento de aranceles a las importaciones así como también fijó cupos para



importaciones con el ánimo de restringir de cierta manera las compras al exterior y así intentar disminuir los efectos de la crisis mundial que también afectó a la economía ecuatoriana, esto

se notó especialmente con la caída en las exportaciones de productos tradicionales, especialmente en Estados Unidos y Europa.<sup>50</sup>

Algunos de los productos afectados con la restricción de importaciones y fijación de mayores aranceles fueron: los textiles, calzados, automotrices, perfumes, licores, etc. Pese a las medidas tomadas por el gobierno en el 2009, se puede ver que en el año 2010 las importaciones retomaron su ritmo de crecimiento alcanzando los 20.590.855 miles de dólares crecimiento de aproximadamente 36.45% respecto al año anterior.

### **3.2.1 IMPORTACIONES POR GRUPO DE PRODUCTOS**

En cuanto a cómo han evolucionado las importaciones por grupo de productos, se puede observar en el gráfico 3.5, que el rubro de materias primas ha alcanzado los porcentajes más elevados de participación dentro de las importaciones hechas a lo largo de 1990-2010. En el año 1990 su participación fue de 52.51% (constituyéndose en el más alto dentro del periodo de análisis), para los siguientes años este porcentaje fue disminuyendo, llegando al año 2010 con 31.09%; pese a que su porcentaje disminuyó en aproximadamente 21%, no se vio superado por el resto de rubros.

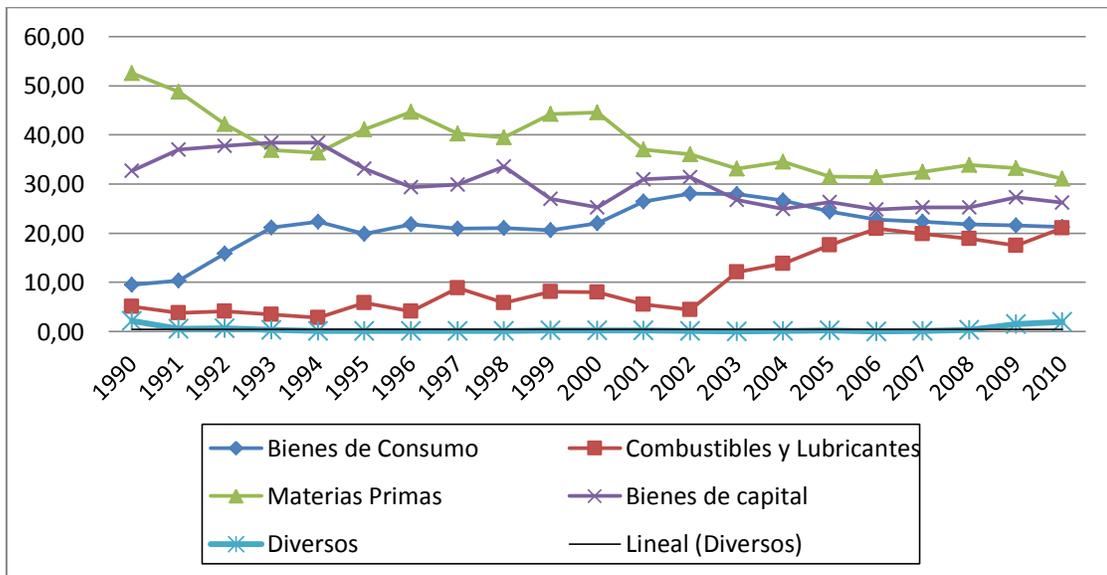
Seguido al grupo de materias primas, están los bienes de capital, que en 1990 representaron el 32.67% al total de importaciones. Durante el año 2003 y 2004 los porcentajes disminuyeron a 26.78% y 24.99% respectivamente, siendo superado por el rubro de bienes de consumo con el 27.98% en el 2003 y 26.64% para el 2004. En 2010 el porcentaje de participación alcanzó el 26.20% del total importado por el país en ese año.

---

<sup>50</sup>DIARIO EL UNIVERSO: Ecuador restringirá importación de unos 627 productos. Guayaquil, Ecuador, Enero 19 del 2009



**GRÁFICO 3. 5**  
**PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN POR GRUPO DE PRODUCTOS EN LAS IMPORTACIONES**  
**1990-2010**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012  
Elaboración: La autora

En cuanto a la importación de combustibles y lubricantes, se puede ver que este rubro ha tenido un importante dinamismo a partir del 2003 con el 12.08% de participación en el total importado por Ecuador en ese año y para el 2010 este porcentaje aumentó a 21.07%.

### 3.2.1.1 Materias Primas

La importación de materias primas está dirigida a tres sectores como lo son: el agrícola, el industrial y el de la construcción. Dentro de este grupo el que obtiene valores más altos de importación es el de materias primas industriales, cuya cifra en 1990 fue 802.938 miles de dólares y de 4.975.268 miles de dólares en el año 2010. La compra de materias primas agrícolas sumaron 84.979 miles de dólares en 1990 y las de materiales de construcción 91.549 miles de dólares en el mismo año. Y en el 2010 la compra de materias primas agrícolas



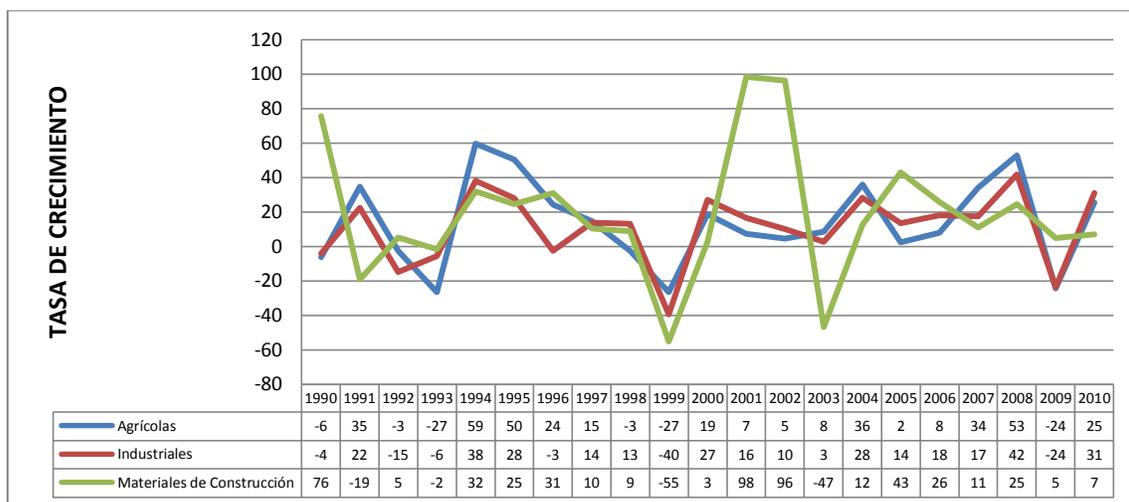
obtuvo un valor de 840.666 miles de dólares, cuyo valor fue inferior al registrado por el valor importado de materiales de construcción que fue de 585.829 miles de dólares (ver anexo 4).

En cuanto al porcentaje de participación de la compra de estos bienes en el total de importaciones, se puede observar en el anexo 4 que dentro del periodo 1990-2010 el rubro correspondiente a importación de materia primas industriales aporta en mayor porcentaje al total de importaciones y pese a que su participación ha ido disminuyendo de 43% en 1990 a 24% en el año 2010 éste no ha podido ser superado por los porcentajes de los agrícolas y materiales de construcción.

A continuación en el gráfico 3.6 se puede apreciar que durante la década de los noventa la importación de estos componentes presentaban crecimientos muy variados. En 1999 existió un decremento en la importación de los tres bienes, esto a consecuencia de la crisis financiera 1998-2000 y no solo existió un decremento en la compra de estos bienes, si no en todas las importaciones hechas por Ecuador en ese año. A partir del año 2000 la importación de estos bienes fueron creciendo favorecedoramente. Sin embargo en el 2009 se evidenció un decremento de aproximadamente el 24% en materias primas agrícolas e industriales esto a raíz de que en enero de 2009 el gobierno ecuatoriano determinara restringir una serie de partidas importadas, como una medida más para contrarrestar de alguna manera los efectos de la crisis financiera mundial. Dentro de este grupo, se puede ver que el único bien que no presentó una caída en su crecimiento fue el de materiales de construcción cuyo crecimiento para ese año fue del 5%. Para el 2010 el crecimiento de la importación de estos tres bienes retoman su ritmo alcanzado en años anteriores.



**GRÁFICO 3. 6**  
**TASA DE CRECIMIENTO DE MATERIAS PRIMAS**  
**1990-2010**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

### 3.2.1.2 Bienes de Capital

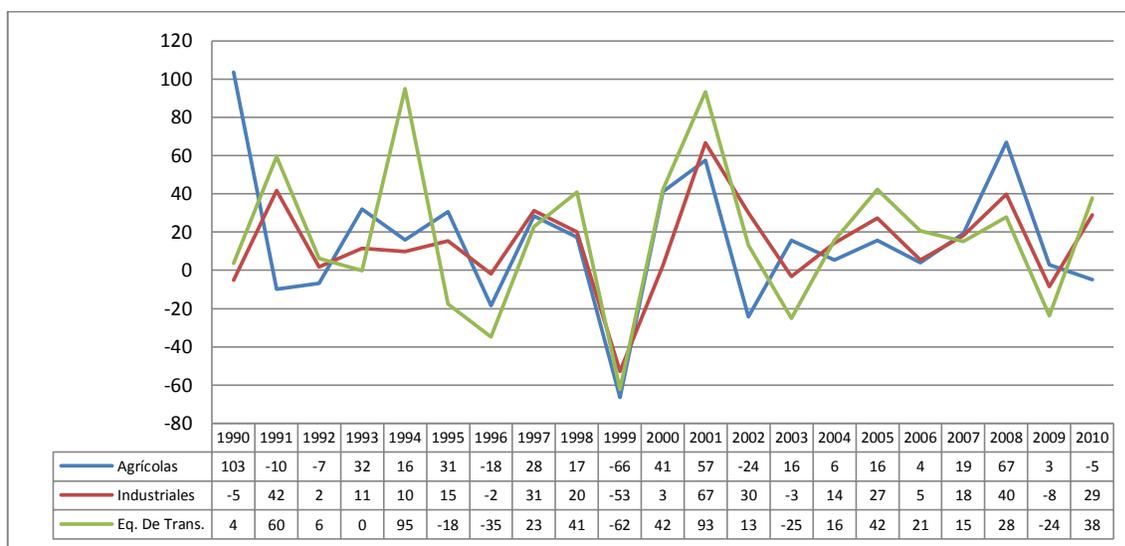
Dentro de este grupo de productos están: los agrícolas, los industriales y equipos de transporte la compra de estos bienes sumaron en 1990 un valor de 609. 324 miles de dólares, aportando aproximadamente con el 33% en el valor de las importaciones totales que realizó el país en ese año y en el 2010 su valor fue de 5.395.429 cifra que representó aproximadamente el 26% al total de importaciones (ver anexo 5).

El mayor componente de las importaciones de bienes de capital durante el periodo 1990-2010 es el rubro de industriales el cual registra el porcentaje más elevado de participación en las importaciones totales. En el año de 1990 su valor de compra representó aproximadamente el 20% en el total de ese año y para el 2010 su porcentaje disminuyó a 17%, superando aún, a equipos de transporte 9% y bienes de capital agrícolas 0.44% (anexo 5).



Con respecto al crecimiento de estos tres componentes de los bienes de capital se puede ver en el gráfico 3.7 que las *importaciones industriales* aumentaron considerablemente su valor importado lo que representó un crecimiento de aproximadamente el 20%. No obstante en 1999 a raíz de la crisis financiera se puede ver que las importaciones de este bien decrecieron en un 53% aproximadamente. En el año 2002 las importaciones crecieron en un 30%, este crecimiento se le atribuyó a la construcción del oleoducto de crudos pesados (OCP)<sup>51</sup> que para ese año efectuó el 98% de sus inversiones totales. Para el siguiente año sus importaciones disminuyeron, pero se recuperaron en los años siguientes, llegando al 2008 con un crecimiento de aproximadamente el 40%. Sin embargo en el 2009, año en el que se presentó la crisis mundial, las importaciones de este bien decrecieron en un 8%.

**GRÁFICO 3.7**  
**EVOLUCIÓN DEL CRECIMIENTO DE LOS BIENES DE CAPITAL (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

<sup>51</sup> OCP Ecuador S.A. empresa privada ecuatoriana que opera desde el año 2003 el oleoducto de crudos pesados, se lo construyó íntegramente con inversión privada sin participación económica ni riesgo alguno para el Estado.



Para el último año las importaciones crecieron en aproximadamente 29%, este crecimiento podría haber reflejado una reactivación económica luego de la crisis del 2009. Según Roberto Aspiazu, director ejecutivo del Comité Empresarial Ecuatoriano (CEE), argumentaba que el valor registrado en las importaciones de ese año revelaba que podría existir un aumento en la producción nacional. Uno de los sectores que presentó un aumento en las importaciones de maquinarias, fue el de industria plástica conformada hasta ese año por el 97% en empresas medianas y grandes.

En cuanto a *bienes de equipos de transporte* se puede ver en el gráfico 3.7 que este ha tenido un crecimiento muy variable en 1994 su tasa de crecimiento fue del 95%,. Sin embargo para 1999 las importaciones de este bien caen considerablemente en un 62% a raíz de la crisis financiera de esa época. En el año 2008 el valor alcanzado en importaciones presentó una tasa de crecimiento del 28%. No obstante para el año 2009 estas caen en un 24%. Según datos del Banco Central del Ecuador, este comportamiento correspondió a una disminución en su volumen de importación de -23.88%. Para el año 2010 gracias a un aumento en el volumen de importación, el valor comprado aumentó en un 38%.

En lo que respecta a los bienes de capital *del sector agrícola*, que es el bien que aporta en menor porcentaje al total de importaciones; su tasa de crecimiento a lo largo de estos 21 años de análisis han permanecido en constate variación. Para el año 1990 crece en un 103% en relación al año anterior y tal como sucedió con los otros bienes en el año 1999 las importaciones del mismo, disminuyeron considerablemente en un 66%.

Contrario a lo ocurrido con los otros dos bienes en el 2009, la importación de bienes de capital agrícola no presentaron una caída en su valor comprado, esto gracias a que el valor unitario de este bien fue menor al del año 2008 y por tanto el volumen importado aumentó en relación al 2008 en 14.29%. Pero en el año 2010 la compra de este bien disminuye en un 5% en relación al año anterior, pues según datos del Banco Central para ese año su volumen de importación disminuyó en un -17.42% y su precio unitario aumentó en un 14.90%. (Gráfico 3.7)



### 3.2.1.3 Bienes de Consumo

Las importaciones de bienes de consumo ocupan el tercer lugar de importancia en el total de importaciones hechas por Ecuador y están conformadas por las importaciones de bienes de consumo duraderos como por ejemplo prendas de vestir, equipos de música, computadoras, etc., y los bienes no duraderos como por ejemplo alimentos, papel, entre otros.

Este grupo de bienes aportó en 1990 con aproximadamente el 10% al total de importaciones, para los años siguientes su aporte fue creciendo llegando al año 2010 con un porcentaje del 21%. Los bienes duraderos representaron en promedio durante el periodo 1990-2010 el 9% y los bienes no duraderos el 12%, siendo estos bienes los que han aportado con los valores más altos durante los 21 años de este análisis (ver anexo 6).

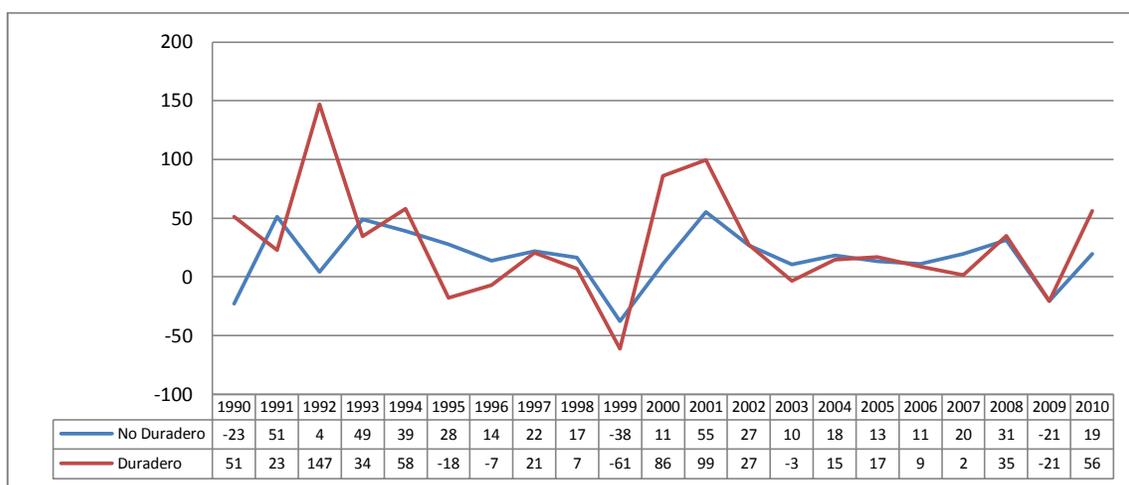
En el gráfico 3.8 se puede observar la evolución de la tasa de crecimiento de los bienes duraderos y no duraderos 1990-2010, claramente se ve que el rubro de bienes duraderos ha tenido grandes variaciones en su tasa de crecimiento por ejemplo en el año 1992 su crecimiento fue de aproximadamente 147%, para los siguientes años las importaciones de este bien presentan crecimientos así como también decrementos, siendo el más importante el del año 1999 (-61%), esto debido a la crisis político-económica antes mencionada, lo que conllevó a que se redujera el poder adquisitivo de los ecuatorianos. Durante los primeros tres años pos dolarización las importaciones de este bien registraron tasas de crecimiento elevadas, este ritmo se redujo a partir del 2003. Pero en el 2010 la compra de bienes duraderos registraron un crecimiento del 56%. Según la Ministra Coordinadora de la Política Económica Katuska King “El crecimiento de las importaciones se debió a que el consumidor ecuatoriano ha recuperado el poder adquisitivo, como consecuencia de que rige un sistema económico dolarizado” esto luego de la crisis internacional.

En lo que respecta a los bienes no duraderos se puede observar que sus niveles de crecimiento y disminución de los mismos no han sido tan marcados como el de los bienes duraderos.



Desde el año 2001 a 2008 las importaciones de este tipo de bienes presentaron tasas de crecimiento positiva; pero en el año 2009 al igual que sucedió con el resto de bienes importados, existió un decremento de aproximadamente el 21%. Según datos del Banco Central del Ecuador el volumen de importaciones disminuyó en un -8.87%, esto debido a la crisis mundial y a las salvaguardias a productos importados impuestas por el gobierno ecuatoriano, con el fin de disminuir las importaciones, ante un creciente saldo negativo en la balanza comercial del país.

**GRÁFICO 3.8**  
**TASAS DE CRECIMIENTO DE LOS BIENES DE CONSUMO (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

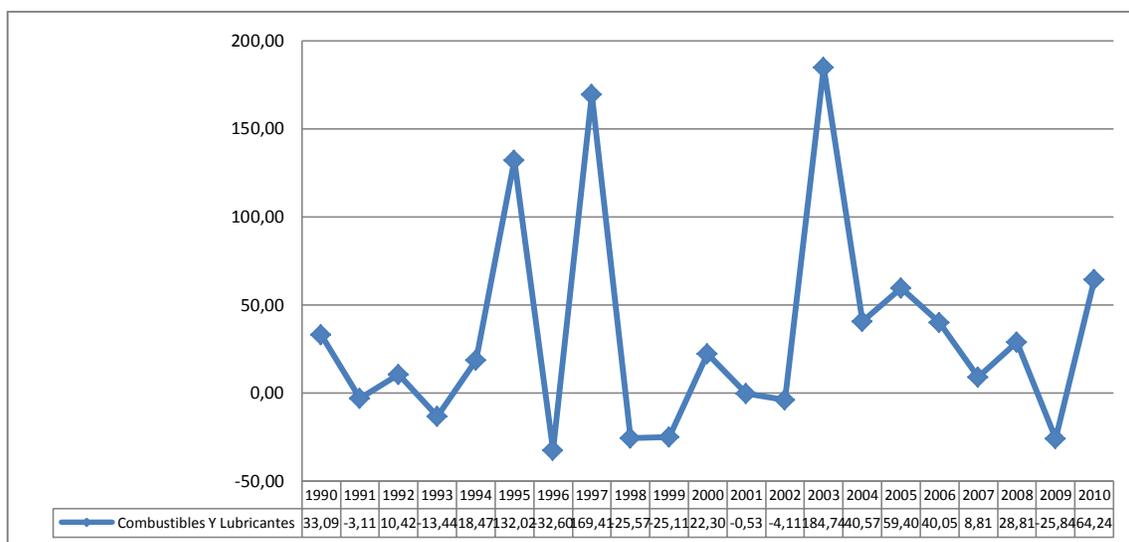
### 3.2.1.4 Combustibles y Lubricantes

La importación de Combustibles y Lubricantes ha tenido un comportamiento muy variable, su valor mínimo se registró en 1993, por 87.634 miles de dólares y el valor más alto fue en el año 2010 con 4.338.500 miles de dólares. En cuanto al porcentaje que ha aportado en el total de importaciones se tiene que en 1990 pasó de 5,07%, a su menor porcentaje que fue en 1994 con el 2.87%, para luego pasar al 2010 con el 21.07% al total de importaciones de ese año (ver anexo 7).



Las variaciones en el crecimiento de las importaciones de este bien ha sido bien marcado a lo largo del periodo 1990-2010, siendo 1997 uno de los años en los cuales se presentó su más alto crecimiento (169.41%) conformado especialmente de gas para uso doméstico, luego de que en el año 1996 se presentara una caída del 32.60% en las importaciones del mismo (ver gráfico3.9)

**GRÁFICO 3.9**  
**EVOLUCIÓN DEL CRECIMIENTO DE LAS IMPORTACIONES DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

Durante 1998 y 1999 la compra de éstos bienes presentaron caídas del 25.57% y 25.11% respectivamente, esto debido a la difícil situación que vivió el país en aquellos años que obligaron al país a reducir su consumo.

Para el 2005 las importaciones aumentan considerablemente en aproximadamente 59.40%, lo cual se explica por el incremento del precio unitario a raíz de una tendencia internacional alcista de este tipo de bienes, así como también a la creciente demanda a nivel nacional, que provocó el incremento en volúmenes importados. Esto se debió a que por una parte, Petroecuador tuvo que importar diesel para hacer frente a la demanda de las generadoras



termoeléctricas para enfrentar la época de estiaje que se presentó a fines del año 2005; y, por otra parte a retrasos que se registraron en la llegada al país de los embarques provocado por la presencia de huracanes en el hemisferio norte. A esto habría que incluir el contrabando que se genera en las poblaciones fronterizas tanto al norte como al sur del país. De acuerdo a Petroecuador, la estimación del contrabando de combustible es del 4%<sup>52</sup>

En los años posteriores el incremento de importaciones de estos productos parecía no tener freno, en el año 2008 estas importaciones alcanzaron 3.562.057 miles de dólares, aumento que estaba reflejado por los objetivos del Plan de Soberanía Energética del Gobierno, que eran los de buscar una reducción en los desvíos y contrabando de combustibles por las fronteras<sup>53</sup>

Para el 2009 la compra al exterior de estos bienes cae en aproximadamente 25.84% aun cuando su volumen importado creció en 13.62% y su precio cayó en -36.16%, según datos del Banco Central del Ecuador. Ya para el año 2010 se incrementa su valor importado a 64.24% respecto al año anterior, según datos del ministerio Coordinación de la Producción, Empleo y Competitividad el combustible que creció más en importación fue el diesel, convirtiéndose así en el producto más importado, pues gran parte del diesel fue destinado al sector termoeléctrico como una de las soluciones para evitar los racionamientos que en esa época se venían dando. Vale recalcar que la recuperación del precio internacional de petróleo de 52.56 en 2009 a 71.92 en el 2010, incidió en los precios altos de sus derivados y a más de ello en refinación interna de los derivados del petróleo existió una disminución provocando la necesidad de importar ese tipo de bienes.

### **3.3 ANÁLISIS DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES ECUATORIANAS CON SUS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES**

La economía ecuatoriana con el paso de los años ha ido estableciendo nuevos acuerdos multilaterales y bilaterales de comercio, así como también ha profundizado los acuerdos ya

<sup>52</sup>Estas cifras son tomadas del Boletín del BCE: Ecuador: Evolución de la Balanza Comercial, Enero-Diciembre 2005

<sup>53</sup>Ministerio de Industrias y Productividad de Ecuador 2009



existentes con el fin de asegurar relaciones comerciales favorables en condiciones preferenciales.

No existe duda de que el principal destino de las exportaciones nacionales está en los Estados Unidos, país en el cual durante muchos años se ha concentrado el porcentaje más alto de ventas que Ecuador ha realizado al exterior. En el Anexo 3 se puede ver que durante 1990 su participación en el total de exportaciones fue de 48.37%, sin embargo con el tiempo éste porcentaje ha ido disminuyendo, siendo así que en 1996 se registra un porcentaje de 35.04%, aproximadamente 13 puntos porcentuales menos que el del año inicial; en los siguientes años existieron incrementos leves, siendo el 2006 el año en el que se registró el incremento más significativo del 53.35%, porcentaje que disminuyó para los siguientes años, llegando a su punto más bajo en el año 2009 con el 32.88%.

Por otra parte está Colombia cuyo porcentaje de participación en las exportaciones totales del país progresó considerablemente a partir de 1993, año en el cual empezó a funcionar la zona de libre comercio andina, su participación en las exportaciones ecuatorianas en 1990 fue de apenas el 1.18%, aumentando en 1993 a 4.61%. En el 2002 llegó a presentar el porcentaje de 7.20%, el más alto dentro de los años de este análisis; no obstante para los siguientes años el porcentaje presenta disminuciones, llegando al 2010 con el 4.53% con relación a las exportaciones totales que realizó el país en dicho año.

Desde el año 2000 al 2010, con un nivel de participación promedio dentro de las exportaciones para esos 11 años, se encuentran entre los porcentaje más representativos: Estado Unidos (41.67%), Perú (8.22%), Colombia (5.38%), Chile (3.94%), Italia (4.07%), Rusia (3.36%), Venezuela (2.77%) y Alemania (2.42%).

En lo que respecta a las importaciones que Ecuador realiza, desde los diferentes destinos en el anexo 8 se puede constatar que durante los últimos 11 años de este análisis se registran participaciones distintas a las ocurridas con las exportaciones, es decir, en algunos años América del Norte presenta porcentajes de importación menores a los de América del Sur y el



continente asiático. El porcentaje de importaciones realizadas desde América del Norte ha disminuido ya que en 1990 del total de importaciones del país, el 36.48% se realizaban desde este subcontinente, disminuyendo en el 2010 a 29.16%. Esta disminución responde a aumentos significativos en las importaciones hechas hacia otros países, especialmente a los provenientes de América del Sur, Asia y Europa.

Las importaciones hechas a la región de América del Sur, han mostrado un aumento en su participación al total de importaciones pasando del 17.41% en 1990 al 26.80% en el 2010. Este aumento es gracias al funcionamiento de la Zona Andina de Libre comercio que ha hecho que países como Colombia y Venezuela que son importantes abastecedores de todo tipo de productos, en especial de bienes finales y algunas materias primas sean algunos de nuestros principales proveedores. Por otra parte está el continente Asiático, cuyo porcentaje de importaciones en 1990 representó el 12.56%, aumentó al 25.63% en el 2010. En el caso de Europa es lo contrario de lo que ocurrió con América del Sur y Asia, ya que su porcentaje de participación en las importaciones ha ido disminuyendo, pasando de ser en 1990 la segunda región en importancia de donde Ecuador importaba la mayor parte de bienes con un porcentaje del 26.07%, llegó al 2010 con un porcentaje del 10.34%.

A continuación se analizará la relación comercial de Ecuador con sus principales socios comerciales.

**Estados Unidos:** El mercado estadounidense ha sido durante muchos años el principal socio comercial para Ecuador, tal como se lo puede constatar en la tabla 310., en donde se puede observar que a excepción de 1998, Ecuador posee un saldo comercial positivo con respecto a Estados Unidos a pesar de que la balanza comercial ha sido muy fluctuante durante los años de análisis. Durante 1990 las exportaciones realizadas hacia este destino constituyeron el 48.37% del total de exportaciones totales. Desde 1991 a 1995 estas disminuyeron gradualmente, pero en 1996 el porcentaje disminuyó notablemente al 35.04%, el porcentaje más bajo que se registró durante la década de los noventa; no obstante en el año 2006 el porcentaje haciende a



53.35%, el cual se constituye como porcentaje más alto dentro de los 21 años de éste análisis, pero para los siguientes años los porcentajes fueron disminuyendo, llegando al 2009 a representar el 32.88%, esta situación obedeció a la baja que existió en las exportaciones ecuatorianas realizadas no solamente a Estados Unidos, sino a todos los mercados internacionales, a consecuencia de la crisis financiera mundial que azotó a las economías del mundo. Para el 2010 las exportaciones hacia Estados Unidos aumentan llegando a representar el 34.57% del total de exportaciones FOB que realizó el país en ese año.

**TABLA 3.10**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS (1990-2010)**  
Miles de dólares

Años	Total exportaciones FOB	Estados Unidos					
		Exportaciones	% participación en las exportaciones	Total Importaciones CIF	Importaciones	% participación en las exportaciones	Balanza Comercial
1990	2.724.134	1.317.725	48,37	1.865.126	587.333	31,49	730.392
1991	2.851.013	1.384.115	48,55	2.399.040	742.254	30,94	641.861
1992	3.101.526	1.388.795	44,78	2.430.979	813.535	33,47	575.260
1993	3.065.615	1.368.326	44,63	2.562.223	810.120	31,62	558.206
1994	3.842.683	1.588.582	41,34	3.622.019	950.169	26,23	638.413
1995	4.380.707	1.831.151	41,80	4.152.635	1.289.705	31,06	541.446
1996	4.872.648	1.707.199	35,04	3.931.720	1.171.121	29,79	536.078
1997	5.264.364	1.997.655	37,95	4.954.834	1.514.787	30,57	482.868
1998	4.203.049	1.595.489	37,96	5.575.734	1.676.734	30,07	-81.245
1999	4.451.084	1.667.933	37,47	3.017.256	916.641	30,38	751.292
2000	4.926.626	1.801.672	36,57	3.721.201	904.033	24,29	897.639
2001	4.678.437	1.747.235	37,35	5.362.856	1.229.394	22,92	517.841
2002	5.036.121	1.982.206	39,36	6.431.065	1.367.872	21,27	614.334
2003	6.222.693	2.481.880	39,88	6.702.741	1.231.193	18,37	1.250.687
2004	7.752.891	3.273.693	42,23	8.226.264	1.293.497	15,72	1.980.196
2005	10.100.031	5.016.846	49,67	10.286.884	1.671.388	16,25	3.345.458
2006	12.728.242	6.791.059	53,35	12.113.560	2.347.050	19,38	4.444.009
2007	13.852.364	5.950.120	42,95	13.893.462	2.302.042	16,57	3.648.078
2008	18.818.327	9.325.177	49,55	18.851.931	2.848.682	15,11	6.476.495
2009	13.863.056	4.557.929	32,88	15.089.892	3.352.219	22,21	1.205.710
2010	17.489.671	6.046.021	34,57	20.590.855	4.807.923	23,35	1.238.098

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

En cuanto a las importaciones que Ecuador ha realizado a estados Unidos, estas han ido perdiendo dinamismo. En 1990 el valor importado desde Estados Unidos represento el 31.49%

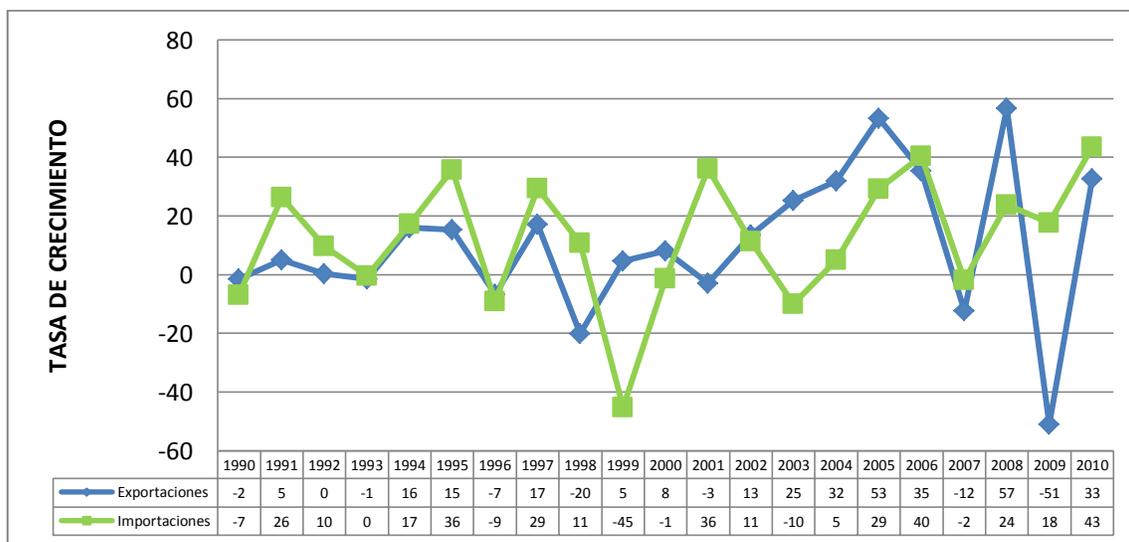


de total de importaciones CIF de ese año, en el 2000 se puede ver que el porcentaje cayó al 24.29% y así mismo para los siguientes años el porcentaje de participación en total de importaciones del país fue disminuyendo, , llegando al 2008 con el 15.11% del total de importaciones, constituyéndose el más bajo durante 1990-2010. Para los dos últimos años el porcentaje mejora con el 22.21% y 23.35% respectivamente, pese a que estos aumentos no pudieron superar a los porcentajes que se venían alcanzando en los años noventa.

En lo que respecta al crecimiento que han tenido las exportaciones e importaciones, en el gráfico 3.10 se puede observar que en el caso de las exportaciones, en el año 1998 se registra una caída del 20% en las exportaciones realizadas a Estados Unidos, que como se ya se ha anotado anteriormente, en este año el país tuvo que recibir las consecuencias del fenómeno de El Niño 1997-1988, que daño gran parte de los cultivos agrícolas de exportación del país, así como también se vieron afectado el sector pesquero y camaronero. Otro importante decremento en las exportaciones se presentó en el 2009 (51%), pues las economías del mundo fueron azotadas por la crisis mundial antes mencionada.

**GRÁFICO 3.10**

**TASA DE CRECIMIENTO DEL COMERCIO ECUADOR-ESTADOS UNIDOS (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora



En el caso de las importaciones, en 1999 se presentó una gran caída de las mismas que representó el 45%, esta disminución en las importaciones se debió a los efectos de la crisis política y financiera que se llevó a cabo en el Ecuador a finales de los años noventa, que obligó a que la población se cohibiera de realizar compras innecesarias y destinara lo que les quedaba para el ahorro o simplemente para gastos de supervivencia.

No es de extrañarse que Estados Unidos represente el principal socio comercial para Ecuador, pues este siempre se ha caracterizado por ser un comprador mundial; entre los principales productos que Ecuador exporta hacia este destino están: petróleo, banano, café, cacao, atún, que son los que más se destacan del resto de productos exportados. Y entre los productos que Ecuador importa desde Estados Unidos se encuentran los aceites de petróleo (excepto crudo), cereales, plásticos, abonos, papel, entre otros.

Cabe destacar que Estados Unidos a más de ser nuestro principal comprador así como de otros países, es también considerado como una potencia económica y política que influye en varios países, especialmente en aquellos que están en vía de desarrollo, como es el caso de Ecuador.

Es importante anotar que el 99% de las exportaciones ecuatorianas hacia los Estados Unidos entran bajo preferencias como: ATPDEA, vigente desde 1991, cuyo tratamiento preferencial, cobijó alrededor de 6.100 productos, ha sido renovada año a año. De acuerdo a su última renovación, estará vigente hasta julio del 2013. Ésta Ley fue creada con los objetivos de apoyar los esfuerzos de los países beneficiarios de ATPDEA en la lucha contra la producción y tráfico de drogas ilícitas, ofrecer una alternativa para revivir y estabilizar las economías lícitas de Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, estimular la inversión local y extranjera en los países ATPDEA y Servir los intereses de seguridad nacional de los Estados Unidos y Ecuador; SGP que consiste en dar preferencias a aquellos países determinados por el Banco Mundial que no cuenten con ingresos elevados y sus exportaciones no sean suficientemente diversificadas; o por regulaciones de la OMC que otorga cero aranceles por el acuerdo de Nación Menos Favorecida (NMF).



**Colombia:** Las relaciones comerciales que este país mantiene con Ecuador, están dentro del marco de la zona de libre comercio existente entre los miembros de la Comunidad Andina (CAN), complemento a esta relación se han creado Cámaras Binacionales y ferias sectoriales internacionales cuyo objetivo ha sido el de impulsar el desarrollo de sus empresas. Por otra parte tanto Colombia como Ecuador forman parte de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) a principios de los años sesenta.

En la tabla 3.11 se puede ver que la balanza comercial con Colombia presenta históricamente saldos negativos.

Durante los primeros 3 años de análisis el porcentaje que representaban las exportaciones destinadas a Colombia, en el total de exportaciones totales del país no superaban el 3%. Sin embargo desde 1993 a 1997 las exportaciones hacia Colombia tuvieron importantes incrementos que se vieron reflejados en su porcentaje de participación en el total de exportaciones que pasó del 4.61% en 1993 a 6.75% en 1997. Para los años siguientes estos porcentajes disminuyeron paulatinamente, a excepción del año 2002 donde se registró el porcentaje más alto dentro de los 21 años de análisis que fue de 7.20%.

Desde marzo del 2008 Ecuador y Colombia mantuvieron rotas sus relaciones diplomáticas tras una incursión del ejército colombiano a territorio ecuatoriano para destruir una base de las FARC, pese a esta situación el comercio bilateral fluyó normalmente entre ambos países. Pero desde julio del 2009 Ecuador aplica una salvaguardia cambiaria a Colombia en un corto plazo, con el fin de reducir el déficit de la balanza comercial con ese país, los argumentos que Ecuador tomó en cuenta para esta medida fueron las devaluaciones de más del 40% que Colombia había realizado en su moneda local, lo que habría perjudicado a las exportaciones ecuatorianas hacia ese país su principal socio comercial dentro de la región andina. Por otra parte se hablaba de cierta evidencia de que el país vecino estaría utilizando medidas



discriminatorias hacia las exportaciones ecuatorianas como por ejemplo problemas al ingresar productos como el arroz, lácteos y carnes.<sup>54</sup>

Luego de que las autoridades ecuatorianas acordaron la eliminación de esta salvaguardia a Colombia a principio de febrero del 2010, existió un mejoramiento en las relaciones políticas entre ambos países, así como también una mejora en las exportaciones hacia este destino que para el 2010 crecieron en aproximadamente un 18% y con una participación relativa en el total de exportaciones totales FOB de 4.53%.

**TABLA 3.11**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR Y COLOMBIA (1990-2010)**  
**Miles de dólares**

Años	Total exportaciones FOB	COLOMBIA					
		Exportaciones	% participación en las exportaciones	Total Importaciones CIF	Importaciones	% participación en las exportaciones	Balanza Comercial
1990	2.724.134	32.227	1,18	1.865.126	57.636	3,09	-25.409
1991	2.851.013	31.915	1,12	2.399.040	94.510	3,94	-62.595
1992	3.101.526	60.906	1,96	2.430.979	102.845	4,23	-41.939
1993	3.065.615	141.359	4,61	2.562.223	99.594	3,89	41.765
1994	3.842.683	225.985	5,88	3.622.019	297.895	8,22	-71.910
1995	4.380.707	251.890	5,75	4.152.635	399.556	9,62	-147.666
1996	4.872.648	300.480	6,17	3.931.720	378.438	9,63	-77.958
1997	5.264.364	355.453	6,75	4.954.834	511.051	10,31	-155.598
1998	4.203.049	282.567	6,72	5.575.734	592.139	10,62	-309.572
1999	4.451.084	227.237	5,11	3.017.256	363.388	12,04	-136.151
2000	4.926.626	267.946	5,44	3.721.201	517.677	13,91	-249.731
2001	4.678.437	323.962	6,92	5.362.856	762.710	14,22	-438.748
2002	5.036.121	362.500	7,20	6.431.065	881.901	13,71	-519.401
2003	6.222.693	375.578	6,04	6.702.741	913.483	13,63	-537.905
2004	7.752.891	334.839	4,32	8.226.264	1.107.194	13,46	-772.355
2005	10.100.031	511.033	5,06	10.286.884	1.366.182	13,28	-855.149
2006	12.728.242	715.239	5,62	12.113.560	1.485.657	12,26	-770.418
2007	13.852.364	650.620	4,70	13.893.462	1.453.908	10,46	-803.288
2008	18.818.327	842.942	4,48	18.851.931	1.714.324	9,09	-871.382
2009	13.863.056	673.123	4,86	15.089.892	1.592.919	10,56	-919.796
2010	17.489.671	793.056	4,53	20.590.855	1.927.017	9,36	-1.133.961

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

<sup>54</sup> Ecuador aplica salvaguardia cambiaria frente a Colombia. [2009, Julio 8], El Universal. (En línea), Español. Disponible: [http://www.eluniversal.com/2009/07/08/eco\\_ava\\_ecuador-aplica-salva\\_08A2468403.shtml](http://www.eluniversal.com/2009/07/08/eco_ava_ecuador-aplica-salva_08A2468403.shtml) [2012, mayo 18]

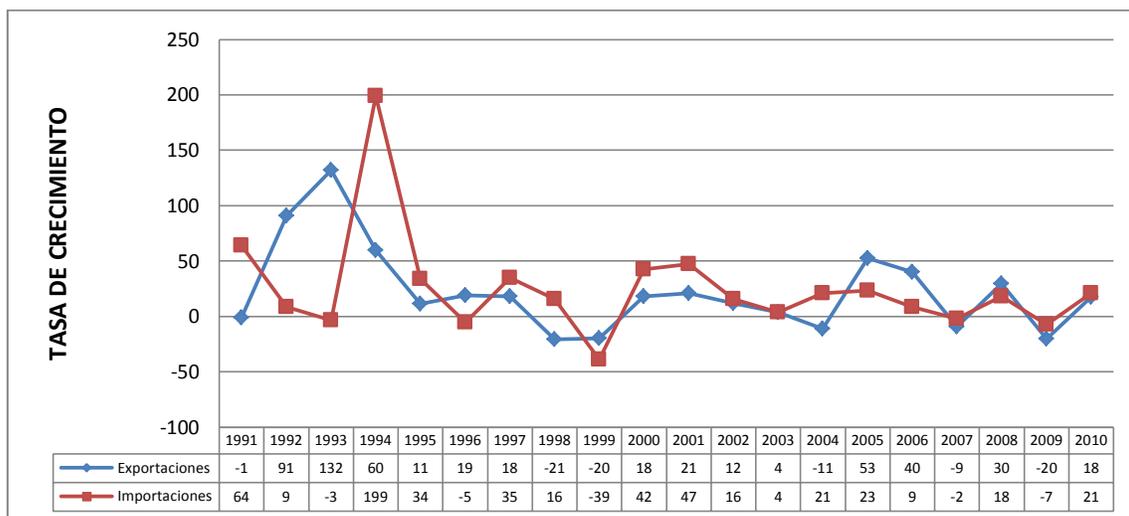


En lo que tiene que ver a las importaciones ecuatorianas desde Colombia, estas sumaron 1.927.017 miles de dólares en el 2010, significando el 9.36% de las totales de este año, lo cual muestra que su incremento ha sido significativo, pues en el 1990 representaba tan solo el 3.09%. Sin embargo existieron porcentajes más altos que el registrado en el 2010, como por ejemplo el del 2001 que fue de 14.22% el más alto dentro de los 21 años de análisis. Es importante anotar que el dinamismo de este mercado excede grandemente al de las exportaciones que Ecuador realiza al mismo. Una razón que explica el gran crecimiento de las ventas que Colombia realiza a nuestro país es el funcionamiento de la Zona Andina de Libre Comercio, que desde el año 1993-1994 eliminó trabas arancelarias para el intercambio ecuatoriano-colombiano, creando además condiciones complementarias interesantes entre otros aspectos, como el transporte aéreo y marítimo.

En el gráfico 3.11 se puede observar el crecimiento de las exportaciones e importaciones que Ecuador ha realizado a Colombia, a lo largo de 1990-2010. En el caso de las exportaciones éstas se redujeron en aproximadamente 21% en 1998, que como ya se ha anotado en este año se presentó el fenómeno de El Niño, provocando disminución de la productividad en el país y por tanto disminución en las exportaciones hacia el mundo. Otra caída importante en las exportaciones hacia Colombia se presentó se registra en 1999 a raíz de los problemas financieros y políticos por los que pasó el país en esa época, así como también existió una caída en las importaciones hechas a Colombia en aproximadamente (39%), esto debido a que en el país se vivió un periodo de incertidumbre e inestabilidad financiera, en donde la población no se permitía comprar más allá de lo indispensable.



**GRÁFICO 3.11**  
**TASA DE CRECIMIENTO DEL COMERCIO ECUADOR-COLOMBIA (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

Para el 2009 el valor de las exportaciones, así como también el de las importaciones volvieron a caer en el 20% y el 7% respectivamente, en el primer caso se debió a la crisis mundial y en el segundo caso, a la aplicación de las salvaguardias por parte de Ecuador a Colombia lo cual provocó una caída en el valor de las importaciones.

En el 2010 con la eliminación de las salvaguardias, las exportaciones e importaciones repuntaron en un 18% y 21% respectivamente en relación al año anterior.

Entre los principales productos de exportación con destino a Colombia están: vehículos ensamblados, café sin tostar, aceite de palma, sardinas y atún en conserva, harina de pescado, alcohol etílico, entre otros, y entre los principales productos importados por Ecuador desde Colombia se encuentran: medicamentos para usos humanos, camiones a diesel, azúcar, polipropileno, energía eléctrica, fungicidas e insecticidas entre otros<sup>55</sup>.

<sup>55</sup> Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2010). *Relación comercial Ecuador-Colombia*. Recuperado el 14-02-2009



Sin duda Colombia siempre ha figurado en el comercio ecuatoriano situación que se debería aprovechar, pues a mas de ser miembro junto con Ecuador de importantes acuerdos y convenios comerciales, estos dos países se encuentran uno del otro a muy poca distancia, una gran ventaja para la integración profunda de ambos países.

**Perú:** Durante los años de análisis, los resultados de la balanza comercial ecuatoriana con Perú, se ha podido mantener con saldos positivos, esto debido en gran parte a las exportaciones petroleras que Ecuador les realiza.

En la tabla 3.12 se puede observar que en 1990 las exportaciones realizadas hacia este destino sumaron 138.352 miles de dólares lo que significó el 5.08% de participación en el total de exportaciones del país, pero en 1995 las exportaciones disminuyen significativamente, registrando un valor de 69.236 miles de dólares, representando el 1.58% de participación en el total exportado por el país en ese año, esta caída obedece al conflicto bélico armado entre Ecuador y Perú, que a mas de afectar las relaciones comerciales ya existentes, se redujeron las posibilidades de ampliar dichas relaciones mediante nuevas negociaciones. Pero a partir de la firma de acuerdo de paz entre ambos países (26 de octubre de 1998), se pudieron conocer nuevos planes para su integración, con el apoyo de organismos financieros internacionales.



**TABLA 3.12**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR Y PERÚ (1990-2010)**

Miles de dólares

Años	Total exportaciones FOB	Total Importaciones CIF	PERÚ				
			Exportaciones	participación en exportaciones FOB	Importaciones	participación en importaciones CIF	Balanza Comercial
1990	2.724.134	1.865.126	138.352	5,08	29.336	1,57	109.016
1991	2.851.013	2.399.040	164.084	5,76	35.329	1,47	128.755
1992	3.101.526	2.430.979	100.762	3,25	27.371	1,13	73.391
1993	3.065.615	2.562.223	130.336	4,25	34.704	1,35	95.632
1994	3.842.683	3.622.019	156.814	4,08	52.417	1,45	104.397
1995	4.380.707	4.152.635	69.236	1,58	39.837	0,96	29.399
1996	4.872.648	3.931.720	53.273	1,09	40.395	1,03	12.878
1997	5.264.364	4.954.834	223.662	4,25	65.516	1,32	158.146
1998	4.203.049	5.575.734	199.127	4,74	98.354	1,76	100.773
1999	4.451.084	3.017.256	180.146	4,05	48.119	1,59	132.027
2000	4.926.626	3.721.201	293.823	5,96	72.261	1,94	221.562
2001	4.678.437	5.362.856	341.393	7,30	91.611	1,71	249.782
2002	5.036.121	6.431.065	374.489	7,44	137.136	2,13	237.353
2003	6.222.693	6.702.741	642.467	10,32	153.902	2,30	488.565
2004	7.752.891	8.226.264	605.769	7,81	202.949	2,47	402.820
2005	10.100.031	10.286.884	876.033	8,67	319.817	3,11	556.216
2006	12.728.242	12.113.560	1.039.344	8,17	316.435	2,61	722.909
2007	13.852.364	13.893.462	1.491.899	10,77	386.443	2,78	1.105.456
2008	18.818.327	18.851.931	1.816.626	9,65	488.462	2,59	1.328.164
2009	13.863.056	15.089.892	932.049	6,72	610.686	4,05	321.363
2010	17.489.671	20.590.855	1.335.577	7,64	865.868	4,21	469.709

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

En los siguientes años, el nivel de participación fue aumentando, aunque con caídas leves, llegando al año 2007 con un valor en exportaciones de 1.491.899 miles de dólares, es decir un porcentaje de participación del 10.77% en el total de ventas hechas por Ecuador hacia el exterior, este se constituyó en el porcentaje más alto dentro de los 21 años de análisis. En el 2009 las exportaciones cayeron a causa de la crisis global y a una caída en el precio del petróleo que se constituye el principal producto de exportación a Perú; esta caída en las exportaciones se recuperó para el 2010 pasando de 932.049 miles de dólares en el 2009 a 1.335.577 miles de dólares y con el 7.64% de participación en el total de exportaciones de ese año y que significó el más importante dentro de los países de América del Sur.



Respecto a las importaciones ecuatorianas desde Perú, éstas sumaron 29.336 miles de dólares, significando tan solo el 1.57% del total de importaciones hechas en ese año. Se puede ver claramente, que a raíz del conflicto bélico entre ambos países, el porcentaje de participación disminuyó siendo el menor el de 1995 (0.96%). No obstante a raíz del Acuerdo de Paz, el comercio creció significativamente, impulsado por la firma del Convenio de Aceleración y Profundización de Libre comercio entre los mismos, que estableció un arancel del 0% para el intercambio bilateral.<sup>56</sup>

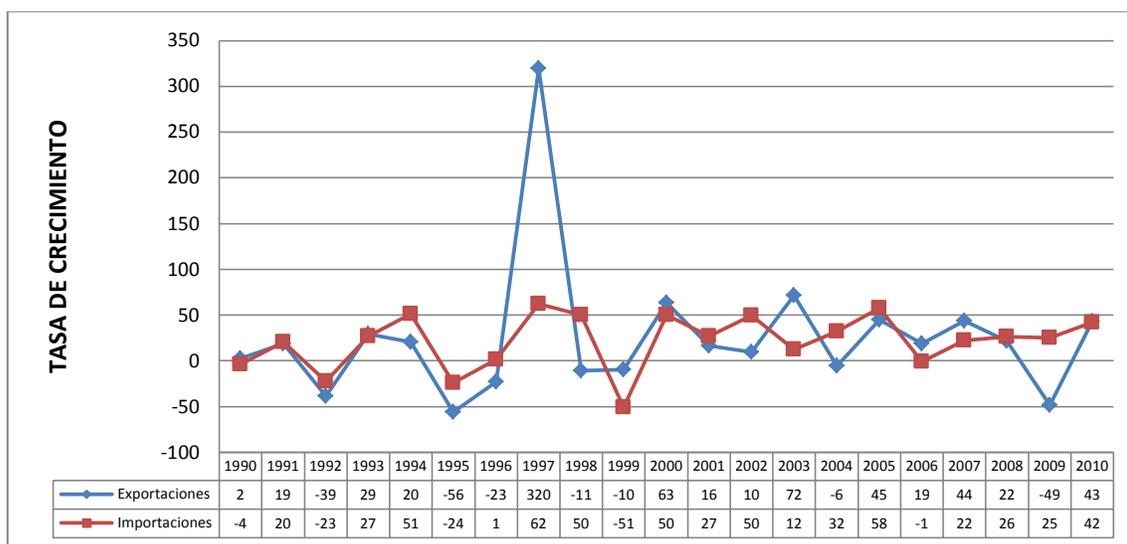
En lo que respecta a las tasas de crecimiento que han tenido las exportaciones e importaciones que Ecuador ha realizado a Perú, se puede observar en el gráfico 312 que en 1995 las exportaciones e importaciones presentaron un crecimiento desfavorable del 56% y 24% respectivamente, debido al conflicto bélico entre dichos países. En 1997 se presenta el crecimiento más significativo de las exportaciones ecuatorianas hacia Perú de aproximadamente 320%, pero este crecimiento cae para los siguientes dos años 1998 y 1999 en donde existieron crecimientos negativos de las exportaciones cuyo porcentaje fue del -11% y -10%, esto a consecuencia de la crisis financiera por la que pasó Ecuador a finales de los noventa. Para el 2009 se puede ver que las exportaciones hacia Perú cayeron en aproximadamente 49% a raíz de la crisis global y la caída en el precio del petróleo. No obstante para el 2010 el valor de las exportaciones creció significativamente con respecto al año anterior en 43%.

---

<sup>56</sup> Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2010). *Relación comercial Ecuador- Perú*. Recuperado el 14-02-2009



**GRÁFICO 3.12**  
**TASA DE CRECIMIENTO DEL COMERCIO ECUADOR-PERÚ (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

En el caso de las importaciones se puede observar que en 1999 éstas cayeron en un 51%, esto quizás debido a la reducción de importaciones por parte de Ecuador, derivado de los problemas internos que venía enfrentando en esa época. A partir del 2007 se puede notar que estas han mantenido niveles de crecimiento sostenido, destacando un aumento del 42% en las importaciones del 2010.

Entre los principales productos que Ecuador exporta con destino a Perú están: Petróleo, cocinas, tableros de madera, atún, tubos de plástico, minerales de oro, refrigeradores, aceites de palma, minerales de cobre, medicamentos para el uso humano. Y entre los productos que Ecuador adquiere a Perú se destacan principalmente el Gas licuado de petróleo, vale recalcar que Perú junto con EEUU son nuestros principales proveedores de este producto, energía



eléctrica, atún, alimentos para animales, aceite de soya, aceite lubricante, máquinas para minería, cobre, entre otros.<sup>57</sup>

**Alemania:** El saldo comercial entre las exportaciones e importaciones registradas con Alemania presentan un resultado negativo para Ecuador en gran parte de años analizados.

En la tabla 3.13 se puede ver que las exportaciones que Ecuador realizó hacia Alemania en 1990 sumaron los 77.988 miles de dólares, representando el 2.86% del total de las exportaciones, estas cifras aumentaron para 1994 a 188.788 miles de dólares y con un porcentaje de 4.91%, pero en los siguientes años el porcentaje que representa las exportaciones hacia Alemania en el total exportado ha ido disminuyendo, llegando al 2010 con el 1.83% del total de ese año, y con un valor exportado de 320.257 miles de dólares, que en relación con el año 2009 disminuyó en su crecimiento en aproximadamente 1%.

De los principales productos que Ecuador exporta hacia Alemania están: el banano, camarón, cacao y sus derivados, el café soluble, etc. Cabe añadir que dentro de la Unión Europea existe una política bananera proteccionista lo cual perjudica enormemente a Ecuador, pero Alemania ha sido uno de los principales defensores en cuanto a intereses de los países bananeros del área del dólar ya que los mismos coinciden siendo sus consumidores entre ellos Ecuador.

Como se sabe Alemania es miembro de la UE, que por política de la Organización Mundial de Comercio (OMC) aplica la Tarifa de Nación Más favorecida (NMF) para todos los miembros de la OMC, esta tarifa se otorga al país donde se origina la importación y varía según el origen de las materias primas y sus componentes. Para poder acceder a este beneficio arancelario, las empresas exportadoras deben tramitar los Certificados de Origen en las agencias certificadas de su país y a su vez presentar todos los formularios necesarios cuando realice la declaración

---

<sup>57</sup> Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2010). *Relación comercial Ecuador- Perú*. Recuperado el 14-02-2009



de importación. Los productos que ingresan a la UE cumpliendo todas las exigencias gozan del beneficio de la tarifa NMF. (Villamar, 2011, p. 37)

**TABLA 3.10**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR Y COLOMBIA (1990-2010)**  
**Miles de dólares**

Años	Total exportaciones FOB	Total Importaciones CIF	ALEMANIA				
			Exportaciones	participación en las exportaciones FOB	Importaciones	participación en exportaciones CIF	Balanza Comercial
1990	2.724.134	1.865.126	77.988	2,86	141.473	7,59	-63.485
1991	2.851.013	2.399.040	136.973	4,80	141.210	5,89	-4.237
1992	3.101.526	2.430.979	107.918	3,48	133.502	5,49	-25.584
1993	3.065.615	2.562.223	70.544	2,30	131.207	5,12	-60.663
1994	3.842.683	3.622.019	188.788	4,91	216.940	5,99	-28.152
1995	4.380.707	4.152.635	167.227	3,82	190.402	4,59	-23.175
1996	4.872.648	3.931.720	175.965	3,61	155.441	3,95	20.524
1997	5.264.364	4.954.834	206.571	3,92	200.074	4,04	6.497
1998	4.203.049	5.575.734	129.980	3,09	228.324	4,09	-98.344
1999	4.451.084	3.017.256	124.302	2,79	125.930	4,17	-1.628
2000	4.926.626	3.721.201	125.688	2,55	120.784	3,25	4.904
2001	4.678.437	5.362.856	151.858	3,25	209.337	3,90	-57.479
2002	5.036.121	6.431.065	172.161	3,42	222.141	3,45	-49.980
2003	6.222.693	6.702.741	215.689	3,47	179.865	2,68	35.824
2004	7.752.891	8.226.264	198.204	2,56	200.688	2,44	-2.484
2005	10.100.031	10.286.884	201.372	1,99	237.479	2,31	-36.107
2006	12.728.242	12.113.560	223.221	1,75	238.303	1,97	-15.082
2007	13.852.364	13.893.462	238.905	1,72	304.509	2,19	-65.604
2008	18.818.327	18.851.931	320.218	1,70	403.302	2,14	-83.084
2009	13.863.056	15.089.892	323.050	2,33	438.659	2,91	-115.609
2010	17.489.671	20.590.855	320.257	1,83	536.796	2,61	-216.539

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

En lo que respecta a las importaciones es importante destacar que dentro de los países miembros de la Unión Europea, Alemania es el país a que Ecuador ha importado en mayor valor a lo largo de 1990-2010. Las exportaciones hacia este país sumaron los 3.876.879 miles de dólares y las importaciones hechas por Ecuador desde Alemania sumaron los 4.756.366 miles de dólares. En la tabla 3.13 se puede ver que el porcentaje que en 1990 representaban las importaciones hechas desde Alemania al país fue de 7.59%, pero a través de los años este porcentaje fue disminuyendo, llegando al 2.61% en el 2010.



Al 2010 los principales productos importados a Ecuador desde Alemania han sido: cloruro de potasio, medicamentos, vehículos automotores en general, teléfonos celulares, fungicidas, instrumentos y aparatos de medicina, entre otros.

**Italia:** Este país se ha consolidado como el principal socio comercial del Ecuador dentro de los países que conforman la Unión Europea. La balanza comercial entre ambos países desde 1994 al 2010, según se puede ver en la tabla 3.14, resultó ser positiva para Ecuador.

**TABLA 3.14**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR E ITALIA (1990-2010)**  
**Miles de dólares**

Años	Total exportaciones FOB	Total Importaciones CIF	ITALIA				Balanza Comercial
			Exportaciones	% participación en las exportaciones	Importaciones	% participación en las exportaciones	
1990	2.724.134	1.865.126	35.853	1,32	104.385	5,60	-68.532
1991	2.851.013	2.399.040	59.228	2,08	144.934	6,04	-85.706
1992	3.101.526	2.430.979	93.465	3,01	127.897	5,26	-34.432
1993	3.065.615	2.562.223	120.966	3,95	227.340	8,87	-106.374
1994	3.842.683	3.622.019	155.321	4,04	138.052	3,81	17.269
1995	4.380.707	4.152.635	173.351	3,96	103.137	2,48	70.214
1996	4.872.648	3.931.720	195.418	4,01	98.005	2,49	97.413
1997	5.264.364	4.954.834	273.429	5,19	133.199	2,69	140.230
1998	4.203.049	5.575.734	257.156	6,12	175.284	3,14	81.872
1999	4.451.084	3.017.256	208.118	4,68	55.925	1,85	152.193
2000	4.926.626	3.721.201	162.971	3,31	54.291	1,46	108.680
2001	4.678.437	5.362.856	197.842	4,23	112.482	2,10	85.360
2002	5.036.121	6.431.065	289.592	5,75	153.164	2,38	136.428
2003	6.222.693	6.702.741	380.791	6,12	124.769	1,86	256.022
2004	7.752.891	8.226.264	355.979	4,59	111.980	1,36	243.999
2005	10.100.031	10.286.884	386.157	3,82	137.862	1,34	248.295
2006	12.728.242	12.113.560	426.723	3,35	185.875	1,53	240.848
2007	13.852.364	13.893.462	448.280	3,24	183.560	1,32	264.720
2008	18.818.327	18.851.931	546.912	2,91	235.375	1,25	311.537
2009	13.863.056	15.089.892	574.979	4,15	264.188	1,75	310.791
2010	17.489.671	20.590.855	582.409	3,33	299.923	1,46	282.486

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

Resulta importante anotar que dentro de los países que forman parte de la UE, el valor de las exportaciones hacia Italia han presentado los porcentajes más elevados de participación en las exportaciones totales. Las exportaciones hacia Italia en 1990 fueron de 35.853 miles de



dólares, lo que significó una participación relativa en las exportaciones totales de 1.32%, porcentaje que fue aumentando hasta el 2003 (6.12%), pero luego de este año la participación decreció hasta llegar a 3.3% en el 2010.

En el caso de las importaciones ha ocurrido algo similar a lo de las importaciones, es decir la participación que estas generan en las importaciones totales del país han ido cayendo, por ejemplo en 1990 registra el 5.60% de participación, obteniendo el porcentaje más alto en 1993 (8.87%), pero en los siguientes años este porcentaje disminuyó, hasta llegar al 2010 con apenas el 1.46% de participación dentro de las importaciones totales de ese año.

A continuación se presenta el gráfico 3.13 en donde se puede observar la tasa de crecimiento que han tenido las exportaciones e importaciones dentro el periodo de análisis 1990-2010. En el caso de las exportaciones se puede ver que de 1998 al 2000 estas presentaron crecimiento negativos, siendo el más alto el del 2000 con un -20% en su tasa de crecimiento; es necesario recordar que durante los años mencionados el país vivió una difícil situación en ámbito productivo, financiero y político, que sin duda perjudicó de alguna manera el crecimiento en sus exportaciones.

En el caso de las tasas de crecimiento de las importaciones, estas han sido muy variadas; se puede observar que en 1999 se presentó una caída del 68% en las importaciones desde Italia, que significó la caída más importante dentro de los años de este análisis, derivada de varios factores que afectaron la productividad en el país.

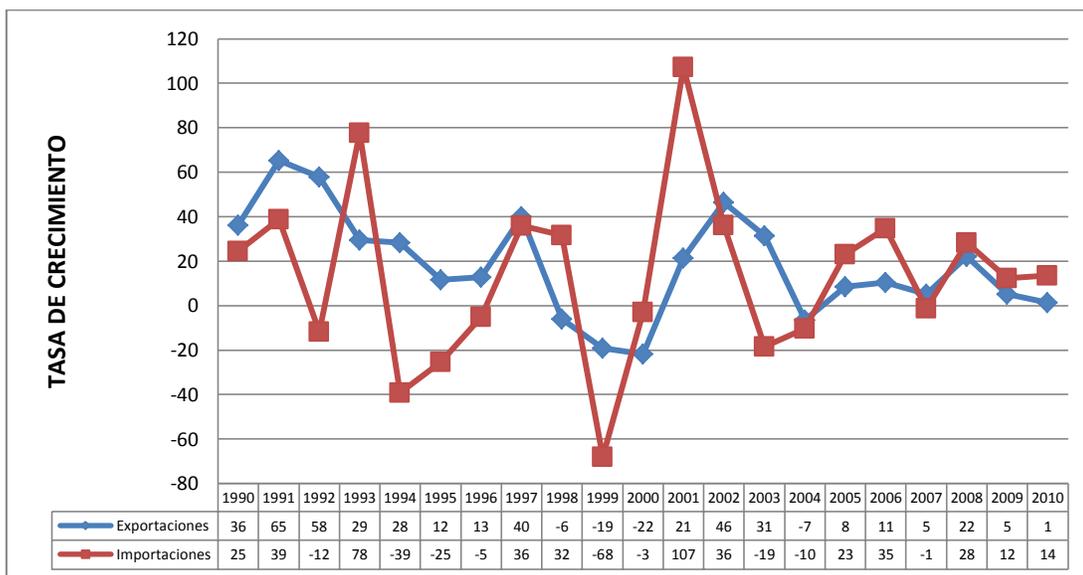
Entre los principales productos que son enviados al mercado Italiano están: el banano, productos del mar, rosas, cacao crudo, entre otros. Y los principales productos importados por Ecuador desde Italia son: nafta disolvente, urea, antibióticos, máquinas para fabricación de papel, tubos, entre otros.<sup>58</sup>

---

<sup>58</sup> Instituto de promoción de exportaciones e importaciones. (2001). *Relación Bilateral Ecuador-Italia*. Recuperado el 18-03-2012



**GRÁFICO 3.13**  
**TASA DE CRECIMIENTO DEL COMERCIO ECUADOR-ITALIA (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012  
 Elaboración: La autora

**Chile:** Al igual que Ecuador, este país también forma parte de la ALADI, sin embargo se ha negado durante varias ocasiones a formar parte del MERCOSUR y de la CAN, ya que consideran que su apertura económica es mucho mayor que la del resto de países.

En 1990 las exportaciones ecuatorianas hacia Chile fueron de 77.606 miles de dólares, con un porcentaje de participación en las exportaciones totales de ese año del 2.85%, llegando al 2010 con el 4.84% de participación (tabla 3.15).

El 20 de Diciembre de 1994 Ecuador y Chile, suscribieron un acuerdo de Complementación Económica para el establecimiento de un espacio económico ampliado entre ambos países, que permita la libre circulación de bienes, servicios y factores productivos, entrado en vigencia el 1º de enero de 1995, bajo el marco del proceso de integración establecido en el Tratado de Montevideo de 1980.



En el ámbito comercial, Ecuador y Chile acordaron eliminar los aranceles y gravámenes de efectos equivalentes que afecten el comercio recíproco. Para tal efecto, se estableció un programa de liberación con diferentes modalidades, el que contempla plazos que van desde la desgravación inmediata, de una sola vez, en el momento de entrada en vigor del Acuerdo, hasta 6 años. Además el Acuerdo estableció una Lista de Excepciones de 238 ítems, indicando los productos excluidos del Programa de Liberación.<sup>59</sup>

**TABLA 3.15**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR-CHILE (1990-2010)**  
**Miles de dólares**

Años	Total exportaciones FOB	Total Importaciones CIF	CHILE				
			Exportaciones	% participación en las exportaciones	Importaciones	% participación en las exportaciones	Balanza Comercial
1990	2.724.134	1.865.126	77.606	2,85	33.617	1,80	43.989
1991	2.851.013	2.399.040	104.502	3,67	62.376	2,60	42.126
1992	3.101.526	2.430.979	151.687	4,89	60.525	2,49	91.162
1993	3.065.615	2.562.223	116.312	3,79	48.407	1,89	67.905
1994	3.842.683	3.622.019	166.495	4,33	66.607	1,84	99.888
1995	4.380.707	4.152.635	194.384	4,44	111.483	2,68	82.901
1996	4.872.648	3.931.720	220.531	4,53	135.159	3,44	85.372
1997	5.264.364	4.954.834	238.584	4,53	164.697	3,32	73.887
1998	4.203.049	5.575.734	139.837	3,33	201.334	3,61	-61.497
1999	4.451.084	3.017.256	195.102	4,38	122.494	4,06	72.608
2000	4.926.626	3.721.201	223.565	4,54	172.014	4,62	51.551
2001	4.678.437	5.362.856	90.854	1,94	259.020	4,83	-168.166
2002	5.036.121	6.431.065	74.435	1,48	276.755	4,30	-202.320
2003	6.222.693	6.702.741	75.706	1,22	315.345	4,70	-239.639
2004	7.752.891	8.226.264	125.803	1,62	364.908	4,44	-239.105
2005	10.100.031	10.286.884	305.224	3,02	380.731	3,70	-75.507
2006	12.728.242	12.113.560	554.356	4,36	446.087	3,68	108.269
2007	13.852.364	13.893.462	658.124	4,75	481.781	3,47	176.343
2008	18.818.327	18.851.931	1.705.065	9,06	553.232	2,93	1.151.833
2009	13.863.056	15.089.892	897.827	6,48	486.877	3,23	410.950
2010	17.489.671	20.590.855	846.622	4,84	521.959	2,53	324.663

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

Entre los principales productos cuya desgravación era inmediata, estuvieron: atún, camarones, langostinos, ostras, nueces, almendras, bananos y plátanos, cacao, etc. En los anexos de este

<sup>59</sup> PROCHILE. (2007). *Información estratégica para exportar a Ecuador*. Recuperado el 20 de agosto del 2010, de [http://www.prochile.cl/ficha\\_pais/ecuador/chile\\_ecuador.php](http://www.prochile.cl/ficha_pais/ecuador/chile_ecuador.php)



acuerdo existen listas de desgravación inmediata, lenta, excepciones y sobre el sector automotor.

La relación comercial entre Ecuador y Chile, desde el 2006 ha resultado favorable para Ecuador ya que según se puede ver en la tabla 3.15 la balanza comercial con este país ha logrado obtener saldos positivos durante 5 años consecutivos, y es que tanto se ha profundizado la relación entre ambos países, que se firmó un nuevo Acuerdo de Complementación Económica ACE N° 65, entrado en vigencia el 26 de julio del 2010, dejando sin validez al Acuerdo de 1994. El nuevo acuerdo incluye modificaciones principalmente en el campo de la Normativa de Origen, manteniendo la misma lista de excepciones arancelarias del acuerdo anterior<sup>60</sup>.

Los principales productos exportados a Chile son: el petróleo, banano, vehículos ensamblados (Diesel o Semi Diesel) para transporte de mercaderías, Fuel Oil, grasas y aceites vegetales, atún, palmito, camarón, piña y rosas. Y entre los productos más importados por Ecuador a Chile están: concentrado para bebidas gaseosas, medicamentos para uso humano, barras de hierro o acero, manzanas, alambres de cobre, fertilizantes, conductores eléctricos de cobre, papel prensa en bobinas, entre otros.

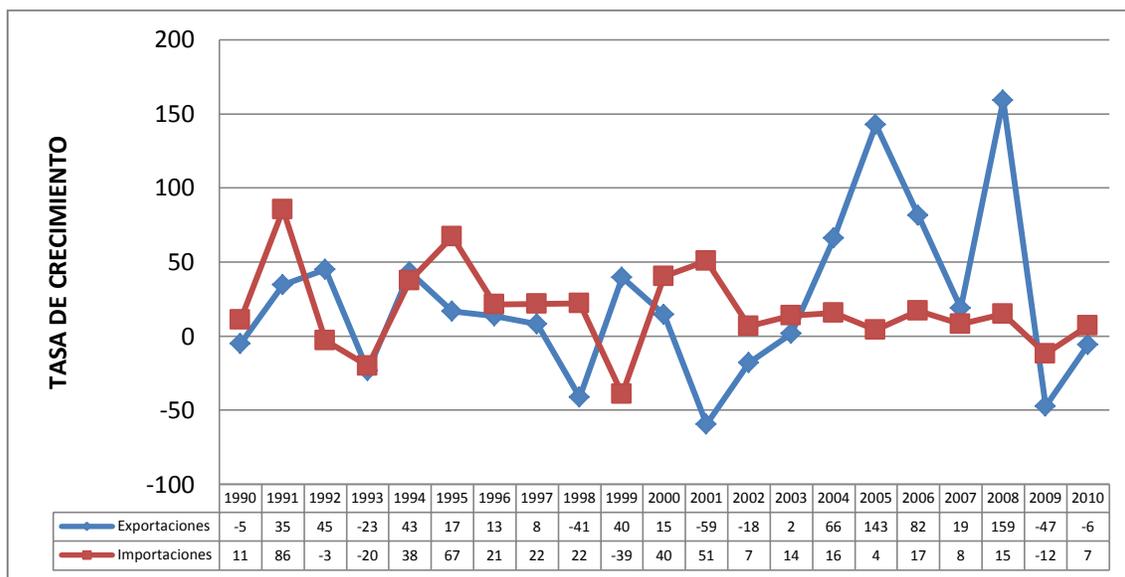
En lo que respecta al crecimiento que las exportaciones e importaciones han tenido a lo largo de 1990-2010, en el gráfico 3.14 se puede ver que en el año 1998 las exportaciones cayeron en aproximadamente 41%, esto debido a los efectos del fenómeno de El Niño 1997-1998, que causó daños en las plantaciones, disminuyendo así, el total exportado de gran parte de productos agrícolas. A partir del año 2004 al 2008 se puede observar que las exportaciones tuvieron importantes porcentajes de crecimiento, siendo el más importante el del 2008 con el 159% de crecimiento respecto al 2007.

---

<sup>60</sup> Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2010). *Relación comercial Ecuador- Chile*. Recuperado el 14 de febrero de 2012 de, <http://www.lacamara.org/website/images/boletines/informacion-comercial/relacion%20comercial%20ecuador%20-%20chile.pdf>



**GRÁFICO 3.14**  
**TASA DE CRECIMIENTO DEL COMERCIO ECUADOR-CHILE (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

En el 2009 el comercio entre ambos países sufrió una caída con respecto al año anterior, las cifras de exportaciones hacia Chile disminuyeron en aproximadamente un 47%. Entre la principal causas de ésta disminución, está la caída del precio del petróleo de 82.98 dólares por barril a 52.56 dólares, esto debido a la crisis mundial. En cuanto a las importaciones se puede ver que éstas también cayeron en un 12% en el 2009, a causa de las salvaguardias impuestas por el COMEXI en enero del 2009, con el fin de disminuir las importaciones e incentivar el consumo nacional y por otra parte la crisis mundial del 2009<sup>61</sup>.

En el año 2010 las exportaciones siguieron cayendo esta vez en un 6%, mientras que las importaciones crecieron en un 7%, pese a ello la balanza comercial de Ecuador pudo mantener saldos positivos.

<sup>61</sup> Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2010). *Relación comercial Ecuador- Chile*. Recuperado el 14 de febrero de 2012 de, <http://www.lacamara.org/website/images/boletines/informacion-comercial/relacion%20comercial%20ecuador%20-%20chile.pdf>



**España:** La balanza comercial que Ecuador ha mantenido con España dentro de los 21 años de este análisis, refleja un notable déficit para España, sobre todo en los últimos años, tal como se puede observar en la tabla 3.16.

**TABLA 3.16**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR-ESPAÑA (1990-2010)**  
**Miles de dólares**

Años	Total exportaciones FOB	Total Importaciones CIF	ESPAÑA				
			Exportaciones	participación en exportaciones FOB	Importaciones	participación en exportaciones CIF	Balanza Comercial
1990	2.724.134	1.865.126	67.559	2,48	45.160	2,42	22.399
1991	2.851.013	2.399.040	113.078	3,97	53.510	2,23	59.568
1992	3.101.526	2.430.979	113.213	3,65	131.356	5,40	-18.143
1993	3.065.615	2.562.223	82.149	2,68	119.210	4,65	-37.061
1994	3.842.683	3.622.019	114.570	2,98	82.924	2,29	31.646
1995	4.380.707	4.152.635	150.088	3,43	93.048	2,24	57.040
1996	4.872.648	3.931.720	133.160	2,73	170.033	4,32	-36.873
1997	5.264.364	4.954.834	129.431	2,46	172.396	3,48	-42.965
1998	4.203.049	5.575.734	140.119	3,33	112.306	2,01	27.813
1999	4.451.084	3.017.256	122.404	2,75	76.448	2,53	45.956
2000	4.926.626	3.721.201	73.119	1,48	58.091	1,56	15.028
2001	4.678.437	5.362.856	70.536	1,51	104.271	1,94	-33.735
2002	5.036.121	6.431.065	65.743	1,31	136.002	2,11	-70.259
2003	6.222.693	6.702.741	154.152	2,48	143.369	2,14	10.783
2004	7.752.891	8.226.264	114.710	1,48	123.164	1,50	-8.454
2005	10.100.031	10.286.884	217.694	2,16	144.769	1,41	72.925
2006	12.728.242	12.113.560	296.449	2,33	150.469	1,24	145.980
2007	13.852.364	13.893.462	335.385	2,42	192.522	1,39	142.863
2008	18.818.327	18.851.931	445.640	2,37	203.437	1,08	242.203
2009	13.863.056	15.089.892	314.390	2,27	188.097	1,25	126.293
2010	17.489.671	20.590.855	354.189	2,03	264.976	1,29	89.213

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

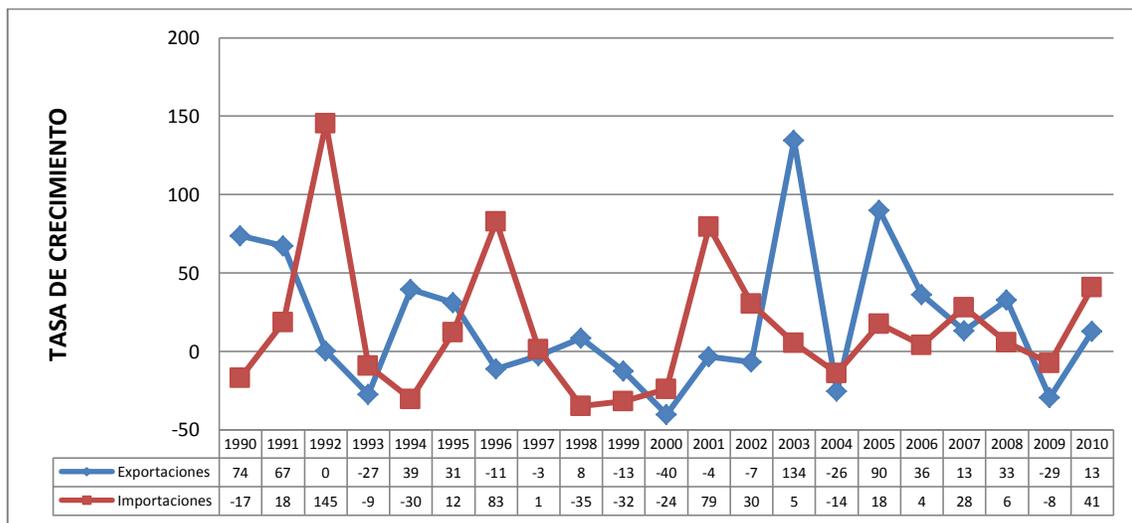
En cuanto al porcentaje de participación que las exportaciones e importaciones representan dentro del total de cada una, ha ido disminuyendo; en 1990 las exportaciones a España representaban el 2.48% del total exportado por Ecuador en ese año y disminuyó al 2.03% en el 2010. Las importaciones en 1990 representaban el 2.42% del total importado y para el 2010 disminuyó al 1.29%.



Sin duda alguna España se ha convertido en un importante destino de las exportaciones ecuatorianas, hacia donde se dirigió durante 1990-2010 aproximadamente el 2,5% de las ventas externas totales de Ecuador. Es importante anotar que la mayor parte de productos exportados hacia este destino entran bajo el SGP (Sistema de Preferencias Generalizadas), que con carácter unilateral otorga la Unión Europea a los países andinos y que permite la entrada de sus productos con arancel cero o reducido.

Las exportaciones ecuatorianas al mercado español, dentro de los últimos años han experimentado un crecimiento importante y sostenido, sobre todo del 2005 al 2008 tal como se puede ver en el gráfico 3.15. Sin embargo en el 2009 por efectos de la crisis y de una disminución en el consumo en España, las exportaciones tuvieron una caída de aproximadamente el 29%, pero en el 2010 lograron recuperarse en un 13% respecto al año anterior.

**GRÁFICO 3.15**  
**TASA DE CRECIMIENTO DEL COMERCIO ECUADOR-ESPAÑA 1990-2010**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora



En lo correspondiente a las importaciones se puede ver que éstas cayeron, durante tres años consecutivos 1998 (35%), 1999 (32%) y 2000 (-24%); años en los cuales la economía ecuatoriana sufrió un periodo de gran inestabilidad política y económica.

Durante el año 2009 las importaciones desde España se redujeron en aproximadamente 8% respecto al año anterior, como ya se ha anotado esto se debió fundamentalmente a las restricciones impuestas por Ecuador, con el objetivo de disminuir su creciente déficit comercial. Pese a las restricciones impuestas por el gobierno ecuatoriano se puede ver que las importaciones para el 2010 crecieron en aproximadamente 41% respecto al año anterior.

Los principales productos de exportación ecuatoriana hacia España son: conservas de atún, camarón, plátanos y flores. Y entre los principales productos de exportación española hacia Ecuador están: filetes de pescado, maquinaria y bienes de equipo, maquinarias y aparatos mecánicos, pinturas y barnices, libros y productos editoriales; productos cerámicos y abonos<sup>62</sup>.

***Panamá:*** Durante el periodo 1990-2010 la balanza comercial que Ecuador ha logrado mantener con este país ha sido favorecedora para Ecuador, ya que ésta se ha caracterizado por tener saldos positivos para Ecuador, a excepción de 1998, año en el cual el precio del petróleo bajó a 9.2 dólares por barril, disminuyendo así el valor exportado hacia este país, cuyo principal producto que importaba desde Ecuador en esa época era el petróleo.

El porcentaje de participación de las exportaciones hacia Panamá ha ido en aumento; en 1990 las exportaciones ecuatorianas hacia este destino fueron de 135.177 miles de dólares, lo que representó un porcentaje del 4.96% y para el 2010 estas exportaciones aumentaron significativamente a 2.139.166 miles de dólares representando un 12.23% en el total de exportaciones de ese año. (Ver tabla 3.17)

Entre los principales productos de exportación ecuatoriana hacia Panamá en los últimos años están: Fueloils (fuel) aceite pesado, aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso, tubos

---

<sup>62</sup> Pánchez, J. R. (2011, febrero). *Relaciones comerciales España-Ecuador 2010*. Recuperado el 25 de marzo del 2012, de <http://www.icex.es/icex/cma/contentTypes/common/records/mostrarDocumento/?doc=4435870>



y accesorios de tuberías, estufas, caderas de hogar, cocinas, barbacoas, braseros, hornillos de gas, tableros de partículas de madera u otras materias leñosas, tableros de fibra de madera de espesor superior a 9mm, sardinas en salsa de tomate, formas para botones y demás partes de botones de plástico o de tagua (marfil vegetal), alambre de púas, los demás cacao en grano, etc.<sup>63</sup>

**TABLA 3.17**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR-PANAMÁ (1990-2010)**  
**Miles de dólares**

Años	Total exportaciones FOB	Total Importaciones CIF	PANAMÁ				Balanza Comercial
			Exportaciones	participación en exportaciones totales	Importaciones	participación en exportaciones totales	
1990	2.724.134	1.865.126	135.177	4,96	8.469	0,45	126.708
1991	2.851.013	2.399.040	106.874	3,75	11.153	0,46	95.721
1992	3.101.526	2.430.979	98.769	3,18	27.463	1,13	71.306
1993	3.065.615	2.562.223	88.087	2,87	80.636	3,15	7.451
1994	3.842.683	3.622.019	101.368	2,64	73.947	2,04	27.421
1995	4.380.707	4.152.635	161.601	3,69	68.672	1,65	92.929
1996	4.872.648	3.931.720	211.727	4,35	97.103	2,47	114.624
1997	5.264.364	4.954.834	175.192	3,33	120.816	2,44	54.376
1998	4.203.049	5.575.734	128.474	3,06	184.894	3,32	-56.420
1999	4.451.084	3.017.256	219.508	4,93	87.737	2,91	131.771
2000	4.926.626	3.721.201	294.371	5,98	26.783	0,72	267.588
2001	4.678.437	5.362.856	297.227	6,35	50.312	0,94	246.915
2002	5.036.121	6.431.065	170.304	3,38	32.974	0,51	137.330
2003	6.222.693	6.702.741	245.440	3,94	78.744	1,17	166.696
2004	7.752.891	8.226.264	1.088.946	14,05	59.379	0,72	1.029.567
2005	10.100.031	10.286.884	679.558	6,73	111.746	1,09	567.812
2006	12.728.242	12.113.560	337.314	2,65	129.359	1,07	207.955
2007	13.852.364	13.893.462	464.912	3,36	187.483	1,35	277.429
2008	18.818.327	18.851.931	918.646	4,88	68.340	0,36	850.306
2009	13.863.056	15.089.892	1.963.353	14,16	75.623	0,50	1.887.730
2010	17.489.671	20.590.855	2.139.166	12,23	596.204	2,90	1.542.962

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

En lo que respecta al porcentaje que representan las importaciones desde Panamá a Ecuador en el total de importaciones, se puede ver que en 1990 el valor importado en productos fue de 8.469 miles de dólares representando apenas el 0.45% en el total importado por el país en ese

<sup>63</sup> Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2011). *Relación comercial Ecuador-Panamá*. Recuperado el 24 de febrero de 2012 de, <http://www.lacamara.org/website/imagenes/boletines/boletin%20comercio%20exterior%20no%202037%20diciem.pdf>



año. En el 2010 el valor importado aumentó a 596.204 miles de dólares lo que significó un 2.90% de participación respecto al total importado por Ecuador en ese año.

De acuerdo al diario Hoy (1995). “Ecuador es uno de los mayores usuarios sudamericanos del Canal de Panamá. La mayor parte de las exportaciones e importaciones ecuatorianas debe atravesar el Canal. Por lo tanto, cualquier variación en las tarifas y peajes repercutiría negativamente en los bienes que importa Ecuador y en el nivel de competitividad de los productos exportados”<sup>64</sup>.

Entre los principales productos que Ecuador importa desde Panamá se encuentran: diesel 2, nafta disolvente, aceites de petróleo, gases de petróleo licuado, aceite de petróleo para motores de vehículos automóviles, aparatos receptores de televisión, en colores, medicamentos para usos humano, propano ( gas de petróleo), entre otros.

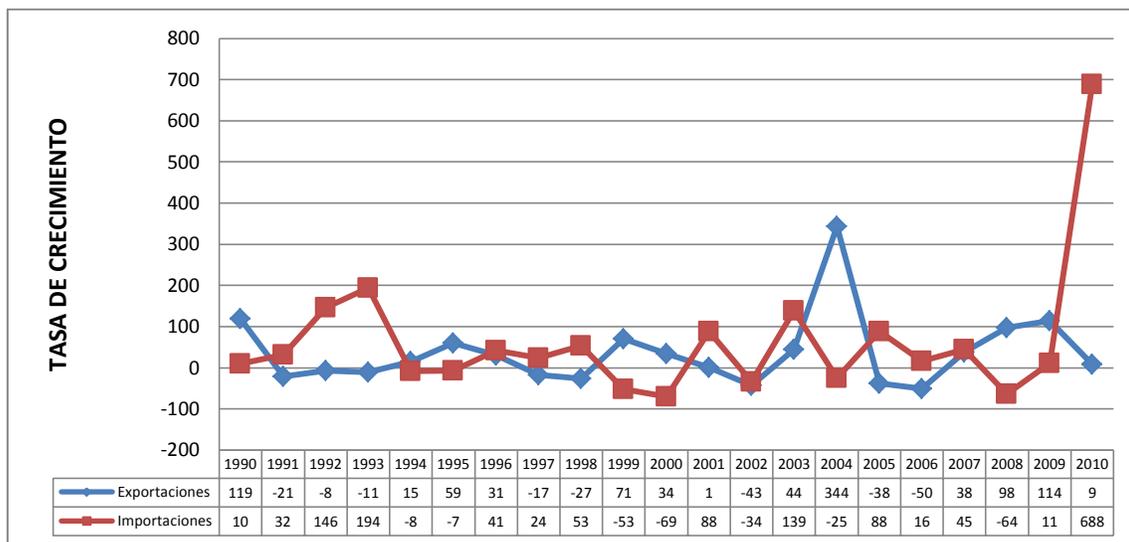
En el gráfico 3.16 se puede ver las tasas de crecimiento que han presentado las exportaciones e importaciones que Ecuador ha realizado a Panamá desde 1990 al 2010. Tanto las exportaciones como importaciones han tenido tasas de crecimientos muy variadas, pero son las importaciones las que presentan crecimientos más significativos como por ejemplo la del año 2010 en donde estas crecieron en aproximadamente 688% el crecimiento más importante que sin duda beneficia a Panamá.

---

<sup>64</sup> Diario Hoy. (1995). *Relaciones económicas Ecuador – Panamá*. Recuperado el 24 de Febrero del 2012 de, <http://www.explored.com.ec/noticias-ecuador/relaciones-economicas-ecuador-panama-78199.html>



**GRÁFICO 3.16**  
**TASA DE CRECIMIENTO DEL COMERCIO ECUADOR-PANAMÁ (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

Es preciso anotar que en febrero del 2008 el gobierno ecuatoriano por disposición del presidente Rafael Correa, prohibió que empresas con domicilios en paraísos fiscales, entre los cuales se encuentra Panamá, contraten con el estado Ecuatoriano; ante esto el gobierno panameño consideró como discriminatoria esta decisión. Y una medida extrema que Panamá pudiera usar contra Ecuador sería la llamada Ley de Retorsión, vigente desde el 2002 la cual permite dar un trato recíproco a cualquier país que discrimine a una persona natural o jurídica panameña. Pese a este problema entre ambos países, se puede ver que las exportaciones e importaciones durante los dos últimos años de análisis no presentaron crecimiento negativo.

**Japón:** Este país representa para Ecuador, el mercado más importante de Asia, ya que cuenta con una población de 127 millones de habitantes que poseen un elevado poder adquisitivo, los



cuales se caracterizan por una alta exigencia en cuanto a calidad y buena presentación de productos demandados<sup>65</sup>.

En la tabla 3.18 se puede ver que el intercambio comercial entre Ecuador y Japón ha resultado ser negativa para Ecuador dentro de 1990-2010. El porcentaje de participación de las exportaciones hacia este destino en el total de exportaciones de Ecuador ha crecido muy poco, desde 1990 (1.86%) al 2010 (2.30). En cambio los porcentajes de las importaciones han ido en decremento desde un 9.14% en 1990 a un 4.65% en el año 2010.

**TABLA 3.18**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR - JAPÓN (1990-2010)**  
**Miles de dólares**

Años	Total exportaciones FOB	Total Importaciones CIF	JAPÓN				Balanza Comercial
			Exportaciones	participación en exportaciones totales	Importaciones	participación en exportaciones totales	
1990	2.724.134	1.865.126	50.786	1,86	170.507	9,14	-119.721
1991	2.851.013	2.399.040	62.746	2,20	233.050	9,71	-170.304
1992	3.101.526	2.430.979	62.418	2,01	326.759	13,44	-264.341
1993	3.065.615	2.562.223	51.316	1,67	344.709	13,45	-293.393
1994	3.842.683	3.622.019	75.957	1,98	515.462	14,23	-439.505
1995	4.380.707	4.152.635	118.340	2,70	361.149	8,70	-242.809
1996	4.872.648	3.931.720	138.699	2,85	209.772	5,34	-71.073
1997	5.264.364	4.954.834	150.016	2,85	290.181	5,86	-140.165
1998	4.203.049	5.575.734	124.418	2,96	481.255	8,63	-356.837
1999	4.451.084	3.017.256	112.144	2,52	141.986	4,71	-29.842
2000	4.926.626	3.721.201	130.613	2,65	312.586	8,40	-181.973
2001	4.678.437	5.362.856	122.198	2,61	376.362	7,02	-254.164
2002	5.036.121	6.431.065	97.853	1,94	413.867	6,44	-316.014
2003	6.222.693	6.702.741	89.339	1,44	313.227	4,67	-223.888
2004	7.752.891	8.226.264	78.924	1,02	357.433	4,35	-278.509
2005	10.100.031	10.286.884	73.082	0,72	437.566	4,25	-364.484
2006	12.728.242	12.113.560	122.513	0,96	526.876	4,35	-404.363
2007	13.852.364	13.893.462	104.979	0,76	616.199	4,44	-511.220
2008	18.818.327	18.851.931	109.320	0,58	935.305	4,96	-825.985
2009	13.863.056	15.089.892	108.460	0,78	825.388	5,47	-716.928
2010	17.489.671	20.590.855	401.972	2,30	957.338	4,65	-555.366

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

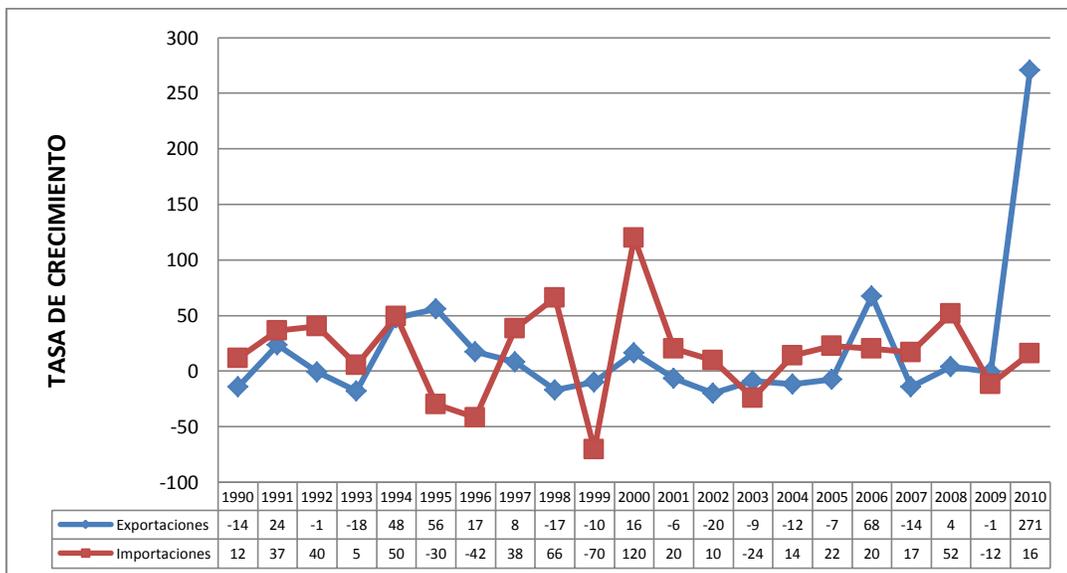
<sup>65</sup> Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2011). *Relación comercial Ecuador-Japón*. Recuperado el 26 de marzo de 2012 de, <http://www.lacamara.org/website/images/boletines/boletin%20comercio%20exterior%20no%20%2037%20diciem.pdf>



Respecto al crecimiento de las exportaciones hacia Japón se puede ver en el gráfico 3.17 que éstas han tenido un crecimiento moderado de 1990 al 2009. No obstante en el 2010 se presentó un importante crecimiento de aproximadamente 271% con respecto al año 2009 pasando de 15.089.892 miles de dólares a 20.590.855 miles de dólares.

Por otra parte las importaciones desde Japón tuvieron una importante caída del 70% en 1999, uno de los años en los cuales en Ecuador se vivió un periodo muy difícil, existió parálisis en la producción, desaceleración del consumo de bienes innecesario por la crisis financiera vivida en esa época. En el 2009 año en el cual por una parte se presentó la crisis global y por otra el Ecuador aplicó las salvaguardias a productos importados hicieron que las importaciones cayeran en un 12% respecto al 2008, año en el cual Ecuador compró con mayor fuerza productos a Japón, el crecimiento fue de un 52% en relación al 2007; este crecimiento es el más importante desde el 2000 año en el cual se presentó el crecimiento en importaciones, más importante, del 120%.

**GRÁFICO 3.17**  
**TASA DE CRECIMIENTO DEL COMERCIO ECUADOR-JAPÓN (1990-2010)**



Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora



Los productos de mayor exportación a Japón son: el aceite crudo de petróleo o de mineral bituminoso, Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso, Banano tipo «CAVENDISH VALERY», Camarones, Coliflores y Brécoles, cacao en grano, entero o partido, entre otros. Y entre los principales productos importados al Ecuador desde Japón están: los vehículos automotores en general, reactores nucleares y maquinarias, maquinarias y aparatos eléctricos, fundición de hierro y acero<sup>66</sup>

**Rusia:** Las exportaciones por parte de Ecuador hacia este país empezaron a partir de 1995 con un valor 65.140 miles de dólares significando el 1.49% del total de exportaciones en ese año y para el 2010 las exportaciones aumentaron a 596.655 miles de dólares un porcentaje representativo de 3.41%. En cuanto a las importaciones desde Rusia a Ecuador estas han presentado una contribución mínima en las importaciones totales de cada año, se puede ver que en 1994 representó apenas el 0.56% y para el 2010 el porcentaje disminuyó a 0.38% (ver tabla 3.19).

Durante los años en los que Ecuador y Rusia han mantenido relaciones comerciales mutuas se puede ver que el saldo comercial entre ambos ha sido favorecedor para Ecuador, mostrando así que las exportaciones realizadas a Rusia han ido en continuo crecimiento pasando de 263.017 miles de dólares en el 2003 a 596.655 miles de dólares en el año 2010, crecimiento de aproximadamente 127%.

---

<sup>66</sup> Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2011). *Relación comercial Ecuador-Japón*. Recuperado el 26 de marzo de 2012 de, <http://www.lacamara.org/website/images/boletines/boletin%20comercio%20exterior%20no%20%2037%20diciem.pdf>



**TABLA 3.19**  
**COMERCIO ENTRE ECUADOR-RUSIA (1990-2010)**

Miles de dólares

Años	Total exportaciones FOB	Total Importaciones CIF	RUSIA				
			Exportaciones	Participación en exportaciones totales	Importaciones	participación en exportaciones totales	Balanza Comercial
1990	2.724.134	1.865.126		0,00		0,00	0
1991	2.851.013	2.399.040		0,00		0,00	0
1992	3.101.526	2.430.979		0,00		0,00	0
1993	3.065.615	2.562.223		0,00		0,00	0
1994	3.842.683	3.622.019		0,00	20.271	0,56	-20.271
1995	4.380.707	4.152.635	65.140	1,49		0,00	65.140
1996	4.872.648	3.931.720	82.539	1,69	19.576	0,50	62.963
1997	5.264.364	4.954.834	142.568	2,71	43.524	0,88	99.044
1998	4.203.049	5.575.734	113.618	2,70	70.374	1,26	43.244
1999	4.451.084	3.017.256	65.988	1,48	46.308	1,53	19.680
2000	4.926.626	3.721.201	121.953	2,48	44.167	1,19	77.786
2001	4.678.437	5.362.856	134.188	2,87	60.407	1,13	73.781
2002	5.036.121	6.431.065	219.669	4,36	40.575	0,63	179.094
2003	6.222.693	6.702.741	263.017	4,23	47.390	0,71	215.627
2004	7.752.891	8.226.264	272.160	3,51	64.212	0,78	207.948
2005	10.100.031	10.286.884	308.690	3,06	107.767	1,05	200.923
2006	12.728.242	12.113.560	337.981	2,66	188.171	1,55	149.810
2007	13.852.364	13.893.462	405.538	2,93	105.865	0,76	299.673
2008	18.818.327	18.851.931	581.336	3,09	154.467	0,82	426.869
2009	13.863.056	15.089.892	603.936	4,36	61.824	0,41	542.112
2010	17.489.671	20.590.855	596.655	3,41	77.446	0,38	519.209

Fuente: CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012

Elaboración: La autora

Durante los últimos años los principales productos exportados por Ecuador hacia este mercado son: bananas, rosas, extractos, esencias y concentrados de café. Y entre los productos importados por Ecuador desde Rusia, están: productos laminados de hierro o acero, abonos minerales o químicos, entre otros<sup>67</sup>.

<sup>67</sup> Oficina Comercial del Ecuador en Moscú Dirección de Inteligencia comercial e inversiones PRO ECUADOR (2012). *Guía Comercial de Rusia*. Recuperado el 5 de abril de 2012, de <http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2012/07/PROEC-GC2012-RUSIA.pdf>



## CONCLUSIONES

Esta tesis basó su análisis en la Balanza Comercial que Ecuador ha mantenido con el resto del mundo durante los años 1990 al 2010 y en base a este análisis se ha logrado establecer la importancia que tiene el mantener relaciones comerciales favorables, ya que estas son fuente primordial de recursos para el país, por tanto es indispensable que se preste vital importancia en mejorar nuestras fortalezas y lograr un cambio favorable para con nuestras debilidades. A continuación presento las conclusiones que he logrado obtener de este análisis:

- La evolución y el desarrollo de la economía ecuatoriana, en su mayor parte se ha basado en el comercio exterior. Gracias a la exportación de productos petroleros, agrícolas y manufacturados se ha logrado mantener buenas relaciones con países interesados, sin embargo la estructura de las exportaciones ha estado basada en unos pocos productos primarios que no han permitido que exista variedad a la hora de ofrecer productos y de ser competitivos.
- En el año 1998 el comercio total nacional con el exterior sumó 9.778.783 miles de dólares, en donde las exportaciones FOB tuvieron un valor de 4.203.049 miles de dólares y las importaciones CIF 5.575.734 miles de dólares, dejando como resultado por primera vez en la historia del Ecuador un saldo negativo en su balanza comercial de -1.372.685, y así como sucedió en este año también existieron muchos otros años en donde los saldos de la Balanza Comercial ecuatoriana fueron desfavorables; con lo cual se puede considerar que nuestro comercio exterior aún sigue siendo relativamente inferior en relación al comercio mundial.
- La economía ecuatoriana depende en gran medida de las exportaciones, las cuales se concentran en su mayor parte en el petróleo y en pocos productos de tradición, de origen agrícola llamados primarios, tales como: el banano, camarón, café y cacao en grano, atún y pescado, los cuales en promedio para los 21 años de este análisis han



representado el 78% de las exportaciones totales. En lo referente a exportaciones no tradicionales, el país ha venido logrando crecimientos considerables dentro del periodo de análisis, en el que el producto más significativo es el de las flores que desde el año de 1996 ha venido mostrando cifras interesantes de exportación.

- En lo que respecta a las exportaciones por países de destino, sin duda alguna nuestro principal destino de exportaciones está en los Estados Unidos, país en el cual se han concentrado la mayor parte de las exportaciones ecuatorianas en el periodo 1990-2010. No obstante las exportaciones realizadas hacia el mismo han ido disminuyendo, por ejemplo en 1990 el porcentaje de participación al total exportado fue del 48.37%, llegando a su nivel más bajo en el 2009 con el 33.67%, recuperándose levemente en el 2010 (35.39%).
- La importaciones CIF del Ecuador llegaron a 20.590.855 miles de dólares en el 2010; durante los 21 años de este análisis tuvo leves caídas siendo las más importantes las de 1999 (-45.89%) y 2009 (-19.96%), años en los que justamente se presentaron por una parte en 1999 la crisis financiera enfrentada por el país que se acompañó de una fuerte devaluación de nuestra moneda nacional y el congelamiento de los depósitos, lo que restringió fuertemente la liquidez de la economía y , por consiguiente, se registró una contracción bien pronunciada de las importaciones y por otra parte en el año 2009 las importaciones presentaron una desaceleración debido al efecto combinado de la imposición de las medidas de salvaguardia a determinados bienes de consumo, así como el impacto de la crisis financiera internacional en la economía.
- Los rubros más importantes de importación son el de materias primas que en el 2010 alcanzó el 31.09% del total de importaciones, el de bienes de capital que representó el 26.20%, los bienes de consumo en un 21.23%, los combustibles y lubricantes con el 21.07% los cuales tuvieron un repunte en los últimos cinco años a raíz de los racionamientos de electricidad en el país, y por último el rubro diversos con el 1.92%.



- Debido a que vivimos dentro de un sistema de negocios globalmente integrado, es necesario que el Ecuador considere un esquema de desarrollo integral de su comercio exterior que no sólo se limite a proveer materias de origen primario a países industrializados, sino también que permita la diversificación de productos con mayor valor agregado que permita alcanzar reconocimiento a nivel internacional; es decir lograr ser competitivos.
  
- Aunque la especialización del comercio entre las naciones es importante. No solamente hay que tener un intercambio comercial entre Ecuador y los otros, sino también debe existir un intercambio comercial dentro del propio país. Las economías ricas no solo se han especializado con otros países, sino dentro de su propio país y es esta competencia interna la que les ha dado productividad y éxito.
  
- Ser más competitivos implica ser más productivos. Por tanto, es necesario elevar el nivel de productividad de nuestros productos, es decir, el valor agregado que se obtiene del uso de insumos o factores productivos disponibles, el cual dependerá no solo del precio sino también de la eficiencia con la cual se hacen los bienes y servicios.



## BIBLIOGRAFÍA

- Acosta, Alberto (1998). *Breve Historia Económica del Ecuador*. Quito, Ecuador: Corporación Editora Nacional. pp. 82,89
- Banco Central del Ecuador, información estadística anual.
- Berumen, Sergio. (2006). *Introducción a la economía internacional*. Madrid, España: ESIC. pp. 66, 67
- Cámara de Comercio de Guayaquil, Estadísticas y Publicaciones Varias
- Cantos, Manuel. (1998). *Introducción al Comercio Internacional*. Barcelona, España: Edhasa.
- Carbaugh, Robert. (2009). *Economía Internacional*. Madrid, España: CENGAGE Learning. p. 69
- Chiriboga, Manuel (1988). *Auge y crisis de una economía agro-exportadora: el periodo cacaotero*. (vol.9). Quito, Ecuador: Corporación Editora Nacional. pp. 88,89
- Cuadrado, Juan; Mancha Tomás; Villena, José; Casares, Javier; González, Miguel; Marín José y Peinado. María (2005). *Política económica: objetivos e instrumentos*. (3ed). España: McGRAW-HILL/Interamericana de España, S. A. U.
- Ekelund, Robert y Hébert Robert. *Historia de la Teoría económica y de su método*. España: MacGrawHill. p.43.
- Gregory Mankiw N. Principios de economía, segunda edición
- Krugman, P. R y Obstfeld, M. (2001). *Economía Internacional Teoría y Política* (5ed.). Madrid, España: PEARSON Addison Wesley. p. 5
- Massuh. C (2010). *Balanza de pagos*, 12,08-2010
- Sulser, Rosario y Pedroza, José (2004). *Exportación Efectiva: Reglas básicas para el éxito del pequeño y mediano exportador*. México: ISEF Empresa Lider
- Vázquez, Lola y Saltos Napoleón (2008). *Ecuador su realidad 2008-2009*. Quito, Ecuador: Fundación de Investigación y Promoción Social “José Peralta”
- Revista Gestión N° 168, junio 2008, pág. 50



## INTERNET:

- Banco Central del Ecuador (2009). *Precios de los Crudos Ecuatorianos y diferencias con respecto al WTI Ene. 1991 a Dic. 2006*. Recuperado el 5 de mayo de 2012, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/Hidrocarburos/PreciosPetroleo002009.pdf>
- Banco Central del Ecuador (2010). *Boletín 1786: Tasas de variación anual (súcrs de 1975)*. Recuperado el 12 de septiembre de 2010, de [http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786\\_55.htm](http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786_55.htm)
- Banco Central del Ecuador (2010). *Boletín 1786: Indicadores de coyuntura del mercado laboral ecuatoriano Cuenca, Guayaquil y Quito*. Recuperado el 12 de septiembre de 2010, de [http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786\\_75.htm](http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/IEMensual/m1786/m1786_75.htm)
- Banco Central del Ecuador (s.f.). *Capítulo II La economía ecuatoriana en 1998*. Recuperado el 20 de noviembre de 2010, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Memoria/1998/cap2int.pdf>
- Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2010). *Relación comercial Ecuador- Chile*. Recuperado el 14 de febrero del 2012 de, <http://www.lacamara.org/website/images/boletines/informacioncomercial/relacion%20comercial%20ecuador%20-%20chile.pdf>
- Boletín de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Guayaquil. (2011). *Relación comercial Ecuador-Japón*. Recuperado el 26 de marzo de 2012 de, <http://www.lacamara.org/website/images/boletines/boletin%20comercio%20exterior%20no%20%2037%20diciem.pdf>
- CEPAL Bancos de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL)



- Dirección general de estudios del Banco Central del Ecuador. (2010). *La economía ecuatoriana luego de 10 años de dolarización*. Recuperado el 3 de mayo de 2012, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anios.pdf>
- El Universal (2009) *Ecuador aplica salvaguardia cambiaria frente a Colombia*. Recuperado el 18 de mayo de 2012. Disponible: [http://www.eluniversal.com/2009/07/08/eco\\_ava\\_ecuador-aplica-salva\\_08A2468403.shtml](http://www.eluniversal.com/2009/07/08/eco_ava_ecuador-aplica-salva_08A2468403.shtml)
- Embajada de Ecuador en Venezuela. (s.f.). *Comercio para el Desarrollo-Economía para el Buen Vivir*. Recuperado el 12 de mayo del 2012
- Kalipedia (2012). *El cacao y el despegue económico de Ecuador*. Recuperado el 2 de mayo del 2012, de [http://ec.kalipedia.com/historia-ecuador/tema/cacao-despegue-economicoecuador.html?x=20080803\\_klphishec\\_7.Kes](http://ec.kalipedia.com/historia-ecuador/tema/cacao-despegue-economicoecuador.html?x=20080803_klphishec_7.Kes)
- Kalipedia (2012). *El auge del banano*. Recuperado el 2 de mayo del 2012, de [http://ec.kalipedia.com/historia-ecuador/tema/nuestros-tiempos/auge-banano.html?x=20080803klphishec\\_47.Kes](http://ec.kalipedia.com/historia-ecuador/tema/nuestros-tiempos/auge-banano.html?x=20080803klphishec_47.Kes)
- López, O. Susana y Villamar, David. (2002). *Análisis de Coyuntura Económica 2002*. Instituto Latinoamericano de investigaciones Sociales, pp. 31,32. Recuperado de, <http://www.slideshare.net/ggarcianunez/ecuador-2002>
- Oficina Comercial del Ecuador en Moscú Dirección de Inteligencia comercial e inversiones PRO ECUADOR (2012). *Guía Comercial de Rusia*. Recuperado el 5 de abril del 2012, de <http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2012/07/PROEC-GC2012-RUSIA.pdf>



- Organización Mundial del Comercio. (2005). *EXAMEN DE LAS POLÍTICAS COMERCIALES- Informe del Ecuador*. Recuperado el 26 de mayo de 2012, de [www.sice.oas.org/ctyindex/ECU/WTO/.../WTTPRS148R1\\_0\\_s.doc](http://www.sice.oas.org/ctyindex/ECU/WTO/.../WTTPRS148R1_0_s.doc)
- Pánchez, J. R. (2011, febrero). *Relaciones comerciales España-Ecuador 2010*. Recuperado el 25 de marzo del 2012, de <http://www.icex.es/icex/cma/contentTypes/common/records/mostrarDocumento/?doc=4435870>
- PROCHILE (2007). *Información estratégica para exportar a Ecuador*. Recuperado el 20 de agosto del 2010 de, [http://www.prochile.cl/ficha\\_pais/ecuador/chile\\_ecuador.php](http://www.prochile.cl/ficha_pais/ecuador/chile_ecuador.php)
- Villamar, Alexis. (2011). *Guía comercial de Alemania*. Recuperado el 21 de marzo del 2012 de, <http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2011/05/PROEC-GC2010-ALEMANIA.pdf>
- Weisbrot, M. y Sandoval, L. (2009). *La economía ecuatoriana en años recientes*. Recuperado el 2 de mayo de 2012 de, <http://www.cepr.net/index.php/other-languages/spanish-reports/la-economia-ecuatoriana-en-anos-recientes/>
- [www.eclac.org/estadísticas](http://www.eclac.org/estadísticas)
- [www.sica.gov.ec](http://www.sica.gov.ec)
- [www.corpei.com.ec](http://www.corpei.com.ec)
- Zuluaga Mario (2006, 3 de Diciembre). *La Balanza Comercial*. Extraído el 6 de Febrero de 2009 desde <http://mzuluaga.wordpress.com/2006/12/03/>



## ANEXOS:

### ANEXO 1 PRODUCTOS TRADICIONALES EN TASAS DE CRECIMIENTO 1990-2010

Años	Banano y Plátano	Café y Elaborados	Camarón	Cacao y Elaborados	Atún y Pescado
1990	27	-9	4	135	-3
1991	53	-15	44	-14	-1
1992	-5	-25	10	-34	18
1993	-17	43	-13	11	-1
1994	25	253	17	22	33
1995	21	-41	22	31	22
1996	14	-35	-6	23	-5
1997	36	-24	40	-19	17
1998	-19	-13	-2	-64	-16
1999	-11	-26	-30	126	-16
2000	-14	-42	-53	-27	4
2001	5	-3	-1	12	21
2002	12	-5	-10	49	1
2003	14	69	18	31	11
2004	-7	19	10	-9	-16
2005	6	10	39	14	40
2006	12	8	29	-3	11
2007	7	22	1	34	8
2008	26	8	19	27	40
2009	22	7	-7	39	21
2010	2	15	28	6	2

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012

Elaboración: La autora



**ANEXO 2**  
**EXPORTACIONES NO TRADICIONALES EN PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN**  
**AL TOTAL DE EXPORTACIONES**  
**1990-2010**

Años	Total Exportaciones no Tradicionales	Total primarios	% Participación al total de exportaciones	Total industrializados	% Participación
1990	186.095	38.625	21	147.470	79
1991	218.476	44.352	20	174.124	80
1992	317.769	89.223	28	228.546	72
1993	515.565	139.636	27	375.929	73
1994	690.013	209.101	30	480.912	70
1995	854.749	274.194	32	580.554	68
1996	1.111.540	378.685	34	732.858	66
1997	1.141.897	377.964	33	763.933	67
1998	1.102.985	294.524	27	808.461	73
1999	1.156.065	324.864	28	831.201	72
2000	1.182.249	314.705	27	867.545	73
2001	1.414.529	406.248	29	1.008.281	71
2002	1.500.383	475.668	32	1.024.715	68
2003	1.878.507	533.774	28	1.344.733	72
2004	1.845.025	573.050	31	1.271.975	69
2005	2.304.898	655.161	28	1.649.737	72
2006	2.983.557	790.796	27	2.192.761	73
2007	3.545.656	901.790	25	2.643.866	75
2008	4.131.637	981.844	24	3.149.793	76
2009	3.462.395	958.268	28	2.504.126	72
2010	4.110.994	1.042.941	25	3.068.053	75

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012

Elaboración: La autora



ANEXO 3  
EXPORTACIONES POR CONTINENTE, SUBCONTINENTE Y PAIS  
Miles de dólares FOB

Años	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
<b>Total</b>	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
<b>Norte América</b>	49,04	49,34	45,97	46,30	43,73	43,44	36,61	39,14	39,75	39,13	37,93	38,88	40,37	41,19	43,16	50,88	54,12	44,18	50,19	33,67	35,39
Estados Unidos	48,37	48,55	44,78	44,63	41,34	41,80	35,04	37,95	37,96	37,47	36,57	37,35	39,36	39,88	42,23	49,67	53,35	42,95	49,55	32,88	34,57
México	0,40	0,66	1,07	1,39	1,99	1,23	1,18	0,80	1,13	1,18	1,03	1,07	0,51	0,80	0,55	0,61	0,46	0,59	0,49	0,50	0,50
Canadá	0,27	0,14	0,12	0,27	0,40	0,40	0,38	0,39	0,66	0,48	0,34	0,47	0,50	0,51	0,39	0,59	0,31	0,64	0,15	0,29	0,32
<b>América Central</b>	11,28	5,49	5,54	4,84	4,61	5,22	10,51	6,17	6,26	8,90	11,04	9,86	10,45	9,73	17,26	10,60	5,86	8,12	10,06	18,35	15,25
<b>América del Sur</b>	10,38	11,64	11,99	15,50	16,68	16,20	16,38	18,88	19,77	17,64	20,90	21,80	18,21	19,59	16,94	19,90	21,32	24,66	27,98	23,07	23,84
Argentina	0,36	0,53	0,98	1,74	1,86	2,05	1,73	1,45	1,82	1,69	1,91	1,51	0,30	0,57	0,45	0,43	0,35	0,54	0,52	0,71	0,65
Bolivia	0,01	0,02	0,03	0,05	0,07	0,09	0,09	0,11	0,17	0,15	0,14	0,12	0,10	0,09	0,10	0,09	0,07	0,09	0,12	0,07	0,08
Brasil	0,23	0,27	0,41	0,69	0,20	1,23	0,90	0,50	0,80	0,36	0,38	0,32	0,29	0,33	0,97	0,90	0,21	0,26	0,25	0,29	0,29
Chile	2,85	3,67	4,89	3,79	4,33	4,44	4,53	4,53	3,33	4,38	4,54	1,94	1,48	1,22	1,62	3,02	4,36	4,75	9,06	6,48	4,84
Colombia	1,18	1,12	1,96	4,61	5,88	5,75	6,17	6,75	6,72	5,11	5,44	6,92	7,20	6,04	4,32	5,06	5,62	4,70	4,48	4,86	4,53
Perú	5,08	5,76	3,25	4,25	4,08	1,58	1,09	4,25	4,74	4,05	5,96	7,30	7,44	10,32	7,81	8,67	8,17	10,77	9,65	6,72	7,64
Venezuela	0,64	0,25	0,43	0,32	0,21	0,78	1,49	0,98	1,41	1,49	2,39	3,54	1,29	0,95	1,63	1,38	2,51	3,49	3,85	3,86	5,57
Otros	0,02	0,02	0,03	0,05	0,05	0,28	0,39	0,31	0,79	0,41	0,14	0,14	0,12	0,07	0,05	0,34	0,04	0,05	0,05	0,08	0,23
<b>Europa</b>	10,98	17,53	17,77	17,37	21,43	22,28	22,61	23,29	24,61	20,92	15,69	17,87	20,81	22,06	17,23	16,31	14,87	16,18	15,32	19,81	17,15
Rusia	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	1,49	1,69	2,71	2,70	1,48	2,48	2,87	4,36	4,23	3,51	3,06	2,66	2,93	3,09	4,36	3,41
<b>Unión Europea</b>	10,82	17,38	17,53	17,01	21,19	20,49	20,22	20,41	21,79	19,17	12,93	14,65	16,05	17,67	13,53	12,81	11,73	12,69	11,75	14,85	12,95
Italia	1,32	2,08	3,01	3,95	4,04	3,96	4,01	5,19	6,12	4,68	3,31	4,23	5,75	6,12	4,59	3,82	3,35	3,24	2,91	4,15	3,33
Alemania	2,86	4,80	3,48	2,30	4,91	3,82	3,61	3,92	3,09	2,79	2,55	3,25	3,42	3,47	2,56	1,99	1,75	1,72	1,70	2,33	1,83
Otros países	6,64	10,50	11,03	10,76	12,23	12,72	12,59	11,29	12,58	11,70	7,08	7,18	6,88	8,08	6,38	6,99	6,63	7,72	7,14	8,37	7,79
<b>Resto de Europa</b>	0,16	0,15	0,25	0,36	0,24	0,30	0,70	0,18	0,12	0,27	0,28	0,35	0,40	0,16	0,19	0,45	0,48	0,56	0,48	0,61	0,79
<b>Asia</b>	5,34	14,86	15,64	12,86	11,49	10,91	12,08	10,91	8,19	10,96	11,63	9,30	8,79	6,22	4,80	1,77	3,30	2,81	3,25	2,31	6,03
Taiwán	2,39	2,01	2,06	1,12	0,69	0,36	0,46	0,86	0,83	0,80	0,59	0,42	0,13	0,06	0,06	0,05	0,04	0,11	0,12	0,13	0,09
Japón	1,86	2,20	2,01	1,67	1,98	2,70	2,85	2,85	2,96	2,52	2,65	2,61	1,94	1,44	1,02	0,72	0,96	0,76	0,58	0,78	2,30
China	0,00	0,00	0,03	0,13	0,35	0,36	1,38	2,99	1,24	1,88	1,18	0,20	0,29	0,22	0,64	0,07	1,53	0,26	2,07	0,88	1,88
Corea del Sur	0,85	10,41	11,21	9,19	7,54	6,63	6,45	3,26	2,26	4,80	6,44	5,09	5,88	3,89	1,90	0,04	0,05	0,43	0,12	0,05	0,05
Otros	0,23	0,23	0,34	0,75	0,93	0,85	0,95	0,95	0,89	0,97	0,76	0,98	0,54	0,62	1,19	0,88	0,72	1,25	0,36	0,47	1,71
<b>África</b>	0,49	0,13	0,05	0,17	0,12	0,21	0,13	0,03	0,05	0,07	0,03	0,06	0,06	0,45	0,15	0,08	0,05	0,15	0,09	0,11	0,29
<b>Oceanía</b>	0,51	0,56	0,46	0,33	0,25	0,44	0,43	0,47	0,51	0,51	0,38	0,35	0,34	0,22	0,20	0,15	0,24	0,14	0,10	0,16	0,17
<b>Otros Países</b>	11,98	0,44	2,57	2,64	1,70	1,31	1,24	1,11	0,84	1,86	2,40	1,87	0,97	0,55	0,26	0,32	0,24	3,78	0,00	2,51	1,90

Elaboración propia en base a datos del CEPAL. Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012



ANEXO 4  
IMPORTACIONES DE MATERIAS PRIMAS (1990-2010)  
Miles de dólares CIF

Años	Total Importaciones	MATERIAS PRIMAS									
		Agrícolas	% de participación al total de importaciones	Tasa de crecimiento	Industriales	% de participación al total de importaciones	Tasa de crecimiento	Materiales de Construcción	% de participación al total de importaciones	Tasa de crecimiento	
1990	1.865.126	84.979	5	-6	802.938	43	-4	91.549	5	76	
1991	2.399.040	114.408	5	35	981.681	41	22	73.851	3	-19	
1992	2.430.979	111.537	5	-3	835.748	34	-15	77.633	3	5	
1993	2.562.223	81.871	3	-27	787.971	31	-6	76.419	3	-2	
1994	3.622.019	130.530	4	59	1.086.368	30	38	100.769	3	32	
1995	4.152.635	196.153	5	50	1.387.545	33	28	125.463	3	25	
1996	3.931.720	243.735	6	24	1.350.842	34	-3	164.096	4	31	
1997	4.954.834	279.693	6	15	1.535.875	31	14	180.777	4	10	
1998	5.575.734	272.604	5	-3	1.736.024	31	13	196.419	4	9	
1999	3.017.256	200.215	7	-27	1.047.132	35	-40	88.129	3	-55	
2000	3.721.201	237.426	6	19	1.329.787	36	27	90.551	2	3	
2001	5.362.856	254.890	5	7	1.548.687	29	16	179.633	3	98	
2002	6.431.065	266.408	4	5	1.701.655	26	10	352.099	5	96	
2003	6.702.741	288.572	4	8	1.745.779	26	3	187.141	3	-47	
2004	8.226.264	392.073	5	36	2.237.143	27	28	210.307	3	12	
2005	10.286.884	401.107	4	2	2.540.026	25	14	300.683	3	43	
2006	12.113.560	433.067	4	8	2.993.538	25	18	377.785	3	26	
2007	13.893.462	580.098	4	34	3.514.611	25	17	419.328	3	11	
2008	18.851.931	886.770	5	53	4.984.191	26	42	522.480	3	25	
2009	15.089.892	670.211	4	-24	3.798.287	25	-24	547.254	4	5	
2010	20.590.855	840.666	4	25	4.975.268	24	31	585.829	3	7	

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora



**ANEXO 5**  
**IMPORTACIONES DE BIENES DE CAPITAL (1990-2010)**

Miles de dólares

Años	Bienes de Capital							
	Total de Bienes de Capital	% participación al total de importaciones	Agrícolas	% de participación al total de importaciones	Industriales	% de participación al total de importaciones	Equipos. de Transporte	%
1990	684.322	36,69	20.297	1,09	447.124	23,97	216.901	11,63
1991	887.602	37,00	23.394	0,98	557.684	23,25	306.524	12,78
1992	917.008	37,72	20.796	0,86	587.231	24,16	308.981	12,71
1993	984.270	38,41	27.352	1,07	600.021	23,42	356.897	13,93
1994	1.390.088	38,38	34.258	0,95	657.244	18,15	698.586	19,29
1995	1.378.174	33,19	43.258	1,04	763.675	18,39	571.241	13,76
1996	1.153.048	29,33	36.154	0,92	704.589	17,92	412.305	10,49
1997	1.480.540	29,88	44.132	0,89	936.258	18,90	500.150	10,09
1998	1.873.511	33,60	46.178	0,83	1.200.231	21,53	627.102	11,25
1999	815.058	27,01	19.702	0,65	539.105	17,87	256.251	8,49
2000	941.847	25,31	25.875	0,70	568.109	15,27	347.863	9,35
2001	1.661.000	30,97	39.987	0,75	901.054	16,80	719.959	13,42
2002	2.022.240	31,44	31.258	0,49	1.236.654	19,23	754.328	11,73
2003	1.795.161	27,34	33.478	0,51	1.086.886	16,55	674.797	10,28
2004	2.055.475	26,11	35.698	0,45	1.321.185	16,78	698.592	8,87
2005	2.713.118	26,37	36.557	0,36	1.956.417	19,02	720.144	7,00
2006	3.002.127	24,78	41.025	0,34	2.216.155	18,29	744.947	6,15
2007	3.345.502	24,66	42.067	0,31	2.534.217	18,68	769.218	5,67
2008	4.767.665	25,64	92.932	0,50	2.991.191	16,09	1.683.540	9,05
2009	4.120.057	25,66	95.616	0,60	2.740.396	17,07	1.284.044	8,00
2010	5.395.429	26,48	91.088	0,45	3.535.793	17,35	1.768.546	8,68

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012

Elaboración: La autora



**ANEXO 6**  
**IMPORTACIONES DE BIENES DE CONSUMO (1990-2010)**

Miles de dólares

Años	Total Importaciones CIF	Bienes de Consumo					% de participación al total de importaciones
		Total bienes de consumo	% de participación al total de importaciones	No Duradero	% de participación al total de importaciones	Duradero	
1990	1.865.126	177.856	10	105.843	6	72.013	4
1991	2.399.040	248.522	10	159.973	7	88.549	4
1992	2.430.979	385.438	16	166.624	7	218.813	9
1993	2.562.223	542.105	21	248.153	10	293.953	11
1994	3.622.019	809.905	22	345.340	10	464.565	13
1995	4.152.635	823.189	20	441.654	11	381.536	9
1996	3.931.720	856.568	22	501.863	13	354.705	9
1997	4.954.834	1.039.660	21	611.604	12	428.056	9
1998	5.575.734	1.170.817	21	713.529	13	457.288	8
1999	3.017.256	621.168	21	444.646	15	176.522	6
2000	3.721.201	821.386	22	493.360	13	328.026	9
2001	5.362.856	1.419.041	26	765.130	14	653.911	12
2002	6.431.065	1.802.098	28	969.904	15	832.195	13
2003	6.702.741	1.875.382	28	1.071.321	16	804.061	12
2004	8.226.264	2.191.384	27	1.267.853	15	923.530	11
2005	10.286.884	2.511.641	24	1.433.789	14	1.077.852	10
2006	12.113.560	2.763.979	23	1.589.578	13	1.174.401	10
2007	13.893.462	3.099.181	22	1.904.103	14	1.195.078	9
2008	18.851.931	4.113.632	22	2.498.743	13	1.614.889	9
2009	15.089.892	3.264.353	22	1.984.944	13	1.279.409	8
2010	20.590.855	4.371.147	21	2.371.887	12	1.999.260	10

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012

Elaboración: La autora



**ANEXO 7**  
**IMPORTACIONES DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES**  
**Miles de dólares**  
**1990-2010**

Años	Total Importaciones CIF	Combustibles Y Lubricantes	% de participación al total de importaciones	Tasa de crecimiento
1990	1.865.126	94.627	5,07	33,09
1991	2.399.040	91.685	3,82	-3,11
1992	2.430.979	101.238	4,16	10,42
1993	2.562.223	87.634	3,42	-13,44
1994	3.622.019	103.823	2,87	18,47
1995	4.152.635	240.886	5,80	132,02
1996	3.931.720	162.368	4,13	-32,60
1997	4.954.834	437.434	8,83	169,41
1998	5.575.734	325.578	5,84	-25,57
1999	3.017.256	243.838	8,08	-25,11
2000	3.721.201	298.204	8,01	22,30
2001	5.362.856	296.630	5,53	-0,53
2002	6.431.065	284.429	4,42	-4,11
2003	6.702.741	809.871	12,08	184,74
2004	8.226.264	1.138.417	13,84	40,57
2005	10.286.884	1.814.605	17,64	59,40
2006	12.113.560	2.541.334	20,98	40,05
2007	13.893.462	2.765.289	19,90	8,81
2008	18.851.931	3.562.057	18,89	28,81
2009	15.089.892	2.641.585	17,51	-25,84
2010	20.590.855	4.338.500	21,07	64,24

Fuente: Banco Central del Ecuador 2012  
Elaboración: La autora



**ANEXO 8**  
**IMPORTACIONES POR CONTINENTE, SUBCONTINENTE Y PAIS (1990-2010)**  
**Miles de dólares CIF**

Años	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
<b>Total</b>	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
<b>Norte América</b>	36,48	34,36	37,77	35,08	31,87	36,91	36,07	35,19	34,72	35,84	29,80	29,05	26,41	23,95	21,53	22,09	24,98	22,35	20,79	28,43	29,16
Estados Unidos	31,49	30,94	33,47	31,62	26,23	31,06	29,79	30,57	30,07	30,38	24,29	22,92	21,27	18,37	15,72	16,25	19,38	16,57	15,11	22,21	23,35
México	2,84	1,33	2,36	2,31	4,16	3,82	5,03	3,39	2,80	3,18	3,41	3,75	3,80	3,80	4,07	4,57	4,11	4,13	4,30	4,71	4,28
Canadá	2,16	2,09	1,95	1,15	1,48	2,04	1,26	1,22	1,85	2,27	2,09	2,38	1,33	1,79	1,73	1,27	1,49	1,66	1,37	1,50	1,53
<b>América Central</b>	1,90	1,50	2,14	3,39	2,21	2,13	3,06	2,79	3,73	3,53	1,27	1,84	0,86	2,40	1,19	1,80	1,56	1,88	0,96	1,04	4,89
<b>América del sur</b>	17,41	18,37	18,39	14,92	23,88	26,49	24,70	27,27	27,87	30,53	35,57	32,69	36,01	36,42	37,92	36,65	34,67	35,70	36,62	34,41	26,80
Argentina	1,69	2,34	3,12	1,60	1,38	1,82	2,06	1,99	2,43	2,35	1,61	1,77	2,61	2,46	3,40	3,74	3,46	3,21	3,08	3,74	2,75
Bolivia	0,01	0,03	0,02	0,01	0,01	0,07	0,14	0,06	0,29	0,21	0,79	0,39	0,47	0,67	0,51	0,40	0,19	0,30	0,26	0,51	0,64
Brasil	7,28	5,72	4,90	3,88	6,27	4,52	3,63	2,94	3,54	3,18	3,79	3,73	6,78	5,95	6,23	7,12	7,58	5,51	4,84	4,93	4,25
Chile	1,80	2,60	2,49	1,89	1,84	2,68	3,44	3,32	3,61	4,06	4,62	4,83	4,30	4,70	4,44	3,70	3,68	3,47	2,93	3,23	2,53
Colombia	3,09	3,94	4,23	3,89	8,22	9,62	9,63	10,31	10,62	12,04	13,91	14,22	13,71	13,63	13,46	13,28	12,26	10,46	9,09	10,56	9,36
Perú	1,57	1,47	1,13	1,35	1,45	0,96	1,03	1,32	1,76	1,59	1,94	1,71	2,13	2,30	2,47	3,11	2,61	2,78	2,59	4,05	4,21
Venezuela	1,69	1,74	1,77	1,83	4,42	6,32	4,34	6,83	4,83	6,40	8,05	5,71	5,65	5,72	6,82	4,68	3,77	9,34	13,43	6,77	2,54
Otros	0,27	0,53	0,73	0,48	0,30	0,48	0,44	0,49	0,78	0,69	0,85	0,32	0,36	0,99	0,60	0,63	1,11	0,63	0,39	0,64	0,52
<b>Europa</b>	26,07	26,17	25,03	26,41	19,81	17,11	18,96	18,97	17,36	17,51	15,11	15,94	16,65	14,51	13,95	12,94	13,07	11,26	10,74	13,08	10,34
Rusia	0,00	0,00	0,00	0,56	0,00	0,50	0,50	0,88	1,26	1,53	1,19	1,13	0,63	0,71	0,78	1,05	1,55	0,76	0,82	0,41	0,38
<b>Unión Europea</b>	23,24	23,28	22,99	24,67	17,53	15,95	17,38	16,84	14,98	14,48	11,67	12,96	14,70	12,83	11,03	10,55	10,25	9,44	8,45	11,32	9,08
Italia	5,60	6,04	5,26	8,87	3,81	2,48	2,49	2,69	3,14	1,85	1,46	2,10	2,38	1,86	1,36	1,34	1,53	1,32	1,25	1,75	1,46
Alemania	7,59	5,89	5,49	5,12	5,99	4,59	3,95	4,04	4,09	4,17	3,25	3,90	3,45	2,68	2,44	2,31	1,97	2,19	2,14	2,91	2,61
Otros países	10,06	11,35	12,24	10,68	7,73	8,88	10,93	10,12	7,74	8,45	6,96	6,96	8,86	8,29	7,23	6,90	6,75	5,93	5,06	6,66	5,01
<b>Resto de Europa</b>	2,82	2,89	2,03	1,74	1,72	1,16	1,09	1,25	1,11	1,50	2,25	1,84	1,32	0,97	2,14	1,34	1,27	1,06	1,47	1,35	0,89
<b>Asia</b>	12,56	14,05	17,84	17,72	20,33	14,79	10,40	11,23	14,20	10,86	16,55	18,81	19,18	19,84	20,53	25,65	23,57	25,84	27,27	26,89	25,63
Taiwán	1,88	2,21	1,87	1,34	1,65	1,48	0,90	1,10	0,93	1,04	1,21	1,28	1,19	1,26	1,02	1,69	1,04	1,00	0,92	1,05	1,02
Japón	9,14	9,71	13,44	13,45	14,23	8,70	5,34	5,86	8,63	4,71	8,40	7,02	6,44	4,67	4,35	4,25	4,35	4,44	4,96	5,47	4,65
China	0,04	0,07	0,12	0,35	0,07	0,64	0,02	1,06	1,18	1,65	3,06	4,16	5,25	7,22	8,79	9,71	9,52	11,59	12,31	12,40	11,57
Corea del Sur	0,72	0,78	0,79	1,69	2,84	2,46	1,53	1,36	1,74	1,22	1,76	3,37	3,45	3,77	3,35	5,84	4,24	3,57	3,65	3,58	4,36
Otros	0,78	1,27	1,62	0,88	1,54	1,52	2,62	1,86	1,73	2,24	2,11	2,98	2,86	2,91	3,02	4,16	4,42	5,24	5,44	4,38	4,02
<b>África</b>	0,61	1,15	0,53	0,44	0,74	0,77	0,23	1,58	1,00	0,76	1,11	0,71	0,23	0,14	0,07	1,32	1,11	1,51	0,84	0,94	0,46
<b>Oceanía</b>	0,24	0,14	0,19	0,22	0,69	0,11	0,47	0,49	0,35	0,22	0,14	0,21	0,17	0,24	0,27	0,08	0,06	0,16	0,24	0,18	0,08
<b>Otros Países</b>	4,72	4,27	0,00	1,83	0,47	1,70	6,09	2,49	0,77	0,75	0,45	0,77	0,49	2,49	4,55	0,00	0,98	1,30	2,54	0,00	2,65

Elaboración propia en base a datos del CEPAL Banco de datos estadísticos de Comercio Exterior (BADECEL) 2012